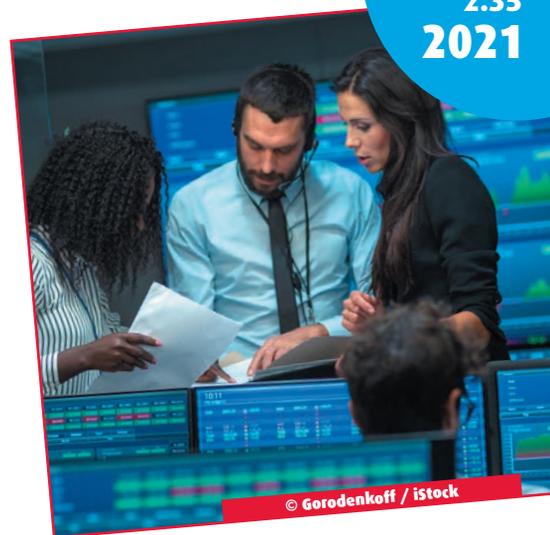


Les métiers de la banque et de la finance



© Gorodenkoff / iStock

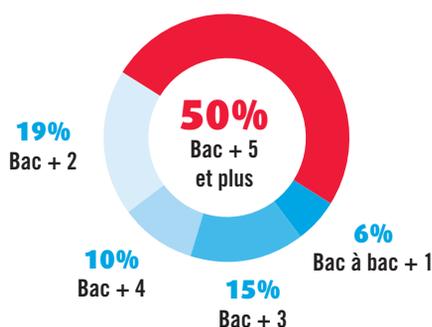
La crise sanitaire liée à la Covid-19 n'a qu'un impact limité sur le secteur : les banques restent des recruteurs de premier plan. Marquée par de profondes mutations, la profession intègre des profils de niveau bac à bac + 5 spécialisés en commerce, finance et gestion.

LES JEUNES ONT LA COTE !



60% des recrutés
sont des jeunes diplômés

RÉPARTITION DES EMBAUCHES PAR NIVEAU DE DIPLÔME



Source : Association des banques françaises

LES FONCTIONS QUI RECRUTENT LE PLUS

51% : relation client
14% : informatique
9% : contrôle et risque
6% : back office

Source : FFB

Secteur et emploi

Un secteur en mutation

Malgré la crise, le secteur bancaire continue de recruter. La tendance est à un renforcement de l'expertise et des qualifications avec une intégration croissante de profils bac + 5.

■ 360 000 salarié·e·s

Selon la Fédération bancaire française (FBF), le secteur bancaire emploie près de 360 000 salariés dans 340 banques et près de 36 000 agences réparties sur tout le territoire. Elles représentent l'un des premiers employeurs privés et procèdent à plus de 40 000 recrutements par an.

Néanmoins, la tendance est à la baisse des effectifs avec une perte d'environ 1 % de salariés par an depuis une dizaine d'années. Les banques françaises

ferment régulièrement des agences : plusieurs centaines d'agences disparaissent chaque année.

■ L'impact du numérique sur les métiers

Au-delà des activités bancaires classiques (gestion des comptes et des moyens de paiement, crédits...), les domaines d'intervention des banques se sont beaucoup diversifiés et on distingue aujourd'hui

2 grands secteurs: les banques de réseau et les banques de finance et d'investissement. La majorité des salariés du secteur exercent dans la banque de réseau.

Le développement de la banque en ligne, la concurrence de nouveaux acteurs (agrégateurs, géants du numérique comme Google...) et la transformation digitale modifient profondément le secteur bancaire.

Les clients bénéficient de plus en plus de services en ligne, ce qui leur permet de gérer leur compte à distance. Selon l'Ifop (Institut français d'opinion publique), près de la moitié des Français effectuent leurs transactions bancaires sur des applications dédiées. Les clients se déplacent de moins en moins dans les agences.

Conséquence: des postes disparaissent. Cette réduction d'effectifs pourrait être absorbée en partie par les départs à la retraite: plus de 42 000 collaborateurs devraient partir en retraite d'ici 2025, soit 21 % des effectifs du secteur bancaire.

■ Des métiers qui évoluent

Les chargés de clientèle doivent être capables d'apporter des conseils en matière de services à distance. Les métiers d'expertise et de conseiller clientèle sont en progression, selon la FBF.

Le contrôle et l'analyse des risques sont quant à eux devenus un enjeu majeur pour le secteur. De nouveaux métiers se développent dans ce domaine et sont recherchés par les établissements bancaires: analyste KYC (Know your Customer), analyste risques, responsable de la conformité...

Si les métiers en lien avec la clientèle représentent encore plus d'un tiers des embauches, la tendance est à une demande croissante des professions liées à l'informatique et au contrôle des risques.

■ Banque de réseau

Les banques de réseau (ou de détail, ou banques commerciales) s'adressent à une clientèle individuelle composée notamment de particuliers, de professions libérales et de petites entreprises (commerçants, artisans...). Elles exercent une activité de collecte de dépôts d'argent, de distribution de crédits et de gestion de moyens de paiement.

Elles s'appuient sur des réseaux d'agences bancaires ou sur de nouveaux canaux de distribution, tels qu'Internet ou la téléphonie mobile.

Dans un contexte de digitalisation grandissante, les grandes banques françaises développent de plus en plus des banques en ligne (Hello Bank! pour BNP Paribas, BforBank pour le Crédit Agricole, Fortuneo pour le Crédit Mutuel...).

■ Banque de finance et d'investissement

Les banques de finance et d'investissement sont des organismes financiers (souvent adossés à un groupe bancaire) qui apportent des services et distribuent des produits sophistiqués à des grandes entreprises et à des clients institutionnels. Elles regroupent des activités très variées (fusions, acquisitions, émissions d'action...).

■ Un des premiers employeurs de France

Le secteur bancaire français reste un acteur dynamique du marché de l'emploi. En 2019, il a intégré quelque 44 000 personnes. En 2021, il devrait continuer à procéder à des milliers de recrutements.

Si les banques recrutent dans toutes les régions, les activités financières se concentrent majoritairement en Île-de-France.

Les jeunes représentent la moitié des recrutements, mais leur part diminue au profit des 30-44 ans (plus expérimentés).

Près de 7 recrutements sur 10 se font en contrat à durée indéterminée (CDI) et les deux tiers des personnes embauchées ont le statut cadre. Les femmes représentent 48 % des cadres du secteur et 57 % des effectifs.

■ L'alternance

L'alternance continue de se développer dans le secteur qui a intégré 6 900 alternants en 2019, soit environ 700 de plus qu'en 2018.

Mode de recrutement important pour les établissements bancaires, l'alternance permet une bonne insertion professionnelle: la plupart des alternants obtiennent rapidement un emploi après leur formation, souvent dans la banque qui les a accueillis.

www.esbanque.fr rubrique Formations / Alternance.

> Cf. dossier *Alternance et apprentissage n°1.42*.

■ Profils recherchés

Si les profils bac + 2/+ 3 continuent à être appréciés, notamment pour les métiers commerciaux, la tendance est à l'élévation des qualifications à l'embauche.

Les recrutements au niveau bac + 4/+ 5 représentent plus de la moitié des intégrations, soit 63 % en 2018 (postes de métiers support au siège ou dans le réseau, en tant que chargé de clientèle de professionnels, PME ou conseiller en patrimoine).

■ Où trouver un poste ?

Vous trouverez des offres d'emploi, de stages ou de contrats en alternance sur les sites des principaux acteurs du marché bancaire.

Banque de France : www.recrutement.banque-france.fr

BNP Paribas : <https://group.bnpparibas/emploi-carriere>

La Société générale : <https://careers.societegenerale.com>

Le Crédit Agricole : www.groupecreditagricole.jobs

HSBC : www.about.hsbc.fr/fr-fr/careers

La Banque postale : www.labanquepostale.com/legroupe/carrieres-emplois.html

Le groupe Crédit du Nord : <http://recrut.credit-du-nord.fr>

Le groupe Banque populaire : www.banquepopulaire.fr
rubrique Candidat

Il existe également des sites d'offres de stage et d'emploi spécialisés dans les métiers de la banque et de la finance.

Le site <http://handiformabanques.org> est destiné aux personnes en situation de handicap.

■ Qualités requises

En contact avec la clientèle ou intervenant sur les marchés financiers, les professionnels doivent avoir un bon relationnel, des capacités d'écoute et le sens de la relation client.

Une bonne capacité d'organisation et de la réactivité sont également indispensables.

Dans la banque et la finance, il est possible d'évoluer à condition de ne pas compter ses heures. En contrepartie, sur les marchés financiers, les rémunérations peuvent atteindre des sommets.

La maîtrise de l'anglais est de plus en plus requise.

À LIRE AUSSI

Les métiers de la gestion : BTS et BUT n° 2.331

Économie, gestion, management : écoles et universités n° 2.332

Les métiers de l'assurance n° 2.36

Métiers

Banque de réseau

La banque de réseau emploie plus des trois quarts des salarié-e-s du secteur bancaire. Travailler dans ce type de structure permet d'être en contact direct avec le client. Le relationnel est un aspect fondamental de ces métiers.

■ Chargé-e d'accueil et de services à la clientèle

Le chargé d'accueil reçoit la clientèle au guichet d'une banque, l'informe sur les services et effectue les opérations courantes. Interface entre le client et son conseiller, il apporte un premier niveau d'expertise au besoin du client. Il peut également

enregistrer les ordres d'achat ou de vente de valeurs mobilières et donner des indications simples aux clients sur leurs placements en bourse.

Souvent, le guichet n'est qu'une première étape dans une carrière. Possibilité d'évoluer vers le poste de chargé de clientèle particuliers.

Salaire brut mensuel débutant : 1 555 € (Smic).

Formation: mention complémentaire services financiers, BTS ou BUT du secteur bancaire ou commercial.

■ Téléconseiller·ère banque

Le téléconseiller travaille sur une plateforme téléphonique. Il doit répondre aux questions des clients et peut effectuer des opérations courantes (virement, commande de chèques...). Dans le cadre de campagnes commerciales, il prospecte de nouveaux clients.

Le téléconseiller peut évoluer vers un poste de manager d'équipe puis devenir responsable de plateau. Il peut aussi se tourner vers d'autres fonctions, notamment commerciales.

Autre appellation : téléopérateur·trice.

Salaire brut mensuel débutant : 1 555 € (Smic).

Formation: mention complémentaire services financiers, BTS ou BUT du secteur bancaire ou commercial.

■ Dabiste

Le dabiste est un technicien chargé de l'alimentation, de l'entretien et de la réparation des distributeurs automatiques de billets (DAB). Il effectue aussi d'autres opérations telles que changer les rouleaux de papier pour l'impression des tickets, récupérer les cartes retenues ou opérer les premiers dépannages en cas de dysfonctionnement.

Salaire brut mensuel débutant : à partir de 1 600 € par mois + 13^e mois et prime de risque, d'astreinte et régionale s'il travaille en Île-de-France.

Formation: Le dabiste est formé par la société qui l'embauche mais un niveau fin de classe de 3^e ou un CAP sont demandés avec des notions en automatisme, une capacité à lire des plans et des schémas et la pratique de logiciels de gestion de stocks. Le permis de conduire B est nécessaire. Le CQP (certificat de qualification professionnelle) métiers de la

POUR EN SAVOIR PLUS

Pour mieux connaître les métiers de la banque et de la finance et leurs spécificités, rendez-vous sur le site de l'Observatoire des métiers de la banque et sur celui de la Fédération bancaire française.

www.observatoire-metiers-banque.fr

www.fbf.fr

Consultez également l'ensemble de notre sélection de sites de référence.

Voir liste 1 du carnet d'adresses.

gestion et maintenance des installations bancaires automatisées est un plus.

■ Conseiller·ère bancaire

Le conseiller gère un portefeuille de clients particuliers ou professionnels (entreprises, artisans, commerçants, professions libérales...). Ses attributions sont à la fois techniques (analyse et gestion du risque, gestion administrative et suivi des comptes) et commerciales (développement ou fidélisation de son portefeuille clients).

Les conseillers grands comptes travaillent pour leur part avec des grandes entreprises et peuvent être spécialistes d'un secteur (agroalimentaire, énergie...).

Ce métier ouvre de nombreuses portes: il est possible de devenir ensuite directeur d'agence ou de rejoindre le siège de la banque, dans des fonctions de direction, de gestion ou support.

Autre appellation : chargé·e de clientèle

Salaire brut mensuel débutant : à partir de 1 800 € pour un chargé de clientèle particuliers.

Formation: BTS ou BUT du secteur commercial, licence pro banque, diplôme d'école de commerce ou master pro.

PASSER UN CONCOURS

La Banque de France et la Caisse des dépôts et consignations recrutent sur concours, à partir du niveau bac.

www.recrutement.banque-france.fr

www.caissedesdepots.fr

■ Conseiller·ère en gestion de patrimoine

C'est le chargé de clientèle des plus fortunés: à lui de conseiller sa clientèle en lui proposant d'investir dans l'immobilier, l'art, les pierres précieuses, etc., en tenant compte des dispositifs fiscaux les plus avantageux.

Après avoir exercé ce métier, il est possible d'endosser des fonctions d'encadrement au sein d'une agence bancaire, de s'orienter vers la banque de marché ou la banque d'affaires.

Salaire brut mensuel débutant : à partir de 2 500 €.

Formation : diplôme d'école supérieure de commerce ou d'ingénieurs, master pro en gestion de patrimoine.

■ Responsable d'agence bancaire

C'est à la fois un commercial, un gestionnaire et un animateur d'équipe. Son but est d'accroître le volume, la qualité et la rentabilité de l'ensemble des prestations de l'agence, en veillant constamment à la maîtrise des risques.

Il peut prendre la responsabilité d'un secteur géographique ou d'un marché en particulier.

Autre appellation : directeur-trice d'agence.

Salaire brut mensuel débutant : à partir de 2 800 €.

Formation : diplôme d'école supérieure de commerce, master pro en finance ou comptabilité + expérience professionnelle.

Banques de finance et d'investissement

Les banques de finance et d'investissement ont pour clients des États, des grandes entreprises et des investisseurs. Les professionnel-le-s qui travaillent dans ce type de structure analysent les meilleurs placements et financements pour leurs clients.

■ Analyste financier·ère

Il a pour mission d'étudier les marchés financiers et la santé économique des entreprises, afin que les opérateurs puissent anticiper leur évolution et faire des préconisations d'achat ou de vente.

L'analyste financier est spécialiste de quelques entreprises ou d'un domaine d'activité.

Bon à savoir : tous les analystes débutants reçoivent une formation de la Société française des analystes financiers.

www.sfaf.com

Salaire brut mensuel débutant : à partir de 2 500 € (progression rapide).

Formation : grande école de commerce (HEC, Essec...) ou d'ingénieurs, master pro en finance ou gestion financière.

■ Analyste de crédit

Lorsqu'une entreprise sollicite un prêt, l'analyste de crédit est chargé d'estimer si l'opération n'est pas trop risquée pour la banque.

Il est souvent spécialiste d'un marché ou d'un type de clients. Il doit se tenir informé de tout ce qui concerne l'actualité de ses clients ou de son secteur d'activité.

Salaire brut mensuel débutant : à partir de 2 500 €.

Formation : diplôme d'école supérieure de commerce ou d'ingénieurs, master pro en finance ou gestion financière.

■ Chargé·e d'affaires en financement de projets

Le chargé d'affaires en financement de projets s'occupe de trouver le montage financier adéquat pour réaliser le projet d'envergure d'une entreprise (souvent de travaux publics).

Il doit proposer un financement qui devra être accepté par sa banque et par le client.

L'anglais est indispensable et une 2^e langue est souhaitée.

Salaire brut mensuel débutant : à partir de 2 500 €.

Formation : diplôme d'école supérieure de commerce ou d'ingénieurs, master pro banque-finance.

■ Analyste fusions-acquisitions

Le spécialiste en fusions-acquisitions propose à ses clients des solutions adaptées à leur stratégie de développement. Il analyse la société cible, définit la structure optimale de la transaction et approche la cible ou les acquéreurs potentiels. Il est spécialiste de secteurs spécifiques (automobile, institutions financières, industrie, télécommunications...). Il est souvent amené à opérer à l'étranger.

La pratique de l'anglais est indispensable.

Salaire brut mensuel débutant : à partir de 2 500 €.

Formation : diplôme d'école supérieure de commerce ou d'ingénieurs, master pro en finance ou gestion financière.

■ Gérant·e de portefeuille

Le gérant de portefeuille s'occupe de placer les capitaux de ses clients qui peuvent être des particuliers, des entreprises ou des institutionnels (caisses de retraite, assurances...).

Il gère au jour le jour ce portefeuille qu'il doit faire fructifier sans faire perdre d'argent à ses clients.

Il est souvent spécialiste d'un type de marché (Europe/Asie, actions ou obligations...).

Salaire brut mensuel débutant : de 3 000 à 5 000 €.

Formation : diplôme d'école supérieure de commerce ou d'ingénieurs avec une spécialité finance, master pro en finance ou gestion financière.

■ Intermédiaire en opérations bancaires

Professionnel du financement, l'intermédiaire en opérations bancaires (IOB) a pour fonction de mettre en relation un emprunteur (particulier, entreprise ou organisation) avec un établissement bancaire.

Son objectif est de faciliter la mise en place du meilleur financement, ou bien souvent du refinancement, du projet de ses clients. Il les oriente pour cela, après avoir réalisé le montage du dossier, vers la formule de crédit la plus adaptée, auprès de l'établissement bancaire le plus à même de répondre à leur demande.

Autres appellations : Intermédiaire en opérations bancaires et en services de paiement (IOBSP), intermédiaire bancaire.

Rémunération : à la prestation, uniquement si l'obtention du prêt a eu lieu.

Formation : inscription obligatoire des IOBSP dans un registre unique tenu par l'Orias (Organisme pour le registre des intermédiaires en assurance). Pour cela : licence en économie, finance, banque ou droit, ou avoir passé 2 ans comme cadre dans des fonctions liées à la réalisation d'OBSP, ou 4 ans comme non-cadre dans des fonctions liées à la réalisation d'OBSP, ou formation habilitant à l'exercice d'IOBSP du Centre de formation de la profession bancaire.

■ Capital investisseur

L'opérateur en *private equity* intervient dans la réorganisation du capital d'une entreprise pour en assurer le développement financier, la transmission ou la cession. Il dépend d'un directeur d'investissement dont le rôle est de générer les transactions et d'assurer les contrats.

Salaire brut mensuel débutant : à partir de 5 000 €.

Formation : diplôme d'école supérieure de commerce ou d'ingénieurs, master pro en finance ou gestion financière.

■ Trader

Téléphone à l'oreille, le trader intervient en temps réel sur les marchés financiers internationaux afin de vendre et d'acheter des titres, des matières premières ou d'autres produits. Il travaille soit pour le compte d'un établissement bancaire ou d'une société de Bourse, soit pour un courtier ou un client qui lui transmet directement des ordres. Il peut également contrôler l'exécution des ordres au niveau du back-office.

Parler anglais est indispensable.

Autre appellation : Opérateur·trice de marché.

Salaire brut mensuel débutant : à partir de 2 500 € + primes.

Formation : diplôme d'école supérieure de commerce ou d'ingénieurs + master pro en gestion, finance ou mathématiques.

■ Analyste quantitatif·ive

Il a pour mission de développer des modèles mathématiques de simulation et de prévision afin d'aider les traders et les clients à évaluer les risques et à décider d'investir... ou non !

Il travaille avec l'ensemble de la salle des marchés et il est en contact avec le contrôle des risques et les informaticiens spécialisés.

Autre appellation : quant.

Salaire brut mensuel débutant : à partir de 2 500 €.

Formation : diplôme d'école supérieure de commerce ou d'ingénieurs, master pro économie, banque-finance, maths.

SPÉCIALISTE EN MICROCRÉDIT

Envoyé par les ONG dans les pays en développement, le spécialiste en microcrédit intervient dans l'octroi des « petits » prêts d'argent alloués pour un projet. Il évalue le bien-fondé du projet en mesurant le besoin des demandeurs et s'assure qu'ils pourront faire face aux exigences. Il coordonne ensuite le programme entre l'organisme prêteur (ONG ou banque) et les porteurs, puis assure le suivi des remboursements.

Cf. dossier *Les métiers de l'humanitaire* n°2.09.

Traitement et appui

Ces professionnel-le-s qui interviennent en back-office, soutiennent les actions commerciales et financières des opérationnels. Leurs interventions concernent aussi bien la banque de réseau que les salles de marchés. Ce domaine fait également appel à des expert-e-s en informatique et qualité.

■ Technicien·ne des opérations bancaires

Il enregistre et réalise les opérations administratives sous-jacentes aux actions commerciales menées dans les agences bancaires. Il met en place et suit les prêts immobiliers et les crédits à la consommation, l'amortissement de prêts, les virements internationaux... Il identifie et gère les imprévus et régularise les éventuels incidents.

Autre appellation: spécialiste des opérations bancaires.

Salaire brut mensuel débutant: 1 800 €.

Formation: bac + 1 avec une formation interne de la banque, BTS ou BUT du secteur bancaire ou commercial.

■ Gestionnaire middle/back-office

Le **gestionnaire middle-office** analyse les opérations (ordres d'achat ou de vente) de chaque trader, en temps réel. Les informations sont ensuite transmises au back-office. Il doit vérifier que tout est conforme à la réglementation.

Le **gestionnaire back-office** finalise les ventes réalisées par les traders ou les vendeurs. Il doit réaliser ces opérations avant l'heure de fermeture des différents marchés financiers.

La pratique de l'anglais est indispensable.

Salaire brut mensuel débutant: à partir de 2 500 €.

Formation: licence pro ou master en gestion ou finance (gestionnaire back-office), diplôme d'école supérieure de commerce ou d'ingénieurs (gestionnaire middle office).

■ Responsable d'unité de traitements bancaires

Il encadre une équipe qui gère le traitement administratif et comptable des opérations bancaires. Il assure le suivi et la conformité des actions et des opérations bancaires. En contact avec tous les membres de son équipe, il est aussi l'interlocuteur de la direction centrale.

Autre appellation: responsable d'unité commerciale.

Salaire brut mensuel débutant: 3 000 € environ.

Formation: master pro banque-finance ou gestion, école supérieure de commerce.

Contrôle et analyse des risques

L'analyse des risques est essentielle à l'activité bancaire. Les activités de contrôle sont assurées par un corps d'inspecteurs dépendant de la direction générale.

■ Analyste KYC (Know your customer)

L'analyse KYC (*Know your customer*) identifie, analyse, mesure et contrôle les risques auxquels la banque peut être exposée. Il étudie les demandes de crédit, apporte son expertise aux conseillers clientèle sur les dossiers complexes. Il doit également trouver des moyens de se prémunir des risques et d'atténuer la perte en cas de défaut (via des garanties, par exemple).

Il est également chargé de vérifier les données d'un client et de ses bénéficiaires. Il formule des alertes et pilote le processus de validation des relations clients.

Né récemment de la lutte contre le blanchiment des capitaux, ce métier se retrouve dans le secteur bancaire et dans les assurances. Il est amené à prendre une importance croissante du fait du renforcement des programmes de lutte contre le blanchiment.

Autres appellations: Analyste de crédits, analyste de risques financiers, contrôleur des risques, risk manager.

Salaire brut mensuel débutant: à partir de 2 500 €.

Formation: master pro en banque finance, diplôme d'école supérieure de commerce. Une formation complémentaire sur les normes prudentielles peut être demandée.

■ Responsable de la conformité

Il s'assure que la réglementation est appliquée par la banque qui l'emploie. Le responsable de la conformité peut être amené à former le personnel aux bonnes pratiques. Il fait tout pour que l'établissement ne subisse pas de sanctions.

Il peut également s'occuper de la lutte contre le blanchiment.

Salaire brut mensuel débutant: à partir de 3 000 €.

Formation: master pro en banque finance, audit, droit des affaires; diplôme d'école supérieure de commerce ou de management.

■ Inspecteur·trice secteur bancaire

L'inspecteur contrôle l'application de la réglementation et des consignes, la régularité des opérations, le bon fonctionnement des dispositifs de sécurité.

Il travaille au siège d'une banque mais se déplace souvent pour se rendre dans les agences placées sous son contrôle.

Les nouvelles recrues débutent avec le statut d'élève inspecteur avant de suivre un parcours de formation interne (de 6 mois à 1 an).

Salaire brut mensuel débutant: à partir de 3 000 €.

Formation: master pro en banque finance, droit ou en sciences économiques; diplôme d'école supérieure de commerce.

■ Directeur·trice du contrôle des risques

Il a pour mission de s'assurer que tous les risques auxquels la banque est confrontée sont bien identifiés et couverts.

Homme de confiance du président de l'établissement pour lequel il travaille, exerçant ses fonctions en lien étroit avec la direction générale, le directeur du contrôle des risques détermine les liens entre risque et rentabilité, par la mesure, l'analyse et l'anticipation des résultats et performances. Sa fonction est cruciale pour la survie de l'entreprise.

Salaire brut mensuel débutant: à partir de 3 500 €.

Formation: diplôme d'école supérieure de commerce; master pro en gestion, banque finance, mathématiques.

Juristes et fiscalistes

Ces spécialistes du droit, par le soutien et le conseil qu'ils-elles apportent à l'entreprise, sont des fonctions support.

■ Juriste bancaire

Il conseille les « opérationnels », protège les intérêts de la banque et gère les problèmes de contentieux. De plus en plus, le juriste assure les relations avec les cabinets d'avocat.

Évolution possible: expertise bancaire, spécialisation, cabinet d'avocat spécialisé.

Salaire brut mensuel débutant: à partir de 3 000 €.

Formation: master pro en droit bancaire ou en droit des affaires.

■ Fiscaliste

Spécialiste de la réglementation fiscale, le fiscaliste conseille l'entreprise sur les meilleurs choix à faire pour payer moins d'impôts tout en respectant les lois en vigueur. Il aide à appliquer les normes fiscales et a un rôle de conseiller, notamment sur les questions de fusion ou de restructuration.

Dans le milieu de la banque et de la finance, le fiscaliste réalise des études sur la réglementation fiscale en France et à l'étranger. Il gère les relations avec l'administration fiscale, participe à l'élaboration des montages fiscaux des nouveaux produits bancaires.

Salaire brut mensuel débutant : à partir de 3 000 €.

Formation : master droit fiscal ou droit des affaires, diplôme d'école supérieure de commerce, certificat d'aptitude à la profession d'avocat (Capa).

■ Directeur·trice juridique

Le directeur juridique assure la sécurité juridique de l'ensemble des opérations initiées par le réseau commercial et les différents services opérationnels. Il est le garant de tous les aspects juridiques de la banque et de ses filiales.

Salaire brut mensuel débutant : à partir de 3 500 €.

Formation : diplôme de grande école de commerce + master pro en droit, sciences éco et finances + expérience professionnelle.

■ Directeur·trice fiscal·e

Le directeur fiscal a en charge la fiscalité de la banque proprement dite. Il intervient en matière d'élaboration de nouveaux produits financiers au regard de leurs implications fiscales.

Salaire brut mensuel débutant : à partir de 6 000 €.

Formation : diplôme de grande école de commerce ou formation en comptabilité + master pro en droit fiscal + expérience professionnelle.

Études et diplômes

Choisir son bac

Il est possible de poursuivre des études dans le domaine de la banque et de la finance en entreprise après un bac général, technologique ou professionnel.

■ Bac pro métiers du commerce et de la vente

Durée : 3 ans

Accès : Après la 3^e ou un CAP tertiaire.

Objectifs : Ce bac pro forme aux techniques de vente. Il propose 2 options : animation et gestion de l'espace commercial, prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale.

Contenu : Enseignements généraux, enseignements professionnels (animation et gestion de l'espace commercial, prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale, vente conseil, suivi des ventes, fidélisation de la clientèle et développement de la relation client...) et périodes de formation en milieu professionnel (stages).

Débouchés : Les titulaires de ce bac pro exercent leurs activités dans tout type d'organisation à finalité commerciale ou disposant d'un service commercial. Ces organisations assurent aussi bien la vente aux particuliers qu'après de professionnels. Ils oc-

cupent les métiers d'employé commercial, de vendeur, de commercial, de conseiller relation client...

Avec un très bon dossier ou une mention à l'examen, une poursuite d'études est envisageable vers un BTS négociation et digitalisation de la relation client (NDRC), le plus souvent en alternance.

> Cf. dossier *Les bacs professionnels n°1.434.*

■ Bac STMG

Durée : 3 ans

Accès : Après une 2nde générale et technologique.

Objectifs : Le bac techno sciences et technologies du management et de la gestion (STMG) s'adresse à ceux qui s'intéressent à la gestion des organisations (planification, optimisation, prévision, décision,...) dans ses grands domaines d'application. Il propose 4 spécialités : gestion et finance ; mercatique (marketing) ; ressources humaines et communication ; systèmes d'information de gestion.

Contenu : Enseignements communs (français en 1^{re}, maths, LVA et LVB...); enseignements de spécialité en 1^{re} (sciences de gestion et numérique, management, droit et économie); enseignements de spécialité en terminale (droit et économie; ou management, sciences de gestion et numérique avec un enseignement spécifique choisi parmi: gestion et finance ou mercatique, ou ressources humaines et communication, ou systèmes d'information de gestion); 2 options facultatives au choix (arts, EPS, atelier artistique).

Débouchés : Le bac technologique prépare davantage à la poursuite d'études qu'à l'emploi immédiat.

Ce bac peut préparer à la poursuite d'études en BTS dans le domaine de la banque ou de la relation client ainsi qu'en BUT gestion des entreprises et des administrations (GEA) ou en BUT carrières juridiques (CJ).

> Cf. dossier *Les bacs technologiques n°1.435.*

■ Bac général spécialité SES ou maths

Les élèves de terminale vont passer en 2021 la première session du bac réformé. Les séries L, ES et S disparaissent et il faut maintenant choisir des spécialités (3 en 1^{re} et 2 en terminale) parmi les 12 proposées.

En fin de 2nde, les jeunes attirés par les métiers de la banque et de la finance peuvent choisir la spécialité sciences économiques et sociales (SES) et/ou mathématiques. Ces spécialités font l'objet d'une épreuve finale au bac si elles sont conservées en terminale.

Le bac général permet l'accès aux BTS, BUT, écoles et formations universitaires spécialisées en audit.

> Cf. dossier *Le bac général n°1.34.*

De bac à bac + 3

Après le bac, le BTS (bac + 2) et le BUT (bac + 3) sont les diplômes de base pour travailler dans le secteur. Pour une insertion rapide après un BTS, mieux vaut poursuivre en licence pro (bac + 3). Ces diplômes permettent surtout de travailler en tant que commercial-e. La mention complémentaire services financiers, diplôme de niveau bac + 1, permet d'occuper le poste de chargé-e d'accueil.

■ Mention complémentaire services financiers

Durée: 1 an

Accès : L'accès à la formation est ouvert en priorité aux titulaires d'un bac techno ou pro du secteur tertiaire ou d'un diplôme de niveau bac.

Objectifs : Les titulaires de cette MC accueillent, informent, conseillent et vendent des produits financiers ou d'assurance. Ils sont aussi chargés des opérations de gestion courante de ces produits et services.

Contenu : La durée de la période de formation en entreprise est de 17 semaines.

Débouchés : Exemples de métiers: agent commercial de guichet; chargé d'accueil; agent de relation clientèle; assistant commercial.

Quelques établissements proposent cette formation, en Guyane, à Paris et à La Réunion.

> Voir liste2 du carnet d'adresses.

■ BTS

Le BTS (brevet de technicien supérieur) se prépare en 2 ans après le bac en lycée public ou privé ou en alternance. La scolarité comprend des cours généralistes, technologiques et pratiques (stages). L'accent est mis sur la professionnalisation pour former des techniciens supérieurs rapidement opérationnels en entreprise. Poursuite d'études possible avec un bon dossier, notamment en licence professionnelle.

BTS banque, conseiller de clientèle (particuliers) (BCC)

Accès : Après un bac général, un bac STMG.

Objectifs : Ce BTS forme de futurs conseillers ou chargés de clientèle auprès des particuliers.

Contenu : Enseignements généraux, techniques et professionnels: environnement économique, juridique et organisation de l'activité bancaire..

Débouchés : Le titulaire de ce BTS travaille dans le secteur bancaire et financier.

Ce BTS se prépare notamment en alternance.

> Voir liste 3 du carnet d'adresses.

BTS négociation et digitalisation de la relation client (NDRC)

Accès : Après un bac pro dans le domaine du commerce ou de la vente, un bac STMG, un bac général à orientation économique.

Objectifs : Ce BTS forme des commerciaux généralistes, capables d'exercer dans tous les secteurs d'activité et dans tout type d'organisation, auprès de tout type de clientèle. Ce sont des experts de la relation client considérée sous toutes ses formes (en présentiel, à distance, e-relation). L'accélération de la digitalisation des activités commerciales conduit le titulaire du BTS NDRC à investir les contenus commerciaux liés à l'usage accru des sites web, des applications et des réseaux sociaux.

Contenu : Enseignements généraux, techniques et professionnels: relation client et négociation vente, relation client à distance et digitalisation, relation client et animation de réseaux.

Débouchés : Le titulaire de ce BTS peut se tourner vers de multiples secteurs d'activité (les services, l'industrie) vers tout type d'organisation et de clientèle (particuliers, professionnels...). Les emplois auxquels il peut prétendre relèvent tous de la fonction commerciale (prospecteur ou téléprospecteur, animateur des ventes ou de réseau). En relation directe avec la clientèle, il peut être guichetier, vendeur, commercial ou technico-commercial, téléconseiller ou chargé de clientèle, télévendeur dans de multiples domaines (banque, assurance, immobilier...).

BTS management commercial opérationnel (MCO)

Accès : Après un bac pro dans le domaine commercial, un bac techno STMG ou un bac général à orientation économique.

Objectifs : Ce BTS forme des professionnels chargés de la relation client, de l'animation et de la dynamisation de l'offre de produits et services.

Contenu : Enseignements généraux, techniques et professionnels: développement de la relation client et vente conseil, animation et dynamisation de l'offre commerciale, gestion opérationnelle, management de l'équipe commerciale...

Débouchés : Les titulaires de ce BTS exercent dans les entreprises commerciales de gros ou de détail, dans les services commerciaux des entreprises

industrielles ou des entreprises de services. Ils occupent les fonctions d'assistant, de vendeur, de chargé de clientèle ou de service client...

> Cf. dossier *Les métiers de la gestion : BTS et BUT n°2.331*.

ENSEIGNEMENT À DISTANCE

Certificat de spécialisation, diplôme universitaire (DU), BUT, master... différents diplômes du secteur bancaire sont proposés en enseignement à distance par des IUT, l'université et le Cnam-Intec.

Voir liste 9 du carnet d'adresses.

BUT

Réforme : Le BUT est proposé à partir de la rentrée 2021 suite à la réforme des DUT.

Le BUT (bachelor universitaire de technologie) se prépare en 3 ans après le bac dans un IUT (institut universitaire de technologie) rattaché à une université. Il est reconnu au grade de licence (bac + 3). La formation alterne cours théoriques et enseignements pratiques dispensés par des professionnels, ainsi que 22 à 26 semaines de stage. Le DUT (diplôme universitaire de technologie) reste accessible en certification intermédiaire, à l'issue des 2 premières années de formation du BUT. À savoir: le ministère souhaite que les bacheliers technologiques représentent 50 % des nouveaux entrants en BUT.

BUT techniques de commercialisation (TC)

Accès : Après un bac général, un bac technologique STMG.

Objectifs : Ce BUT forme des commerciaux polyvalents capables de mener une transaction commerciale dans son intégralité (prospection, négociation, fidélisation de la clientèle, réalisation d'un plan de communication commerciale, gestion du stock). Il propose 5 parcours: marketing digital, e-business et entrepreneuriat, business international: achat et vente, marketing et management du point de vente, business développement et management de la relation client, stratégie de marque et événementiel.

Contenu : La formation est axée sur l'environnement de l'entreprise, les techniques commerciales, les outils de la relation client. Elle inclut aussi un stage.

Débouchés : Le titulaire de ce BUT exerce principalement ses fonctions dans la grande distribution, l'industrie, la banque, dans une société de transport ou d'assurances. Il débute par un poste d'attaché ou de conseiller commercial, d'assistant marketing, de chargé de clientèle, de gestionnaire de contrats d'assurance, de télévendeur, de chef de rayon.

> Cf. dossier *Économie, gestion, management : écoles et universités n°2.332.*

BUT gestion des entreprises et des administrations parcours gestion comptable, fiscale et financière (GEA GC2F)

Accès : Après un bac général ou un bac technologique STMG.

Objectifs : Ce BUT forme des collaborateurs qui maîtrisent les méthodes, procédures et techniques comptables, financières et budgétaires. Ils élaborent et suivent les outils d'aide à la décision dans le domaine économique et financier.

Contenu : La formation est axée sur le fonctionnement de l'entreprise. Elle inclut des modules spécifiques à ce parcours et des stages.

Débouchés : Le titulaire de ce BUT occupe les fonctions de gestionnaire comptable, d'analyste financier dans une banque ou de responsable de clientèle en cabinet d'expertise-comptable.

> Cf. dossier *Les métiers de la comptabilité n°2.34.*

BUT carrières juridiques (CJ)

Accès : Après un bac général, un bac technologique (de préférence STMG) ou un bac pro avec un très bon dossier.

Objectifs : Ce BUT forme des assistants juridiques possédant un solide bagage juridique et une bonne connaissance de l'entreprise et de son environnement. Il propose 3 parcours : administration et justice, patrimoine et finance, entreprise et association.

Contenu : La formation est axée sur le droit civil, droit du travail, droit commercial, droit pénal, droit des affaires, droit et gestion de l'entreprise, droit administratif, droit social, gestion comptable et fiscalité. En 2^e année, l'étudiant choisit 1 des 3 parcours proposés et effectue un stage en entreprise.

Débouchés : Le titulaire du BUT CJ occupe les fonctions d'assistant juridique dans des cabinets d'avocat, d'huissier, de commissaire priseur, des services de greffe ou une étude de notaire. Il peut exercer également dans toute entreprise publique et notamment dans la banque-assurance, les organismes de crédit, les collectivités territoriales.

Dans le secteur de la banque et de la finance, il existe notamment le parcours patrimoine et finance.

> Voir liste 4 du carnet d'adresses.

Licence professionnelle

Contrairement à la licence « classique », la licence pro vise une insertion professionnelle rapide. Elle permet d'acquérir une spécialisation ou une compétence complémentaire par rapport à un précédent cursus. La formation articule enseignements théoriques et pratiques avec des stages. Préparation en 1 an après un bac + 2.

On compte de nombreuses licences pro dans le domaine de la banque-finance, tournées vers le conseil et la gestion de clientèle ou les marchés financiers et le back-office. La plupart se suivent en alternance.

> Voir liste 6 du carnet d'adresses.

Licence

Proposée à l'université, la licence mène à un niveau bac + 3. Elle combine enseignements théoriques en cours magistraux et enseignements appliqués en travaux pratiques ou dirigés en petits groupes. Les 2 premières années (L1 et L2) proposent généralement une approche généraliste, la 3^e année (L3) étant dédiée à la spécialisation.

La licence classique ne vise pas l'insertion professionnelle mais une poursuite d'études à l'université ou en grande école.

> Voir liste 6 du carnet d'adresses.

PENSEZ À L'ALTERNANCE

L'alternance est un bon moyen de décrocher un diplôme, d'acquérir une première expérience professionnelle et de financer ses études. La plupart des diplômes peuvent se préparer via un contrat d'apprentissage ou un contrat de professionnalisation, à condition d'avoir signé un contrat de travail avec un employeur.

Cf. dossier Alternance et apprentissage n°1.42.

Jusqu'à bac + 5

Ingénierie du risque, finance de marché, gestion du patrimoine, management financier... les qualifications et spécialisations ne manquent pas !

■ Master

Le master se prépare en 2 ans après une licence. On désigne par M1 et M2 les 2 années successives menant au master complet. Le master comporte des parcours à finalité professionnelle, à finalité recherche ou indifférenciée. L'accès en M1 se fait sur dossier. Quelques filières, définies par décret, sélectionnent leurs étudiants à l'entrée en M2.

Les masters pro permettent de s'insérer rapidement dans la vie active et d'évoluer vers des postes à responsabilité.

> Voir liste 6 du carnet d'adresses.

Des masters sont également proposés par les IAE (instituts d'administration des entreprises) qui sont des écoles universitaires de management au sein de l'université.

www.iae-france.fr

MASTÈRE SPÉCIALISÉ

L'École supérieure de la banque (ex-CPPB) et l'Essec proposent une formation très sélective: le mastère spécialisé en senior management bancaire qui s'adresse à des personnes souhaitant évoluer

www.esbanque.fr

www.essec.edu/fr

■ Magistère

Il s'agit d'un cursus très prestigieux qui se prépare parallèlement au master, à l'université. Les effectifs sont réduits, le rythme intensif et l'enseignement professionnel important. Pour postuler, il faut être titulaire d'une L2 de sciences économiques, de gestion, ou être étudiant en 2^e année de classe prépa.

Exemples de magistère :

- banque-finance à Paris 2 : www.mbfassas.com ;
- banque-finance-assurance à Dauphine : <https://dauphine.psl.eu/>, rubrique Formations / magistères ;
- économie et finances internationales à Bordeaux : www.u-bordeaux.fr ;
- économiste statisticien à Toulouse 1 : www.ut-capitole.fr ;
- finance à Paris 1 : www.magisterefinance.fr.

■ IEP

Très appréciés des recruteurs, les IEP (instituts d'études politiques) proposent des spécialisations qui offrent des débouchés dans le domaine de la banque-finance. La formation dure 5 ans, il existe plusieurs modes de recrutement.

> Cf. dossiers *Les classes préparatoires n°1.623; Économie, gestion, management: écoles et universités n°2.332.*

■ Écoles de commerce

Les diplômés des écoles de commerce sont très appréciés dans le secteur de la banque. Il existe de nombreuses écoles de commerce. Certaines recrutent directement après le bac, d'autres après 2 ans de classe prépa ou après un bac + 2 ou + 3.

> Cf. dossier *Économie, gestion, management: écoles et universités n°2.332.*

Certaines écoles de commerce préparent à des diplômes spécialisés dans les métiers de la finance. Ces écoles recrutent en majorité sur concours communs: BCE (banques communes d'épreuves) et Ecricome.

> Voir liste 7 du carnet d'adresses.

ÉCOLES D'ENTREPRISE

Les écoles d'entreprise dispensent des formations techniques adaptées à leur secteur d'activité et à leurs besoins. Une forte motivation vous sera demandée pour y entrer mais pas obligatoirement de diplôme.

Formaposte, le CFA des métiers de La Poste, propose par exemple différents diplômes et qualifications dans le domaine de la banque.

Voir liste 5 du carnet d'adresses.

Cf. dossier *Les écoles d'entreprise n°1.44.*

F formation continue

Un droit accessible à tous

Améliorer ses compétences, changer de métier, obtenir un diplôme : la formation professionnelle continue vous permet de mener à bien tous ces projets.

■ Connaître vos droits

La formation professionnelle continue s'adresse aux jeunes sortis du système scolaire et aux adultes : salariés, demandeurs d'emploi, intérimaires, créateurs d'entreprise, professions libérales ou fonctionnaires.

Les formations peuvent être suivies en cours du soir, en stage intensif, en cours d'emploi ou hors temps de travail. Le financement, la rémunération et les frais de formation sont spécifiques à chaque public.

> Cf. dossier *La formation continue : mode d'emploi n°4.0.*

■ Organismes et formations

De nombreux organismes publics et privés proposent des formations diplômantes (acquisition d'un diplôme) ou qualifiantes (mise à niveau, acquisition de connaissances) dans le cadre de la formation continue.

Pour les stages de perfectionnement de courte durée (non qualifiants), adressez-vous directement aux organismes professionnels du secteur.

Greta

Des diplômes comme le CAP, le bac pro, le bac techno, le BTS ou le BUT peuvent être préparés dans des lycées ou collèges regroupés au sein des Greta (groupements d'établissements pour la formation continue). Ces formations peuvent se faire sous forme d'unités capitalisables en cours du jour, en cours du soir ou encore en alternance.

www.education.gouv.fr rubrique Système éducatif / Organisation de l'école / Les Greta

Les chambres de commerce et d'industrie

Les chambres de commerce et d'industrie (CCI) proposent des formations permettant de se perfectionner ou d'acquérir un diplôme.

Dans les secteurs banque, finance, assurance, elles préparent à de nombreux diplômes.

www.cci.fr/web/formations

Cnam

Le Conservatoire national des arts et métiers (Cnam) propose de nombreux parcours de formation : BUT et Deust, diplômes universitaires (licence, master et doctorat), titres d'ingénieur, titres RNCP (répertoire national des certifications professionnelles) et diplômes et certificats d'établissement.

Les enseignements sont dispensés le soir et le samedi ou pendant le temps de travail, sous forme d'unités de valeur modulaires capitalisables.

www.cnam.fr

École supérieure de la banque (ESBanque)

Depuis juillet 2020, l'École supérieure de la banque rassemble les 14 CFA Banques ainsi que le CFPB (Centre de formation de la profession bancaire) qui étaient auparavant en charge de la formation initiale et continue dans le secteur bancaire.

L'ESBanque propose des diplômes permettant d'intégrer le secteur bancaire (BTS, licence pro, bachelors, master...), ainsi que des stages de perfectionnement à des salariés du secteur.

www.esbanque.fr

> Voir liste 8 du carnet d'adresses.

Écoles de commerce

Certaines écoles proposent des formations diplômantes dans la banque et la finance. Renseignez-vous directement auprès des établissements.

CERTIFICATION CONSEILLER BANCAIRE CLIENTÈLE DE PROFESSIONNELS

Le cycle de formation conseiller bancaire clientèle de professionnels est accessible en contrat de professionnalisation et en formation continue. Destiné aux moins de 30 ans diplômé-e-s bac + 5 sans expérience dans le domaine de la banque, il est délivré par l'École supérieure de la banque.

www.esbanque.fr

Carnet d'adresses

■ LISTE 1

Sites de référence

<http://emploi.revue-banque.fr>
Édité par : SARL La Revue Banque
Sur le site : offres d'emploi, de stages et de contrats en alternance dans les domaines suivants : assurance, banque, gestion, comptabilité, IT en finances.

<http://handiformabanques.org>
Édité par : HandiFormaBanques
Sur le site : dispositif de formation destiné aux personnes en situation de handicap qui souhaitent intégrer la banque, présentation des formations, profils recherchés, partenaires, témoignages.

www.esbanque.fr
Édité par : Centre de formation de la profession bancaire (CFPB)
Sur le site : présentation des formations dont celles en alternance, réseau CFPB/CFA Banques (14 centres), coordonnées des CFA, dépôt de dossier de candidature, agenda des salons, actualités.

www.fbf.fr
Édité par : Fédération bancaire française (FBF)
Sur le site : présentation du secteur bancaire, études, chiffres-clés, métiers de la banque, publications (L'emploi dans les banques...), liens utiles.

www.handibanque.fr
Édité par : Société JobinLive SAS
Sur le site : offres d'emploi, dépôt de CV, entreprises qui recrutent, agenda des journées de recrutement...

www.jobanque.com
Édité par : Groupe Infinijob
Sur le site : offres d'emploi, quelques offres de stages et contrats en alternance, entreprises qui recrutent.

www.observatoire-metiers-banque.fr
Édité par : Observatoire des métiers de la banque
Sur le site : présentation du secteur, actualités, chiffres-clés de l'emploi dans les banques, guide des métiers-repères de la banque, études, liens utiles.

■ LISTE 2

MC services financiers

La mention complémentaire services financiers est préparée en formation initiale dans ces établissements. Elle est accessible en un an, après le bac.

Public

97300 Cayenne
Lycée professionnel Max Josephine
Tél : 05 94 29 39 95
<http://lp-max-josephine.eta.ac-guyane.fr>

97422 Saint-Paul
Lycée professionnel de Vue Belle
Tél : 02 62 33 69 33
<http://lycee.vuebelle.ac-reunion.fr>

97438 Sainte-Marie
Lycée général et technologique le Verger
Tél : 02 62 53 20 60
<http://lycee-leverger.ac-reunion.fr>

(Source : Onisep)

■ LISTE 3

BTS banque, conseiller de clientèle (particuliers)

Ces établissements préparent en formation initiale au BTS banque, conseiller de clientèle (particuliers).

LP : Lycée professionnel
LGT : Lycée général et technologique

Public

06605 Antibes
Lycée Jacques Audibert
Tél : 04 92 93 31 31
www.lyceeaudiberti.fr/

10009 Troyes
Lycée Chrestien de Troyes
Tél : 03 25 71 53 00
www.lyceechrestientetroyes.fr/

Liste 1 Sites de référence	p. 15
Liste 2 MC services financiers	p. 15
Liste 3 BTS banque, conseiller de clientèle (particuliers)	p. 15
Liste 4 BUT carrières juridiques	p. 16
Liste 5 École d'entreprise	p. 17
Liste 6 Formations universitaires	p. 17
Liste 7 Écoles de commerce	p. 18
Liste 8 École supérieure de la banque	p. 19
Liste 9 Enseignement à distance	p. 19

13003 Marseille
Lycée Victor Hugo
Tél : 04 91 11 05 00
www.lyc-hugo-marseille.ac-aix-marseille.fr

21000 Dijon
Lycée Montchapet
Tél : 03 80 53 29 29
<http://lyc21-montchapet.ac-dijon.fr>

22220 Tréguier
Lycée polyvalent Joseph Savina
Tél : 02 96 92 32 63
www.lycee-savina.fr

25006 Besançon
Lycée Claude Nicolas Ledoux
Tél : 03 81 48 18 18
www.lyc-claude-nicolas-ledoux.ac-besancon.fr/

30910 Nîmes
Lycée Ernest Hemingway (voie générale et technologique)
Tél : 04 66 04 93 73
www.lyc-hemingway-nimes.ac-montpellier.fr

31018 Toulouse
Lycée polyvalent Raymond Naves
Tél : 05 34 25 30 00
<http://raymond-naves.entmip.fr>

33305 Lormont
Lycée Élie Faure
Tél : 05 56 38 23 23
www.lyc-eliefaure.fr

37306 Joué-lès-Tours
Lycée Jean Monnet
Tél : 02 47 67 44 67
<http://lyc-jean-monnet-joue-les-tours.tice.ac-orleans-tours.fr/eva/>

38037 Grenoble
Lycée polyvalent Louise Michel
Tél : 04 38 12 36 00
<http://louise-michel.elycee.rhonealpes.fr/>

42110 Feurs
Lycée du Forez
Tél : 04 77 26 37 89
www2.ac-lyon.fr/etab/lycees/lyc-42/forez

43003 Le Puy-en-Velay
Lycée Simone Weil
Tél : 04 71 05 66 66
www.lycee-simone-weil.fr

44265 Nantes
Lycée Nelson Mandela
Tél : 02 51 72 86 60
<http://nelson-mandela.paysdelaloire.e-lyco.fr>

54300 Lunéville
Lycée Ernest Bichat
Tél : 03 83 76 04 04
www.lycee-bichat.fr

56306 Pontivy
Lycée Joseph Loth
Tél : 02 97 25 01 34
www.lycee-loth.fr

57074 Metz
Lycée Robert Schuman
Tél : 03 87 76 40 40
<http://lycee-schuman.fr>

59016 Lille
Lycée Gaston Berger
Tél : 03 20 49 31 59
www.gastonberger.fr

59322 Valenciennes
Lycée Henri Wallon
Tél : 03 27 19 30 40
<http://wallon.savoirsnumeriques5962.fr>

62104 Calais
Lycée Sophie Berthelot
Tél : 03 21 19 77 77
<http://sophie-berthelot.savoirsnumeriques5962.fr/>

63039 Clermont-Ferrand

Lycée Ambroise Brugière
Tél : 04 73 24 64 16
<http://lycee-ambroise-brugiere.fr/>

65930 Tarbes

Lycée général et technologique Marie Curie
Tél : 05 62 44 56 56
<http://marie-curie.entmip.fr>

67046 Strasbourg

Lycée polyvalent René Cassin
Tél : 03 88 45 54 54
www.lyceecassin-strasbourg.eu

69675 Bron

Lycée Jean-Paul Sartre
Tél : 04 72 14 60 60
<http://jean-paul-sartre.elycee.rhonealpes.fr>

74107 Annemasse

Lycée polyvalent des Glières
Tél : 04 50 43 93 20
www.ac-grenoble.fr/lycee/glieres.annemasse

75004 Paris

Lycée Sophie Germain
Tél : 01 44 54 81 54
<http://lyc-sophie-germain.scola.ac-paris.fr>

75008 Paris

Lycée Racine
Tél : 01 45 22 11 51
<http://lyc-racine.ac-paris.fr>

75010 Paris

Lycée Jules Siegfried
Tél : 01 45 26 50 95
<http://lyc-jules-siegfried.ac-paris.fr>

76053 Le Havre

Lycée Porte Océane
Tél : 02 35 21 30 08
<http://porte-oceane.spip.ac-rouen.fr/>

77680 Roissy-en-Brie

Lycée Charles le Chauve
Tél : 01 60 34 20 20
www.lyceecharleslechauve.eu/

78170 La Celle-Saint-Cloud

Lycée Pierre Corneille
Tél : 01 39 69 40 03
www.lyc-corneille-lacelle.ac-versailles.fr

78500 Sartrouville

Lycée Evariste Galois
Tél : 01 30 86 72 72
www.lyc-galois-sartrouville.ac-versailles.fr

80094 Amiens

Lycée Edouard Gand
Tél : 03 22 53 41 22
<http://edgand.lyc.ac-amiens.fr/>

83957 La Garde

Lycée du Coudon
Tél : 04 94 08 65 00
<http://site.lycee-coudon.fr/>

86034 Poitiers

Lycée du Bois d'Amour
Tél : 05 49 57 05 05
www.lyc-boisdamour.ac-poitiers.fr

91300 Massy

Lycée Parc de Vilgénis
Tél : 01 69 53 74 00
www.vilgenis.fr

92150 Suresnes

Lycée Paul Langevin
Tél : 01 47 72 20 13
www.lyc-langevin-suresnes.ac-versailles.fr

93342 Le Raincy

Lycée Albert Schweitzer
Tél : 01 41 53 11 50
<http://lyceeschweitzer.fr/>

94235 Cachan

Lycée de Cachan
Tél : 01 47 40 49 60
<http://lyceedecachan.fr/>

95170 Deuil-la-Barre

Lycée Camille Saint-Saëns
Tél : 01 34 28 64 00
www.lyc-st-saens-deuil.ac-versailles.fr

97200 Fort-de-France

LP Dillon
Tél : 05 96 71 85 00
www.lpdillon.com/

97438 Sainte-Marie

Lycée général et technologique le Verger
Tél : 02 62 53 20 60
<http://lycee-leverger.ac-reunion.fr>

97630 M tsamboro

Lycée polyvalent de la Cité du Nord
Tél : 0269 62 14 88
<http://lyceedunordacoua.over-blog.com>

Privé reconnu

75011 Paris

École Supérieure de gestion et finance - Pôle ESG
Tél : 01 40 09 09 57
www.esgf.com

Privé sous contrat

13006 Marseille

Lycée Charles Péguy
Tél : 04 91 15 76 40
www.charlespeguymarseille.com

29208 Landerneau

Lycée Saint-Sébastien - Les 2 Rives
Tél : 02 98 85 12 55
www.les-2-rives.fr

31200 Toulouse

Lycée technologique privé ISSEC PIGIER
Tél : 05 61 21 83 64
www.pigier-issec-toulouse.fr

44021 Nantes

Institut des métiers de l'enseignement supérieur
Tél : 02 51 84 52 52
www.ims-nantes.com

50400 Granville

Lycée Sévigné
Tél : 02 33 50 03 64
www.institutionsevigne.org/

59202 Tourcoing

EIC Lycée polyvalent privé industriel et commercial
Tél : 03 20 69 93 60
www.eic-tourcoing.fr/

62504 Saint-Omer

Lycée polyvalent privé Saint-Denis
Tél : 03 21 12 24 00
www.lyceesaintdenis.fr

69287 Lyon

Lycée Saint-Marc
Tél : 04 78 38 06 06
www.centresaintmarc.org

75016 Paris

Lycée privé Passy Saint-Honoré
Tél : 01 53 70 12 70
www.passy-st-honore.com

83000 Toulon

Lycée Marie France
Tél : 04 94 41 63 01
www.lyceemariefrance.fr/

91200 Athis-Mons

Lycée Saint-Charles
Tél : 01 60 48 71 00
www.scharles.net

94106 Saint-Maur-des-Fossés

Lycée Teilhard de Chardin
Tél : 01 48 89 66 66
www.tdechardin.org

95400 Villiers-le-Bel

Lycée polyvalent privé ORT
Tél : 01 39 87 71 40
<http://villiers.ort.asso.fr>

(Source : Onisep)

LISTE 4

BUT carrières juridiques

Le parcours patrimoine et finance du BUT carrières juridiques est préparé dans les instituts universitaires de technologie (IUT) en formation initiale, en alternance ou en formation continue.

Institut universitaire de technologie C de Lille (IUT)

Rond-point de l'Europe
59100 Roubaix
Tél : 03 28 33 36 20
<http://iut.univ-lille2.fr>

Institut universitaire de technologie de Rodez (IUT)

50 avenue de Bordeaux
12000 Rodez
Tél : 05 65 77 10 80
www.iut-rodez.fr

Institut universitaire de technologie de Villetaneuse (IUT Villetaneuse)

Université Sorbonne Paris Nord
99 avenue Jean-Baptiste Clément
93430 Villetaneuse
Tél : 01 49 40 30 00
www.iutv.univ-paris13.fr

IUT 1 (site Grenoble - Gambetta)

39-41 boulevard Gambetta
38000 Grenoble
Tél : 04 56 52 02 02
<http://iut1.univ-grenoble-alpes.fr/>

IUT de Colmar

34 rue du Grillenbreit
68008 Colmar
Tél : 03 89 20 23 58
www.iutcolmar.uha.fr

IUT de l'Aisne campus de Laon

2 rue Pierre Curie
02000 Laon
Tél : 03 23 26 01 48
<http://iut-aisne.u-picardie.fr/>

IUT Jean Moulin - Lyon 3

88 rue Pasteur
69007 Lyon
Tél : 04 81 65 26 00
<http://iut.univ-lyon3.fr>

IUT site de Mont-Saint-Aignan

rue Lavoisier
76821 Mont-Saint-Aignan
Tél : 02 35 14 60 14
<http://iutrouen.univ-rouen.fr/mont-saint-aignan-337214.kjsp?RH=1378141499689&RF=1384870169116>



www.cidj.com
rubrique réseau IJ

Plus de 1300 structures Info Jeunes vous accueillent à travers toute la France. Vous y trouverez conseils, infos et adresses de proximité.

■ LISTE 5

École d'entreprise

Le réseau des CFA des métiers de la Poste Formaposte propose des formations en apprentissage (A) dans le secteur de la banque.

13013 Marseille

Formaposte Sud-Est
CFA des métiers de la Poste
ZAC Technopôle de Château Gombert, les Baronnières Bât. E
Rue Paul Langevin
Tél : 06 22 86 15 70
www.formaposte-mediterranee.fr
Antenne Montpellier : 1086 avenue Albert Einstein 34000 Montpellier
Antenne Bron : 1B rue Monod Euro-parc 69500 Bron
BTS banque, conseiller de clientèle (particuliers)
Admission : de bac à bac + 2 et justifier au moins de 3 mois d'expérience professionnelle dans les domaines du commerce et/ou de la relation client.
Sur dossier et entretien.
Durée : 2 ans
BTS banque, conseiller de clientèle (particuliers) appliqué à la relation client à distance
Admission : de bac à bac + 2 et justifier au moins de 3 mois d'expérience professionnelle dans les domaines du commerce et/ou de la relation client.
Sur dossier et entretien.
Durée : 2 ans
Licence pro assurance, banque, finance
Admission : bac + 2 et justifier de 6 mois d'expérience professionnelle de préférence dans les domaines du commerce et/ou de la relation client, permis B souhaité.
Sur dossier et entretien.
Durée : 1 an
Licence commerce vente option banque
Admission : bac + 2 et justifier d'une expérience professionnelle de 6 mois minimum en commerce ou relation client, permis B souhaité.
Sur dossier et entretien.
Durée : 1 an
Master finance
Admission : bac + 3, justifier de 6 mois d'expérience professionnelle en commerce ou relation client, permis B souhaité.
Sur dossier et entretien.
Durée : 2 ans
Titre certifié manager relation client et marketing option banque, niveau bac + 5
Admission : bac + 3 et justifier de 6 mois d'expérience professionnelle idéalement en commerce ou relation client, permis B souhaité.
Sur dossier et entretien.
Durée : 2 ans
Master management sectoriel option manager commercial
Admission : bac + 3 commerce,

gestion ou ressources humaines, justifier de 6 mois d'expérience professionnelle dans le domaine, permis B souhaité.
Sur dossier et entretien.
Durée : 2 ans

33130 Bègles

Formaposte Midi-Atlantique
CFA des métiers de la Poste
La Cité Numérique
2 rue Marc Sangnier
Tél : 08 00 80 00 34
www.formaposte-midiatlantique.fr
BTS banque, conseiller de clientèle (particuliers)
Admission : de bac à bac + 2, avoir une expérience professionnelle en accueil ou vente.
Sur dossier, tests et entretien.
Durée : 2 ans
BTS banque, conseiller de clientèle (particuliers) appliqué à la clientèle à distance
Admission : de bac à bac + 2, avoir une expérience professionnelle en accueil ou vente.
Sur dossier, tests et entretien.
Durée : 2 ans
Licence pro banque
Admission : bac + 2 de préférence commerce ou distribution, justifier d'une expérience professionnelle en commerce ou relation client.
Sur dossier, tests et entretien.
Durée : 1 an
Master monnaie banque finance assurance
Admission : bac + 3 économie, gestion, AES, droit ou Mass, justifier d'une expérience professionnelle en commerce.
Sur dossier, tests et entretien.
Durée : 2 ans
Bachelor banque finance (titre certifié)
Admission : bac + 2 de préférence commerce ou distribution, justifier d'une expérience professionnelle en commerce ou relation client.
Sur dossier, tests et entretien.
Durée : 1 an
Master droit économie gestion appliqué au métier de conseiller spécialisé patrimoine
Admission : bac + 3 de préférence commerce ou distribution, justifier d'une expérience commerciale en relation client.
Sur dossier, tests et entretien.
Durée : 2 ans
Bachelor responsable développement commercial option banque assurance (titre professionnel), niveau bac + 3/4
Admission : bac + 2 de préférence commerce ou distribution, justifier d'une expérience professionnelle en commerce ou relation client.
Sur dossier, tests et entretien.
Durée : 1 an
Licence L3 gestion option finance, banque et assurance
Admission : bac + 2 gestion, banque, assurance, vente, justifier d'une expérience professionnelle en relation

client.
Sur dossier, tests et entretien.
Durée : 1 an

93200 Saint-Denis

Formaposte Ile-de-France
CFA des métiers de la Poste
9 rue du docteur Finot
Tél : 01 41 58 67 50
www.formaposte-iledefrance.fr
Titre certifié expert en ingénierie patrimonial, niveau bac + 5
Admission : - bac + 3 filières commerce gestion ou bac + 2 avec 5 années d'expérience en commerce ou banque.
- Possibilité d'un cursus en 12 mois pour les titulaires d'un bac + 4 filières commerce, banque ou ingénieur.
- Sur tests et entretien.
Durée : 12 ou 24 mois
Diplôme visé grade master de l'ICD conseiller spécialisé en patrimoine
Public : demandeur d'emploi de plus de 26 ans, jeune
Admission : bac + 3 commerce, gestion ou droit, bac + 2 avec 5 ans d'expérience professionnelle en commerce ou banque.
Sur dossier, tests et entretien.
Durée : 24 mois
Titre certifié conseiller financier, niveau bac + 3/4
Admission : bac + 2 filières commerciales.
Durée : 12 mois
BTS banque, conseiller de clientèle (particuliers)
Public : demandeur d'emploi de plus de 26 ans, jeune
Admission : bac général ou tertiaire.
Sur tests et entretien.
Durée : 2 ans
Titre certifié de l'ICD manager de la relation client et marketing, niveau bac + 5
Admission : bac + 3 filières commerce, banque ou ingénieur.
Sur tests et entretien.
Durée : 24 mois

■ LISTE 6

Formations universitaires**Licences professionnelles**

> Assurance, banque, finance : chargé de clientèle : Aix-Marseille, Angers, Avignon IUT, Besançon, Bordeaux IUT, Cergy-Pontoise, Clermont Auvergne, GRETA Metehor Paris, La Réunion IUT, Lille, Littoral IUT, Lorraine, Lyon 2, Mulhouse IUT, Nice IUT, Orléans, Paris5 IUT, Paris-Est Créteil IUT, Paris-Est Marne-la-Vallée IUT, Paris-Sud IUT, Pau IUT, Perpignan, GRETA des Pyrénées orientales, Poitiers IUT, Reims IUT, Saint-Étienne IUT, Toulon IUT, Tours

> Back et Middle Office, gestion d'actifs financiers : Paris-Nanterre
> Back Office métiers titres : Lorraine IUT
> Banque : Le Mans IUT, Corse Pascal-Paoli IUT
> Banque-assurance : Reims IUT, Reims IUT, GRETA de la Marne
> Chargé de clientèle bancassurance (particuliers) : Besançon IUT, Dijon, Lille
> Chargé de clientèle particuliers : Paris 13 IUT, Évry IUT, Strasbourg, Rennes 1, Toulouse 3 IUT, Rennes 1 IUT, Toulouse 1
> Chargé de clientèle particuliers pour la banque et l'assurance : Savoie mont Blanc
> Chargé de clientèle professionnels : Toulouse 1 IUT
> Clientèle particuliers : Paris-Nanterre
> Commerce en banque-assurance : Lyon 3
> Commercialisation de produits et services financiers : Lorraine IUT, Lorraine IUT, Savoie mont Blanc IUT
> Commercialisation des produits bancaires et services financiers : Rouen IUT
> Conseiller commercial assurance : Nantes
> Conseiller commercial clientèle particulier : Limoges IUT
> Conseiller commercial sur le marché des particuliers : Montpellier IUT
> Conseiller de clientèle particuliers : Bordeaux
> Conseiller de clientèle sur le marché des particuliers : Versailles
> Conseiller gestionnaire de clientèle : Caen, Caen IUT
> Conseiller gestionnaire de clientèle de particuliers : Amiens IUT
> Conseiller gestionnaire de clientèle sur le marché des particuliers : Brest IUT, Nantes Bretagne-Sud
> Gestion de patrimoine : Grenoble Alpes IUT
> Gestion de patrimoine des particuliers : Rouen
> Gestion des opérations de marché financier et de réseau : Lyon 2 IUT
> Gestion et contrôle des opérations et des flux en Back et Middle Office : Paris 5 IUT
> Marché des particuliers : Valenciennes IUT
> Technicien des opérations bancaires : Lyon 3, Lyon 3

Masters

> Analyse des risques bancaires : Montpellier
> Banking and Finance Advanced Program : Lille
> Banque d'investissement et de marché : Paris-Dauphine
> Banque et affaires internationales : Aix-Marseille
> Banque et assurance : Paris-Est Marne-la-Vallée
> Banque et finance : chargé d'affaires professionnels : Toulouse 1

- > Banque et finance : conseiller patrimonial agence : Toulouse 1
- > Banque et finance : Lille, Paris-Dauphine, Grenoble Alpes, Paris-Saclay, Paris 1, Besançon, Saint-Étienne, Lyon 2, ENS Lyon
- > Banque et gestion de patrimoine : Rouen
- > Banque et ingénierie financière : Guyane
- > Banque, chargé de clientèle professionnels : Nantes
- > Banque, conseiller clientèle professionnelle : Rouen
- > Banque, conseiller de clientèle professionnels et PME : Savoie mont Blanc
- > Banque, finance et négoce international : Bordeaux
- > Banque, finance, assurance : Orléans
- > Banque, finance, assurance et ingénieur d'affaires : Paris-Nanterre
- > Banque, finance, assurance, parcours chargé de clientèle responsable d'agence : Paris 13
- > Banque, finance, gestion des risques : Paris 13
- > Banque, monnaie et marchés : Paris-Nanterre
- > Banque, patrimoine, assurance, spécialités conseiller patrimonial agence : Dijon
- > Banque, risques et marchés : Limoges
- > Banque-finance : Amiens
- > Cadre financier de l'entreprise et de la banque : Reims
- > Carrières bancaires : Rennes 1
- > Carrières bancaires et financières : La Réunion
- > Carrières de la banque et de l'assurance : conseiller clientèle de professionnels : Clermont Auvergne
- > Carrières des secteurs banques, assurances et gestion patrimoniale : Perpignan
- > Chargé d'affaires : Lille
- > Chargé d'affaires clients particuliers et professionnels : Reims
- > Chargé d'affaires entreprise : Dijon
- > Chargé d'affaires entreprise et gestion des risques : Nantes
- > Chargé d'affaires entreprises en banque : Lyon 3
- > Chargé d'affaires entreprises, option marché de l'agriculture : Strasbourg
- > Chargé de clientèle bancaire : Tours
- > Chargé de clientèle banque-finance : particulier et professionnelle : Strasbourg
- > Chargé de clientèle professionnels et TPE : La Réunion
- > Commercialisation de produits financiers et d'assurance : Bretagne-Sud
- > Conformité bancaire et contrôle interne des risques : Lyon 3
- > Conseiller clientèle de professionnels : Limoges, Besançon, Orléans, Nice
- > Conseiller de clientèle de professionnels et gestion de patrimoine : Lyon 2, ENS Lyon
- > Conseiller de clientèle profession-

- nelle : Strasbourg, Amiens, EM Strasbourg Business School (Strasbourg)
- > Conseiller expert banque de réseau : Paris 1
- > Conseiller spécialisé banque et assurances : Pau, Toulon
- > Construction et gestion de l'immeuble : Antilles
- > Contentieux de la responsabilité et de l'indemnisation : Aix-Marseille
- > Contrôle des risques bancaires et conformité : Paris 1
- > Droit de la prévention des risques, options assurances et indemnisation : Mulhouse
- > Droit des assurances : Le Mans, Lille, Paris-Dauphine, Paris-Est Créteil, Montpellier, La Rochelle, Poitiers, Aix-Marseille, Paris 1, Lyon 3, Toulouse 1
- > Droit des assurances de dommages et responsabilités : Rouen
- > Droit et pratique de l'assurance : Bordeaux
- > Économie, banque, finance internationales : Bordeaux
- > European and International Private Banking : Nice
- > Finance d'entreprise et gestion des risques : Grenoble Alpes
- > Finance d'entreprise et pratique des marchés financiers : Strasbourg, Strasbourg
- > Gestion de portefeuille : Paris-Est Créteil
- > Gestion des instruments financiers, options marchés financiers instruments : Cergy-Pontoise
- > Gestion des risques : Rennes 1
- > Gestion des risques en assurance et finance : Centrale Lyon, Lyon 1
- > Gestion des risques financiers et actuariels : Sorbonne université
- > Informatique et mathématiques appliquées à la finance et à l'assurance : Polytech Nice (Nice)
- > Ingénierie des risques économiques et financiers : finance quantitative et actuariat : Bordeaux, Bordeaux
- > Ingénierie du risque : finance et assurance : Paris 1
- > Ingénierie mathématique, options économie finances actuariat, modélisation statistiques : Nice
- > Ingénierie mathématiques et sciences actuarielles : Aix-Marseille
- > Ingénierie statistique et économique de la finance, de l'assurance et du risque : Paris-Nanterre
- > Macroéconomie monétaire et bancaire : Paris 2
- > Management des opérations de marché : Lyon 2, ENS Lyon
- > Management des risques financiers : Aix-Marseille
- > Marketing de l'assurance : Lyon 1
- > Mathématiques de l'assurance, de l'économie et de la finance : Paris-Dauphine
- > Mathématiques du risque et actuariat : Lille
- > Métiers bancaires : Paris-Est Créteil
- > Métiers de la banque : chargé de clientèle patrimoniale agence :

- Bordeaux
- > Métiers de la banque : chargé de clientèle professionnelle : Bordeaux
- > Monnaie, banque, finance : Antilles
- > Monnaie, banque, finance, assurance : Paris 8
- > Monnaie, banque, finance, assurance, parcours marchés, institutions, finance : Direction formation de l'université Paris 8
- > Prévoyance et santé : Le Mans

LISTE 7

Écoles de commerce

Ces écoles de commerce préparent à des diplômes spécialisés dans les métiers de la finance.

Insec Grand école - Campus Bordeaux
33000 Bordeaux
Tél : 05 56 00 73 73
<https://grandecole.insec.com>
Association reconnue par l'État, membre CGE, membre AMBA, membre de l'UGEI
> Diplôme Insec, programme grande école, Grade de master, niveau bac + 5
Formation : initiale, alternance, contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation
Recrutement :
- prépa économique ou littéraire + concours BCE
- admission parallèle en 1^{re} année : bac + 2 ou inscription en 2^e année d'IEP, prépa scientifique ou L2 scientifique + concours Insec Évolution 1
- admission en 2^e ou 3^e année : bac + 3/4 + concours Insec Évolution 2
Durée : 3 ans (possibilité d'alternance en 2^e et 3^e années)
Coût : 1^{re} année : 9 950 € ; 2^e et 3^e années : 11 950 € (gratuit si alternance)

Insec Grand école - Campus Lyon
69007 Lyon
Tél : 04 78 29 80 28
<https://grandecole.insec.com>
Association reconnue par l'État, membre CGE, membre AMBA, membre de l'UGEI
> Diplôme Insec, programme grande école, Grade de master, niveau bac + 5
Formation : initiale, alternance, contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation
Recrutement :
- prépa économique ou littéraire + concours BCE
- admission parallèle en 1^{re} année : bac + 2 ou inscription en 2^e année d'IEP, prépa scientifique ou L2 scientifique + concours Insec Évolution 1
- admission en 2^e ou 3^e année : bac + 3/4 + concours Insec Évolution 2

Durée : 3 ans (possibilité d'alternance en 2^e et 3^e années)
Coût : 1^{re} année : 9 950 € ; 2^e et 3^e années : 11 950 € (gratuit si alternance)

Insec Grand école - Campus Paris

75010 Paris
Tél : 01 42 09 99 17
<https://grandecole.insec.com>
<https://bachelor.insec.com>
Association reconnue par l'État, membre CGE, membre AMBA, membre de l'UGEI
> Diplôme Insec, programme grande école, Grade de master, niveau bac + 5
Formation : alternance, contrat d'apprentissage, initiale, contrat de professionnalisation
Recrutement :
- prépa économique ou littéraire + concours BCE
- admission parallèle en 1^{re} année : bac + 2 ou inscription en 2^e année d'IEP, prépa scientifique ou L2 scientifique + concours Insec Évolution 1
- admission en 2^e ou 3^e année : bac + 3/4 + concours Insec Évolution 2
Durée : 3 ans (possibilité d'alternance en 2^e et 3^e années)
Coût : 1^{re} année : 9 950 € ; 2^e et 3^e années : 11 950 € (gratuit si alternance)

EBS Paris

École européenne de gestion
75015 Paris
Tél : 01 84 14 02 15/01 81 511 510 (admissions)
www.ebs-paris.fr
Privé hors contrat
Reconnue par l'État, membre CGE, membre de l'AACSB, membre de l'EFMD, membre de l'UGEI
> Programme grande école de l'EBS - grade master spécialisations : digital business et e-commerce; international business management; innovation et management entrepreneurial ; finance ; luxury and fashion brand management ; new marketing trends, niveau bac + 5
Formation : continue, alternance, contrat d'apprentissage, initiale, contrat de professionnalisation
Recrutement :
- bac + concours Sesame
- admission en 3^e ou 4^e année : bac + 2 ou bac + 3 et concours Ambitions+
Durée : 5 ans (alternance possible dès la 4^e selon la spécialisation choisie)
Coût : non communiqué

ESG

33000 Bordeaux
Tél : 05 56 12 81 82
www.esg.fr/ecole-bordeaux
Privé hors contrat
Reconnue par l'état
> Titre certifié de l'ESGCV-ESGF expert-e en ingénierie patrimoniale (MBA gestion de patrimoine), niveau

bac + 5
Formation : alternance, contrat d'apprentissage, initiale, contrat de professionnalisation
Recrutement :
- bac + 3
- admission en 2^e année : bac + 4/+5 en contrôle, assurance ou banque.
Sur dossier, tests et entretien.
Durée : 2 ans
Coût : non communiqué

ESGF

75011 Paris
Tél : 01 53 36 44 00
www.esgf.com
Privé
Reconnue par l'État
> Bachelor de l'ESGF spécialisation gestion ou finance. Double-diplôme possible : licence pro métiers de la gestion et de la comptabilité ou Bachelor of Finance and Trading, niveau bac + 3/4
Formation : alternance, initiale, contrat de professionnalisation
Recrutement :
- bac + concours propre
- admission en 2^e année : bac + 1 + dossier + concours propre
- admission en 3^e année : bac + 2 + dossier + concours propre
Durée : 3 ans (alternance possible en 3^e année pour la spécialisation gestion)
Coût : - 1^{re} année : 7 500 €
- 2^e année : 7 600 €
- 3^e année : 8 100 € (gratuit si alternance choisie)
> Titre certifié d'ESGCV-ESGF expert-e en ingénierie financière parcours finance de marché-trading ou finance d'entreprise, niveau bac + 5
Formation : alternance, initiale, contrat de professionnalisation
Recrutement :
- bac + 2 ou bac + 3 en finance ou économie et gestion
- admission en 2^e année : bac + 4 en finance, économie et gestion ou droit, économie et gestion ; 4^e année validée d'école de commerce, de management ou d'institut de gestion
Durée : 2 ans
Coût : 8 400 € par an
> Titre certifié d'ESGCV-ESGF expert-e en ingénierie financière (mastère big data et data science en finance), niveau bac + 5
Formation : alternance, initiale, contrat de professionnalisation, continue
Recrutement :
- bac + 2 ou bac + 3 en finance ou économie et gestion
- admission en 2^e année : bac + 4 en finance, économie et gestion ou droit, économie et gestion ; 4^e année validée d'école de commerce, de management ou d'institut de gestion
Durée : 2 ans
Coût : 8 800 € par an
> Titre certifié d'ESGCV-ESGF expert-e en ingénierie patrimoniale (mastère gestion de patrimoine et gestion

privée), niveau bac + 5
Formation : initiale, continue
Recrutement :
- bac + 3 en finance ou économie et gestion
- admission en 2^e année : bac + 4 en finance, économie et gestion, droit ou bac + 4 d'une école de commerce, de management ou d'institut de gestion.
Sur dossier, tests et entretien.
Durée : 2 ans
Coût : 8 400 € par an

Ipag Nice

06000 Nice
Tél : 04 93 13 39 00
www.ipag.edu
Association
Reconnue par l'État, membre CGE, membre de l'AACSB, membre de l'EMFD, membre de l'UGEI, label Epas, label EESPIG
> Programme Grande école - grade master, niveau bac + 5
Formation : alternance, contrat d'apprentissage, initiale, contrat de professionnalisation
Recrutement :
- bac + concours Sésame
- admission en 3^e année : bac + 2 + concours Ambitions+
- admission en 4^e année : bac + 3 + concours Ambitions+
Durée : 5 ans (contrat d'apprentissage possible en 4^e et 5^e année)
Coût : 9 100 € par an

Ipag Paris

75006 Paris
Tél : 01 53 63 36 00
www.ipag.edu
Association
Reconnue par l'État, EESPIG
> Programme Grande école - grade master, niveau bac + 5
Formation : alternance, initiale, contrat de professionnalisation
Recrutement :
- bac + concours Sésame
- admission en 3^e année : bac + 2 et concours Ambitions+
- admission en 4^e année : bac + 3 et concours Ambitions+
Durée : 5 ans (alternance possible en 5^e année)
Coût : 9 100 € par an

■ LISTE 8

École supérieure de la banque

Le CFPB et le réseau des 14 CFA Banques ont fusionné pour donner naissance à L'École supérieure de la banque (ESBanque). Elle propose des diplômes d'État et des titres certifiés du niveau bac à bac + 5 en formation continue.

École supérieure de la banque (ESBanque)

Ancien CFPB
92000 Nanterre
Tél : 01 41 02 55 00
www.esbanque.fr
Association
10 délégations régionales, 14 CFA et une présence dans 25 pays.
> BTS banque, conseiller de clientèle (particuliers)
Formation : continue
Admission : bac + 2
Durée : de 98 à 126 heures de septembre à mai
> Licence professionnelle conseiller clientèle expert, niveau bac + 3/4
Formation : continue
Admission : Expérience commerciale sur le segment clientèle « grand public » de minimum
2 ans ou passage devant une commission de validation des acquis professionnels
Durée : 182 heures
cursus 9 mois de novembre à mai
cursus 15 mois de novembre à septembre
Diplôme de l'école supérieure bancaire
> Institut technique bancaire ITB management bancaire, niveau bac + 5
Formation : continue
Durée : 280 heures d'octobre à juillet
Diplôme du CFBP
> Bachelor Conseiller bancaire clientèle de professionnels, niveau bac + 3/4
Formation : continue
Admission : Bac + 2 RNCP niveau 5 ou passage devant une commission de validation des acquis professionnels
Durée : 98 heures de septembre à juin
Diplôme du CFBP
> Bachelor Conseiller patrimonial agence, niveau bac + 3/4
Formation : continue
Admission : bac + 2 RNCP niveau 5 ou passage devant une commission de validation des acquis professionnels
Durée : 98 heures d'octobre à juin
Diplôme du CFBP
> CESB conseil en gestion de patrimoine, niveau bac + 5
Formation : continue
Admission : Être titulaire d'un diplôme bac + 3 / RNCP niveau 6 ou expérience professionnelle de plus de 5 ans dans le secteur d'activité (validation des acquis professionnels) Admission sur dossier
Durée : 210 heures de décembre ou janvier à octobre
> Cycle expert métiers conformité, niveau bac + 5
Formation : continue
Admission : Bac + 3 ou niveau 6 RNCP
Durée : 182 heures de septembre à mai
> Master 2 Chargé d'affaires entreprises et institutions, niveau bac + 5

> Master
Formation : continue
Admission : La formation est accessible aux titulaires d'un diplôme bac + 4 ou du titre de l'ITB, aux candidats non titulaires de ces diplômes mais pouvant justifier d'une expérience professionnelle significative (Validation d'acquis professionnelle – VAP). La formation est accessible après examen du dossier de candidature et, éventuellement, d'un entretien.
Durée : 428 h de septembre à juin

■ LISTE 9

Enseignement à distance

Institut universitaire de technologie

A de Lille - Villeneuve d'Ascq (IUT)
59650 Villeneuve-d'Ascq
Tél : 03 59 63 21 00
www.iut-a.univ-lille.fr
Public
> BUT gestion des entreprises et des administrations parcours gestion comptable, fiscale et financière

Institut universitaire de technologie de Grenoble 2 - Site Doyen Gosse (IUT)

Université Pierre Mendès France
38000 Grenoble
Tél : 04 76 28 46 06
http://iut2.univ-grenoble-alpes.fr
Public
> BUT gestion des entreprises et des administrations parcours gestion comptable, fiscale et financière

Institut universitaire de technologie de Grenoble 2 - Site Verdun (IUT2)

Université Pierre Mendès France
38000 Grenoble
Tél : 04 76 03 79 51
http://iut2.univ-grenoble-alpes.fr
Public
> BUT gestion des entreprises et des administrations parcours gestion comptable, fiscale et financière

Institut universitaire de technologie Paul Sabatier (IUT)

31000 Toulouse
Tél : 05 62 25 80 30
http://iut.ups-tlse.fr
Public
> BUT gestion des entreprises et des administrations option gestion des ressources humaines option gestion et management des organisations option gestion comptable et financière

Carnet d'adresses

Actuel Ile-de-France

Liste 1
Formation en alternance p. 20

Liste 2
Formation continues p. 23

■ LISTE 1 (IDF)

Formation en alternance

Ces établissements proposent des formations en contrat d'apprentissage (A) ou en contrat de professionnalisation (CP).

75005 Paris

CFA des sciences
CCI Paris-Ile-de-France/Sorbonne Université
Tél : 01 44 27 71 40
www.cfa-sciences.fr
Consulaire
> Master M2 ingénierie financière et modèles aléatoires : A
> Master M2 actuariat : A

75005 Paris

CFA informatique télécom et électronique (CFA ITE)
Tél : 01 55 43 23 23
http://cfa-ite.fr
Privé
> Diplôme d'ingénieur de l'ESIEA en partenariat avec le CFA ITE : A
Admission : - sur concours : prépas MP, PC, PSI, PT, prépas ATS
- sur dossier : DUT, prépa TSI, L3 scientifique validée
Durée : 3 ans

75005 Paris

Université Panthéon-Sorbonne Université Paris 1
Tél : 01 44 07 80 00
www.panthéonsorbonne.fr
Public
> Master pro M2 monnaie, banque, finance et assurance parcours contrôle des risques bancaires et conformité : A
> Master pro finance parcours conseiller expert banque de réseau : A
> Master pro M2 trésorerie d'entreprise : A
> Master pro M2 économétrie et statistiques parcours modélisations statistiques économiques et financières : A
> Master pro finance parcours management financier : A

75006 Paris

CFA université et sports - Paris
Tél : 01 45 65 43 10
www.cfaunivsport.com
https://fr-fr.facebook.com/univsportparis/
Public
> BUT gestion des entreprises et des administrations parcours gestion comptable, fiscale et financière : A

Admission : être sportif de haut niveau.
Durée : 3 ans

75006 Paris

Ipag Business School Paris (Ipag Paris)
Tél : 01 53 63 36 00
www.ipag.edu
Association
> Programme Grande école - grade master, niveau bac + 5 : CP
Admission : - bac + concours Sésame - admission en 3^e année : bac + 2 et concours Ambitions+
- admission en 4^e année : bac + 3 et concours Ambitions+
Durée : 5 ans (alternance possible en 5^e année)

75006 Paris

Mission orientation emploi de l'université Panthéon Assas Université Paris 2
Tél : 01 44 41 58 75
www.u-paris2.fr
Public
> Master pro M2 ingénierie économique : A
> Master pro M2 fiscalité internationale : A
> Master pro M2 gestion du patrimoine privé et professionnel : A
> Master pro M2 techniques financières et bancaires : A

75006 Paris

Université Paris Descartes Université Paris 5
Tél : 01 76 53 16 50
www.parisdescartes.fr
Public
> Master M2 droit privé parcours droit et gestion du patrimoine : A, CP
> Licence pro assurance, banque, finance parcours chargé de clientèle : A, CP

75009 Paris

CFA Sections d'apprentissage créées par les entreprises franciliennes (CFA Sacef)
Tél : 01 78 09 88 51
www.cfasacef.fr
Privé sous contrat
> Diplôme de l'Insec, niveau bac + 5 : A
Admission : - 1^{re} année, classe prépa ou sur titres bac + 2.
- 2^e année, sur titres bac + 3/4.
Durée : 2 à 3 ans
> Diplôme de l'École supérieure de commerce de Skema Business School (ESC) : A
Admission : bac + 3
Durée : 1 ou 2 ans

75010 Paris

Centre interentreprises de formations en alternance (Ciefa)
IGS
Tél : 01 80 97 45 66/67
www.ciefa.com
Privé hors contrat
> Bachelor de l'ICD responsable commercial et marketing option banque assurance (Titre certifié), niveau bac + 3/4 : A, CP
Admission : bac + 2 banque, assurance ou finance ou bac + 2 management, commerce avec expérience en banque.
Durée : 1 an
> Diplôme visé de l'ICD grade master option relation clients en banque : A, CP
Admission : bac + 3.
Durée : 2 ans

75010 Paris

CFA IGS Groupe IGS
Tél : 01 80 97 47 00
www.cfa-igs.com
Privé sous contrat
> Titre certifié responsable du développement commercial et marketing option banque et assurance, niveau bac + 3/4 : A
Admission : bac + 2 banque, assurance ou commerce.
Durée : 1 an
> Diplôme visé par l'État de l'Institut international de commerce et distribution (ICD) spécialisation banque : A
Admission : bac + 3.
Durée : 2 ans

75010 Paris

Insec Grande école - Campus Paris Insec U.
Tél : 01 42 09 99 17
https://grandeecole.insec.com
https://bachelor.insec.com
Association
> Diplôme Insec, programme grande école, Grade de master, niveau bac + 5 : A, CP
Admission : - prépa économique ou littéraire + concours BCE
- admission parallèle en 1^{re} année : bac + 2 ou inscription en 2^e année d'IEP, prépa scientifique ou L2 scientifique + concours Insec Évolution 1
- admission en 2^e ou 3^e année : bac + 3/4 + concours Insec Évolution 2
Durée : 3 ans (possibilité d'alternance en 2^e et 3^e années)

75010 Paris

Institut supérieur interprofessionnel de formation en alternance Nord (Isifa Nord)
Isifa
Tél : 01 40 95 13 00
www.isifaplusvalues.com

Association
> BTS banque : A, CP

75011 Paris

École supérieure de gestion et finance (ESGF)
Groupe ESG
Tél : 01 53 36 44 00
www.esgf.com
Privé
> Bachelor de l'ESGF, niveau bac + 3/4 : CP
Admission : - bac + concours propre - admission en 2^e année : bac + 1 + dossier + concours propre
- admission en 3^e année : bac + 2 + dossier + concours propre
Durée : 3 ans (alternance possible en 3^e année pour la spécialisation gestion)
> Titre certifié d'ESGCV-ESGF expert-e en ingénierie financière (mastère big data et data science en finance), niveau bac + 5 : CP
Admission : - bac + 2 ou bac + 3 en finance ou économie et gestion - admission en 2^e année : bac + 4 en finance, économie et gestion ou droit, économie et gestion ; 4^e année validée d'école de commerce, de management ou d'institut de gestion
Durée : 2 ans
> Titre certifié d'ESGCV-ESGF expert-e en ingénierie financière, niveau bac + 5 : CP
Admission : - bac + 2 ou bac + 3 en finance ou économie et gestion - admission en 2^e année : bac + 4 en finance, économie et gestion ou droit, économie et gestion ; 4^e année validée d'école de commerce, de management ou d'institut de gestion
Durée : 2 ans

75013 Paris

Institut d'administration des entreprises de Paris (IAE Paris) Université Paris 1 Panthéon Sorbonne
Tél : 01 44 08 11 60
www.iae-paris.com
Public
> Master M21 et M2 finance : A
Admission : bac + 4
Durée : 2 ans

75013 Paris

Paris School of Business (PSB)
Tél : 01 53 36 44 00
www.psb.edu.paris
Privé sous contrat
> Programme grande école - grade master, niveau bac + 5 : A, CP
Admission : - bac + concours Sésame - admission en 2^e ou 3^e année : bac + 1 ou bac + 2 + concours propre - admission en 4^e année : bac + 3 + concours propre
Durée : 5 ans (alternance possible en 4^e et 5^e années)

75013 Paris

Service formation continue de l'Université de Paris
Université de Paris
Tél : 01 57 27 65 22
<http://sfpc.u-paris.fr>
Public

> Master M2 mathématiques et applications spécialité ingénierie statistique et informatique de la finance, de l'assurance et du risque : A, CP

75014 Paris

Paris Pôle Alternance
Tél : 01 40 79 93 90
www.ppa.fr

Privé hors contrat

> Mastère finance (titre certifié), niveau bac + 5 : CP, A
Admission : - bac + 3.
- bac + 4 ou 5 pour la 2^e année.
Durée : 2 ans

> Bachelor gestion de patrimoine et immobilier (titre certifié), niveau bac + 3/4 : CP, A
Admission : bac.

Durée : 3 ans

> MBA banque finance (titre certifié), niveau bac + 5 : CP
Admission : bac + 3.

Durée : 2 ans

> MBA finance (titre certifié), niveau bac + 5 : CP

Admission : - bac + 3.

- bac + 4 ou 5 pour la 2^e année.

Durée : 2 ans

75015 Paris

CFA Difcam
Tél : 01 44 37 30 40
www.difcam.com
Privé hors contrat

> BUT gestion des entreprises et des administrations parcours gestion comptable, fiscale et financière : A, CP

Durée : 2 ans

> Master M1, M2 banque, finance, gestion des risques : A, CP

> Licence pro spécialité banque : gestion de la clientèle de particuliers : A, CP

> Licence L3 sciences juridiques, économiques et de gestion mention sciences comptables et financières : A, CP

> Licence pro assurances, banque, finance parcours gestion et contrôle des opérations et flux en back et middle office : A, CP

75015 Paris

École d'ingénieurs généralistes et high-tech (ECE Paris)
Tél : 01 44 39 06 00
www.ece.fr/ecole-ingenieur
Privé sous contrat

> Diplôme d'ingénieur de l'ECE : A
Admission : - sur concours : bac spé maths et spé scientifiques, bac STI2D - sur dossier (rentrée décalée) : CPGE1, Paces, L1 scientifique

- sur concours en 3^e année : prépas MPSI, PCSI, PTSI, TSI, MP, PC, PSI, PT - sur dossier en 3^e année : prépas TSI, ATS, DUT scientifique (GEII, MP,

RT, GTE, GMP, SGM, informatique), L2/L3 scientifique ou technologique, licence pro
Durée : 5 ans

75015 Paris

European Business School Paris (EBS Paris)
INSEEC U.
Tél : 01 84 14 02 15/01 81 511 510 (admissions)
www.ebs-paris.fr
Privé hors contrat

> Programme grande école de l'EBS - grade master, niveau bac + 5 : A, CP
Admission : - bac + concours Sesame - admission en 3^e ou 4^e année : bac + 2 ou bac + 3 et concours Ambitions+
Durée : 5 ans (alternance possible dès la 4^e selon la spécialisation choisie)

75016 Paris

Inseec Bachelor Paris
Inseec U.
Tél : 01 42 09 65 64 (accueil)/01 40 71 48 23 (admissions)
<https://bachelor.inseec.com>
Privé

> Titre certifié du MBA Institute responsable international-e en finance, niveau bac + 3/4 : CP
Admission : - bac. Sur dossier, tests et entretien

- admission en 2^e année : bac +1
- admission en 3^e année : BTS, DUT, classe prépa, L2 ou L3.
Sur dossier et entretien
Durée : 3 ans (alternance possible en 3^e année)

75016 Paris

Institut universitaire de technologie de Paris Descartes (IUT)
Université Paris 5
Tél : 01 42 86 74 23
www.iut.parisdescartes.fr
Public

> Licence pro assurance, banque, finance spécialité banque et gestion de la clientèle particuliers : A
> BUT gestion des entreprises et des administrations parcours gestion comptable, fiscale et financière : A

75016 Paris

Université Paris-Dauphine
Université Paris 9
Tél : 01 44 05 41 22
www.dauphine.fr/fr/formations-et-diplomes/alternance.html
Public

> Master M1 finance : A

> Master M2 droit spécialité juriste financier : A

> Master M2 ingénierie économique et financière : A

> Master M2 banque d'investissement et de marché : A

> Master M1, M2 gestion de patrimoine et banque privée : A, CP

> Master M2 méthodes informatiques appliquées à la gestion des entreprises et informatique pour la finance (Miage-IF) : A

> Master M2 ingénierie statistique et financière : A

> Master M2 gestion d'actifs : A

> Licence L3 gestion parcours finance : A

75017 Paris

CFA des métiers de la banque et de la finance en région Ile-de-France (CFA Banques Ile-de-France)
Centre de formation de la profession bancaire - CFBP
Tél : 01 53 42 63 64
www.esbanque.fr
Association

> Licence professionnelle banque : A, CP

> Master M1 banque, finance et assurance : A, CP

> BTS banque, conseiller de clientèle (particuliers) : A, CP

Durée : 2 ans

> Master M2 banque, finance et assurance option conseiller clientèle de professionnels : A, CP

> Master M2 banque, monnaie et marchés option conseiller clientèle de professionnels : A, CP

> Master M2 contrôle des risques, sécurité financière et conformité : A, CP

> Master M2 banque, finance et assurance option conseiller patrimonial d'agence : A, CP

Durée : 1 an

> Licence professionnelle gestion des actifs : A, CP

Durée : 1 an

> Titre certifié attaché commercial, niveau bac : A, CP

> Master M2 droit bancaire et gestion de patrimoine : A, CP

75017 Paris

Greta des métiers du tertiaire, de l'hôtellerie et de la restauration (Greta Metehor)
Tél : 01 44 85 85 40
<http://gretametehor.com>
Public

> BTS banque, conseiller de clientèle (particuliers) : CP

Durée : 1 an (sous condition d'expérience professionnelle) ou 2 ans

> Licence pro assurance, banque, finance : chargé de clientèle : CP

> Titre certifié conseiller(ère) en patrimoine financier, niveau bac + 3/4 : CP

Admission : bac +4/5 hors filière banque, finance ou gestion, justifier 2 ans d'expérience professionnelle hors banque/assurance dont 2 mois minimum d'expérience commerciale.
Durée : 14 mois

75018 Paris

CFA pour expertise comptable (ACE)
Tél : 01 49 21 43 40
www.ace-expert.com
Privé sous contrat

> Expert.e en reporting extra-financier, niveau bac + 5 : A, CP

Admission : bac + 3/4 pour la formation initiale.

bac + 2, avec expérience profes-

sionnelle de 2 ans ou plus, pour la formation continue.

Durée : 9 mois

75018 Paris

CFA Stephenson
Tél : 01 44 92 88 88
www.cfa-stephenson.fr
Privé hors contrat
> Licence pro banque : A, CP

77127 Lieusaint

Institut universitaire de technologie de Sénart-Fontainebleau - Site de Sénart (IUT)
Université Paris-Est Créteil Val-de-Marne (Upec)
Tél : 01 64 13 44 88
www.iutsf.u-pec.fr
Public

> BUT gestion des entreprises et des administrations parcours gestion comptable, fiscale et financière : A, CP

Durée : 1^{re} année sur le site de Fontainebleau en contrat d'apprentissage ou de professionnalisation, 2^e année sur le site de Sénart en contrat d'apprentissage ou exceptionnellement de professionnalisation

> Licence pro assurance, banque, finance parcours chargé de clientèle : A

77300 Fontainebleau

Institut universitaire de technologie de Sénart-Fontainebleau - Site de Fontainebleau (IUT)
Université Paris-Est Créteil Val-de-Marne (Upec)
Tél : 01 60 74 68 00
www.iutsf.u-pec.fr
Public

> BUT gestion des entreprises et des administrations parcours gestion comptable, fiscale et financière : A

Durée : 1^{re} année sur le site de Fontainebleau en contrat d'apprentissage ou de professionnalisation, 2^e année sur le site de Sénart en contrat d'apprentissage ou exceptionnellement de professionnalisation

77420 Champs-sur-Marne

Institut universitaire de technologie de Marne-la-Vallée - Site de Champs-sur-Marne (IUT)
Université Marne-la-Vallée
Tél : 01 60 95 85 85
<http://iut.u-pem.fr>
Public

> Licence pro assurance, banque, finance parcours chargé de clientèle banque : A

Durée : 1 an

77700 Marne-la-Vallée

CFA Descartes (Adefsa)
Tél : 01 64 61 65 00
www.cfadescartes.fr
Privé hors contrat
> Licence pro assurance, banque, finance parcours chargé de clientèle : A
> Master M1, M2 finance, banque et assurance : A

77700 Marne-la-Vallée

Université Gustave Eiffel
anciennement Université Paris-Est
Marne-la-Vallée UPEM
Tél : 01 60 95 75 00/01 60 95 76 76
(SIO-IP)

www.univ-gustave-eiffel.fr

Public

> Master M1, M2 banque et assurance : A

> Licence pro chargé de clientèle banque : A

78120 Rambouillet

École supérieure des systèmes de management (Essym)

CCI Paris-Ile-de-France

Tél : 01 34 83 95 78

www.essym.fr

Consulaire

> Master M2 analyse économique et gouvernance des risques : A, CP

78280 Guyancourt

Université Versailles-Saint-Quentin-en-Yvelines - UFR des sciences sociales et des humanités (SSH)

Tél : 01 39 25 50 02

www2.uvsq.fr

Public

> Licence professionnelle assurance, banque, finance spécialité conseiller gestionnaire de clientèle sur le marché des particuliers (ABF), niveau bac + 3/4 : A, CP

91000 Évry

CFA EVE

Tél : 01 60 79 54 00

www.cfa-eve.fr

Association

> BUT gestion des entreprises et des administrations parcours gestion comptable, fiscale et financière : A, CP

> Licence pro assurance, banque, finance : chargé de clientèle particuliers : A, CP

> Master M2 banque finance : A

91000 Évry

École nationale supérieure d'informatique pour l'industrie et l'entreprise (Ensiie)

Tél : 01 69 36 73 50

www.ensiie.fr

Public

> Diplôme d'ingénieur de l'Ensiie : A

Admission : 30 ans maximum.

- sur dossier : DUT, BTS ou L2 à forte

composante informatique

- admission en 2^e année sur dossier :

bac + 1 d'une école d'ingénieurs

ou master à forte composante

informatique

Durée : 3 ans

91000 Évry

Faculté des métiers de l'Essonne -

Site d'Évry (FDME)

Chambre de commerce et d'industrie

de Paris Ile-de-France

Tél : 01 60 79 74 00

www.facmetiers91.fr

Consulaire

> Titre certifié responsable de déve-

loppement commercial spécialisation

banque assurance, niveau bac

+ 3/4 : A, CP

Admission : BTS ou équivalent à

dominante commerciale ou banque/

assurance.

Durée : 1 an

91190 Gif-sur-Yvette

Centrale-Supélec - Campus de Gif-

sur-Yvette (Centrale-Supélec)

Tél : 01 69 85 12 12

www.centralesupelec.fr

Public

> Diplôme d'ingénieur de l'École supérieure d'électricité : A

Admission : - sur concours après bac

+ 2 : prépas MP, PC, PSI, PT, TSI

- sur dossier après bac + 2 : L2 et L3

scientifique, DUT GEII, GTR, mesures

physiques (apprentissage possible

pour les DUT)

- sur dossier après bac + 4 : M1,

master scientifique

- contrat pro uniquement pour les

élèves issus de la deuxième année du

curriculum ingénieur de l'établissement.

Durée : 3 ans (contrat pro possible

uniquement en dernière année du

curriculum)

91220 Brétigny-sur-Orge

Institut universitaire de technologie

d'Évry - Site de Brétigny-sur-Orge

(IUT)

Université Évry

Tél : 01 69 47 79 56 (GTE) / 01 69 47

79 13 (GEA)

www.iut-evry.fr

Public

> BUT gestion des entreprises et des administrations parcours gestion comptable, fiscale et financière : A

91300 Massy

CFA Afia (Afia)

Tél : 01 76 91 59 13

www.cfa-afia.fr

Association

> Master pro M2 méthodes infor-

matiques appliquées à la gestion

(Miage) spécialité informatique pour

la finance : A

Durée : 1 an

> Master pro M1, M2 finance et risk

management de l'Essca : A

Admission : L3

Durée : 2 ans

> Master pro M2 ingénierie statis-

tique et financière parcours quantifi-

cation des risques financiers : A

Durée : 1 an

> Master pro M2 ingénierie statis-

tique et financière parcours modéli-

sation et analyse statistique : A

Durée : 1 an

92000 Nanterre

Service formation continue de l'uni-

versité Paris Nanterre (SFC)

Université Paris 10

Tél : 01 40 97 78 66

http://formation-continue.

parisnanterre.fr

Public

> Licence pro assurance, banque,

finance : chargé de clientèle parcours

clientèle particuliers : A, CP

> Licence pro assurance, banque,

finance : supports opérationnels

parcours gestion d'actifs financiers

back et middle office : A

> Licence pro assurance, banque,

finance : chargé de clientèle parcours

métiers de l'e-assurance et des

services associés : A

> Master M1, M2 monnaie, banque,

finance parcours banque et marchés : A

> Master M1, M2 finance parcours

finance d'entreprise : CP

> Master M1, M2 finance parcours

financement de projet et finance-

ments structurés : CP

> Master M1, M2 risque et environne-

ment parcours ingénierie statistique

et économie de la finance, de

l'assurance et du risque : gestion du

risque : CP

> Master M1, M2 risque et environne-

ment parcours ingénierie statistique

et économie de la finance, de

l'assurance et du risque : statistique

du risque : CP

92100 Boulogne-Billancourt

École de management Essca - Campus

de Paris (Essca Paris)

Groupe Essca

Tél : 02 41 73 47 47

www.essca.fr

https://executive.essca.fr

Association

> Programme grande école - grade

master, niveau bac + 5 : A, CP

Admission : bac + 3/4.

Candidats ayant conclu un contrat de

professionnalisation ou d'apprentis-

sage (selon la filière choisie) avant le

1^{er} jour de la formation.

Durée : 2 ans

92130 Issy-les-Moulineaux

Institut supérieur interprofessionnel

de formation en alternance Sud

(Isifa Sud)

Isifa

Tél : 01 40 95 13 00

www.isifaplusvalues.com

Privé sous contrat

> BTS banque : A, CP

> Titre certifié conseiller financier,

niveau bac + 3/4 : CP

Durée : 3 ans (alternance uniquement

possible en 3^e année)

92330 Sceaux

Institut universitaire de technologie

de Sceaux (IUT)

Université Paris Saclay

Tél : 01 40 91 24 99

www.iut-sceaux.universite-paris-

saclay.fr

Public

> Licence pro assurance banque

finance chargé de clientèle parcours

commercialisation des produits et

services financiers : A, CP

92400 Courbevoie

École supérieure d'ingénieurs

Léonard de Vinci (Esilv)

Tél : 01 41 16 71 72/01 41 16 71 03

(admissions)

www.esilv.fr

Association

> Diplôme d'ingénieur de l'ESILV,

spécialité informatique et sciences

du numérique ; Ingénierie financière ;

Mécanique numérique et modélisa-

tion ; Nouvelles énergies : A

Admission : - sur concours après bac :

bac S, bac STI2D ; Paces, bac + 1

(prépa intégrée accélérée)

- sur concours après bac + 2 : prépas

MP, PC, PSI, PT

- sur dossier après bac + 2 : L2/

L3 mathématiques, informatique,

mathématiques et informatique,

physique, prépa ATS, DUT, BTS

scientifiques

Durée : 5 ans

93000 Bobigny

Institut universitaire de technologie

de Bobigny

Université Paris 13

Tél : 01 48 38 88 38/01 49 40 30 00

www.univ-paris13.fr/orientation/

Public

> BUT gestion des entreprises et des

administrations parcours gestion

comptable, fiscale et financière : A

93200 Saint-Denis

Direction formation continue, alter-

nance et VAE Paris 8

Université Paris 8

Tél : 01 49 40 70 70

www.fp.univ-paris8.fr

Public

> Master M2 monnaie, banque,

finance et assurance : CP

93200 Saint-Denis

Formaposte Ile-de-France

Groupe La Poste

Tél : 01 41 58 67 50

www.formaposte-iledefrance.fr

Association

> Titre certifié expert en ingénierie

patrimonial, niveau bac + 5 : A, CP

Admission : - bac + 3 filières

commerce gestion ou bac + 2 avec

5 années d'expérience en commerce

ou banque.

- Possibilité d'un cursus en 12

mois pour les titulaires d'un bac

+ 4 filières commerce, banque ou

ingénieur.

- Sur tests et entretien.

Durée : 12 ou 24 mois

> Diplôme visé grade master de l'ICD

conseiller spécialisé en patrimoine :

A, CP

Admission : bac + 3 commerce,

gestion ou droit, bac + 2 avec 5

ans d'expérience professionnelle en

commerce ou banque.

Sur dossier, tests et entretien.

Durée : 24 mois

> Titre certifié conseiller financier,

niveau bac + 3/4 : A, CP

Admission : bac + 2 filières com-

merciales.

Durée: 12 mois

> BTS banque, conseiller de clientèle (particuliers) : A, CP
Admission : bac général ou tertiaire. Sur tests et entretien.

Durée: 2 ans

> Titre certifié de l'ICD manager de la relation client et marketing, niveau bac + 5 : A, CP

Admission : bac + 3 filières commerce, banque ou ingénieur.

Sur tests et entretien.

Durée: 24 mois

93200 Saint-Denis

Institut universitaire de technologie de Saint-Denis - Site de Saint-Denis (IUT)

Université Sorbonne Paris Cité (USPC)

Tél: 01 49 40 61 00

<http://iutsd.univ-paris13.fr>

Public

> BUT gestion des entreprises et des administrations parcours gestion comptable, fiscale et financière : A

93430 Villetaneuse

Institut universitaire de technologie de Villetaneuse (IUT Villetaneuse)

Tél: 01 49 40 30 00

[www.iutv.univ-paris13.fr](http://iutv.univ-paris13.fr)

Public

> Licence pro banque option chargé de clientèle particuliers : A

Durée: 1 an

> BUT gestion des entreprises et des administrations parcours gestion comptable, fiscale et financière : A

Durée: 2 ans (1 an en apprentissage)

93430 Villetaneuse

Université Paris 13

Université Paris 13

Tél: 01 49 40 40 11 (Service VOIE)

www.univ-paris13.fr

Public

> Master pro monnaie, banque, finance, assurance parcours conformité et gestion des risques : A

Durée: 2 ans

> Master pro monnaie, banque, finance, assurance parcours métiers commerciaux de l'assurance, de la banque et des mutuelles : A

Durée: 2 ans

94000 Créteil

Institut universitaire de technologie de Créteil-Val-de-Marne (IUT)

Tél: 01 45 17 16 84

<http://iut.u-pec.fr>

Public

> Licence pro assurance, banque, finance : chargé de clientèle : A, CP

94000 Créteil

Université Paris Est Créteil Val-de-Marne (Upec)

Université Paris 12

Tél: 01 45 17 11 79/01 41 78 47 96

(SCUIO-IP)

www.u-pec.fr

Public

> Master M2 banque - finance option analyse des risques et modélisation : A, CP

> Master finance parcours gestion de portefeuille : A

> Master patrimoine parcours gestion de patrimoine : A

> Master M2 banque - finance option analyse de crédit, de marché et de conformité : A, CP

94000 Créteil

Université Val-de-Marne - Institut d'administration des entreprises

Gustave Eiffel (IAE Gustave Eiffel)

Université Paris Est Créteil

Tél: 01 41 78 47 35

www.iae-eiffel.fr/fr

Public

> Licence L3 comptabilité contrôlée audit : A, CP

> Master M1 management et conseil : A, CP

> Master professionnel M2 gestion de patrimoine : A, CP

> Master professionnel M2 gestion de portefeuille : A, CP

> Master M1 finance : A, CP

> Master M1 M2 banque et assurance : A, CP

Durée: 3 ans

94200 Ivry-sur-Seine

École d'ingénieurs du monde numérique (ESIEA Paris - Laval)

Tél: 01 43 90 21 21

www.esiea.fr

Association

> Diplôme d'ingénieur de l'ESIEA en partenariat avec le CFA ITE : A

Admission : - sur concours : prépas MP, PC, PSI, PT, prépas ATS

- sur dossier : DUT, prépa TSI, L3 scientifique validée

Durée: 3 ans

94410 Saint-Maurice

CFA Sup 2000

Tél: 01 43 53 68 00

www.cfasup2000.fr

www.facebook.com/cfasup2000

Association

> BUT carrières juridiques option institutions financières : A

> BUT gestion des entreprises et des administrations parcours gestion comptable, fiscale et financière : A

> Licence pro assurance, banque, finance parcours chargé de clientèle : A

Durée: IUT de Sénart, IUT de Créteil

> Master M1, M2 finance spécialité gestion de patrimoine : A

> Licence pro assurance, banque, finance parcours traitement et contrôle des opérations bancaires : A

> Master M2 métiers bancaires : A

> Master M1, M2 finance spécialité gestion de portefeuille : A

Durée: IUT de Sénart, IUT de Créteil

> Licence pro assurance, banque, finance parcours chargé de clientèle : A

Durée: IUT de Sénart, IUT de Créteil

> Licence pro assurance, banque, finance parcours chargé de clientèle : A

Durée: IUT de Sénart, IUT de Créteil

> Licence pro assurance, banque, finance parcours chargé de clientèle : A

Durée: IUT de Sénart, IUT de Créteil

> Licence pro assurance, banque, finance parcours chargé de clientèle : A

Durée: IUT de Sénart, IUT de Créteil

> Licence pro assurance, banque, finance parcours chargé de clientèle : A

Durée: IUT de Sénart, IUT de Créteil

> Licence pro assurance, banque, finance parcours chargé de clientèle : A

Durée: IUT de Sénart, IUT de Créteil

> Licence pro assurance, banque, finance parcours chargé de clientèle : A

Durée: IUT de Sénart, IUT de Créteil

> Licence pro assurance, banque, finance parcours chargé de clientèle : A

Durée: IUT de Sénart, IUT de Créteil

> Licence pro assurance, banque, finance parcours chargé de clientèle : A

Durée: IUT de Sénart, IUT de Créteil

> Licence pro assurance, banque, finance parcours chargé de clientèle : A

Durée: IUT de Sénart, IUT de Créteil

> Licence pro assurance, banque, finance parcours chargé de clientèle : A

Durée: IUT de Sénart, IUT de Créteil

> Licence pro assurance, banque, finance parcours chargé de clientèle : A

Durée: IUT de Sénart, IUT de Créteil

> Licence pro assurance, banque, finance parcours chargé de clientèle : A

Durée: IUT de Sénart, IUT de Créteil

> Licence pro assurance, banque, finance parcours chargé de clientèle : A

Durée: IUT de Sénart, IUT de Créteil

> Licence pro assurance, banque, finance parcours chargé de clientèle : A

Durée: IUT de Sénart, IUT de Créteil

+ concours BCE

- admission en 2^e année: bac + 4/5

+ dossier, tests et entretien

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Durée: 4 ans; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

■ LISTE 2 (IDF)

Formation continue

Les groupements d'établissements pour la formation continue (Greta) de l'Éducation nationale proposent des formations dans les secteurs de la banque et de la finance.

75017 Paris

Greta des métiers du tertiaire, de l'hôtellerie et de la restauration (Greta Metehor)

Tél: 01 44 85 85 40

<http://gretametehor.com>

Public

> BTS banque, conseiller de clientèle (particuliers)

Durée: 1 an (sous condition d'expérience professionnelle) ou 2 ans

> Licence pro assurance, banque, finance : chargé de clientèle

Durée: 3 ans

</