

Les métiers de la vente : bac et études supérieures



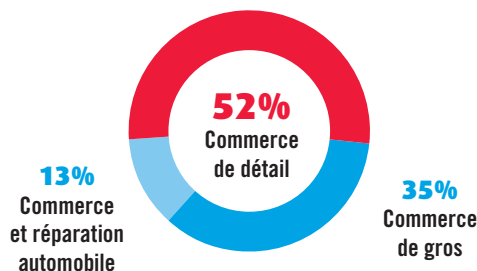
© Werner Heiber / Pixabay

Quel que soit le secteur d'activité, les entreprises ont besoin de commerciaux-ales pour vendre leurs produits. Qu'ils soient dans le e-commerce, la grande distribution ou le commerce international, les postes sont nombreux. Ils sont accessibles après un bac + 2 (BTS, DUT), un bac + 3 (bachelor, licence) ou un bac + 5 (master, diplôme d'école de commerce).

326 110 RECRUTEMENTS PRÉVUS EN 2019



PLUS DE 3,5 MILLIONS DE SALARIÉS



DES DIPLÔMES VARIÉS



Secteur et emploi

De nombreux emplois en magasin et entreprise

Le commerce se porte bien, des centaines de milliers de postes sont à pourvoir dans les grandes surfaces, magasins spécialisés, sites de vente en ligne ou dans les services commerciaux des entreprises. Voir liste 1 du carnet d'adresses.

■ Un poids lourd de l'économie

Le secteur de la vente représente une part importante de l'économie. Environ 3,2 millions de salariés travaillent dans le commerce, selon l'Insee (l'Institut national de la statistique et des études économiques). Ils peuvent être employés par des entreprises spécialisées dans le commerce de détail, le commerce de gros, le commerce et la réparation automobile.

Le **commerce de détail** qui regroupe les supermarchés, supérettes de quartier, boutiques de vêtements et autres magasins spécialisés, représente la part la plus importante de l'emploi.

700 000 personnes travaillent par exemple dans une des enseignes de la Fédération du commerce et de la distribution constituée d'entreprises comme Auchan, Monoprix, Carrefour mais aussi Décathlon ou Boulanger.

Qu'il s'agisse de la vente de produits alimentaires, de biens domestiques ou d'équipements industriels, le **commerce de gros** compte 840 000 salariés.

Le **e-commerce** représente pour sa part 180 000 emplois directs. Ses salariés peuvent travailler pour les sites leaders comme ceux d'Amazon, de Cdiscount ou de la Fnac ou pour des PME (petites et moyennes entreprises) du secteur.

À LIRE AUSSI

Les métiers de la vente : du CAP au bac pro n° 2.321
Économie, gestion, management : écoles et universités n° 2.332
Les métiers du marketing n° 2.334
Les métiers de la banque et de la finance n° 2.35
Les métiers de l'assurance n° 2.36
Les métiers de l'immobilier n° 2.37
Délégué-e médical-e n° 2.733

■ Commerce de gros, de détail...

Le **commerce de détail** fait le lien entre le fournisseur et le consommateur. On parle de B2C (Business-to-Consumer : de l'entreprise aux particuliers). Les entreprises s'approvisionnent en marchandises auprès de producteurs ou d'importateurs afin de les revendre à leurs clients.

Le commerce de détail inclut également la **VPC (vente par correspondance)**, sur catalogue ou, de plus en plus, sur Internet. On parle davantage aujourd'hui de **e-commerce**.

Le **commerce de gros** comprend l'activité de vente et d'achat d'une entreprise à une autre. On le qualifie de B2B (Business-to-Business : d'entreprise à entreprise). Dans le commerce de gros, vos clients ne sont pas des consommateurs particuliers, mais des entreprises qui ont besoin, dans le cadre de leurs activités, d'acheter les produits ou services que vous leur proposez en tant que fournisseur ou prestataire.

Mais l'activité commerciale concerne plus largement la plupart des **entreprises privées**. Les PME comme les grands groupes disposent de départements commerciaux pour vendre leurs produits et services, en face-à-face ou à distance, à des particuliers ou à des entreprises. Pour ce type de poste, il vous sera souvent demandé, en plus de votre sens commercial, des connaissances spécifiques liées aux secteurs des clients avec lesquels vous traiterez, que vous pourrez également acquérir au gré de votre expérience.

■ De nombreux métiers

Le secteur regroupe une grande diversité de métiers : de l'employé de supérette en zone rurale à l'acheteur travaillant avec des clients internationaux dans un grand groupe, les professions commerciales recouvrent différentes réalités.

Les magasins de vêtements, de produits alimentaires, de matériel high-tech ou électroménager emploient des vendeurs, caissiers, chefs de rayon, responsables de magasin... Les sites de vente en ligne recherchent des conseillers clientèle ou des responsables e-commerce.

Quant aux entreprises, elles recrutent des commerciaux, des chargés d'affaires, ou des responsables de secteur.

Mais si le commerce représente une large palette de métiers, elle repose sur la même logique : la capacité à vendre (ou acheter) un produit ou un service et à négocier les prix.

■ Des milliers de postes

Selon Pôle emploi, il y avait en 2019 plus de 326 000 offres de postes à pourvoir dans le commerce de détail, dans le commerce de gros et dans le commerce et la réparation automobile. Avec 219 000 offres, c'est le commerce de détail qui représente les opportunités les plus importantes.

Avec 70 000 projets de recrutements, les employés de libre service figuraient dans le top 10 des métiers les plus recherchés tout secteur confondu.

L'e-commerce a le vent en poupe : il enregistre depuis plusieurs années une croissance à deux chiffres. Près de la moitié des sites leaders et un quart des PME du secteur prévoyaient de procéder à des embauches en 2019.

En revanche, la situation est plus compliquée pour les grandes surfaces qui enregistrent une baisse de leur fréquentation du fait de la concurrence. Des postes sont néanmoins à pourvoir dans les magasins de taille plus importante de type supermarché ou hypermarché.

■ En France ou à l'international

Les prévisions d'embauche se concentrent essentiellement en Île-de-France, Auvergne-Rhône-Alpes, Paca, Occitanie et Nouvelle-Aquitaine. Cependant, la vente et la distribution sont des activités présentes sur tout le territoire français : même dans les zones rurales, on trouve des commerces de proximité de type supérette, boulangerie ou boucherie.

La vente offre également des débouchés à l'étranger, avec la présence de grands groupes et distributeurs français dans de nombreux pays, en particulier émergents comme le Brésil, l'Inde ou la Chine.

> Cf. dossiers Actuel-Cidj *Travailler à l'étranger* n° 8.21; *Amérique latine* n° 8.8; *Inde, Asie du Sud-Est* n° 8.93; *Chine* n° 8.933.

Conseil Diplômes, tempérament et techniques

Les métiers de la vente recrutent. Davantage qu'un diplôme, ces professions requièrent souvent une personnalité et des qualités humaines spécifiques (sens du relationnel et de la persuasion, force de conviction).

Elles nécessitent aussi, et avant tout, la maîtrise des techniques de vente ainsi que des compétences en management et marketing.

■ Profils appréciés

Le secteur du commerce recrute à tous les niveaux : de non qualifié à bac + 5. Dans la grande distribution, les recrutements se font dès le CAP, pour des postes comme ceux d'employés de libre-service. Souvent, une formation interne est dispensée aux nouveaux employés. Les jeunes diplômés de niveau

bac + 2/3 peuvent quant à eux obtenir un poste de responsable de rayons.

De plus en plus, les entreprises recherchent des profils adaptés aux nouvelles formes de commerce. Les profils débutants, issus de formations axées sur la relation client ou le e-commerce sont donc particulièrement appréciés des employeurs.

■ Qualités requises

Les métiers du commerce sont en relation avec la clientèle; il est donc nécessaire de faire preuve de qualités relationnelles pour travailler dans le secteur. Vous devez être capable d'écouter le client, de comprendre ses besoins pour pouvoir y répondre au mieux, de faire preuve de force de persuasion et du sens de la négociation. Vous devez connaître les produits que vous vendez pour être convaincant. Sourire et présentation soignée sont aussi exigés!

Travailler dans la vente, en particulier dans le commerce de détail, implique aussi une bonne résistance physique et nerveuse (horaires contraignants en soirée et le week-end, station debout prolongée...). Dans les grands groupes qui interviennent à l'international, la maîtrise de l'anglais, voire d'une autre langue est indispensable.

Métiers

En entreprise

Quelles que soient ses activités, toute entreprise possède un département commercial. Son rôle : vendre des produits ou des services, en B2C (de l'entreprise aux particuliers) ou en B2B (de l'entreprise à une autre entreprise), acheter, pour le compte de sa société, les matières premières, produits finis, semi-finis ou les services dont elle a besoin pour fonctionner.

■ Commercial·e

Qu'il exerce dans une PME ou dans un groupe international, qu'il commercialise des produits ou des services, sa mission consiste à vendre toujours plus! Le commercial doit trouver l'opportunité que représente l'achat de ses produits, notamment par rapport à la concurrence, et conseiller le client qui hésite entre différents modèles. Pour y arriver, il s'appuie sur sa connaissance des produits, du marché et des techniques de vente.

Il peut disposer d'une marge de négociation pour faire un « geste commercial » à l'intention des clients importants. Il doit aussi prospecter de nouveaux clients.

Un commercial peut évoluer vers un poste de **responsable commercial**. Il peut aussi être **technico-commercial** s'il n'est pas issu d'une filière purement commerciale mais qu'il possède une formation ou une expérience technique ou d'ingénieur qu'il est en mesure de mettre au service de son argumentaire de vente.

À noter: il existe des commerciaux B2C (dont les clients sont des particuliers), B2B (dont les clients sont des entreprises), des télévendeurs (par téléphone)...

Autre appellation : attaché-e commercial-e.

Salaire brut mensuel débutant : à partir de 1 539 € + primes ou commissions.

Formation : bac + 2 : BTS MCO (management commercial opérationnel), BTS NDRC (négociation et digitalisation de la relation client), BTS TC et BTSA TC (technico-commercial); DUT TC (techniques de commercialisation); bac + 3 : diplôme d'école de commerce et de gestion; licence pro dans le commerce et la vente.

■ Acheteur·se

En entreprise, l'acheteur s'occupe de ce que l'entreprise ne produit pas : matières premières, pièces manufacturées, prestations de services diverses... mais dont elle a besoin pour produire ses propres biens et services.

Qualités nécessaires : bon relationnel, sens de la négociation pour veiller au meilleur rapport qualité/prix et maîtrise des langues si l'acheteur évolue à l'international.

Salaire brut mensuel débutant : 2 400 € (2 600 € pour le poste d'acheteur international)

Formation : de bac + 2 (BTS ou DUT) à bac + 5 (diplôme d'école supérieure de commerce).

■ Responsable administration des ventes

Il supervise les opérations de gestion des contrats de vente, depuis l'enregistrement des commandes jusqu'à la livraison aux clients. Il intervient dans le cadre de l'administration des ventes (ADV) et du service après-vente (SAV).

Cette fonction est présente dans tous les secteurs d'activité, avec des effectifs plus importants dans les entreprises ayant un nombre de clients élevé (par exemple dans la banque, la vente par correspondance, les télécoms, les secteurs de la grande consommation et de la distribution...).

Autres appellations : responsable ADV, responsable du service client, responsable de gestion commercial.

Salaire brut mensuel débutant : de 2 000 à 2 500 €.

Formation : de bac + 2 (BTS ou DUT) commercial ou comptabilité/gestion à bac + 5 (diplôme d'école supérieure de commerce, DCG, DSCG, master).

■ Responsable de secteur

Sur une zone géographique donnée, il prend en charge l'animation commerciale d'un réseau de distributeurs s'adressant au grand public. Il partage son temps entre les différents points de vente (de la marque qu'il représente, mais aussi de ceux des grandes surfaces et des boutiques spécialisées) pour faire le point sur les objectifs réalisés ou non, sur les promotions, etc. Par son accompagnement des vendeurs, il permet de tenir les objectifs de vente. Former les équipes et faire vendre sont ses préoccupations quotidiennes.

Autre appellation : ingénieur-e commercial-e.

Salaire brut mensuel débutant : à partir de 2 500 €.

Formation : école de commerce ou d'ingénieurs.

■ Chargé·e d'affaires

Le chargé d'affaires est l'interlocuteur privilégié des clients de son entreprise, dans le secteur des télécoms, de l'informatique, des prestations bancaires... Sa mission est de fournir un appui technique lors de la négociation puis de l'exécution des contrats.

Avant la vente, il analyse les besoins du client, élabore l'offre adaptée, définit les coûts et les délais. Une fois le contrat signé, il encadre la mise en place du projet, et c'est à lui que le client s'adresse en cas de dysfonctionnement.

Autre appellation : ingénieur-e technico-commercial-e.

Salaire brut mensuel débutant : à partir de 2 500 €.

Formation : diplôme d'école d'ingénieurs spécialisée (BTP, aéronautique...), diplôme d'école supérieure de commerce.

Dans le commerce international

En 30 ans, le secteur du commerce international a explosé. Les raisons? L'ouverture des frontières, la progression des échanges internationaux et le développement des moyens de communication qui ont permis de rapprocher entreprises et clients du monde entier.

■ **Vendeur·se export**

Le vendeur export est chargé de démarcher des clients étrangers, utilisateurs ou revendeurs. Son objectif : vendre le plus possible et au meilleur prix, dans sa zone géographique, les produits ou les services de l'entreprise qu'il représente.

Dans la vente de produits à forte valeur ajoutée, il doit avoir des compétences techniques et commerciales pour prospecter d'éventuels clients et promouvoir des produits ou services sur un marché ciblé. Il analyse les besoins du client et propose des solutions appropriées, puis il établit un cahier des charges et assure l'interface entre le client et la direction export de son entreprise. Il négocie enfin les termes du contrat et le suivi des opérations.

Ouverture d'esprit, réactivité, capacité d'observation et de négociation, qualité relationnelle, rigueur et sens de l'organisation sont les qualités qui font un bon vendeur export. Il est possible d'évoluer vers un poste de responsable de zone export, de directeur export, voire de directeur de filiale à l'étranger.

Autres appellations : commercial·e export, vendeur·se international·e, animateur·trice de vente export.

Salaire brut mensuel débutant : 2 000 € + commissions.

Formation : BTS commerce international ; master pro ; diplôme d'école de commerce + maîtrise d'une ou de plusieurs langues étrangères, dont l'anglais.

■ **Technico-commercial·e export**

Cette fonction est en forte expansion. Sur une zone géographique donnée, le technico-commercial doit faire le lien entre les techniciens et la clientèle. Il doit préparer un argumentaire technique et prévoir un service après-vente. La complexité des produits mis sur le marché requiert dans bien des cas une solide formation technique. Excellentes qualités relationnelles, capacité d'écoute et force de conviction sont les principales qualités attendues.

Les profils ayant une double compétence technique et commerciale sont les plus recherchés.

Salaire brut mensuel débutant : de 1 800 à 2 500 €.

Formation : BTS ou DUT technique ; licence pro et maîtrise de l'anglais et d'une ou de plusieurs autres langues étrangères.

■ **Chef·fe de zone**

Le chef de zone assure l'encadrement du réseau étranger. Basé en France et rattaché à un directeur export, il passe le tiers de son temps en déplacement.

Il mène les négociations avec les gros clients et étudie en permanence les marchés qui lui sont confiés. Le métier tend à se spécialiser géographiquement avec la montée de marchés émergents, en Europe de l'Est, en Asie, en Amérique latine et en Afrique. Pour ce métier, il faut présenter des capacités de gestionnaire, avoir une excellente communication, être autonome et novateur.

À noter : les entreprises demandent généralement au moins 5 ans d'expérience pour occuper un poste de chef de zone.

Salaire brut mensuel débutant : 2 500 €.

Formation : diplôme d'école de commerce et/ou d'école d'ingénieurs + maîtrise d'une ou de plusieurs langues étrangères, dont l'anglais.

■ **Responsable des ventes export**

Le responsable des ventes export est chargé de l'élaboration de la politique commerciale de l'entreprise à l'export. Il coordonne sa mise en œuvre et assure la gestion, avec des objectifs de chiffres d'affaires, de marges et de rentabilité.

Il est impliqué dans le choix des investissements, notamment au niveau des structures (implantation de nouveaux bureaux commerciaux à l'étranger). Il participe aux négociations commerciales avec les réseaux de distribution à l'international et supervise la réalisation des accords commerciaux. Il a également un rôle de management : il encadre le plus souvent des chefs de zone export ou des responsables de marché.

Évolution possible vers une direction de filiale ou une direction commerciale internationale.

Salaire brut mensuel débutant : 2 600 €.

Formation: école de commerce ou d'ingénieurs + expérience de 5 ans minimum à l'international + maîtrise d'une ou plusieurs langues étrangères, dont l'anglais.

■ Responsable de la veille économique

Il surveille la concurrence et les marchés pour aider les chefs d'entreprise à définir ou à modifier leurs stratégies commerciales. Auparavant, la fonction était l'affaire de documentalistes spécialisés; aujourd'hui, c'est celle de techniciens et d'ingénieurs informaticiens, de commerciaux et d'économistes.

Capacité d'analyse et de synthèse, sens de la confidentialité, méthode, rigueur, sens du contact, écoute et diplomatie sont des qualités indispensables.

Salaire brut mensuel débutant: de 2 500 à 3 000 €.

Formation: diplôme universitaire (master minimum) en économie et/ou statistiques; diplôme d'école de commerce et/ou d'école d'ingénieurs en informatique + expérience et bonne connaissance des marchés.

> Cf. Actuel-Cidj *Les métiers de l'audit et du conseil en entreprise* n° 2.339.

■ Spécialiste des financements export

Ce spécialiste est chargé de l'aspect financier des contrats à l'exportation (négociation des modes de financement et garantie des risques). Il gère les risques de change et suit la bonne exécution des contrats conclus.

Ce poste exige une bonne connaissance des aspects internationaux de la finance, un anglais courant, des compétences en informatique, un esprit rigoureux et de bonnes capacités d'analyse.

Salaire brut mensuel débutant: 2 500 €.

Formation: master/doctorat en droit des affaires ou en banque/finance; diplôme d'école de commerce et/ou de gestion.

> Cf. Actuel-Cidj *Les métiers de la banque et de la finance* n° 2.35.

Dans la grande distribution ou en magasin

De l'hypermarché de plus de 20 000 m² à la petite boutique de produits spécialisés, le secteur du commerce et de la vente recrute dans de nombreux métiers chaque année.

■ Chef-fe de rayon

Le chef de rayon est le responsable d'une famille de produits dans une grande surface (alimentaire frais, épicerie, électroménager, hi-fi...). Sa mission est de veiller à la bonne tenue de son espace de vente et à son bon approvisionnement. Il participe au choix des produits et à la sélection des fournisseurs.

Il reçoit les commandes et gère les réserves de façon à éviter les surplus et ruptures de stock. Il met en place des opérations promotionnelles pour « booster » les ventes.

C'est un manager qui encadre et anime une équipe de vendeurs. Il peut évoluer vers un poste de chef de secteur, c'est-à-dire d'un ensemble de rayons (par exemple, gros électroménager et petit électroménager, ou matériels informatiques et audiovisuels) et superviser alors plusieurs chefs de rayons.

Salaire brut mensuel débutant: de 1 700 à 2 000 € selon la taille de la structure + primes éventuelles sur ventes.

Formation: BTS MCO (management commercial opérationnel), BTSA TC (technico-commercial) ou DUT TC (techniques de commercialisation); licence pro ou diplôme d'école de commerce.

■ Responsable de magasin

Qu'il soit propriétaire, gérant ou salarié d'une grande marque, le responsable de magasin est à la tête d'une boutique de vêtements, de livres, de sport, de jardinage, etc. À lui d'encadrer l'équipe de vendeurs, de développer le chiffre d'affaires et de fidéliser la clientèle. Il s'occupe aussi de l'administration (planning du personnel, comptabilité...) et de la mise en place des vitrines.

S'il travaille pour une grande enseigne, il doit encadrer des centaines de personnes et générer d'importants chiffres d'affaires. C'est donc aussi un excellent gestionnaire.

Salaire brut mensuel débutant : à partir de 2 000 € + intéressement.

Formation : BTS management commercial opérationnel (MCO) ; BTS NDRC (négociation et digitalisation de la relation client) ; DUT techniques de commercialisation (TC) + expérience de vendeur ; diplôme d'école supérieure de commerce + expérience.

Dans l'e-commerce

L'e-commerce concerne aussi bien les entreprises qui n'exercent que sur Internet (les pure players) que les entreprises de vente à distance. Avec le développement du paiement en ligne et des pratiques d'achat sur supports mobiles, la présence sur le Web et les réseaux sociaux est devenue incontournable, même pour les entreprises traditionnelles...

■ Responsable plateforme téléphonique

Il organise l'activité d'une équipe de conseillers client à distance et transmet les données administratives aux services compétents. Présent auprès de l'équipe, il l'informe régulièrement des enjeux des campagnes, transmet des consignes et veille en permanence au respect des normes de qualité.

Il travaille au sein d'un outsourcer (centre d'appel qui travaille pour le compte d'un ou plusieurs clients) ou au sein d'un centre d'appel intégré (dans une entreprise) sous la responsabilité d'un chef de plateau.

Autres appellations : responsable télévente, superviseur-se relation client à distance.

Salaire brut mensuel débutant : 1 800 €.

Formation : bac + 2/3 en commerce ou vente ; titre professionnel superviseur relation client à distance (bac + 2).

■ E-commercial-e

L'e-commercial est chargé de vendre les produits/services développés par son entreprise. Il doit dénicher les potentiels clients, les fidéliser et faire coïncider au plus près l'offre avec la demande. Il travaille en agence web, en régie publicitaire ou encore pour des moteurs de recherche sur le web marchand

Autre appellation : commercial-e web.

Salaire brut mensuel débutant : 2 000 € + primes.

Formation : bac + 2 minimum (BTS ou DUT commerce).

■ E-category manager-se

L'e-category manager est le lien entre la marque, le consommateur et le point de vente. Il est chargé de développer sur le Web le chiffre d'affaires et la rentabilité d'une ou de plusieurs gammes de produit. Il définit les assortiments, veille à améliorer leur visibilité et à coordonner leur mise en place en magasin.

Salaire brut mensuel débutant : 2 000 à 2 500 €.

Formation : licence pro commerce et vente, distribution, marketing ; master 2 en commerce ou marketing ; école de commerce/gestion.

■ Directeur·trice e-commerce

Il définit la stratégie marketing et commerciale associée au commerce électronique en cohérence avec la stratégie globale et multi-canal de l'entreprise. Il encadre les équipes, pilote les projets, coordonne les activités afin d'atteindre les objectifs commerciaux fixés par la direction.

Autre appellation : responsable e-commerce.

Salaire brut mensuel débutant : 3 000 € (+ primes).

Formation : école de commerce ; master marketing, commerce ; école d'ingénieurs (informatique, électronique, multimédia...).

Études et diplômes

Pour commencer : choisir son bac!

Les bacs professionnels, technologiques ou généraux permettent d'entrer dans la vie active, mais aussi de poursuivre des études dans le domaine de la vente.

■ Bac pro métiers du commerce et de la vente

Ce **nouveau bac** pro résulte de la fusion des bacs pro commerce et vente. Il propose 2 options.

L'option A animation et gestion de l'espace commercial correspond à l'ancien bac pro commerce; l'option B prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale remplace l'ancien bac pro vente.

Le bac professionnel se prépare en 3 ans après la 3^e, en lycée professionnel. Dans leur parcours de formation au bac pro, les élèves peuvent obtenir un BEP en tant que certification intermédiaire. Ce diplôme débouche directement sur la vie active.

Avec un très bon dossier, une poursuite d'études est envisageable, notamment en BTS négociation et digitalisation de la relation client.

Avec la réforme de l'enseignement supérieur, chaque recteur d'académie doit déterminer des quotas de bacheliers pro à intégrer en BTS, en accord avec les chefs d'établissements. Les candidats ayant eu la mention bien ou très bien au bac sont admis d'office, à condition de s'inscrire l'année même de l'obtention du bac et que la spécialité du bac pro soit cohérente avec le BTS.

Inscription sur: www.parcoursup.fr.

> Cf. dossiers Actuel-Cidj *Les bacs professionnels* n° 1.434; *Les métiers de la vente: du CAP au bac pro* n° 2.321.

■ Bac techno STMG

Préparé en 2 ans après une 2nde générale ou technologique, le bac techno STMG (**sciences et technologies du management et de la gestion**) propose 4 spécialités, dont l'une est consacrée à la gestion et à la finance et une autre à la mercatique (marketing).

Le bac STMG spécialité marketing prépare à la poursuite d'études supérieures en BTS MCO (management commercial opérationnel) ou NDRC (négociation et digitalisation de la relation client), en DUT techniques de commercialisation...

> Cf. dossier Actuel-Cidj *Les bacs technologiques* n° 1.435.

■ Bacs généraux

La première session du bac réformé aura lieu en juin 2021. Avec ce nouveau bac général, les séries L, ES et S n'existent plus.

Il faut choisir des spécialités (3 en 1^{re} et 2 en terminale) parmi les 12 proposées. Le choix des spécialités ne sera pas discriminant pour intégrer une école de commerce ou un BTS ou DUT du commerce et de la vente, toutefois les sciences économiques et sociales, l'histoire-géographie, les mathématiques ou les langues étrangères semblent particulièrement adaptées pour poursuivre ses études dans le commerce ou la vente.

> Cf. dossier Actuel-Cidj *Le bac général* n° 1.34.

Filières courtes : bac + 2 et bac + 3

Préparés en 2 ans après le bac, les BTS et DUT visent une insertion professionnelle rapide. Mais ces diplômes permettent aussi de poursuivre des études en licence professionnelle (bac + 3) ou en école de commerce. Le bachelor est un diplôme bac + 3 proposé par les écoles de commerce.

■ BTS (bac + 2)

Les BTS (brevets de technicien supérieur) se préparent en 2 ans après le bac dans un établissement public ou privé. La sélection se fait sur examen du dossier scolaire. La formation comprend des cours généralistes, mais aussi technologiques et pratiques

et des stages. Si le BTS vise l'entrée dans la vie active, il permet également de poursuivre ses études, notamment en licence pro.

Il existe 4 BTS et 1 BTSA spécialisés dans le domaine de la vente.

BTS MCO

Depuis la rentrée 2019, le BTS MCO (**management commercial opérationnel**) remplace le BTS Muc (management des unités commerciales).

Le titulaire de ce BTS peut exercer dès l'obtention de son diplôme des fonctions de vendeur-conseil, chargé de clientèle, manager adjoint manager d'une unité commerciale de proximité. Avec de l'expérience, il occupe des postes à responsabilités : chef-fe des ventes, responsable e-commerce, manager de rayons, responsable de secteur, de département ou d'une unité commerciale...

Ce BTS est accessible aux bacheliers généraux à dominante économique et sociale et bacheliers techno STMG, ainsi qu'aux titulaires du bac pro métiers du commerce et le vente ayant un bon dossier.

Débouchés : assistant-e chef de rayon, animateur-trice de ventes, chargé-e de clientèle, télévendeur-se...

> Voir liste 2 du carnet d'adresses.

AUTRES BTS

Parmi les BTS liés aux activités de commercialisation, citons :

- le BTS métiers de l'esthétique-cosmétique-parfumerie option management (commercialisation des produits cosmétiques),
- le BTS tourisme.

Cf. dossiers Actuel-Cidj *Les métiers de la coiffure, de l'esthétique et du bien-être n° 2.79*; *Les métiers du tourisme n° 2.381*.

BTS NDRC

Le titulaire du BTS NDRC (**négociation et digitalisation de la relation client**), anciennement BTS NRC (négociation de la relation client), accompagne le client tout au long du processus commercial. Il intervient sur l'ensemble des activités avant, pendant et après l'achat : conseils, prospection, animation, devis, veille, visites, négociation-vente/achat, suivi après-vente/achat.

Commercial généraliste, capable d'exercer dans tous les secteurs d'activité et dans tout type d'organisation, avec tout type de clientèle, il est un expert de la relation client considérée sous toutes ses formes (en présentiel, à distance, e-relation).

L'accélération de la digitalisation des activités commerciales conduit le titulaire du BTS NDRC à investir les contenus commerciaux liés à l'usage accru des sites web, des applications et des réseaux sociaux.

Débouchés : assistant-e commercial-e, vendeur-se, animateur-trice d'une franchise, prospecteur-trice, chef-fe de rayon dans la grande distribution, VRP, conseiller-e de clientèle, animateur-trice commercial-e site e-commerce, responsable des ventes au sein d'un service commercial, télévendeur-se...

Avec de l'expérience le titulaire du BTS NDRC peut évoluer vers des postes de superviseur-se, responsable d'équipe ou de zone, rédacteur-trice web e-commerce, responsable e-commerce...

Ce BTS est destiné aux titulaires d'un bac STMG, général ou d'un bac pro métiers du commerce et de la vente.

> Voir liste 3 du carnet d'adresses.

PENSEZ À L'ALTERNANCE

L'alternance est un bon moyen de décrocher un diplôme, d'acquérir une première expérience professionnelle et de financer ses études. La plupart des diplômés peuvent se préparer via un contrat d'apprentissage ou un contrat de professionnalisation, à condition d'avoir signé un contrat de travail avec un employeur.

Cf. dossier Actuel-Cidj *Alternance et apprentissage n° 1.42*.

BTS TC (technico-commercial)

Destiné aux bacheliers STI2D ou STMG, il est aussi accessible aux titulaires de certains bacs pro comme le bac pro métiers de l'électricité et de ses environnements connectés.

Le BTS technico-commercial est dispensé, selon les établissements, avec une ou plusieurs des options suivantes : bois, matériaux dérivés et associés ; commercialisation de biens et services industriels ; domotique et environnement technique du bâtiment ; emballage et conditionnement ; énergie et environnement ; énergie et services ; équipements et systèmes ; habillement et ameublement ; matériaux du bâtiment ; matériel agricole, travaux publics ; matériel de levage et de manutention ; nautisme et services associés ; produits mode et sport ; véhicules industriels et équipements automobile ; négoce de matériaux, matériel et fourniture du bâtiment de la construction et des travaux publics ; vente de matériels et d'équipements d'aide à l'autonomie des personnes dépendantes.

Ce BTS forme des commerciaux à compétences techniques (savoir-faire et connaissance des processus de fabrication) qui peuvent travailler dans une entreprise industrielle, dans une entreprise prestataire de services industriels ou dans une entreprise de négoce de biens et services industriels. Ils-elles débutent en tant que négociateur-trice vente ou technico-commercial-e, itinérant-e ou sédentaire.

- > Voir liste 4 du carnet d'adresses.
- > Cf. dossiers Actuel-Cidj des secteurs technologiques concernés.

BTSA TC (technico-commercial)

Ce BTSA (brevet de technicien supérieur agricole) est accessible après un bac techno Stav, un bac STMG, un bac général à dominante scientifique ou un bac pro CGEA (conduite et gestion de l'entreprise agricole).

Il propose 6 options : agrofournitures ; vins et spiritueux ; produits alimentaires et boissons ; produits de la filière forêt bois ; jardin végétaux d'ornement ; animaux d'élevage et de compagnie.

Le titulaire de ce BTSA peut travailler comme agent polyvalent dans une PME agroalimentaire, attaché commercial dans une grande entreprise, responsable d'un point de vente ou chef de rayon de produits alimentaires dans une grande surface, représentant ou assistant expert dans une PME ou vendeur chez un grossiste.

- > Voir liste 5 du carnet d'adresses.

ENSEIGNEMENT À DISTANCE

BTS, licences, masters... différents diplômes peuvent être préparés par correspondance.

Voir liste 12 du carnet d'adresses.

BTS CI (commerce international)

Le BTS commerce international forme des personnes qui commercialisent des biens ou services sur les marchés étrangers et optimisent les achats dans un contexte de mondialisation.

Son titulaire travaille au sein d'un service export ou d'une filiale à l'international.

Ce BTS (brevet de technicien supérieur) se prépare en 2 ans après un bac général à dominante économique, STMG, voire un bac général à dominante littéraire ou scientifique, dans un lycée technique ou un établissement privé. La sélection se fait sur examen du dossier scolaire. Les titulaires d'un bac pro ou techno correspondant (mention bien minimum) et parlant au moins 2 langues sont admissibles de droit. Il s'agit d'un diplôme à référentiel commun européen. Les étudiants peuvent donc suivre une partie de leur formation dans l'un des 9 pays partenaires. Une fois le diplôme en poche, le titulaire de ce BTS peut exercer son métier en France et dans d'autres pays d'Europe.

Bien que le BTS soit un diplôme apprécié sur le marché du travail, il n'est généralement pas suffisant pour un premier emploi : il faut l'étoffer par des stages à l'étranger ou une formation post-BTS, de type licence pro ou bachelor d'écoles de commerce.

Débouchés : assistant commercial export, assistant de responsable de zone, assistant aux achats à l'international...

- > Voir liste 6 du carnet d'adresses

UN TEST D'ANGLAIS BIENTÔT GRATUIT POUR TOUS LES ÉTUDIANTS

Dès 2020, les étudiants dont la formation a une visée internationale passeront obligatoirement un test de certification en anglais en fin de premier cycle d'études (licence, licence pro, BTS, DUT). Ce test, qui coûte aujourd'hui environ 200 €, sera financé par l'État. Sont concernés les jeunes en licence de langues étrangères, en DUT commerce international, communication, licence pro ou BTS commerce international. À partir de 2022, la mesure sera étendue à l'ensemble des étudiants.

DUT (bac + 2)

Le DUT (diplôme universitaire de technologie) se prépare en 2 ans dans un IUT (institut universitaire de technologie) rattaché à une université. En règle générale, les titulaires de DUT s'insèrent bien sur le marché du travail. Pour ceux qui désirent poursuivre leurs études, différents cursus sont possibles (année de spécialisation, licence pro, licence générale...).

Accessible après le bac STMG ou un bac général, le **DUT TC (techniques de commercialisation)** forme des commerciaux polyvalents capables de vendre, d'acheter, de distribuer et gérer les stocks.

Les titulaires du DUT TC exercent leurs fonctions dans la grande distribution, l'industrie ou les services marchands : banques, transports, assurances...

À savoir : une réforme du DUT est prévue pour la rentrée 2021 avec la création d'un cursus en 3 ans et l'instauration d'un BUT (bachelor universitaire de technologie).

- > Voir liste 7 du carnet d'adresses.

■ Licence professionnelle (bac + 3)

Préparée en 1 an après un bac + 2 (L2, BTS, DUT...), la licence pro permet d'acquérir une spécialisation. Le cursus articule des enseignements théoriques et pratiques avec des stages de 12 à 16 semaines. La formation est organisée en partenariat avec les professionnels. Contrairement à la licence générale, la licence pro vise l'insertion professionnelle. Elle n'a donc pas pour vocation de déboucher sur une admission en master.

Achat, commerce international, commerce agroalimentaire, commerce électronique, vente, distribution, technico-commercial... il existe des dizaines de licences pro dans le domaine de la vente.

> Voir liste 8 du carnet d'adresses.

Particulièrement reconnue et appréciée des employeurs, la licence pro commerce et distribution, dite **licence Distrisup management**, forme au métier de manager de rayon. Elle se prépare en alternance dans 14 enseignes de la grande distribution et 18 universités.

www.distrisup-formation.com

■ Bachelor (bac + 3)

Diplôme de niveau bac + 3, le bachelor est un bon compromis pour les étudiants qui souhaitent se former en école de commerce sans s'engager dans un parcours long. Il permet aussi de poursuivre en master. Les taux d'insertion professionnelle annoncés par les écoles sont bons, mais ce diplôme ne permet pas forcément de décrocher le statut cadre.

De nombreux bachelors sont orientés vers le commerce international. Dès la première année, les étudiants peuvent partir 6 mois minimum à l'étranger, dans une université ou dans une entreprise.

Le titre de bachelor n'étant pas encadré, n'importe quelle école peut le proposer. Soyez vigilant car ces formations coûtent cher et l'investissement doit en valoir la peine. Privilégiez les écoles qui proposent un diplôme visé par l'État et dont les 3 années donnent des équivalences en crédits ECTS (180 crédits ECTS dans le cas d'un bac + 3).

À savoir: quelques formations ont été rebaptisées **BBA (bachelor of business administration)** pour s'aligner sur la nomenclature anglo-saxonne. Il s'agit d'un diplôme entre le bachelor (bac + 3) et le master (bac + 5), équivalent au master 1 (diplôme visé bac + 4).

> Voir liste 10 du carnet d'adresses.

Bachelor des CCI

Le label bachelor des CCI est attribué à des formations diplômantes reconnues par l'État, pilotées par les Chambres de commerce et d'industrie. Ces formations, d'une durée de 1 à 4 ans, sont accessibles après un bac ou un bac + 2 et sont en général mises en œuvre dans une école de commerce (EGC...). Près de 80 formations ont été labélisées par les CCI.

Ces écoles délivrent le **titre certifié de responsable en marketing, commercialisation et gestion** (bachelor professionnel), de niveau bac + 3.

La formation comprend 27 semaines minimum de stages en entreprise, dont 8 semaines à l'international.

www.cci.fr/web/formations/label-bachelor

> Voir liste 10 du carnet d'adresses.

Concours Atout + 3

Le Concours Atout+3 est un concours commun à 9 écoles de commerce pour intégrer leur programme bachelor.

www.concours-atoutplus3.com

FORMATIONS EN MANAGEMENT DU SPORT

L'école supérieure du commerce et du sport CNPC propose des titres certifiés de gestionnaire commercial en magasin de sport (bac + 2) et de management du commerce du sport (bac + 3).

Voir liste 13 du carnet d'adresses.

www.cnpc.fr

■ Écoles Negoventis

Réparties dans toute la France, ces écoles proposent des formations accessibles principalement en apprentissage ou en contrat de professionnalisation, pour une durée de 1 à 2 ans.

Elles proposent différents niveaux de sortie: d'infra bac (employé polyvalent de commerce et distribution) à bac + 5 (manager de développement d'affaires à l'international).

www.negoventis.cci.fr

Filières longues : bac + 5

Un diplôme de niveau bac + 5 permet d'être recruté à des postes de management de projet et d'encadrement d'équipe.

■ Licence (bac + 3)

La licence se prépare en 3 ans après le bac. On appelle la 1^{re} année « L1 », la 2^e année « L2 », la troisième année « L3 ». La formation comprend des enseignements théoriques, méthodologiques, pratiques et appliqués: les cours magistraux (CM) en amphi alternent avec des travaux pratiques (TP) ou travaux dirigés (TD) en petit groupe. Au total, de 15 à 25h de cours par semaine, mais beaucoup de travail personnel.

Attention : une licence classique ne vise pas l'insertion sur le marché du travail, mais permet de continuer ses études, notamment en master.

Quelques licences sont spécialisées en marketing-vente ou commerce international. Par ailleurs, la licence LEA (langues étrangères appliquées) propose des parcours commerce et affaires internationales.

- > Voir liste 8 du carnet d'adresses.
- > Pour les licences en économie et gestion, cf. dossier Actuel-Cidj *Économie, gestion, management: écoles et universités n° 2.332.*

■ Master (bac + 5)

Le master se prépare en 2 ans après une licence. On désigne par M1 et M2 les 2 années successives menant au master complet. Le master comporte des parcours à finalité professionnelle, à finalité recherche ou indifférenciée. Depuis 2017, les universités ont la possibilité de procéder à une sélection des étudiants dès l'entrée en M1. D'autres filières, définies par décret, sélectionnent leurs étudiants à l'entrée en M2.

De nombreux masters concernent le commerce et la vente. Ils sont accessibles après une licence mention économie, gestion, AES (administration économique et sociale) ou une licence LEA (langues étrangères appliquées).

- > Voir liste 9 du carnet d'adresses.

■ Master d'IAE

Au sein des universités, les IAE (instituts d'administration des entreprises), aussi appelés écoles universitaires de management, proposent des formations de 3^e cycle en gestion reconnues à l'échelle internationale.

Ils préparent notamment aux masters pro administration des entreprises, science du management, management international... Quelques IAE proposent certains de leur cursus en anglais et misent sur les doubles compétences.

www.iae-france.fr

À noter : le concours Score IAE Message (SIM) donne accès à plus de 320 formations universitaires en gestion, via un test unique. Il constitue un élément d'appréciation du dossier de candidature à une formation universitaire en management. Il peut être exigé à l'entrée en 3^e année de licence ou en master (M1 ou M2).

www.iae-message.fr

■ Diplôme d'IEP

Les IEP (instituts d'études politiques) sont des établissements publics rattachés à une université. Ils dispensent un enseignement généraliste en sciences politiques, économiques et sociales, souvent avec une forte connotation internationale. Les stages en entreprise et les séjours à l'étranger se développent sur le modèle des grandes écoles de commerce. La majorité des diplômés d'IEP poursuivent leurs études en master.

- > Cf. dossier Actuel-Cidj *Sciences politiques: IEP et universités n° 2.61.*

Témoignage

Sara, 24 ans, a étudié en IAE

J'ai choisi l'IAE (institut d'administration des entreprises) de Caen parce que c'était l'un des seuls à me permettre de passer d'une licence de maths à des études de commerce. J'ai fait mon master 2 en alternance, ce qui m'a permis de constituer un réseau et d'avoir de l'expérience dans le monde professionnel. Mais il faut être très organisé parce que le rythme est soutenu !

■ Écoles de commerce

Il existe une centaine d'écoles de commerce. Certaines recrutent directement après le bac, d'autres après 2 ans de classe prépa ou après un bac + 2 ou bac + 3. La plupart recrutent sur concours.

Les écoles de commerce ont presque toutes des partenariats avec des universités étrangères: elles offrent la possibilité d'étudier pendant quelques mois ou années à l'étranger. Certaines écoles permettent l'obtention d'un double diplôme (français et étranger) et/ou proposent un enseignement totalement en anglais.

Plusieurs écoles préparent à des cursus spécialisés en commerce international. Le **concours Sésame** regroupe 14 établissements qui sont tous tournés vers l'international.

www.concours-sesame.net

Les écoles de commerce sont progressivement intégrées à la plateforme Parcoursup. Pour s'inscrire dans certaines d'entre elles, il faut aller sur le site www.parcoursup.fr.

Pour plus d'informations sur les concours et les cursus en école de commerce, cf. dossier Actuel-Cidj *Économie, gestion, management: écoles et universités n° 2.332*.

ÉCOLES D'ENTREPRISE

Certaines entreprises ont choisi de former directement leurs futurs salariés, à plein temps ou en alternance: La Poste, EDF... En intégrant ce type d'école, vous préparez un diplôme et acquérez une expérience professionnelle. Et la formule débouche souvent sur un emploi!

Voir liste 11 du carnet d'adresses.

Cf. dossier Actuel-cidj *Les écoles d'entreprise n° 1.44*.

F Formation continue

Un droit accessible à tous

Améliorer ses compétences, changer de métier, obtenir un diplôme: la formation professionnelle continue vous permet de mener à bien tous ces projets.

■ Connaître vos droits

La formation professionnelle continue s'adresse aux jeunes sortis du système scolaire et aux adultes: salariés, demandeurs d'emploi, intérimaires, créateurs d'entreprise, professions libérales ou fonctionnaires.

Selon votre situation, différents dispositifs existent: compte personnel de formation, projet personnalisé d'accès à l'emploi, contrat de professionnalisation, parcours emploi compétences, plan de formation de l'entreprise...

Les formations peuvent être suivies en cours du soir, en stage intensif, en cours d'emploi ou hors temps de travail. Le financement, la rémunération et les frais de formation sont spécifiques à chaque public.

> Cf. dossier Actuel-Cidj *La formation continue: mode d'emploi n° 4.0*.

■ Organismes et formations

De nombreux organismes publics et privés proposent des formations diplômantes (acquisition d'un diplôme) ou qualifiantes (mise à niveau, acquisition de connaissances) dans le cadre de la formation continue.

Comme la plupart des formations initiales sont désormais accessibles en formation continue, n'hésitez pas à vous adresser aux services de formation continue des organismes dispensant une formation initiale.

Pour les stages de perfectionnement de courte durée (non qualifiants), adressez-vous directement aux organismes professionnels du secteur.

Greta

Des diplômes comme le CAP, le bac pro, le bac techno, le BTS ou le DUT peuvent être préparés dans des lycées ou collèges regroupés au sein des Greta (groupements d'établissements pour la formation continue). Ces formations peuvent se faire sous forme d'unités capitalisables en cours du jour, en cours du soir ou encore en alternance.

www.education.gouv.fr rubrique Le système éducatif / Les niveaux et établissements d'enseignement / Les Greta

Afpa

L'Association nationale pour la formation professionnelle des adultes (Afpa) est placée sous la tutelle du ministère chargé du Travail. Elle propose des formations professionnelles, validées pour 80 % d'entre elles par des titres professionnels reconnus par le ministère.

www.afpa.fr

Cnam

Le Conservatoire national des arts et métiers (Cnam) propose de nombreux parcours de formation : DUT et DEUST, diplômes universitaires (licence, master et doctorat), titres d'ingénieurs, titres RNCP (répertoire national des certifications professionnelles) et diplômes et certificats d'établissement. Les enseignements sont dispensés le soir et le samedi, ou pendant le temps de travail, sous forme d'unités de valeur modulaires capitalisables.

www.cnam.fr

Chambres de commerce et d'industrie

Les chambres de commerce et d'industrie (CCI) proposent des formations permettant de se perfectionner ou d'acquérir un diplôme. Dans le secteur du commerce, elles préparent à de nombreux diplômes.

www.cci.fr/web/formations

Universités

La plupart des diplômes universitaires peuvent être préparés dans le cadre de la formation continue. Le public est accueilli soit dans les formations initiales communes à tous les étudiants, soit dans des cursus spécialement conçus pour un public en formation continue. Adressez-vous aux services de formation continue des universités.

> Voir listes 8 et 9 du carnet d'adresses.

Organismes consulaires

Ces organismes proposent généralement des formations ciblées. Citons le réseau Negoventis et l'Ifocop (Institut de formation commerciale permanente).

www.negoventis.cci.fr

www.ifocop.fr

Écoles de commerce

Certains cursus des écoles de commerce peuvent être préparés dans le cadre de la formation continue. Renseignez-vous directement auprès des établissements.

> Voir liste 10 du carnet d'adresses.

EN RÉGION AUSSI !

Chaque conseil régional finance des dispositifs de formation destinés aux jeunes et aux adultes, correspondant aux priorités qu'il a lui-même définies.

<http://reseau.intercariforef.org>

Carnet d'adresses

■ LISTE 1

Pour en savoir plus

Sites de référence

www.cci.fr/web/formations

Édité par : CCI France
Sur le site : informations sur l'orientation, l'apprentissage, l'enseignement supérieur, la formation continue, annuaire des écoles et des formations du réseau, actualités.

www.commerciaux.com

Édité par : Offre-emploi.com
Sur le site : offres d'emploi dans le commerce classées par métiers, dépôt CV, compte candidat.

www.distrijob.fr

Édité par : Distrijob
Sur le site : information sur le secteur du retail et de la distribution, actualités du secteur, offres d'emploi par métier et par région, CVthèque, grille des salaires. Forum pour échanger et poser des questions.

www.fvd.fr

Édité par : Fédération de la vente directe (FVD)
Sur le site : chiffres-clés, actualités, offres d'emploi, statuts et réglementation de la vente directe. Fiches-métiers, renseignements sur les différents statuts des vendeurs et présentation des formations. Annuaire des adhérents, bibliographie.

www.jobmarketingvente.com

Édité par : Job Marketing Vente
Sur le site : offres d'emploi dans les secteurs du marketing et de la vente, filtrées par fonction, lieu, type de contrat, niveau d'expérience et d'études, circuit de distribution. Annuaire des principaux recruteurs, fiches métiers, CVthèque, conseils pour la recherche d'emploi, alerte e-mail.

www.lemoci.com

Édité par : Sedec SA
Sur le site : actualités économiques et réglementaires, guide des formations initiales et continues au commerce international, fiches pays détaillées : chiffres-clés, conjoncture économique, informations pratiques...

www.marketvente.fr

Édité par : StepStone France SAS
Sur le site : offres d'emploi et de stages, dans le secteur vente-marketing, classées par métier, ville, fonction ou thématique. Possibilité de publier son CV et de recevoir des alertes.

Organismes de référence

Chambres de commerce et d'industrie France (CCI France)

8-10 rue Pierre Brosolette
92300 Levallois-Perret
Tél : 01 44 45 37 00
www.cci.fr
Réseau : 122 établissements publics : 86 CCI territoriales (CCIT), 6 CCI départementales d'Ile-de-France, 5 CCI locales, 6 collectivités d'Outre-Mer et de Nouvelle-Calédonie, 18 CCI de région (CCIR), 123 CCI françaises à l'internationale (CCIFI)
Informer, conseiller et proposer des outils pratiques sur l'entrepreneuriat. Détailler l'offre de formation, du CAP au diplôme d'ingénieur, en apprentissage, en formation initiale ou continue.

Bibliographie

Ces secteurs qui recrutent - Guide 2019-2020

Paris : CIDJ, février 2019. 39 €
Plus de 50 secteurs porteurs sont présentés au travers de 21 portraits sectoriels, 400 métiers et 300 entreprises qui recrutent : chiffres-clés, caractéristiques, perspectives de recrutement, qualifications requises, métiers recherchés, stages-alternance, emploi et handicap, sélection de plus de 200 sites d'offres d'emploi, ressources documentaires, liste indicative d'entreprises qui recrutent. Un zoom sur la place des femmes dans les secteurs qui recrutent complète ce panorama.



www.cidj.com rubrique réseau IJ

Plus de 1500 centres d'Information Jeunesse vous accueillent à travers toute la France. Vous y trouverez conseils, infos et adresses de proximité.

Liste 1

Pour en savoir plus p. 15

Liste 2

BTS management commercial opérationnel p. 15

Liste 3

BTS négociation et digitalisation relation client p. 22

Liste 4

BTS technico-commercial p. 26

Liste 5

BTSA technico-commercial p. 29

Liste 6

BTS commerce international p. 30

Liste 7

DUT techniques de commercialisation p. 33

Liste 8

Licences p. 35

Liste 9

Masters p. 37

Liste 10

EGC p. 40

Liste 11

Écoles d'entreprise p. 41

Liste 12

Enseignement à distance p. 42

Liste 13

Formations en management du sport p. 42

■ LISTE 2

BTS management commercial opérationnel

Ces établissements publics et privés préparent au BTS MCO management commercial opérationnel en formation initiale. À la rentrée 2019, le BTS MUC management des unités commerciales devient le BTS MCO.

Public

01011 Bourg-en-Bresse

Lycée polyvalent Joseph-Marie Carriat
Tél : 04 74 32 18 48
www.lycee-carriat.com

02100 Saint-Quentin

Lycée Pierre de la Ramée
Tél : 03 23 62 83 00
<http://delaramee.lyc.ac-amiens.fr>

02209 Soissons

Lycée Gérard de Nerval
Tél : 03 23 53 00 27
<http://nerval.lyc.ac-amiens.fr>

03401 Yzeure

Lycée polyvalent Jean Monnet
Tél : 04 70 46 93 01
www.lycees-jeanmonnet-yezeure.fr

04103 Manosque

Lycée Félix Esclançon
Tél : 04 92 70 54 70
www.lyc-esclancon.ac-aix-marseille.fr

06050 Nice

Lycée Albert Calmette
Tél : 04 93 13 66 00
www.ac-nice.fr/lycee-calmette

06130 Grasse

Lycée Amiral de Grasse
Tél : 04 93 40 63 80
www.atrrium-paca.fr/web/lgt-amiral-de-grasse-061301

06802 Cagnes-sur-Mer

Lycée Auguste Renoir
Tél : 04 92 02 45 10
www.atrrium-paca.fr/web/lgt-auguste-renoir-068021

Les métiers de la vente : bac et études supérieures

07104 Annonay

Lycée polyvalent Boissy d'Anglas
Tél : 04 75 69 25 50
www.ac-grenoble.fr/lycee/boissy
anglas

08000 Charleville-Mézières

LP Simone Veil
Tél : 03 24 33 03 10
www.lp-etion.ac-reims.fr

08200 Sedan

Lycée Pierre Bayle
Tél : 03 24 27 39 95
<http://sepia.ac-reims.fr/lyc-bayle/-joomla/>

09104 Pamiers

Lycée polyvalent Pyrène
Tél : 05 61 67 93 50
<http://castella.entmip.fr>

10009 Troyes

Lycée Chrestien de Troyes
Tél : 03 25 71 53 00
www.lyceechrestientdetroyes.fr

12200 Villefranche-de-Rouergue

Lycée général et technologique
Raymond Sagnac
Tél : 05 65 45 22 10
<http://raymond-sagnac.entmip.fr>

13100 Aix-en-Provence

LP Gambetta
Tél : 04 42 93 28 28
www.lyc-gambetta.ac-aix-marseille.fr

13127 Vitrolles

Lycée Jean Monnet
Tél : 04 42 15 14 60
www.lyc-monnet.ac-aix-marseille.fr

13295 Marseille

Lycée Périer
Tél : 04 91 13 39 00
www.lyc-perier.ac-aix-marseille.fr

13400 Aubagne

Lycée Frédéric Joliot-Curie
Tél : 04 42 18 51 51
www.lyc-joliotcurie.ac-aix-marseille.fr

13691 Martigues

Lycée Paul Langevin
Tél : 04 42 80 08 75
www.lyc-langevin.ac-aix-marseille.fr

14107 Lisieux

Lycée Paul Cornu
Tél : 02 31 31 33 11
www.etab.ac-caen.fr/cornu

14201 Hérouville-Saint-Clair

Lycée Salvador Allende
Tél : 02 31 53 10 70
www.etab.ac-caen.fr/lycee-salvador-allende

15005 Aurillac

Lycée polyvalent Jean Monnet
Tél : 04 71 45 49 49
www.monnet-mermoz.fr

16023 Angoulême

Lycée Marguerite de Valois
Tél : 05 45 97 45 00
<http://lyceevalois.com/lmdv>

16100 Cognac

Lycée polyvalent Jean Monnet
Tél : 05 45 36 83 10
www.lyceeejeanmonnet-cognac.fr

17415 Saint-Jean-d'Angély

Lycée polyvalent Louis Audouin
Dubreuil
Tél : 05 46 33 38 00
www.lyceeeaudouindubreuil.fr

18026 Bourges

Lycée Jacques Cœur
Tél : 02 48 67 83 00
<http://lycee-jacques-coeur.fr>

18206 Saint-Amand-Montrond

Lycée Jean Moulin
Tél : 02 48 62 03 03
<http://lyc-moulin-st-amand.tice.ac-orleans-tours.fr/eva/>

19311 Brive-la-Gaillarde

Lycée polyvalent Danton
Tél : 05 55 87 38 73
www.cite-danton.ac-limoges.fr

21000 Dijon

Lycée Le Castel
Tél : 03 80 76 70 00
www.lyc-lecastel.fr

24108 Bergerac

Lycée Maine de Biran
Tél : 05 53 74 50 00
<http://lyceemainedebiran.fr>

25206 Montbéliard

Lycée polyvalent Germaine Tillion
Tél : 03 81 99 84 84
www.lyc-germaine-tillion.ac-besancon.fr

26103 Romans-sur-Isère

Lycée polyvalent du Dauphiné
Tél : 04 75 02 28 93
<http://dauphine.elycee.rhonealpes.fr>

26702 Pierrelatte

Lycée Polyvalent Gustave Jaume
Tél : 04 75 04 06 85
www.ac-grenoble.fr/lycee/jaume.pierrelatte

27207 Vernon

Lycée Georges Dumézil
Tél : 02 32 71 23 00
<http://dumezil-lyc.spip.ac-rouen.fr>

27500 Pont-Audemer

Lycée Jacques Prévert
Tél : 02 32 41 53 10
<http://lycees.ac-rouen.fr/prevert>

28011 Chartres

Lycée Fulbert
Tél : 02 37 88 27 00
www.lyceefulbert.fr/php5/public/index.php

28104 Dreux

Lycée Rotrou
Tél : 02 37 38 90 00
www.lyceerotroudreux.com

28400 Nogent-le-Rotrou

Lycée Rémi Belleau
Tél : 02 37 29 30 00
www.remibelleau.com

28600 Luisant

Lycée Silvia Monfort
Tél : 02 37 88 21 21
<http://lyc-silviamonfort-luisant.tice.ac-orleans-tours.fr>

29191 Quimper

Lycée de Cornouaille
Tél : 02 98 65 80 80
www.lyceedecornouaille.fr

29406 Landivisiau

Lycée du Léon
Tél : 02 98 24 44 44
www.lyceeduleon-landivisiau.ac-rennes.fr

30205 Bagnols-sur-Cèze

Lycée Albert Einstein (voie générale et technologique)
Tél : 04 66 90 42 00
www.lyc-einstein-bagnolssurceze.ac-montpellier.fr

30380 Saint-Christol-lès-Alès

Lycée Jacques Prévert (voie générale et technologique)
Tél : 04 66 60 08 50
www.lyc-prevert-stchristollesales.ac-montpellier.fr

30911 Nîmes

Lycée Albert Camus
Tél : 04 66 62 91 71
www.lyc-camus-nimes.ac-montpellier.fr

31020 Toulouse

Lycée général et technologique Henri de Toulouse-Lautrec
Tél : 05 34 40 12 20
<http://toulouse-lautrec.entmip.fr>

31270 Cugnaux

Lycée général et technologique Henri Matisse
Tél : 05 61 72 75 40
<http://henri-matisse.entmip.fr>

31806 Saint-Gaudens

Lycée général et technologique de Bagatelle
Tél : 05 62 00 82 30
<http://bagatelle.entmip.fr>

32008 Auch

Lycée général et technologique Pardailhan
Tél : 05 62 61 42 50
<http://pardailhan.entmip.fr>

33074 Bordeaux

Lycée Gustave Eiffel
Tél : 05 56 33 83 00
www.eiffel-bordeaux.org

33305 Lormont

Lycée Élie Faure
Tél : 05 56 38 23 23
www.lyc-eliefaure.fr

33405 Talence

Lycée Victor Louis
Tél : 05 56 80 76 40
www.lvloouis.net

33505 Libourne

Lycée Max Linder
Tél : 05 57 51 16 08
www.lyceemaxlinder.fr

34060 Montpellier

Lycée Jules Guesde (voie générale et technologique)
Tél : 04 67 10 33 70
www.julesguesde.fr

34077 Montpellier

LP Jules Ferry
Tél : 04 67 10 74 01
www.lyc-ferry-montpellier.ac-montpellier.fr

34170 Castelnau-le-Lez

Lycée Georges Pompidou (voie générale et technologique)
Tél : 04 67 02 99 10
<http://lycee-pompidou-34.net>

34410 Sérignan

Lycée Marc Bloch (voie générale et technologique)
Tél : 04 67 35 35 10
www.lyc-bloch-serignan.fr

35207 Rennes

Lycée René Descartes
Tél : 02 99 51 49 64
www.lyceedescartes-rennes.fr

35418 Saint-Malo

Lycée polyvalent Jacques Cartier
Tél : 02 99 82 87 00
www.lyceejacquescartier.fr

35605 Redon

Lycée Beaumont
Tél : 02 99 72 37 37
www.beaumont-redon.fr

36019 Châteauroux

Lycée Blaise Pascal
Tél : 02 54 53 55 00
www.lyceeblaisepascal.com

37013 Tours

Lycée Balzac
Tél : 02 47 60 56 06
<http://lyceebalzac-tours.fr>

37095 Tours

Lycée Choiseul
Tél : 02 47 88 10 30
<http://lyc-choiseul.ac-orleans-tours.fr/php5/site/>

37501 Chinon

Lycée Rabelais
Tél : 02 47 93 50 00
www.lyceerabelais.fr

38171 Seyssinet-Pariset

Lycée général et technologique
Aristide Bergès
Tél : 04 76 26 42 42
www.ac-grenoble.fr/lycee/aristide-berges

38240 Meylan

Lycée polyvalent du Grésivaudan
Tél : 04 76 90 30 53
http://gresivaudan.elycee.rhonealpes.fr

38506 Voiron

Lycée polyvalent Edouard Herriot
Tél : 04 76 67 02 02
http://edouard-herriot-voiron.elycee.rhonealpes.fr

40005 Mont-de-Marsan

Lycée Charles Despiau
Tél : 05 58 05 82 82
www.lyceedesespiau.fr

40107 Dax

Lycée de Borda
Tél : 05 58 58 12 34
http://lyceedeboarda.org

41000 Blois

Lycée Philibert Dessaignes
Tél : 02 54 55 53 00
www.lycee-dessaignes.com

41100 Vendôme

Lycée Ronsard
Tél : 02 54 73 32 00
www.lyceeronsard.eu

42700 Firminy

Lycée Albert Camus
Tél : 04 77 40 17 17
www.lycee-camus.com

44107 Nantes

Lycée Albert Camus
Tél : 02 51 80 64 64
http://camus.e-lyco.fr

44265 Nantes

Lycée polyvalent Les Bourdonnières
Tél : 02 40 34 02 60
http://bourdonnieres.e-lyco.fr

44606 Saint-Nazaire

Lycée Aristide Briand
Tél : 02 40 00 25 25
www.abriand.org

45072 Orléans

Lycée Voltaire
Tél : 02 38 63 36 20
www.voltaire.com.fr

45502 Gien

Lycée Bernard Palissy
Tél : 02 38 29 51 50
http://lyc-bernard-palissy-gien.tice.ac-orleans-tours.fr/joomla

47916 Agen

Lycée Jean-Baptiste de Baudre
Tél : 05 53 77 56 00
www.lyceede baudre.net

48001 Mende

Lycée général et technologique Emile Peytavin
Tél : 04 66 49 18 66
www.lyceepytavin.com

49105 Angers

Lycée Joachim du Bellay
Tél : 02 41 43 64 12
http://du-bellay.paysdelaloire.e-lyco.fr

49311 Cholet

Lycée polyvalent Europe Robert Schuman
Tél : 02 41 49 73 00
http://europeschuman.e-lyco.fr

49401 Saumur

Lycée polyvalent Sadi Carnot - Jean Bertin
Tél : 02 41 53 50 00
http://lyc-bertin-carnot.e-lyco.fr

50303 Avranches

Lycée Emile Littré
Tél : 02 33 58 04 11
http://littre.etab.ac-caen.fr

51000 Châlons-en-Champagne

Lycée polyvalent Jean Talon
Tél : 03 26 69 27 99
www.lyceejeantalon.fr

51096 Reims

Lycée Colbert
Tél : 03 26 09 15 80
www.lycee-colbert.fr

51200 Épernay

Lycée Polyvalent des métiers Stéphane Hessel
Tél : 03 26 55 26 94
www.lycee-hessel.fr

52903 Chaumont

Lycée Edmé Bouchardon
Tél : 03 25 03 23 42
http://sepia.ac-reims.fr/lyc-bouchardon/-spip/-

53103 Mayenne

Lycée Lavoisier
Tél : 02 43 04 86 33
http://lavoisier.paysdelaloire.e-lyco.fr

53200 Château-Gontier

Lycée Victor Hugo
Tél : 02 43 07 11 00
http://victor-hugo.e-lyco.fr

54042 Nancy

Lycée Frédéric Chopin
Tél : 03 83 40 20 42
www.lycee-chopin.fr

54300 Lunéville

Lycée Ernest Bichat
Tél : 03 83 76 04 04
www.lycee-bichat.fr

55100 Verdun

Lycée des métiers de la productive, des automatismes et des énergies renouvelables Jean-Auguste Margueritte
Tél : 03 29 86 14 28
www.lyceemargueritte.fr

56017 Vannes

Lycée Charles de Gaulle
Tél : 02 97 40 30 22
www.lycee-charlesdegaulle-vannes.fr

56306 Pontivy

Lycée Joseph Loth
Tél : 02 97 25 01 34
www.lycee-loth.fr

57074 Metz

Lycée Robert Schuman
Tél : 03 87 76 40 40
http://lycee-schuman.fr

57100 Thionville

Lycée Jean-Baptiste Colbert
Tél : 03 82 88 47 06
www4.ac-nancy-metz.fr/lyc-colbert-thionville

57400 Sarrebourg

Lycée polyvalent Mangin
Tél : 03 87 17 94 00
http://mangin-sarrebourg.ac-nancy-metz.fr

57500 Saint-Avold

Lycée des métiers du tertiaire Jean-Victor Poncelet
Tél : 03 87 93 94 95
www4.ac-nancy-metz.fr/lyc-poncelet-saint-avold

57600 Forbach

Lycée des métiers Blaise Pascal
Tél : 03 87 29 31 50
www.bpascal-forbach.fr

58000 Nevers

Lycée Raoul Follereau
Tél : 03 86 60 36 00
http://lyc58-renardfollereau.ac-dijon.fr

59016 Lille

Lycée Gaston Berger
Tél : 03 20 49 31 59
www.gastonberger.fr

59051 Roubaix

Lycée polyvalent Jean Moulin
Tél : 03 20 81 99 20
http://lyceejeanmoulin.etab.ac-lille.fr

59163 Condé-sur-l'Escaut

Lycée polyvalent du Pays de Condé
Tél : 03 27 09 64 40
www.lycee-paysdeconde.fr

59407 Cambrai

Lycée Paul Duez
Tél : 03 27 73 07 30
www.duez-bettignies.org

59508 Douai

Lycée Jean-Baptiste Corot
Tél : 03 27 71 81 20
http://corotdouai.etab.ac-lille.fr

59522 Hazebrouck

Lycée des Flandres
Tél : 03 28 43 76 76
www.lyceedesflandres.fr

59602 Maubeuge

Lycée polyvalent André Lurçat
Tél : 03 27 53 72 00
http://lurcat.savoirsnumeriques5962.fr

59650 Villeneuve-d'Ascq

Lycée Raymond Queneau
Tél : 03 20 43 26 26
http://raymond-queneau-villeneuve-ascq.savoirsnumeriques5962.fr

59832 Lambersart

Lycée Jean Perrin
Tél : 03 20 08 42 42
http://jean-perrin.savoirsnumeriques5962.fr

59942 Dunkerque

Lycée Auguste Angellier
Tél : 03 28 29 29 82
http://angellier-dk.etab.ac-lille.fr

60107 Creil

Lycée Jules Uhry
Tél : 03 44 64 75 44
http://uhry.lyc.ac-amiens.fr

60321 Compiègne

Lycée polyvalent Charles de Gaulle
Tél : 03 44 20 20 88
http://degaulle.lyc.ac-amiens.fr

60607 Clermont

Lycée Cassini
Tél : 03 44 68 28 28
http://cassini.lyc.ac-amiens.fr

60803 Crépy-en-Valois

Lycée Jean Monnet
Tél : 03 44 39 30 90
http://jean-monnet.lyc.ac-amiens.fr

61600 La Ferté-Macé

Lycée des Andaines
Tél : 02 33 14 00 50
http://lyceedesandaines.fr

62022 Arras

Lycée polyvalent Guy Mollet
Tél : 03 21 21 49 50
www.lgmarras.org

62120 Aire-sur-la-Lys

Lycée polyvalent Vauban
Tél : 03 21 95 45 80
http://vauban-aire-sur-la-lys.savoirsnumeriques5962.fr

62170 Montreuil

Lycée Polyvalent Eugène Woillez
Tél : 03 21 06 79 79
http://lyceewoillez.fr

62225 Calais

Lycée Pierre de Coubertin
Tél : 03 21 46 88 00
www.lyceecoubertin.net

62251 Hénin-Beaumont

Lycée Fernand Darchicourt
Tél : 03 21 08 74 30
www.lycee-darchicourt.net

62408 Béthune

Lycée André Malraux
Tél : 03 21 64 61 61
http://andre-malraux-bethune.savoirsnumeriques5962.fr

63037 Clermont-Ferrand

Lycée Sidoine Apollinaire
Tél : 04 73 41 20 20
www.lycee-sidoine-apolinaire.fr

63039 Clermont-Ferrand

Lycée Ambroise Brugière
Tél : 04 73 24 64 16
http://lycee-ambroise-brugiere.fr

64012 Pau

Lycée Saint-John-Perse
Tél : 05 59 62 73 11
www.lycee-saint-john-perse.fr

64103 Bayonne

Lycée Louis de Foix
Tél : 05 59 63 31 10
www.louisdefoix.com

64301 Orthez

Lycée Gaston Fébus
Tél : 05 59 67 08 00
http://webetab.ac-bordeaux.fr/cite-gaston-febus-orthez

66070 Perpignan

Lycée Jean Lurçat (voie générale et technologique)
Tél : 04 68 50 28 91
www.lyc-lurcat-perpignan.ac-montpellier.fr

67046 Strasbourg

Lycée polyvalent René Cassin
Tél : 03 88 45 54 54
www.lyceecassin-strasbourg.eu

67504 Haguenau

Lycée Robert Schuman
Tél : 03 88 07 44 00
www.lyc-schuman-haguenau.ac-strasbourg.fr

68025 Colmar

Lycée Camille Sée
Tél : 03 89 22 25 00
www.lyc-see-colmar.ac-strasbourg.fr

69287 Lyon

Lycée Juliette Récamier
Tél : 04 72 41 65 30
www.lyceejulietterecamier.fr

69628 Villeurbanne

Lycée Pierre Brossolette
Tél : 04 78 84 26 49
http://pierre-brossolette.elycee.rhonealpes.fr

69665 Villefranche-sur-Saône

Lycée polyvalent Claude Bernard
Tél : 04 74 02 72 72
http://claudes-bernard.elycee.rhonealpes.fr

69675 Bron

Lycée Jean-Paul Sartre
Tél : 04 72 14 60 60
http://jean-paul-sartre.elycee.rhonealpes.fr

69700 Givors

Lycée polyvalent Aragon-Picasso
Tél : 04 72 49 21 10
http://aragon-picasso.elycee.rhonealpes.fr

70104 Gray

Lycée Augustin Cournot
Tél : 03 84 65 07 01
www.lycee-cournot.fr

71018 Mâcon

Lycée Lamartine
Tél : 03 85 20 46 00
http://lyc71-lamartine.ac-dijon.fr

71160 Digoin

Lycée Camille Claudel
Tél : 03 85 53 61 00
www.cite-scolairedigoin.com

71500 Louhans

Lycée Henri Vincenot
Tél : 03 85 76 43 00
www.henrivincenot.com

72002 Le Mans

Lycée polyvalent Gabriel Touchard - Washington
Tél : 02 43 50 16 20
http://touchard.e-lyco.fr

72205 La Flèche

Lycée polyvalent d'Estournelles de Constant
Tél : 02 43 94 05 10
http://estournelles-constant.paysdelaloire.e-lyco.fr

73102 Aix-les-Bains

Lycée polyvalent Marlioz
Tél : 04 79 35 25 09
www.ac-grenoble.fr/lycee/marlioz.aix

74136 Bonneville

Lycée polyvalent Guillaume Fichet
Tél : 04 50 97 20 62
www.ac-grenoble.fr/lycee/fichet.bonneville

74991 Annecy

Lycée général et technologique Baudelaire
Tél : 04 50 69 07 70
http://charles-baudelaire.elycee.rhonealpes.fr

75010 Paris

Lycée Jules Siegfried
Tél : 01 45 26 50 95
http://lyc-jules-siegfried.ac-paris.fr

75012 Paris

Lycée Arago
Tél : 01 43 07 37 40
http://lyc-arago.ac-paris.fr

75013 Paris

LPO Jean Lurçat - Site Patay
Tél : 01 44 06 77 50
www.lycee-jean-lurcat.net

75014 Paris

Lycée François Villon
Tél : 01 53 90 25 00
http://lyc-francois-villon.scola.ac-paris.fr

75014 Paris

Lycée Louis Armand
Tél : 01 45 57 51 50
http://louis-armand.paris

75017 Paris

École nationale de commerce
Tél : 01 44 85 85 00
www.enc-bessieres.org

75019 Paris

Lycée Jacquard
Tél : 01 44 84 40 00
www.ac-paris.fr/serail/jcms/s2_151127/ee-igt-jacquart-portail

76044 Rouen

Lycée Gustave Flaubert
Tél : 02 35 12 88 88
www.lycee-flaubert-rouen.fr/app

76250 Déville-lès-Rouen

Lycée de la Vallée du Cailly
Tél : 02 32 82 52 00
http://cailly-lyc.spip.ac-rouen.fr

76401 Fécamp

Lycée Guy de Maupassant
Tél : 02 35 10 24 24
http://lycees.ac-rouen.fr/maupassant

76503 Elbeuf

Lycée André Maurois
Tél : 02 32 96 94 40
http://maurois-lyc.spip.ac-rouen.fr

77000 Melun

Lycée polyvalent Léonard de Vinci
Tél : 01 60 56 60 60
www.vinci-melun.org

77100 Meaux

Lycée Jean Vilar
Tél : 01 60 23 00 00
www.lycee-jean-vilar77.com

77140 Nemours

Lycée Étienne Bezout
Tél : 01 64 45 50 30
www.lyceebezoutnemours.fr

77170 Brie-Comte-Robert

Lycée polyvalent Blaise Pascal
Tél : 01 64 05 22 65

77200 Torcy

Lycée Jean Moulin
Tél : 01 60 37 38 70
www.jeanmoulinortocy.fr

77305 Fontainebleau

Lycée François Couperin
Tél : 01 60 39 55 00
www.francoiscouperin.fr

78000 Versailles

Lycée Marie Curie
Tél : 01 39 24 13 70
www.lyc-curie-versailles.ac-versailles.fr

78190 Trappes

Lycée Plaine de Neauphle
Tél : 01 30 16 08 20
www.lyc-plaineneauphle-trappes.ac-versailles.fr

78300 Poissy

Lycée Le Corbusier
Tél : 01 39 65 13 55
www.lyc-lecorbusier-poissy.ac-versailles.fr

78513 Rambouillet

Lycée Louis Bascan
Tél : 01 34 83 64 00
www.lyc-bascan-rambouillet.ac-versailles.fr

78711 Mantes-la-Ville

Lycée polyvalent Camille Claudel
Tél : 01 34 97 92 10
www.lyc-metiers-mantes.ac-versailles.fr

79204 Parthenay

Lycée Ernest Pérochon
Tél : 05 49 71 08 00
www.lycee-perochon.fr

80016 Amiens

Lycée polyvalent La Hotoie
Tél : 03 22 22 47 47
http://lahotoie.lyc.ac-amiens.fr/lahotoie

80142 Abbeville

Lycée Boucher de Perthes
Tél : 03 22 25 41 00
www.lyceeboucherdeperthes.fr

81100 Castres

Lycée polyvalent La Borde Basse
Tél : 05 63 62 11 87
http://borde-basse.entmip.fr

81604 Gaillac

Lycée général et technologique Victor Hugo
Tél : 05 63 81 21 20
http://victor-hugo-gaillac.entmip.fr

82003 Montauban

Lycée général et technologique Antoine Bourdelle
Tél : 05 63 92 63 00
http://bourdelle.entmip.fr

83300 Draguignan

Lycée Jean Moulin
Tél : 04 94 50 97 70
http://sites.google.com/a/lycee-jeanmoulin-draguignan.fr/accueil

83412 Hyères

Lycée Jean Aicard
Tél : 04 94 12 80 50
www.ac-nice.fr/aicard

83512 La Seyne-sur-Mer

Lycée Beaussier
Tél : 04 94 11 21 61
www.ac-nice.fr/lycee-beaussier

84106 Orange

Lycée de l'Arc
Tél : 04 90 11 83 00
www.atrium-paca.fr/web/igt-arc-841011/accueil

85021 La Roche-sur-Yon

Lycée Pierre Mendès France
Tél : 02 51 36 87 87
http://mendes.paysdelaloire.e-lyco.fr

86034 Poitiers

Lycée Victor Hugo
Tél : 05 49 41 39 22
www.lyc-victorhugo.ac-poitiers.fr

86400 Civray

Lycée André Theuriot
Tél : 05 49 87 00 09
www.lyceecivray.net

86400 Civray

LP les Terres Rouges
Tél : 05 49 87 04 50
www.lpterrerosges86.fr

87032 Limoges

Lycée Suzanne Valadon
Tél : 05 55 45 56 00
www.lyc-valadon.ac-limoges.fr

88000 Épinal

Lycée Louis Lapicque
Tél : 03 29 82 47 42
www.lycee-lapicque.fr

88307 Neufchâteau

Lycée des métiers des arts de l'habitat et de l'ameublement Pierre et Marie Curie
Tél : 03 29 95 21 21
www.citescolaire-neufchateau.fr

89206 Avallon

Lycée Parc des Chaumes
Tél : 03 86 34 92 40
http://parcdeschaumes.ac-dijon.fr

91000 Évry

LP Charles Baudelaire
Tél : 01 60 91 27 00
www.lyc-baudelaire-evry.ac-versailles.fr

91200 Athis-Mons

Lycée Marcel Pagnol
Tél : 01 69 21 78 08
www.lyc-pagnol-athis.ac-versailles.fr

91290 Arpajon

Lycée René Cassin
Tél : 01 60 83 29 09
www.lyc-cassin-arpajon.ac-versailles.fr

91600 Savigny-sur-Orge

Lycée Jean-Baptiste Corot - Le château
Tél : 01 69 44 55 66
www.lyc-corot-savigny.ac-versailles.fr

92290 Châtenay-Malabry

Lycée Emmanuel Mounier
Tél : 01 41 87 60 30
www.lyc-mounier-chatenay.ac-versailles.fr

92700 Colombes

Lycée Guy de Maupassant
Tél : 01 46 52 50 00
www.lyc-maupassant-colombes.ac-versailles.fr

93105 Montreuil

Lycée Jean Jaurès
Tél : 01 42 87 49 84
www.lyceejaures.levillage.org

93110 Rosny-sous-Bois

Lycée Charles de Gaulle
Tél : 01 48 94 30 62
http://lycecharlesdegaullerosny.fr

93140 Bondy

Lycée Jean Renoir
Tél : 01 48 02 58 00
http://jean-renoir-bondy.info/lycee3/accueil/accueil.htm

93190 Livry-Gargan

Lycée André Boulloche
Tél : 01 56 46 90 00
www.lyceeboulloche.com

93200 Saint-Denis

Lycée Paul Eluard
Tél : 01 49 71 70 00
www.lyceepauleluard.fr

93240 Stains

Lycée Maurice Utrillo
Tél : 01 49 71 40 00
www.lyceeutrillo.fr

93250 Villemomble

Lycée Clemenceau
Tél : 01 48 12 91 20
www.lyceeclemenceauvillemomble.fr

93300 Aubervilliers

Lycée général et technologique Henri Wallon
Tél : 01 48 11 18 20
www.henriwallon.net

93700 Drancy

Lycée Eugène Delacroix
Tél : 01 41 60 83 15
www.lycee-delacroix-drancy.fr

94000 Créteil

Lycée Antoine de Saint-Exupéry
Tél : 01 41 94 28 28
www.lyceesaintexupery.fr

94170 Le Perreux-sur-Marne

Lycée Paul Doumer
Tél : 01 43 24 05 80
www.lyceepauldoumer94.fr

94214 Saint-Maur-des-Fossés

Lycée Condorcet
Tél : 01 49 76 15 76
www.lycee-condorcet.com

94270 Le Kremlin-Bicêtre

Lycée Darius Milhaud
Tél : 01 43 90 15 15
www.ldm94.fr

94290 Villeneuve-le-Roi

Lycée Georges Brassens
Tél : 01 45 97 33 20

94307 Vincennes

Lycée Hector Berlioz
Tél : 01 43 28 32 82
www.cite-scolaire-berlioz.org

94320 Thiais

Lycée Guillaume Apollinaire
Tél : 01 48 52 58 77
http://lycee-apolinaire-thiais.fr

94407 Vitry-sur-Seine

Lycée Jean Macé
Tél : 01 45 73 63 00
http://lyceeanmace-vitry.fr

94450 Limeil-Brévannes

Lycée Guillaume Budé
Tél : 01 45 10 37 00
www.guillaumebude.com

95100 Argenteuil

Lycée polyvalent Georges Braque
Tél : 01 39 96 50 50
www.lyc-braque-argenteuil.ac-versailles.fr

95120 Ermont

Lycée Van Gogh
Tél : 01 30 72 74 22
www.lycee-vangogh.fr

95310 Saint-Ouen-l'Aumône

Lycée Edmond Rostand
Tél : 01 34 48 57 30
www.lyc-rostand-st-ouen.ac-versailles.fr

95330 Domont

Lycée George Sand
Tél : 01 39 35 02 13
www.lyc-sand-domont.fr

97100 Basse-Terre

Lycée général et technologique Gerville Réache
Tél : 05 90 81 16 27
www.lyceegervillereache.fr

97111 Morne-à-l'Eau

Lycée général et technologique Faustin Fléret
Tél : 05 90 24 80 11
http://faustinfleret.lyc.ac-guadeloupe.fr

97233 Schœlcher

LP Lumina Sophie
Tél : 05 96 61 41 07
http://site.ac-martinique.fr/lycluminasophie

97262 Fort-de-France

Lycée Victor Schœlcher
Tél : 05 96 71 30 33
www.victor-schoelcher.fr

97388 Kourou

LP Elie Castor
Tél : 0594 22 36 94
http://lp-elie-castor.eta.ac-guyane.fr

97422 Saint-Paul

LP de Vue Belle
Tél : 02 62 33 69 33
http://lycee.vuebelle.ac-reunion.fr

97454 Saint-Pierre

LP François de Mahy
Tél : 02 62 35 75 20
http://lycee-stpierre.ac-reunion.fr

97470 Saint-Benoît

Lycée polyvalent Nelson Mandela
Tél : 02 62 92 96 81
http://lycee-mandela.fr

97490 Saint-Denis

Lycée général et technologique Leconte de Lisle
Tél : 02 62 94 79 20
http://lycee-llisle.ac-reunion.fr

97640 Sada

Lycée polyvalent de Sada
Tél : 0269 62 20 23

97831 Le Tampon

Lycée polyvalent Roland Garros
Tél : 02 62 57 81 00
http://lycee-roland-garros.ac-reunion.fr

97867 Saint-Paul

Lycée général et technologique Évariste de Parry
Tél : 02 62 55 46 56
http://lycee-eparry.ac-reunion.fr

97871 Saint-Louis

Lycée général et technologique Antoine Roussin
Tél : 02 62 91 93 33
http://lycee-antoine-roussin.ac-reunion.fr

98702 Faaa

LP de Faaa
Tél : 689 40 80 32 00
www.education.pf/itereva/lyprofaaa

98716 Pirae

Lycée tertiaire Aorai de Pirae
Tél : 689 40 54 92 29
www.education.pf

98849 Nouméa

Lycée Lapérouse
Tél : 00 687 28 33 60
www.ac-noumea.nc/laperouse

Consulaire

35170 Bruz

Faculté des métiers de la CCI d'Ille et Vilaine
Tél : 02 99 05 45 45
www.fac-metiers.fr

50006 Saint-Lô

FIM CCI Formation Normandie Saint-Lô - Campus 1
Tél : 02 33 77 43 50
www.fim.fr

50130 Cherbourg-Octeville

FIM CCI Formation Normandie Cherbourg
Tél : 02 33 78 86 88
www.fim.fr

50401 Granville

FIM CCI Formation Normandie Granville
Tél : 02 33 91 21 30
www.fim.fr

54521 Laxou

École supérieure du commerce et des affaires - CCI formation 54
Tél : 03 83 95 36 13
http://cciformation54.fr

Privé reconnu

26000 Valence

École technique privée Epseco
Tél : 04 75 44 42 42
www.epseco-valence.fr

26000 Valence

MAESTRIS Scolaire - site de Valence
Tél : 04 75 81 72 50
www.maestris-valence.com

34196 Montpellier

IDRAC Business School
Tél : 04 67 52 04 66
www.ecoles-idrac.com

60200 Compiègne

École supérieure de commerce de Compiègne
Tél : 03 44 38 55 00
www.esc-compiegne.com

67000 Strasbourg

OMNIS
Tél : 03 88 25 88 88
www.omnis.edu

69003 Lyon

Groupe Sciences U Lyon - CRESPA
Tél : 04 26 29 01 01
www.sciences-u-lyon.fr

73381 Le Bourget-du-Lac

Centre d'études des sportifs nationaux et internationaux - groupe INSEEC
Tél : 04 79 25 32 54
www.cesni.com

Privé sous contrat

02207 Soissons

Lycée Saint-Rémy
Tél : 03 23 53 20 62
www.asstremy.fr

03203 Vichy

Lycée polyvalent privé d'enseignement supérieur de Vichy
Tél : 04 70 55 55 54
www.es-vichy.com

06414 Cannes

Lycée Stanislas
Tél : 04 93 06 48 00
www.stanislas-cannes.com

07201 Aubenas

Lycée général et technologique privé Jules Froment
Tél : 04 75 93 80 00
www.lycee-julesfroment.fr

11000 Carcassonne

Lycée privé Saint-Louis - Site Saint-Stanislas (voie générale et technologique)
Tél : 04 68 11 46 36
http://lycee-saint-louis-carcassonne.fr

12000 Rodez

Lycée technologique privé Charles Carnus
Tél : 05 65 73 37 00
www.carnus.fr

13006 Marseille

Lycée Maximilien de Sully
Tél : 04 91 48 27 87
www.ltpsully.com

13007 Marseille

Lycée Jeanne Perrimond
Tél : 04 91 52 83 07
www.lyceeperrimond.com

13090 Aix-en-Provence

Lycée technologique privé Célony
Tél : 04 42 23 59 65
www.lycee-celony.com

13300 Salon-de-Provence

Lycée Saint-Jean
Tél : 04 90 53 20 51
www.lyceesaintjean.com

13632 Arles

Lycée Jeanne d'Arc
Tél : 04 90 52 08 40
http://lycee-jeannedarc-arles.fr

14067 Caen

Lycée Sainte-Ursule
Tél : 02 31 94 71 00
www.lycee-sainte-ursule.fr

18020 Bourges

Lycée privé Sainte-Marie
Tél : 02 48 50 96 60
www.esbc.fr

20297 Bastia

Lycée Jeanne d'Arc
Tél : 04 95 32 81 00

21000 Dijon

Lycée privé Saint-Bénigne
Tél : 03 80 58 33 43
http://sb-lycee.fr

22205 Guingamp

Lycée Notre-Dame
Tél : 02 96 40 21 50
www.notredameguingamp.net

25000 Besançon

Lycée privé Saint-Jean
Tél : 03 81 47 42 20
www.notredamesaintjean.com

27000 Évreux

Lycée privé Notre-Dame
Tél : 02 32 33 06 42
http://notredameevreux.com

29229 Brest

Lycée La Croix Rouge La Salle
Tél : 02 98 47 81 00
www.lacroixrouge-brest.fr

30000 Nîmes

Lycée privé de la CCI (voie générale et technologique)
Tél : 04 66 87 97 19
http://gard.cci.fr

31000 Toulouse

Lycée technologique privé Billières Jaurès
Tél : 05 62 48 54 85
www.billieres.com

31000 Toulouse

Section d'enseignement général et technologique du LP Skhole d'Art
Tél : 05 62 71 83 00
www.skholeart.com/ecole-toulouse

31131 Balma

Lycée général et technologique Saliège
Tél : 05 61 24 78 40
www.saliege.fr

31200 Toulouse

Lycée technologique privé ISSEC PIGIER
Tél : 05 61 21 83 64
www.pigier-issec-toulouse.fr

33072 Bordeaux

Lycée privé Sainte-Marie Bastide
Tél : 05 57 80 12 00
www.smb33.fr

33073 Bordeaux

Lycée privé Assomption Sainte Clotilde
Tél : 05 56 48 77 77
www.assomption-bordeaux.com

34000 Montpellier

Lycée privé Rabelais
Tél : 04 67 65 95 54
www.lycee-rabelais-montpellier.fr

34090 Montpellier

Lycée privé Nevers (voie générale et technologique)
Tél : 04 67 63 55 75
www.lycee-nevers.fr

35304 Fougères

Lycée polyvalent J-B Le Taillandier - site Notre-Dame des Marais
Tél : 02 99 99 13 93
www.lycee-jblt.fr

35577 Cesson-Sévigné

Lycée et section d'enseignement professionnel Frédéric Ozanam
Tél : 02 99 83 97 40
www.lycee-ozanam35.fr

35706 Rennes

Lycée de La Salle
Tél : 02 99 87 12 12
www.lycee-delasalle.com

37176 Chambray-lès-Tours

Lycée privé Sainte-Marguerite
Tél : 02 47 74 80 00
www.ste-marguerite.net

38100 Grenoble

Lycée technologique privé Iser-Bordier
Tél : 04 76 22 05 97
www.lycee-iserbordier.fr

38204 Vienne

Lycée général et technologique privé Robin
Tél : 04 74 53 01 21
www.institution-robin.com

38700 Corenc

Lycée général et technologique privé Philippine Duchesne ITEC - Boisfleury
Tél : 04 76 90 12 16
www.itecboisfleury.fr

42000 Saint-Étienne

Lycée Tézenas du Montcel
Tél : 04 77 92 11 40
www.tezenas.org

43002 Le Puy-en-Velay

Lycée Anne-Marie Martel
Tél : 04 71 05 46 66
http://sites.google.com/a/sjc43.fr/sjc43

44000 Nantes

École nantaise de commerce
Tél : 02 40 48 40 24
www.enacom.fr

44000 Nantes

Lycée polyvalent Sacré-Cœur
Tél : 02 40 46 49 92
www.sacrecoeur.nantes.e-lyco.fr

44000 Nantes

École nantaise supérieure d'enseignement commercial
Tél : 02 40 48 41 13
www.ensec.fr

44021 Nantes

Institut des métiers de l'enseignement supérieur
Tél : 02 51 84 52 52
www.ims-nantes.com

44153 Ancenis

Lycée Saint-Joseph
Tél : 02 40 96 03 16
<http://stjosta.net>

44232 Saint-Sébastien-sur-Loire

Lycée polyvalent Saint-Pierre La Joliverie
Tél : 02 40 80 82 00
www.la-joliverie.com

44615 Saint-Nazaire

Lycée Notre-Dame d'Espérance
Tél : 02 40 01 81 82
www.lycee-notredame.fr

45000 Orléans

RBS ORLÉANS
Tél : 09 72 54 70 42
www.rbs-orleans.fr

45057 Orléans

Lycée privé Saint-Paul - Bourdon Blanc
Tél : 02 38 78 13 00
www.stpaulbb.org

45190 Beaugency

LP privé de l'Abbaye
Tél : 02 38 44 51 25
www.lycee-abbaye.fr

49066 Angers

Lycée Sacré-Cœur La Salle - site enseignement supérieur
Tél : 02 41 81 42 01
www.gscls.com

49504 Segré

Lycée polyvalent Bourg Chevreau Sainte-Anne
Tél : 02 41 92 28 52
<http://lycee-bourg-chevreau.paysdelaloire.e-lyco.fr>

50180 Agneaux

Lycée Institut Saint-Lô
Tél : 02 33 77 17 17
www.institut-saint-lo.asso.fr

53000 Laval

Campus EC 53
Tél : 02 43 26 17 18
www.lhf53.eu

54000 Nancy

Lycée Charles de Foucauld
Tél : 03 83 35 27 14
www.lycee-charlesdefoucauld.fr

54000 Nancy

Lycée Pierre de Coubertin
Tél : 03 83 28 49 49
www.lyceecoubertin.fr

56000 Vannes

Lycée Saint-Paul
Tél : 02 97 46 61 30
<http://saintpaul56.fr>

56275 Ploemeur

Lycée Notre-Dame de la Paix
Tél : 02 97 37 20 68
www.saintlouis-lapaix.com

56801 Ploërmel

Lycée et section d'enseignement professionnel La Mennais
Tél : 02 97 73 25 00
www.lycee-lamennais.fr

57070 Metz

Institution de la Salle
Tél : 03 87 20 02 00
www.dlsmetz.net

58000 Nevers

Centre Scolaire Notre-Dame - Lycée polyvalent (sup)
Tél : 03 86 71 87 03
www.csnd58.fr

59000 Lille

Ensemble scolaire privé La Salle
Tél : 03 20 17 10 00
www.lasallelille.com

59140 Dunkerque

Lycée privé Vauban
Tél : 03 28 29 26 40
www.lycee-vauban-dunkerque.com

59202 Tourcoing

EIC Lycée polyvalent privé industriel et commercial
Tél : 03 20 69 93 60
www.eic-tourcoing.fr

59280 Armentières

Lycée privé Saint-Jude
Tél : 03 20 77 10 49
www.saint-jude.fr

59306 Valenciennes

Lycée polyvalent privé la Sagesse
Tél : 03 27 46 27 33
www.lasagesse-vals.fr

59504 Douai

Lycée privé La Salle Deforest de Lewarde
Tél : 03 27 94 36 10
www.lycee-deforest.fr

59600 Maubeuge

Lycée polyvalent privé Notre-Dame du Tilleul
Tél : 03 27 53 03 10
www.ndtilleul59.org

59610 Fourmies

ISP - Institution Saint-Pierre
Tél : 03 27 60 80 40
www.ispfourmies.fr

61105 Flers

Lycée Saint-Thomas d'Aquin
Tél : 02 33 64 90 79
www.lycee.saintthomasdaquin.org

62280 Saint-Martin-Boulogne

Lycée polyvalent privé Saint-Joseph
Tél : 03 21 99 06 99
www.st-jo.com

62504 Saint-Omer

Lycée polyvalent privé Saint-Denis
Tél : 03 21 12 24 00
www.lyceesaintdenis.fr

63037 Clermont-Ferrand

Lycée Saint-Alyre
Tél : 04 73 31 70 30
<http://crdp-pupitre.ac-clermont.fr/saint-alyre>

64604 Anglet

Lycée privé Sainte-Anne
Tél : 05 59 63 83 93
www.stanne64.fr

65912 Tarbes

Lycée technologique privé Pradeau-La Sède Saint-Pierre
Tél : 05 62 44 20 66
www.pradeaulasede.fr

66000 Perpignan

Lycée privé Sainte-Louise de Marillac (voie générale et technologique)
Tél : 04 68 55 50 05
www.marillac.fr

67000 Strasbourg

École commerciale privée
Tél : 03 88 35 01 08
www.ecp-strasbourg.fr

67083 Strasbourg

Lycée privé Sainte Clotilde
Tél : 03 88 45 57 20
www.clotilde.org

68100 Mulhouse

Lycée privé Jeanne d'Arc
Tél : 03 89 45 36 31
www.ejda.fr

69600 Oullins

Lycée des Chassagnes
Tél : 04 78 50 29 91
<http://leschassagnes.com>

71100 Chalon-sur-Saône

Lycée privé Saint-Charles
Tél : 03 85 45 83 35
www.saintcharles71.fr

72000 Le Mans

Lycée polyvalent Saint-Charles-Sainte-Croix
Tél : 02 43 50 16 70
www.stcharles-stecroix.org

73000 Chambéry

Lycée général et technologique privé Saint-Ambroise
Tél : 04 79 33 12 55
www.st-ambroise.org

74600 Annecy

Lycée technologique privé les Bressis
Tél : 04 50 52 01 22
www.lycee-prive-bressis.fr

75006 Paris

Lycée privé Carcado Saisseval
Tél : 01 45 48 43 46
www.carcado-saisseval.com

75007 Paris

Lycée privé Albert de Mun
Tél : 01 43 06 33 09
www.albertdemun.eu

75013 Paris

Lycée privé Le Rebours
Tél : 01 55 43 28 88
www.lerebours.org

75018 Paris

Lycée privé Charles de Foucauld
Tél : 01 46 07 72 59
www.lyceecharlesdefoucauld.fr

75019 Paris

Lycée l'Initiative
Tél : 01 53 38 44 10
www.lyceelinitiative.com

76000 Rouen

Lycée privé Les Tourelles
Tél : 02 35 71 38 09
<http://lycees.ac-rouen.fr/tourelles>

76310 Sainte-Adresse

Lycée privé Jeanne d'Arc - site principal Jeanne d'Arc
Tél : 02 35 54 65 50
www.lyceejdarc.org

77109 Meaux

Lycée technologique Jean Rose - secteur tertiaire, sanitaire et social
Tél : 01 60 09 88 50
www.ecm-meaux.fr

77300 Fontainebleau

Lycée polyvalent privé Blanche de Castille
Tél : 01 64 22 30 07
www.bdcfontainebleau.com

78000 Versailles

Lycée Notre-Dame du Grandchamp
Tél : 01 39 24 12 80
www.nd-grandchamp.fr

78480 Verneuil-sur-Seine

Lycée Notre-Dame Les Oiseaux
Tél : 01 39 28 15 00
www.ndoverneuil.fr

79000 Niort

Institut catholique supérieur Saint-André
Tél : 05 49 33 03 64
www.icssa-niort.com

80007 Amiens

Lycée du Sacré-Cœur
Tél : 03 22 82 84 70
<http://sacre-coeur80a.lyc.ac-amiens.fr>

83000 Toulon

Lycée Marie France
Tél : 04 94 41 63 01
www.lyceemariefrance.fr

84011 Avignon

Lycée Louis Pasteur
Tél : 04 90 14 57 77
www.lpasteur.org

85304 Challans

Lycée polyvalent Notre-Dame
Tél : 02 51 49 79 00
www.lycee-ndchallans.com

85505 Les Herbiers

Lycée Jean XXIII - ISCV
Tél : 02 51 64 99 64
www.lycee-jean23-herbiers.com

90000 Belfort

Lycée privé Notre-Dame des Anges
Tél : 03 84 28 05 58
www.notredamebelfort.fr

91200 Athis-Mons

Lycée Saint-Charles
Tél : 01 60 48 71 00
www.scharles.net

92400 Courbevoie

Lycée Montalembert
Tél : 01 46 67 13 00
www.montalembert-courbevoie.com

94300 Vincennes

Lycée Gregor Mendel
Tél : 01 49 57 97 00
www.gregormendel.org

94340 Joinville-le-Pont

Lycée général et technologique de
l'ensemble Saint-Marie (pôle STS)
Tél : 01 55 12 37 40
www.ensemblesaintmarie.fr

97122 Baie-Mahault

Lycée technique privé Bel Air
Tél : 05 90 32 05 05
http://lyceeprivebelair.fr

97204 Fort-de-France

Lycée de l'Association martiniquaise
d'éducation populaire
Tél : 05 96 79 50 23

98870 Bourail

LP privé François-d'Assise
Tél : 00 687 44 13 76

(Source : Onisep)

LISTE 3

BTS négociation et digitalisation relation client

Ces établissements publics
préparent au BTS négocia-
tion et digitalisation relation
client en formation initiale.

Public

02302 Chauny

Lycée Gay Lussac
Tél : 03 23 40 20 50
www.lycees-publics-chauny.fr/

02500 Hirson

Lycée Joliot Curie
Tél : 03 23 99 30 30
http://joliot-curie.lyc.ac-amiens.fr/

03306 Cusset

Cité scolaire Albert Londres (lycée)
Tél : 04 70 97 25 25
www.lycees-albert-londres.fr/

05010 Gap

Lycée Dominique Villars
Tél : 04 92 52 26 91
www.lyc-villars.ac-aix-marseille.fr

06000 Nice

Lycée du Parc Impérial
Tél : 04 92 15 24 60
http://net.parcimperial.net/

06300 Nice

LP les Palmiers
Tél : 04 92 00 36 46
www.ac-nice.fr/palmiers

06605 Antibes

Lycée Jacques Audiberti
Tél : 04 92 93 31 31
www.lyceeaudiberti.fr/

07205 Aubenas

Lycée polyvalent Marcel Gimond
Tél : 04 75 35 40 88
http://marcel-gimond.elycee.
rhonealpes.fr/

08000 Charleville-Mézières

Lycée Monge
Tél : 03 24 52 69 69
http://lyc-monge.
monbureaunumerique.fr/

09000 Ferrières-sur-Ariège

Section d'enseignement général et
technologique du LP Jean Durroux
Tél : 05 34 09 24 00
http://jean-durroux.entmip.fr/

10300 Sainte-Savine

Lycée Edouard Herriot
Tél : 03 25 72 15 50
www.lycee-edouard-herriot.com

11108 Narbonne

Lycée Louise Michel (voie générale et
technologique)
Tél : 04 68 32 84 00
www.lyc-michel-narbonne.ac-
montpellier.fr/

12034 Rodez

Lycée général et technologique Alexis
Monteil
Tél : 05 65 67 25 00
http://alexis-monteil.entmip.fr

13326 Marseille

Lycée Saint-Exupéry
Tél : 04 91 09 69 00
www.lyc-stexupery.ac-aix-marseille.fr/

13395 Marseille

Lycée Marcel Pagnol
Tél : 04 91 87 64 00
www.lyc-pagnol.ac-aix-marseille.fr

13400 Aubagne

Lycée Frédéric Joliot-Curie
Tél : 04 42 18 51 51
www.lyc-joliotcurie.ac-aix-marseille.fr

13651 Salon-de-Provence

Lycée Adam de Craponne
Tél : 04 90 56 24 68
www.lyc-craponne.ac-aix-marseille.fr

13700 Marignane

Lycée Maurice Genevoix
Tél : 04 42 88 76 90
www.lyc-genevoix.ac-aix-marseille.fr

14201 Hérouville-Saint-Clair

Lycée Salvador Allende
Tél : 02 31 53 10 70
www.etab.ac-caen.fr/lycee-salvador-
allende

17028 La Rochelle

Lycée Antoine de Saint-Exupéry
Tél : 05 46 43 69 83
www.lycee-saint-exupery.fr

17107 Saintes

Lycée Bernard Palissy
Tél : 05 46 92 08 15
www.palissy.fr

18026 Bourges

Lycée Jacques Cœur
Tél : 02 48 67 83 00
http://lycee-jacques-coeur.fr/

18108 Vierzon

Lycée Edouard Vaillant
Tél : 02 48 71 17 24
http://lyc-edouard-vaillant-vierzon.
tice.ac-orleans-tours.fr/eva/

19012 Tulle

Lycée Edmond Perrier
Tél : 05 55 29 63 00
www.edmondperrier.fr

20000 Ajaccio

Lycée Laetitia Bonaparte
Tél : 04 95 29 68 68
http://lb.ac-corse.fr

20296 Bastia

LP Jean Nicoli
Tél : 04 95 34 91 60
http://web.ac-corse.fr/lyc-nicoli/

21000 Dijon

Lycée Montchapet
Tél : 03 80 53 29 29
http://lyc21-montchapet.ac-dijon.fr

22021 Saint-Brieuc

Lycée Ernest Renan
Tél : 02 96 77 22 22
www.lycee-renan.fr

22205 Guingamp

Lycée Auguste Pavie
Tél : 02 96 43 76 20
www.lycee-pavie.fr/1-31-Le-lycee-
Auguste-Pavie.php

23011 Guéret

Lycée Pierre Bourdan
Tél : 05 55 41 70 00
www.lyc-pierre-bourdan.ac-limoges.fr

24003 Périgueux

Lycée Laure Gatet
Tél : 05 53 02 47 00
www.lauregatet.fr

25006 Besançon

Lycée Claude Nicolas Ledoux
Tél : 03 81 48 18 18
www.lyc-claude-nicolas-ledoux.
ac-besancon.fr/

25206 Montbéliard

Lycée polyvalent Germaine Tillion
Tél : 03 81 99 84 84
www.lyc-germaine-tillion.ac-
besancon.fr/

26000 Valence

Lycée polyvalent Algoud-Laffemas
Tél : 04 75 82 61 30
http://algoud-laffemas.elycee.
rhonealpes.fr/

28011 Chartres

Lycée Fulbert
Tél : 02 37 88 27 00
www.lyceefulbert.fr/php5/public/
index.php

29231 Brest

Lycée Amiral Ronarc'h
Tél : 02 98 31 89 89
www.lycee-ronarch-brest.ac-rennes.fr

29391 Quimperlé

Lycée Kerneuzec
Tél : 02 98 96 48 00
http://lyceedekerneuzec.fr

30911 Nîmes

Lycée Albert Camus
Tél : 04 66 62 91 71
www.lyc-camus-nimes.ac-
montpellier.fr

31078 Toulouse

Lycée général et technologique
Marcelin Berthelot
Tél : 05 62 25 51 00
http://marcelin-berthelot.entmip.fr

31605 Muret

Lycée polyvalent Pierre d'Aragon
Tél : 05 34 46 35 55
http://pierre-aragon.entmip.fr

33015 Bordeaux

Lycée François Mauriac
Tél : 05 56 38 52 82
http://lyceemauriac.fr

33074 Bordeaux

Lycée Gustave Eiffel
Tél : 05 56 33 83 00
www.eiffel-bordeaux.org

33250 Pauillac

Lycée Odilon Redon
Tél : 05 56 59 16 48
www.lycee-odilon-redon.net

33405 Talence

Lycée Victor Louis
Tél : 05 56 80 76 40
www.lvlouis.net

33800 Bordeaux

Lycée Nicolas Brémontier
Tél : 05 56 33 49 60
www.lyceebremontier.fr

34000 Montpellier

LP Pierre Mendès France
Tél : 04 67 13 35 00
www.lyc-mendesfrance-montpellier.ac-montpellier.fr

34088 Montpellier

Lycée Jean Monnet
Tél : 04 67 10 36 00
www.lyc-monnet-montpellier.ac-montpellier.fr

34120 Pézenas

LP Charles Alliès
Tél : 04 67 90 44 20
www.lyc-allies-pezenas.ac-montpellier.fr/

34700 Lodève

Lycée Joseph Vallot (voie générale et technologique)
Tél : 04 67 88 48 60
www.lyc-vallot-lodeve.ac-montpellier.fr

35083 Rennes

Lycée Victor et Hélène Basch
Tél : 02 99 54 44 43
<http://lycee-basch.fr>

37204 Tours

Lycée Grandmont
Tél : 02 47 48 78 78
www.lycee-grandmont.fr/

38302 Bourgoin-Jallieu

Lycée général et technologique l'Oiselet
Tél : 04 74 28 08 88
<http://lycee-oiselet.fr>

38435 Échirolles

Lycée général et technologique Marie Curie
Tél : 04 76 33 70 00
www.ac-grenoble.fr/webcurie

40002 Mont-de-Marsan

Lycée Victor Duruy
Tél : 05 58 05 79 79
<http://lyceeduruy.fr>

41000 Blois

Lycée Philibert Dessaignes
Tél : 02 54 55 53 00
www.lycee-dessaignes.com

42014 Saint-Étienne

Lycée Honoré d'Urfé
Tél : 04 77 57 38 58
www.honoredurfe.eu

42328 Roanne

Lycée Albert Thomas
Tél : 04 77 23 64 20
www.albert-thomas.org

43003 Le Puy-en-Velay

Lycée Simone Weil
Tél : 04 71 05 66 66
www.lycee-simone-weil.fr

44115 Basse-Goulaine

Lycée La Herdrie
Tél : 02 51 71 32 00
<http://herdrie.e-lyco.fr>

44150 Ancenis

Lycée polyvalent Joubert Emilien Maillard
Tél : 02 40 83 00 25
<http://joubert-maillard.paysdelaloire.e-lyco.fr/>

45072 Orléans

Lycée Voltaire
Tél : 02 38 63 36 20
www.voltaire.com.fr/

45200 Montargis

Lycée en Forêt
Tél : 02 38 89 72 00
www.lycee-en-foret.fr/

46005 Cahors

Lycée général et technologique Clément Marot
Tél : 05 65 35 25 17
<http://clement-marot.entmip.fr>

47000 Agen

LP Antoine Lomet
Tél : 05 53 47 06 07
www.lp-antoine-lomet.fr/

49017 Angers

Lycée Emmanuel Mounier
Tél : 02 41 43 96 61
<http://mounier.e-lyco.fr>

50207 Coutances

Lycée Charles François Lebrun
Tél : 02 33 45 16 22
www.lycee-lebrun.fr

51096 Reims

Lycée Colbert
Tél : 03 26 09 15 80
www.lycee-colbert.fr

51096 Reims

LP Joliot-Curie
Tél : 03 26 06 03 11
www.lyceejoliotcurie-reims.fr/

52100 Saint-Dizier

Lycée Saint-Exupéry
Tél : 03 25 05 71 33
<http://sepia.ac-reims.fr/lyc-st-exupery/-joomla/>

53013 Laval

Lycée Ambroise Paré
Tél : 02 43 59 17 59
<http://ambroise-pare.e-lyco.fr>

54042 Nancy

Lycée Frédéric Chopin
Tél : 03 83 40 20 42
www.lycee-chopin.fr

54150 Briey

Lycée Louis Bertrand
Tél : 03 82 46 21 04
<http://citescolairebriey.fr/lycee-louis-bertrand>

55000 Bar-le-Duc

Lycée Raymond Poincaré
Tél : 03 29 45 32 00
www.poincare55.ac-nancy-metz.fr

56406 Auray

Lycée Benjamin Franklin
Tél : 02 97 24 20 30
www.lyceefranklinauray.ac-rennes.fr

57074 Metz

Lycée Robert Schuman
Tél : 03 87 76 40 40
<http://lycee-schuman.fr>

57216 Sarreguemines

Lycée Jean de Pange
Tél : 03 87 98 07 73
<http://lycee-jean-de-pange.fr>

57290 Fameck

Lycée Antoine de Saint-Exupéry
Tél : 03 82 59 18 20
www.lycee-saintexupery-fameck.fr

59000 Lille

Lycée Louis Pasteur
Tél : 03 20 55 36 50
<http://louis-pasteur-lille.savoirsnumeriques5962.fr/>

59016 Lille

Lycée Gaston Berger
Tél : 03 20 49 31 59
www.gastonberger.fr

59051 Roubaix

Lycée polyvalent Jean Moulin
Tél : 03 20 81 99 20
<http://lyceeejeanmoulin.etab.ac-lille.fr/>

59383 Dunkerque

Lycée Jean Bart
Tél : 03 28 24 40 40
www.lyceeejeanbart.fr

59391 Wattrelos

Lycée polyvalent Emile Zola
Tél : 03 20 99 93 40
<http://zola-wattrelos.savoirsnumeriques5962.fr/>

59426 Armentières

Lycée Paul Hazard
Tél : 03 20 77 02 32
<http://paul-hazard-armentieres.savoirsnumeriques5962.fr/>

59450 Sin-le-Noble

Lycée Arthur Rimbaud
Tél : 03 27 99 84 84
<http://arthur-rimbaud-sin-le-noble.savoirsnumeriques5962.fr/>

59550 Landrecies

Lycée Dupleix
Tél : 03 27 77 74 44
<http://dupleix.savoirsnumeriques5962.fr>

59723 Denain

Lycée Jules Mousseron
Tél : 03 27 44 16 52
<http://mousseron-jurenil-denain.savoirsnumeriques5962.fr/>

61014 Alençon

Lycée Marguerite de Navarre
Tél : 02 33 80 33 50
www.etab.ac-caen.fr/margueritedenavarre

62104 Calais

Lycée Sophie Berthelot
Tél : 03 21 19 77 77
<http://sophie-berthelot.savoirsnumeriques5962.fr/>

62165 Saint-Pol-sur-Ternoise

Lycée Albert Châtelet
Tél : 03 21 03 59 00
<http://albert-chatelet.savoirsnumeriques5962.fr/>

62290 Noeux-les-Mines

Lycée polyvalent d'Artois
Tél : 03 21 61 63 21
<http://lpo-artois.etab.ac-lille.fr/>

62321 Boulogne-sur-Mer

Lycée Mariette
Tél : 03 21 10 66 66
<http://mariette-boulogne-sur-mer.savoirsnumeriques5962.fr/>

62410 Wingles

Lycée Voltaire
Tél : 03 21 77 34 34
<http://voltaire.savoirsnumeriques5962.fr/>

62505 Saint-Omer

Lycée Alexandre Ribot
Tél : 03 21 88 30 60
www.alexandre-ribot.fr

62803 Liévin

Lycée Henri Darras
Tél : 03 21 72 65 65
<http://henri-darras-lievain.savoirsnumeriques5962.fr>

63304 Thiers

Lycée Montdory
Tél : 04 73 80 70 70
www.entauvergne.fr/public/0630068G/

63500 Issoire

Lycée Murat
Tél : 04 73 89 01 76
www.entauvergne.fr/public/0630034V/

66070 Perpignan

Lycée Jean Lurçat (voie générale et technologique)
Tél : 04 68 50 28 91
www.lyc-lurcat-perpignan.ac-montpellier.fr

67028 Strasbourg

Lycée Jean Monnet
Tél : 03 88 31 95 60
www.lyc-monnet-strasbourg.ac-strasbourg.fr

67604 Sélestat

Lycée Docteur Koeberlé
Tél : 03 88 92 10 84
www.lyc-koeberle-selestat.ac-strasbourg.fr

68068 Mulhouse

Lycée Albert Schweitzer
Tél : 03 89 33 44 88
www.las.fr

68502 Guebwiller

Lycée Alfred Kastler
Tél : 03 89 76 82 69
<http://lyc-kastler-guebwiller.monbureaunumerique.fr/>

69200 Vénissieux

Lycée polyvalent Jacques Brel
Tél : 04 72 50 31 60
<http://lyc-jacques-brel.elycee.rhonealpes.fr/>

69338 Lyon

Lycée La Martinière Duchère
Tél : 04 72 17 29 50
www.martiniere-duchere.fr

69425 Lyon

Lycée Lacassagne
Tél : 04 72 91 89 00
www.lyonlacassagne.fr/

70014 Vesoul

Lycée Les Haberges
Tél : 03 84 97 17 20
www.haberges.fr

71321 Chalons-sur-Saône

Lycée Émiland Gauthey
Tél : 03 85 42 47 20
<http://lyc71-gauthey.ac-dijon.fr>

72058 Le Mans

Lycée polyvalent Le Mans sud
Tél : 02 43 86 24 16
<http://lemans-sud.e-lyco.fr>

73000 Chambéry

Lycée général et technologique Monge
Tél : 04 79 33 39 09
www.ac-grenoble.fr/lycee/chambery.monge

74203 Thonon-les-Bains

Lycée général et technologique de la Versoie
Tél : 04 50 71 11 08
www.ac-grenoble.fr/lycee/versoie.thonon

74991 Annecy

Lycée général et technologique Baudelaire
Tél : 04 50 69 07 70
<http://charles-baudelaire.elycee.rhonealpes.fr/>

75010 Paris

Lycée Jules Siegfried
Tél : 01 45 26 50 95
<http://lyc-jules-siegfried.ac-paris.fr>

75012 Paris

Lycée Elisa Lemonnier
Tél : 01 43 45 82 21
www.elisa-lemonnier.fr

75013 Paris

LP Jean Lurçat - Site Patay
Tél : 01 44 06 77 50
www.lycee-jean-lurcat.net

75014 Paris

Lycée Emile Dubois
Tél : 01 44 16 85 90
www.ac-paris.fr/serail/jcms/s2_271306/ee-lg-emile-dubois-portail

75015 Paris

Lycée Roger Verlomme
Tél : 01 56 77 22 00
<http://lyc-roger-verlomme.ac-paris.fr>

75017 Paris

École nationale de commerce
Tél : 01 44 85 85 00
www.enc-bessieres.org

76124 Le Grand-Quevilly

Lycée Val de Seine
Tél : 02 35 18 29 69
<http://lycees.ac-rouen.fr/valseine/spip>

76203 Dieppe

Lycée Jehan Ango
Tél : 02 32 14 01 20
<http://ango-lyc.spip.ac-rouen.fr>

76360 Barentin

Lycée Thomas Corneille
Tél : 02 32 94 96 36
<http://thomas-corneille-lyc.spip.ac-rouen.fr>

77000 Melun

Lycée polyvalent Léonard de Vinci
Tél : 01 60 56 60 60
www.vinci-melun.org

77500 Chelles

LP Louis Lumière
Tél : 01 60 93 12 10
www.lyceelouislumiere.fr

77680 Roissy-en-Brie

Lycée Charles le Chauve
Tél : 01 60 34 20 20
www.lyceecarleslechauve.eu/

78000 Versailles

Lycée Marie Curie
Tél : 01 39 24 13 70
www.lyc-curie-versailles.ac-versailles.fr

78130 Les Mureaux

Lycée François Villon
Tél : 01 30 99 20 01
www.lyc-villon-mureaux.ac-versailles.fr/

78310 Maurepas

Lycée Les 7 Mares
Tél : 01 30 13 98 98
www.lyc-7mares-maurepas.ac-versailles.fr

78500 Sartrouville

Lycée Evariste Galois
Tél : 01 30 86 72 72
www.lyc-galois-sartrouville.ac-versailles.fr

78940 La Queue-lez-Yvelines

Lycée Jean Monnet
Tél : 01 34 86 66 70
www.lyc-monnet-lqly.ac-versailles.fr

79012 Niort

Lycée de la Venise Verte
Tél : 05 49 32 48 00
<http://etab.ac-poitiers.fr/lyc-venise-verte-niort>

80094 Amiens

Lycée Edouard Gand
Tél : 03 22 53 41 22
<http://edgand.lyc.ac-amiens.fr/>

80301 Albert

Lycée polyvalent Lamarck
Tél : 03 22 74 46 00
<http://lamarck.lyc.ac-amiens.fr>

81100 Castres

Lycée polyvalent La Borde Basse
Tél : 05 63 62 11 87
<http://borde-basse.entmip.fr>

82102 Castelsarrasin

Lycée polyvalent Jean de Prades
Tél : 05 63 32 84 84
<http://jean-de-prades.entmip.fr>

83056 Toulon

Lycée Dumont d'Urville
Tél : 04 98 00 15 15
<http://eole.lyc-dumont-d-urville.ac-nice.fr/dumont/etab/>

83703 Saint-Raphaël

Lycée Antoine de Saint-Exupéry
Tél : 04 94 19 72 80
www.atrrium-paca.fr/web/lpo-antoine-de-saint-exupery-837031

84025 Avignon

Lycée Théodore Aubanel
Tél : 04 90 16 36 00
www.lyc-aubanel.ac-aix-marseille.fr/spip/

85205 Fontenay-le-Comte

Lycée polyvalent François Rabelais
Tél : 02 51 69 24 80
<http://rabelais.e-lyco.fr>

85300 Challans

Lycée François Truffaut
Tél : 02 51 35 33 07
<http://truffaut.paysdelaloire.e-lyco.fr>

86034 Poitiers

Lycée du Bois d'Amour
Tél : 05 49 57 05 05
www.lyc-boisdamour.ac-poitiers.fr

88100 Saint-Dié-des-Vosges

Lycée Jules Ferry
Tél : 03 29 56 26 68
www.citescolairejulesferry88.fr

89010 Auxerre

Lycée Jean-Joseph Fourier
Tél : 03 86 72 53 10
<http://lyc89-fourier.ac-dijon.fr>

91300 Massy

Lycée Fustel de Coulanges
Tél : 01 69 53 40 60
www.lyc-fustel-de-coulanges-massy.ac-versailles.fr/

91410 Dourdan

Lycée Nikola Tesla
Tél : 01 64 59 39 00
www.lyc-tesla-dourdan.ac-versailles.fr

91600 Savigny-sur-Orge

Lycée Jean-Baptiste Corot - Le château
Tél : 01 69 44 55 66
www.lyc-corot-savigny.ac-versailles.fr/

91700 Sainte-Geneviève-des-Bois

Lycée Paul Langevin
Tél : 01 69 25 20 02
www.lyc-langevin-ste-genevieve.ac-versailles.fr

91813 Corbeil-Essonnes

Lycée Robert Doisneau
Tél : 01 60 88 81 81
<http://lyc-doisneau-corbeil.ac-versailles.fr>

92014 Nanterre

Lycée polyvalent Frédéric et Irène Joliot Curie
Tél : 01 47 21 20 19
www.lyc-curie-nanterre.ac-versailles.fr

92210 Saint-Cloud

Lycée Alberto Santos Dumont
Tél : 01 41 12 02 50
www.lyc-santosdumont-st-cloud.ac-versailles.fr

92390 Villeneuve-la-Garenne

Lycée Michel-Ange
Tél : 01 41 47 67 70
<http://lyceemichelangevlg.wixsite.com/lyceemichelangevlg>

93000 Bobigny

Lycée Louise Michel
Tél : 01 48 10 22 44
<http://louisemichelbobigny.fr/>

93105 Montreuil

Lycée Jean Jaurès
Tél : 01 42 87 49 84
www.lyceejaurès.levillage.org

93390 Clichy-sous-Bois

Lycée Alfred Nobel
Tél : 01 41 70 10 00
www.lyceenobelclichy.fr

93801 Épinay-sur-Seine

Lycée Jacques Feyder
Tél : 01 49 71 72 00
www.feyder.fr

94190 Villeneuve-Saint-Georges

Lycée François Arago
Tél : 01 45 10 87 00
www.lycee-arago.fr/

94270 Le Kremlin-Bicêtre

Lycée Darius Milhaud
Tél : 01 43 90 15 15
www.ldm94.fr

94320 Thiais

Lycée Guillaume Apollinaire
Tél : 01 48 52 58 77
http://lycee-apolinaire-thiais.fr

94500 Champigny-sur-Marne

Lycée Langevin Wallon
Tél : 01 48 81 28 33
www.lycee-langevin-wallon.com

95000 Cergy

Lycée Alfred Kastler
Tél : 01 30 32 47 47
www.lyc-kastler-cergy.ac-versailles.fr

95120 Ermont

Lycée Van Gogh
Tél : 01 30 72 74 22
www.lycee-vangogh.fr

95170 Deuil-la-Barre

Lycée Camille Saint-Saëns
Tél : 01 34 28 64 00
www.lyc-st-saens-deuil.ac-versailles.fr

95470 Fosses

Lycée Charles Baudelaire
Tél : 01 34 72 27 00
www.lyc-baudelaire-fosses.ac-versailles.fr

97111 Morne-à-l'Eau

Lycée général et technologique
Faustin Fléret
Tél : 05 90 24 80 11
http://faustinfleret.lyc.ac-guadeloupe.fr/

97230 Sainte-Marie

Lycée polyvalent du Nord Atlantique
Tél : 05 96 69 01 21
http://site.ac-martinique.fr/
lponordatlantique/

97233 Schœlcher

LP Lumina Sophie
Tél : 05 96 61 41 07
http://site.ac-martinique.fr/
lyluminasophie/

97262 Fort-de-France

Lycée Bellevue
Tél : 05 96 61 50 14
www.lgtbellevue.com

97306 Cayenne

Lycée Félix Eboué
Tél : 0594 29 65 80
http://lgt-felix-eboue.eta.ac-guyane.fr

97425 Les Aviron

Lycée polyvalent Antoine de Saint-Exupéry
Tél : 02 62 38 09 16
http://lycee-aviron.ac-reunion.fr

97438 Sainte-Marie

Lycée général et technologique le Verger
Tél : 02 62 53 20 60
http://lycee-leverger.ac-reunion.fr

97440 Saint-André

Lycée général et technologique Sarda Garriga
Tél : 02 62 58 58 80
http://lycee-sarda-garriga.ac-reunion.fr

97640 Sada

Lycée polyvalent de Sada
Tél : 0269 62 20 23

98716 Pirae

Lycée tertiaire Aorai de Pirae
Tél : 689 40 54 92 29
www.education.pf

98849 Nouméa

Lycée Lapérouse
Tél : 00 687 28 33 60
www.ac-noumea.nc/laperouse

Consulaire**35170 Bruz**

Faculté des métiers de la CCI d'Ille et Vilaine
Tél : 02 99 05 45 45
www.fac-metiers.fr

50130 Cherbourg-Octeville

FIM CCI Formation Normandie
Cherbourg
Tél : 02 33 78 86 88
www.fim.fr

54521 Laxou

École supérieure du commerce et des affaires - CCI formation 54
Tél : 03 83 95 36 13
http://cciinformation54.fr

98713 Papeete

CCISM Formation de Tahiti
Tél : 689 54 88 88
www.formation.ccism.pf/

Privé reconnu**34196 Montpellier**

IDRAC Business School
Tél : 04 67 52 04 66
www.ecoles-idrac.com

67000 Strasbourg

OMNIS
Tél : 03 88 25 88 88
www.omnis.edu

69003 Lyon

Groupe Sciences U Lyon - CRESPA
Tél : 04 26 29 01 01
www.sciences-u-lyon.fr/

Privé sous contrat**07100 Annonay**

Institut supérieur Saint Denis
Tél : 04 75 69 28 00
www.lyceesaintdenis.com/
enseignement-superieur

13006 Marseille

Lycée Maximilien de Sully
Léon Bramson
Tél : 04 91 48 27 87
www.ltpsully.com

13010 Marseille

Lycée général et technologique ORT
Léon Bramson
Tél : 04 91 29 61 33
http://marseille.ort.asso.fr

13012 Marseille

Lycée La Cadenelle
Tél : 04 91 18 10 50
www.cadenelle.com

13090 Aix-en-Provence

Lycée technologique privé Célony
Tél : 04 42 23 59 65
www.lycee-celony.com/

14067 Caen

Lycée Sainte-Ursule
Tél : 02 31 94 71 00
www.lycee-sainte-ursule.fr

16022 Angoulême

Lycée privé Sainte-Marthe Chavagnes
Tél : 05 45 37 02 50
www.saintemarthe-chavagnes.com

21000 Dijon

Lycée privé Saint-Bénigne
Tél : 03 80 58 33 43
http://sb-lycee.fr

22005 Saint-Brieuc

Pôle supérieur lycée Saint Brieuc
Tél : 02 96 94 31 11
www.polesup-stbrieuc.org

22102 Dinan

Lycée Cordeliers - Notre-Dame de la Victoire
Tél : 02 96 85 89 00
www.cordeliers-ndvictoire.org

29196 Quimper

Lycée le Likès
Tél : 02 98 95 04 86
www.likes.org

29238 Brest

Lycée Estran Charles de Foucauld
Tél : 02 98 02 12 54
www.estrans-brest.fr

31131 Balma

Lycée général et technologique
Saliège
Tél : 05 61 24 78 40
www.saliège.fr

31200 Toulouse

Lycée technologique privé ISSEC
PIGIER
Tél : 05 61 21 83 64
www.pigier-issec-toulouse.fr

33074 Bordeaux

Lycée privé Saint-Vincent de Paul
Tél : 05 56 91 62 54
www.svpbordeaux.fr

34000 Montpellier

Lycée privé Rabelais
Tél : 04 67 65 95 54
www.lycee-rabelais-montpellier.fr

35304 Fougères

Lycée polyvalent J-B Le Taillandier -
site Notre-Dame des Marais
Tél : 02 99 99 13 93
www.lycee-jblt.fr

35706 Rennes

Lycée de La Salle
Tél : 02 99 87 12 12
www.lycee-delasalle.com

38204 Vienne

Lycée général et technologique privé
Robin
Tél : 04 74 53 01 21
www.institution-robin.com

38700 Corenc

Lycée général et technologique privé
Philippe Duchesne ITEC - Boisfleury
Tél : 04 76 90 12 16
www.itecboisfleury.fr

39303 Champagnole

Lycée privé Jeanne d'Arc
Tél : 03 84 52 70 70
www.lajeanne-champa.com

40100 Dax

Lycée Saint-Jacques de Compostelle
Tél : 05 58 56 30 50
www.sjdc-dax.fr

42000 Saint-Étienne

Lycée Tézenas du Montcel
Tél : 04 77 92 11 40
www.tezenas.org

44000 Nantes

Lycée général et technologique privé
Saint-Félix - La Salle
Tél : 02 44 76 35 00
www.stfelixlasalle.fr

44021 Nantes

Institut des métiers de l'enseigne-
ment supérieur
Tél : 02 51 84 52 52
www.ims-nantes.com

44141 Châteaubriant

Lycée Saint-Joseph
Tél : 02 40 28 15 25
http://stjo-chateaubriant.com

44612 Saint-Nazaire

LP privé Le Masle
Tél : 02 40 22 41 85
www.lpplemasle.com

45000 Orléans

RBS ORLÉANS
Tél : 09 72 54 70 42
www.rbs-orleans.fr

45057 Orléans

Lycée privé Saint-Paul - Bourdon Blanc
Tél : 02 38 78 13 00
www.stpaulbb.org

47000 Agen

Lycée privé Saint-Caprais
Tél : 05 53 77 29 20
www.lycee-saintcaprais.fr

48000 Mende

Lycée privé Notre-Dame (voie générale et technologique)
Tél : 04 66 49 14 57
www.notredamemende.fr

49066 Angers

Lycée Sacré-Cœur La Salle - site enseignement supérieur
Tél : 02 41 81 42 01
www.gscls.com

49307 Cholet

Lycée Sainte Marie
Tél : 02 41 49 16 49
http://saintemarie-cholet.paysdelaloire.e-lyco.fr/

56306 Pontivy

Lycée et section d'enseignement professionnel Jeanne d'Arc Saint-Ivy
Tél : 02 97 25 10 08
www.lyceejasi.fr

57245 Peltre

Lycée Notre-Dame
Tél : 03 87 74 36 80
www.ndpeltre.net

59000 Lille

Ensemble scolaire privé La Salle
Tél : 03 20 17 10 00
www.lasallelille.com

59202 Tourcoing

EIC Lycée polyvalent privé industriel et commercial
Tél : 03 20 69 93 60
www.eic-tourcoing.fr/

59405 Cambrai

Lycée privé Saint Luc La Sagesse
Tél : 03 27 82 28 28
www.saintluc-cambrai.com

60722 Pont-Sainte-Maxence

Lycée Saint-Joseph du Moncel
Tél : 03 44 31 73 30
www.isjm.fr

61203 Argentan

Lycée Jeanne d'Arc
Tél : 02 33 12 26 30
http://jand-argentan.fr/

62008 Arras

Lycée privé Baudimont Saint-Charles
Tél : 03 21 16 18 00
www.bscv.fr

63037 Clermont-Ferrand

Lycée Godefroy de Bouillon
Tél : 04 73 98 54 54
www.lycee-godefroy.com

64480 Ustaritz

Lycée privé Saint-Joseph
Tél : 05 59 70 39 70
www.saintjo64.fr

65912 Tarbes

Lycée technologique privé Pradeau-La Sède Saint-Pierre
Tél : 05 62 44 20 66
www.pradeaulasede.fr

69006 Lyon

Lycée Carrel
Tél : 04 72 71 56 46
www.carrel.fr

69283 Lyon

Lycée Saint-Louis - Saint-Bruno
Tél : 04 72 98 23 30
www.slsb.fr

73203 Albertville

Lycée général et technologique privé Jeanne d'Arc
Tél : 04 79 31 12 28
www.jda73.org

74700 Sallanches

Sup Sallanches
Tél : 04 50 58 89 98
www.ecs-sallanches.fr/bts-sup-sallanches

75013 Paris

Lycée privé Le Rebours
Tél : 01 55 43 28 88
www.lerebours.org

75018 Paris

Lycée privé Charles de Foucauld
Tél : 01 46 07 72 59
www.lyceecharlesdefoucauld.fr

76000 Rouen

Lycée privé Providence Sainte-Thérèse
Tél : 02 32 08 17 32
www.providencesainttherese.fr

79301 Bressuire

Lycée polyvalent privé Saint-Joseph
Tél : 05 49 65 21 33
www.saintjo.org

81200 Mazamet

Lycée général et technologique privé Jeanne d'Arc
Tél : 05 63 97 58 20
www.jeannedarc-mazamet.fr

85035 La Roche-sur-Yon

Lycée polyvalent Notre-Dame du Roc
Tél : 02 51 47 74 74
www.lycee-ndduroc.com

86036 Poitiers

Lycée polyvalent privé Saint-Jacques de Compostelle
Tél : 05 49 61 60 60
www.stjacquesdecompostelle.com

93600 Aulnay-sous-Bois

Lycée Protectorat Saint-Joseph
Tél : 01 48 66 10 41
http://protectorat.fr

94340 Joinville-le-Pont

Lycée général et technologique de l'ensemble Saint-Marie (pôle STS)
Tél : 01 55 12 37 40
www.ensemblesaintemarie.fr

95102 Argenteuil

École nationale des professions de l'automobile - GARAC
Tél : 01 34 34 37 40
www.garac.com

97122 Baie-Mahault

Lycée technique privé Bel Air
Tél : 05 90 32 05 05
http://lyceeprivebelair.fr/

97204 Fort-de-France

Lycée de l'Association martiniquaise d'éducation populaire
Tél : 05 96 79 50 23

97441 Sainte-Suzanne

LP privé catholique Sainte-Suzanne
Tél : 02 62 98 06 26
www.lyceeluny-saintesuzanne.fr

97458 Saint-Pierre

Lycée polyvalent privé catholique La Salle Saint-Charles
Tél : 02 62 25 41 95
http://lasalle.stcharles.fr

(Source : Onisep)

■ LISTE 4

BTS technico-commercial

Ces établissements publics et privés sous contrat préparent au BTS technico-commercial en formation initiale. Le diplôme propose de nombreuses spécialités industrielles.

LP : lycée professionnel
LGT : lycée général et technologique
SEP : section d'enseignement professionnel

Option : Bois, matériaux dérivés et associés

Public

29207 Landerneau

Lycée et SEP de l'Elorn
Tél : 02 98 85 12 71
www.lycee-elorn-landerneau.ac-rennes.fr

30001 Nîmes

Lycée Philippe Lamour
Tél : 04 66 38 86 00
www.lyc-lamour-nimes.ac-montpellier.fr

31079 Toulouse

LGT Stéphane Hessel
Tél : 05 34 25 52 55
http://jolimont.entmip.fr

39330 Mouchard

Lycée du bois
Tél : 03 84 73 74 00
www.lycee-du-bois.com

40990 Saint-Paul-lès-Dax

Lycée Haroun Tazieff
Tél : 05 58 91 33 40
www.lyceeharountazieff.com

51053 Reims

LP des métiers Yser
Tél : 03 26 85 30 05
http://sepia.ac-reims.fr/lp-yser/-spip-/

75015 Paris

Lycée Léonard de Vinci
Tél : 01 53 68 05 25
www.ac-paris.fr/serail/lyc-leonard-de-vinci

88200 Remiremont

Lycée des métiers André Malraux
Tél : 03 29 62 49 23
www.lycee-andre-malraux-remiremont.fr

94210 Saint-Maur-des-Fossés

Lycée François Mansart
Tél : 01 48 83 48 80
www.mansart.o2switch.net/accueil

Privé sous contrat

44000 Nantes

École nantaise supérieure d'enseignement commercial
Tél : 02 40 48 41 13
www.ensec.fr

59100 Roubaix

Lycée privé Saint-Rémi
Tél : 03 20 89 41 41
http://saintremi.com/

Option : Commercialisation de biens et services industriels

Public

03107 Montluçon

Lycée Paul Constans
Tél : 04 70 08 19 30
http://paul-constans.fr/

06130 Grasse

Lycée Amiral de Grasse
Tél : 04 93 40 63 80
www.atrrium-paca.fr/web/igt-amiral-de-grasse-061301

08013 Charleville-Mézières

Lycée polyvalent François Bazin
Tél : 03 24 56 81 56
<http://sepia.ac-reims.fr/lyc-bazin/joomla/index.php>

19311 Brive-la-Gaillarde

Lycée Georges Cabanis
Tél : 05 55 87 38 50
www.lyc-cabanis.ac-limoges.fr

22402 Lamballe

Lycée et SEP Henri Avril
Tél : 02 96 50 70 70
www.lyceehenriavril.fr

32300 Mirande

Lycée polyvalent Alain Fournier
Tél : 05 62 66 60 08
<http://alain-fournier.entmip.fr>

33605 Pessac

Lycée Pape Clément
Tél : 05 57 26 63 00
<http://lyceepapeclément.fr>

35703 Rennes

Lycée Joliot Curie
Tél : 02 99 28 81 00
www.lycee-joliot-curie-rennes.ac-rennes.fr

36019 Châteauroux

Lycée Blaise Pascal
Tél : 02 54 53 55 00
www.lyceeblaisepascal.com

37204 Tours

Lycée Grandmont
Tél : 02 47 48 78 78
www.lycee-grandmont.fr/

39107 Dole

Lycée Jacques Duhamel
Tél : 03 84 79 78 00
www.lycee-jacques-duhamel-dole-jura.fr

41018 Blois

Lycée Augustin Thierry
Tél : 02 54 56 29 00
<http://lyc-augustin-thierry-blois.tice.ac-orleans-tours.fr/php5/>

43120 Monistrol-sur-Loire

Lycée Léonard de Vinci
Tél : 04 71 61 73 30
www.entauvergne.fr/public/0430947W/

44400 Rezé

Lycée Jean Perrin
Tél : 02 40 32 44 00
<http://perrin-goussier.paysdelaloire.e-lyco.fr>

47207 Marmande

Lycée Val de Garonne
Tél : 05 53 76 02 50
www.lyceevaldegaronne.com

50010 Saint-Lô

Lycée Curie-Corot
Tél : 02 33 75 67 67
<http://pmcurie.etab.ac-caen.fr/>

57215 Sarreguemines

Lycée des métiers des services aux entreprises Henri Nominé
Tél : 03 87 95 31 32
www4.ac-nancy-metz.fr/lyc-henri-nomine-sarreguemines

59602 Maubeuge

Lycée polyvalent André Lurçat
Tél : 03 27 53 72 00
<http://lurcat.savoirsnumeriques5962.fr>

60000 Beauvais

Lycée Félix Faure
Tél : 03 44 48 64 64
<http://faure.lyc.ac-amiens.fr/>

60321 Compiègne

Lycée Mireille Grenet
Tél : 03 44 92 28 00
www.lycee-mireille-grenet.fr/

62300 Lens

Lycée Auguste Behal
Tél : 03 21 14 21 14
<http://behallens.com/>

62701 Bruay-la-Buissière

Lycée polyvalent Carnot
Tél : 03 21 64 65 00
www.lyceecarnot.fr/

66001 Perpignan

Lycée François Arago
Tél : 04 68 68 19 29
www.arago-perpignan.fr

71018 Mâcon

Lycée René Cassin
Tél : 03 85 39 53 50
<http://lyc71-cassin.ac-dijon.fr>

74190 Passy

Lycée polyvalent Mont-Blanc René Dayve
Tél : 04 50 78 14 43
www.ac-grenoble.fr/lycee/mont-blanc/

77196 Dammarie-les-Lys

Lycée polyvalent Frédéric Joliot-Curie
Tél : 01 64 39 34 34
www.lyceejoliotcurie77.fr

79061 Niort

Lycée Paul Guérin
Tél : 05 49 34 22 22
www.lycee-paul-guerin.fr

80094 Amiens

Lycée Edouard Branly
Tél : 03 22 53 49 60
www.lycee-branly.fr

83512 La Seyne-sur-Mer

Lycée Beaussier
Tél : 04 94 11 21 61
www.ac-nice.fr/lycee-beaussier/

91300 Massy

Lycée Parc de Vilgénis
Tél : 01 69 53 74 00
www.vilgenis.fr

93300 Aubervilliers

Lycée Le Corbusier
Tél : 01 48 33 74 57

94407 Vitry-sur-Seine

Lycée Jean Macé
Tél : 01 45 73 63 00
<http://lyceejeanmace-vitry.fr>

97430 Le Tampon

Lycée polyvalent Pierre Lagourgue
Tél : 02 62 96 49 49
www.lyc-plagourgue.re

Privé sous contrat**22005 Saint-Brieuc**

Pôle supérieur lycée Saint Brieuc
Tél : 02 96 94 31 11
www.polesup-stbrieuc.org

31079 Toulouse

Lycée technologique privé social et technique Limayrac
Tél : 05 61 36 08 08
www.limayrac.fr

34500 Béziers

Section générale et technologique du LP privé Le Sacré-Cœur
Tél : 04 67 49 83 40
www.lycee-sacrecoeur-beziers.com/

56275 Ploemeur

Lycée Notre-Dame de la Paix
Tél : 02 97 37 20 68
www.saintlouis-lapaix.com

67504 Haguenau

Lycée privé Sainte-Philomène
Tél : 03 88 07 15 15
www.sainte-philom.com

69283 Lyon

Lycée Jean-Baptiste de La Salle
Tél : 04 72 10 10 30
www.lasalle-69.com

85035 La Roche-sur-Yon

Lycée polyvalent Notre-Dame du Roc
Tél : 02 51 47 74 74
www.lycee-ndduroc.com

88000 Épinal

Ensemble scolaire Notre-Dame - Saint-Joseph (lycée)
Tél : 03 29 64 43 43
<http://esepinal.fr>

92130 Issy-les-Moulineaux

Lycée polyvalent La Salle - Saint-Nicolas
Tél : 01 41 46 15 15
www.st-nicolas.org

Option : Domotique et environnement technique du bâtiment**Public****13395 Marseille**

Lycée Jean Perrin
Tél : 04 91 74 29 30
www.lyc-perrin.ac-aix-marseille.fr

17800 Pons

Lycée polyvalent Émile Combes
Tél : 05 46 91 86 00
www.lycee-pons.org

32110 Nogaro

Lycée polyvalent d'Artagnan
Tél : 05 62 09 00 24
<http://cite-d-artagnan.entmip.fr>

59723 Denain

Lycée Alfred Kastler
Tél : 03 27 44 24 10
<http://alfred-kastler-denain.savoirsnumeriques5962.fr/>

70204 Lure

Lycée Georges Colomb
Tél : 03 84 89 03 80
www.lyc-colomb.ac-besancon.fr

92500 Rueil-Malmaison

Lycée Richelieu
Tél : 01 58 83 20 10
www.lyc-richelieu-rueil.ac-versailles.fr

93600 Aulnay-sous-Bois

Lycée Voillaume
Tél : 01 48 19 31 93
www.lyceevoaillaume.net

97158 Les Abymes

Lycée polyvalent Chevalier de Saint-Georges
Tél : 05 90 82 06 02

97261 Fort-de-France

Lycée Joseph Gaillard
Tél : 05 96 61 99 10
<http://josephgaillardweb.fr/>

Privé sous contrat**45043 Orléans**

Etablissement catholique d'enseignement privé Sainte-Croix Saint-Euverte
Tél : 02 38 52 27 00
www.scse.fr/

Option : Emballage et conditionnement**Public****59016 Lille**

Lycée Gaston Berger
Tél : 03 20 49 31 59
<http://gastonberger.fr/>

Option : Energie et environnement

Public

10100 Romilly-sur-Seine
Lycée Joliot-Curie
Tél : 03 25 24 99 34
www.joliot10.fr

25207 Montbéliard
Lycée Georges Cuvier
Tél : 03 81 90 77 40
www.lycee-cuvier.fr/

29837 Carhaix-Plouguer
Lycée polyvalent Paul Sérusier
Tél : 02 98 99 29 29
www.lycee-serusier.fr

42605 Montbrison
Lycée de Beauregard
Tél : 04 77 96 71 71
www.lyceesdebeauregard.fr

67122 Molsheim
Lycée Henri Meck
Tél : 03 88 49 44 88
www.lyceehenrimeck.fr

69511 Vaulx-en-Velin
Lycée Robert Doisneau
Tél : 04 78 79 52 80
http://lycee-robert-doisneau.fr

74190 Passy
Lycée polyvalent Mont-Blanc René Dayve
Tél : 04 50 78 14 43
www.ac-grenoble.fr/lycee/mont-blanc/

76401 Fécamp
Lycée Guy de Maupassant
Tél : 02 35 10 24 24
http://lycees.ac-rouen.fr/maupassant

83490 Le Muy
Lycée du Val d'Argens
Tél : 04 94 17 88 50
www.ac-nice.fr/lyc-val-d-argens

Privé sous contrat

59202 Tourcoing
EIC Lycée polyvalent privé industriel et commercial
Tél : 03 20 69 93 60
www.eic-tourcoing.fr/

59306 Valenciennes
Lycée polyvalent privé la Sagesse
Tél : 03 27 46 27 33
www.lasagesse-vals.fr/

Option : Energie et services

Public

13007 Marseille
Lycée du Rempart
Tél : 04 91 14 32 80
www.lyc-rempart.ac-aix-marseille.fr/webphp/

31079 Toulouse
LGT Stéphane Hessel
Tél : 05 34 25 52 55
jolimont.entmip.fr

66001 Perpignan
Lycée François Arago
Tél : 04 68 68 19 29
www.arago-perpignan.fr/

74152 Rumilly
LGT de l'Albanais
Tél : 04 50 01 56 20
albanais.elycee.rhonealpes.fr/le-lycee/

75014 Paris
Lycée Raspail
Tél : 01 40 52 73 00
http://www.ldmraspail.fr

Option : Equipements et systèmes

Public

01500 Ambérieu-en-Bugey
Lycée de la Plaine de l'Air
Tél : 04 74 38 17 24
http://lyceexplainedelain.fr/spip/

27406 Louviers
Lycée les Fontenelles
Tél : 02 32 40 92 60
http://fontenelles-lyc.spip.ac-rouen.fr/

31079 Toulouse
LGT Stéphane Hessel
Tél : 05 34 25 52 55
http://jolimont.entmip.fr

38030 Grenoble
Lycée polyvalent Vaucanson
Tél : 04 76 96 55 18
http://lycee-vaucanson-grenoble.web.ac-grenoble.fr/

38232 Pont-de-Chéruy
LGT La Pléiade
Tél : 04 72 46 92 00
http://pleiade.elycee.rhonealpes.fr/

42605 Montbrison
Lycée de Beauregard
Tél : 04 77 96 71 71
www.lyceesdebeauregard.fr

42800 Rive-de-Gier
Lycée polyvalent Georges Brassens
Tél : 04 77 75 00 26
http://georges-brassens.elycee.rhonealpes.fr

64015 Pau
Lycée Saint-Cricq
Tél : 05 59 30 50 55
www.lycee-saint-cricq.org

71250 Cluny
Lycée polyvalent La Prat's
Tél : 03 85 59 57 00
http://lyc71-laprats.ac-dijon.fr

72305 Sablé-sur-Sarthe
Lycée polyvalent Raphaël Elizé
Tél : 02 43 62 46 50
http://raphaelelize.paysdelaloire.e-lyco.fr

81012 Albi
Lycée polyvalent Louis Rascol
Tél : 05 63 48 25 00
http://louis-rascol.entmip.fr

95880 Enghien-les-Bains
Lycée polyvalent Gustave Monod
Tél : 01 39 89 32 41
www.lyc-polyvalent-monod-enghien.ac-versailles.fr

Privé sous contrat

63500 Issoire
Lycée Sévigné Saint-Louis
Tél : 04 73 89 18 95
www.institutionsevigne.com

Option : Habillement et ameublement

Public

26103 Romans-sur-Isère
Lycée polyvalent du Dauphiné
Tél : 04 75 02 28 93
http://dauphine.elycee.rhonealpes.fr

35305 Fougères
Lycée Jean Guéhenno
Tél : 02 99 99 22 87
www.citescolairejeanguenno-fougères.ac-rennes.fr

50100 Cherbourg-Octeville
Lycée Alexis de Tocqueville
Tél : 02 33 88 35 00
www.lycee-tocqueville.fr

97825 Le Port
Lycée polyvalent Jean Hinglo
Tél : 02 62 71 19 00
http://lycee-jhinglo.ac-reunion.fr

Option : Matériaux du bâtiment

Public

21006 Dijon
Lycée Les Marcs d'Or
Tél : 03 80 41 00 60
http://lyc21-marcsdor.ac-dijon.fr

31079 Toulouse
LGT Stéphane Hessel
Tél : 05 34 25 52 55
http://jolimont.entmip.fr

62000 Arras
LP Jacques le Caron
Tél : 03 21 21 50 00
http://lycee-lecaron.fr

66001 Perpignan
Lycée François Arago
Tél : 04 68 68 19 29
www.arago-perpignan.fr

69511 Vaulx-en-Velin
Lycée Robert Doisneau
Tél : 04 78 79 52 80
http://lycee-robert-doisneau.fr

75015 Paris
Lycée du bâtiment et des travaux publics
Tél : 01 53 98 98 00
www.saint-lambert.org

97129 Lamentin
LP Bertène Juminer
Tél : 05 90 25 44 42

97825 Le Port
Lycée polyvalent Jean Hinglo
Tél : 02 62 71 19 00
http://lycee-jhinglo.ac-reunion.fr

Privé sous contrat

62008 Arras
Lycée privé Baudimont Saint-Charles
Tél : 03 21 16 18 00
www.bscv.fr

Option : Matériel agricole, travaux publics

Public

22402 Lamballe
SEP Henri Avril
Tél : 02 96 50 70 70
www.lyceehenriavril.fr

50600 Saint-Hilaire-du-Harcouët
Lycée Claude Lehec
Tél : 02 33 79 06 80
lycees-claude-lehec.etab.ac-caen.fr

Option : Matériel de lavage et de manutention

Public

22402 Lamballe
SEP Henri Avril
Tél : 02 96 50 70 70
www.lyceehenriavril.fr

Option : Nautismes et services associés

Public

59792 Grande-Synthe
Lycée du Noorderover
Tél : 03 28 21 63 60
http://lenoorderover.fr/

66141 Canet-en-Roussillon

Lycée Rosa Luxemburg (voie générale et technologique)
Tél : 04 68 73 72 01
www.lyc-luxemburg-canetenroussillon.ac-montpellier.fr/

Privé sous contrat**22005 Saint-Brieuc**

Pôle supérieur lycée Saint Brieuc
Tél : 02 96 94 31 11
www.polesup-stbrieuc.org

Option : Produits mode et sport**Public****60107 Creil**

Lycée Jules Uhry
Tél : 03 44 64 75 44
http://uhry.lyc.ac-amiens.fr/

75012 Paris

Lycée Elisa Lemonnier
Tél : 01 43 45 82 21
www.elisa-lemonnier.fr

Privé sous contrat**31000 Toulouse**

Lycée technologique privé Myriam
Tél : 05 61 14 71 47
www.myriam31.com

75007 Paris

Lycée privé Albert de Mun
Tél : 01 43 06 33 09
www.albertdemun.eu

Option vente de matériels et d'équipements d'aide à l'autonomie des personnes dépendantes**Public****59208 Tourcoing**

Tél : 03 20 25 31 43
http://sevigne-tg.etab.ac-lille.fr

Option véhicules industriels et équipements automobiles**Public****22402 Lamballe**

Lycée et section d'enseignement professionnel Henri Avril
Tél : 02 96 50 70 70
www.lyceehenriavril.fr

Privé sous contrat**92130 Issy-les-Moulineaux**

Lycée polyvalent La Salle - Saint-Nicolas
Tél : 01 41 46 15 15
www.st-nicolas.org

(Source, Onisep)

LISTE 5**BTSA technico-commercial****Le BTSA technico-commercial est préparé en formation initiale dans les établissements ci-dessous.**

Six champs professionnels sont proposés au choix :
- agrofournitures,
- animaux d'élevage et de compagnie,
- jardin et végétaux d'ornement,
- produits alimentaires et boissons,
- produits de la filière forêt bois,
- vins et spiritueux.

Public**01600 Misérieux**

Legtpa de Cibeins
Tél : 04 74 08 88 22
www.cibeins.fr
> Animaux d'élevage et de compagnie

17119 Saintes Cedex

Legtpa Georges Desclaude
Tél : 05 46 93 31 22
www.desclaude.com
> Jardin et végétaux d'ornement

19130 Voutezac

Legtpa Henri Bassaler
Tél : 05 55 25 82 31
www.legta-brivevoutezac.fr
> Jardin et végétaux d'ornement

19250 Meymac

École Forestière de Meymac (LEGTA)
Tél : 05 55 46 09 09
www.epl-haute-correze.fr
> Produits de la filière forêt bois

21206 Beaune Cedex

LEGTPA de Beaune (LEGTPA)
Tél : 03 80 26 35 80
www.lavitbeaune.com
> Vins et spiritueux

22230 Merdrignac

Legtpa de Merdrignac
Tél : 02 96 28 41 12
www.lycee-merdrignac.educagri.fr
> Animaux d'élevage et de compagnie
> Jardin et végétaux d'ornement
> Produits de la filière forêt bois

26500 Bourg-lès-Valence

Legta "Le Valentin"
Tél : 04 75 83 33 55
www.epl.valentin.educagri.fr
> Produits alimentaires et boissons

33570 Montagne

Legta de Libourne-Montagne
Tél : 05 57 55 21 21
www.formagri33.com
> Vins et spiritueux

34093 Montpellier Cedex 5

Legta de Frédéric Bazille - Agropolis
Tél : 04 67 63 89 89
www.epl.agropolis.fr
> Vins et spiritueux

37403 Amboise

LPA d'Amboise
Tél : 02 47 23 35 50
www.epl-amboisechambray.fr
> Vins et spiritueux

44817 Saint-Herblain Cedex

Legta Jules Rieffel
Tél : 02 40 94 99 30
http://rieffel.paysdelaloire.e-lyco.fr
> Produits alimentaires et boissons

47110 Sainte-Livrade-sur-Lot

Legtpa Étienne Restat
Tél : 05 53 40 47 00
www.epl47.educagri.fr
> Animaux d'élevage et de compagnie
> Produits alimentaires et boissons

49036 Angers Cedex 01

Legta d'Angers-le-Fresne
Tél : 02 41 68 60 00
www.eap49.educagri.fr
> Agrofournitures
> Jardin et végétaux d'ornement

51190 Avize

Legtpa d'Avize
Tél : 03 26 57 50 42
www.avizeviticampus.fr
> Vins et spiritueux

63390 Saint-Gervais-d'Auvergne

Lycée professionnel agricole des Combrailles (LPA)
Tél : 04 73 85 72 84
www.metiers-chien-animagerie.fr
> Animaux d'élevage et de compagnie

65500 Vic-en-Bigorre

Legta Vic-en-Bigorre
Tél : 05 62 31 80 00
http://formagri-65-vic.fr
> Produits de la filière forêt bois

68250 Rouffach

Legtpa Rouffach
Tél : 03 89 78 73 00
www.rouffach-wintzenheim.educagri.fr
> Vins et spiritueux

69570 Dardilly

Legta de Lyon Dardilly
Tél : 04 78 66 64 00
www.lyon-dardilly-ecully.educagri.fr
> Jardin et végétaux d'ornement

71960 Davayé

Legta Lucie Aubrac
Tél : 03 85 33 56 00
www.macon-davaye.com
> Vins et spiritueux

72700 Rouillon

Legta Le Mans
Tél : 02 43 47 82 00
www.eap72.fr
> Produits alimentaires et boissons

77120 Chailly-en-Brie

LEGTPA La Bretonnière
Tél : 01 64 75 87 50
www.labretonniere.fr
> Produits alimentaires et boissons

80440 Cottenchy

LEGTA Amiens Le Paraquet
Tél : 03 22 35 30 00
www.leparaquetamiens.fr
> Produits alimentaires et boissons

82000 Montauban

Legta de Montauban-Capou
Tél : 05 63 21 23 23
www.campusterrevie.org
> Produits alimentaires et boissons

83408 Hyères Cedex

Lycée Agricampus de Hyères
Tél : 04 94 01 35 55
http://agricampus.fr
> Jardin et végétaux d'ornement
> Jardin et végétaux d'ornement

85035 La Roche-sur-Yon Cedex

Legtpa La-Roche-sur-Yon
Tél : 02 51 09 82 82
http://nature.paysdelaloire.e-lyco.fr
> Produits alimentaires et boissons

86480 Rouillé

Legta de Poitiers - Venours
Tél : 05 49 43 95 33
www.venours.fr
> Agrofournitures

87190 Magnac-Laval

Legtpa de Magnac-Laval
Tél : 05 55 60 93 00
http://epl-limoges-nord87.fr
> Animaux d'élevage et de compagnie

87430 Verneuil-sur-Vienne

LEGTPA de Limoges-les-Vaseix
Tél : 05 55 48 44 00
http://les-vaseix.epl-limoges-nord87.fr
> Agrofournitures

Privé sous contrat

07100 Annonay

Lycée agrotechnologique privé d'Annonay (Leap)
Tél : 04 75 33 02 54
www.agrotech.fr
> Produits alimentaires et boissons

07300 Tournon-sur-Rhône

CFC Vivarais Formation AGVF
Tél : 04 75 07 14 50
www.vivaraisformation.com
> Vins et spiritueux

12200 Monteils

Lycée Institut privé François Marty
Tél : 05 65 29 63 70
www.lycee-francoismarty.org
> Produits alimentaires et boissons

14013 Caen Cedex

Institut Lemonnier
Tél : 02 31 46 72 00
www.institut-lemonnier.fr
> Produits alimentaires et boissons

14930 Maltot

Maison familiale rurale Maltot - Centre de formation
Tél : 02 31 26 94 98
www.mfr-maltot.fr
> Produits alimentaires et boissons

22360 Langueux

Lycée d'enseignement général technologique horticole privé Saint-Ilan (LEGTHP)
Tél : 02 96 52 58 58
www.hortilan.com
> Jardin et végétaux d'ornement
> Produits alimentaires et boissons

24002 Périgueux Cedex

Maison familiale rurale de Périgueux (MFR)
Tél : 05 53 45 44 10
www.mfr-perigueux.com
> Produits alimentaires et boissons

25000 Besançon

Lycée agrotechnologique privé François-Xavier (Lap)
Tél : 03 81 25 01 40
www.lycee-francoisxavier.fr
> Produits alimentaires et boissons

26202 Montélimar Cedex

UNREP - Auvergne-Rhône-Alpes (CEFA)
Tél : 04 75 01 34 94
<http://cefa26.org>
> Produits de la filière forêt bois

27504 Tourville-sur-Pont-Audemer Cedex

Lycée agricole privé Tourville
Tél : 02 32 41 11 15
www.lycee-agricole-privé-tourville.com
> Produits alimentaires et boissons

29101 Quimper Cedex

Lycée Kerustum (LPEGT)
Tél : 02 98 64 04 40
www.kerustum.org
> Produits alimentaires et boissons

29590 Le Faou

Maison familiale rurale d'éducation et d'orientation Rumengol (MFREO)
Tél : 02 98 81 93 07
www.mfr-rumengol.com
> Produits alimentaires et boissons

33870 Vayres

Maison familiale rurale de Vayres (MFR Vayres)
Tél : 05 57 74 85 30
www.mfr-vayres.fr
> Vins et spiritueux

35042 Rennes

LEAP A. St Exupéry Rennes
Tél : 02 99 59 34 94
<http://groupesaintexupery.fr>
> Produits alimentaires et boissons

42720 Nandax

Lycée agricole privé Étienne Gautier (Lap)
Tél : 04 77 23 70 10
www.ressins.com
> Produits alimentaires et boissons

44196 Clisson

Lycée professionnel rural privé Charles Péguy (LPRP)
Tél : 02 40 54 48 00
www.charles-peguy.net
> Jardin et végétaux d'ornement

49007 Angers

École supérieure d'agricultures Angers Loire (ESA)
Tél : 02 41 23 55 55
www.groupe-esa.com
> Agrofouritures
> Jardin et végétaux d'ornement
> Produits alimentaires et boissons

54520 Laxou

Institut supérieur des affaires agricoles et agroalimentaires - Site de Laxou (Alpa-IS4A)
Tél : 03 83 93 34 07
www.alpa-is4a.fr
> Agrofouritures
> Produits alimentaires et boissons

56306 Pontivy Cedex

Lycée d'enseignement agricole privé de Kerlebost (Leap)
Tél : 02 97 28 99 66
www.lyceekerlebost.fr
> Agrofouritures
> Produits alimentaires et boissons
> Vins et spiritueux

59146 Pecquencourt

Institut d'Anchin
Tél : 03 27 86 42 54
www.anchin.org
> Produits alimentaires et boissons

60350 Pierrefonds

Lycée privé Charles Quentin
Tél : 03 44 42 80 40
www.charlesquentin.com
> Produits alimentaires et boissons
> Produits de la filière forêt bois

61600 La Ferté-Macé

Maison familiale rurale La Ferté Macé (MFR-CFTA)
Tél : 02 33 30 68 50
www.mfr-cfta-ferte.fr
> Jardin et végétaux d'ornement

62120 Aire-sur-la-Lys

Lycée privé d'enseignement général technologique agricole Sainte-Marie (LPEGTA)
Tél : 03 21 39 01 63
www.lycee-saintemarie.fr
> Produits alimentaires et boissons

64120 Saint-Palais

Lycée Jean Errecart
Tél : 05 59 65 70 77
www.lycee-errecart.com
> Animaux d'élevage et de compagnie
> Produits alimentaires et boissons

69760 Limonest

Institut agricole privé Sandar
Tél : 04 78 35 11 30
www.sandar.org
> Produits alimentaires et boissons

70220 Fougerolles

Maison familiale et rurale de Fougerolles
Tél : 03 84 49 12 94
www.mfr-fougerolles.fr
> Produits alimentaires et boissons

74330 Poisy

Institut des sciences de l'environnement et des territoires d'Annecy (ISETA)
Tél : 04 50 46 20 26
www.iseta.fr
> Produits de la filière forêt bois

85310 Saint-Florent-des-Bois

Maison familiale rurale Saint-Florent-des-Bois (MFR Ireo)
Tél : 02 51 31 99 99
www.mfr-st-florent.com
> Jardin et végétaux d'ornement

86300 Chauvigny

Maison familiale rurale de Chauvigny (MFR)
Tél : 05 49 56 07 04
www.mfr-chauvigny.com
> Produits alimentaires et boissons

88700 Roville-aux-Chênes

École d'horticulture et de paysage
Tél : 03 29 65 11 04
www.roville.fr
> Animaux d'élevage et de compagnie
> Jardin et végétaux d'ornement

LISTE 6

BTS commerce international

Ces établissements préparant au BTS commerce international en formation initiale.

LGT : lycée général et technologique

Public

02001 Laon

Lycée Paul Claudel
Tél : 03 23 26 22 60
www.lycee-paul-claudel.fr/

06000 Nice

Lycée du Parc Impérial
Tél : 04 92 15 24 60
<http://net.parcimperial.net/>

06414 Cannes

Lycée Bristol
Tél : 04 93 06 79 00
www.atrium-paca.fr/web/igt-bristol-064051

07301 Tournon-sur-Rhône

Lycée polyvalent Gabriel Faure
Tél : 04 75 08 21 33
<http://gabriel-faure-tournon.elycee.rhonealpes.fr/>

08200 Sedan

Lycée Pierre Bayle
Tél : 03 24 27 39 95
<http://sepia.ac-reims.fr/lyc-bayle/-joomla/>

10300 Sainte-Savine

Lycée Edouard Herriot
Tél : 03 25 72 15 50
www.lycee-edouard-herriot.com

11108 Narbonne

Lycée Louise Michel (voie générale et technologique)
Tél : 04 68 32 84 00
www.lyc-michel-narbonne-ac-montpellier.fr/

13080 Aix-en-Provence

Lycée international Georges Duby
Tél : 04 42 60 86 00
www.lyc-luyenes.ac-aix-marseille.fr

13295 Marseille

Lycée Périer
Tél : 04 91 13 39 00
www.lyc-perier.ac-aix-marseille.fr

14066 Caen

Lycée Augustin Fresnel
Tél : 02 31 70 33 00
<http://lycee-fresnel.etab.ac-caen.fr>

16023 Angoulême

Lycée Marguerite de Valois
Tél : 05 45 97 45 00
<http://lyceevalois.com/lmdv>

17028 La Rochelle

Lycée Antoine de Saint-Exupéry
Tél : 05 46 43 69 83
www.lycee-saint-exupery.fr

21000 Dijon

Lycée Montchapet
Tél : 03 80 53 29 29
<http://lyc21-montchapet.ac-dijon.fr>

22303 Lannion

Lycée Félix le Dantec
Tél : 02 96 05 61 71
<http://lycee-ledantec.fr>

25304 Pontarlier

Lycée Xavier Marmier
Tél : 03 81 46 94 80
www.lycee-xavier-marmier.org/

26216 Montélimar

Lycée général et technologique Alain Borne
Tél : 04 75 92 34 34
<http://citescolairealainborne.fr>

28600 Luisant

Lycée Silvia Monfort
Tél : 02 37 88 21 21
<http://lyc-silviamonfort-luisant.tice.ac-orleans-tours.fr/>

29225 Brest

Lycée Jules Lesven
Tél : 02 98 43 56 00
www.lycee-jules-lesven.org

30911 Nîmes

Lycée Albert Camus
Tél : 04 66 62 91 71
www.lyc-camus-nimes.ac-montpellier.fr

31018 Toulouse

Lycée polyvalent Raymond Naves
Tél : 05 34 25 30 00
<http://raymond-naves.entmip.fr>

31070 Toulouse

Lycée général et technologique Ozenne
Tél : 05 61 11 58 00
<http://ozenne.entmip.fr>

33030 Bordeaux

Lycée Jean Condorcet
Tél : 05 56 69 60 50
www.lcondorcetbx.fr

33800 Bordeaux

Lycée Nicolas Brémontier
Tél : 05 56 33 49 60
www.lyceebremontier.fr

34060 Montpellier

Lycée Jules Guesde (voie générale et technologique)
Tél : 04 67 10 33 70
www.julesguesde.fr/

35704 Rennes

Lycée Jean Macé
Tél : 02 99 87 91 30
www.lycee-jeanmace-rennes.ac-rennes.fr

37095 Tours

Lycée Choiseul
Tél : 02 47 88 10 30
<http://lyc-choiseul.ac-orleans-tours.fr/php5/site/>

38037 Grenoble

Lycée polyvalent Louise Michel
Tél : 04 38 12 36 00
<http://louise-michel.elycee.rhonealpes.fr/>

38232 Pont-de-Chéruy

Lycée général et technologique La Pléiade
Tél : 04 72 46 92 00
<http://pleiade.elycee.rhonealpes.fr/>

42013 Saint-Étienne

Cité scolaire Monnet Fourneyron - Lycée Monnet Fourneyron - site Métare
Tél : 04 77 46 30 50
<http://benoit-fourneyron.elycee.rhonealpes.fr/>

44184 Nantes

Lycée Carcouet
Tél : 02 40 16 18 18
<http://carcouet.paysdelaloire.e-lyco.fr>

44265 Nantes

Lycée Nelson Mandela
Tél : 02 51 72 86 60
<http://nelson-mandela.paysdelaloire.e-lyco.fr>

45044 Orléans

Lycée Jean Zay
Tél : 02 38 78 12 12
www.lyceejeanzay.fr

49311 Cholet

Lycée polyvalent Europe Robert Schuman
Tél : 02 41 49 73 00
<http://europeschuman.e-lyco.fr>

51100 Reims

Lycée Libergier
Tél : 03 26 77 61 61
www.libergier.net

54042 Nancy

Lycée Frédéric Chopin
Tél : 03 83 40 20 42
www.lycee-chopin.fr

54401 Longwy

Lycée polyvalent Alfred Mézières
Tél : 03 82 39 53 53
www4.ac-nancy-metz.fr/lyc-alfred-mezieres-longwy/

56017 Vannes

Lycée Alain René Lesage
Tél : 02 97 46 61 10
www.lycee-lesage.net

57074 Metz

Lycée Robert Schuman
Tél : 03 87 76 40 40
<http://lycee-schuman.fr>

57216 Sarreguemines

Lycée Jean de Pange
Tél : 03 87 98 07 73
<http://lycee-jean-de-pange.fr>

59006 Lille

Lycée international Montebello
Tél : 03 20 63 33 33
<http://montebello.savoirsnumeriques5962.fr>

59016 Lille

Lycée Gaston Berger
Tél : 03 20 49 31 59
www.gastonberger.fr

59307 Valenciennes

Lycée Watteau
Tél : 03 27 28 27 00
<http://watteau-valenciennes.savoirsnumeriques5962.fr>

59407 Cambrai

Lycée Fénelon
Tél : 03 27 72 77 77
<http://lyc-fenelon.etab.ac-lille.fr/>

59508 Douai

Lycée Jean-Baptiste Corot
Tél : 03 27 71 81 20
<http://corotdouai.etab.ac-lille.fr/>

59942 Dunkerque

Lycée Auguste Angellier
Tél : 03 28 29 29 82
<http://angellier-dk.etab.ac-lille.fr/>

60000 Beauvais

Lycée Félix Faure
Tél : 03 44 48 64 64
<http://faure.lyc.ac-amiens.fr/>

60300 Senlis

Lycée Hugues Capet
Tél : 03 44 63 65 50
<http://capet.lyc.ac-amiens.fr/>

62022 Arras

Lycée polyvalent Guy Mollet
Tél : 03 21 21 49 50
www.lgmarras.org

62321 Boulogne-sur-Mer

Lycée Mariette
Tél : 03 21 10 66 66
<http://mariette-boulogne-sur-mer.savoirsnumeriques5962.fr/>

62408 Béthune

Lycée Louis Blaringhem
Tél : 03 21 64 48 60
<http://louis-blaringhem-bethune.savoirsnumeriques5962.fr/>

63039 Clermont-Ferrand

Lycée Ambroise Brugière
Tél : 04 73 24 64 16
<http://lycee-ambroise-brugiere.fr/>

64012 Pau

Lycée Saint-John-Perse
Tél : 05 59 62 73 11
www.lycee-saint-john-perse.fr

65930 Tarbes

Lycée général et technologique Marie Curie
Tél : 05 62 44 56 56
<http://marie-curie.entmip.fr>

67046 Strasbourg

Lycée polyvalent René Cassin
Tél : 03 88 45 54 54
www.lyceecassin-strasbourg.eu

68068 Mulhouse

Lycée Albert Schweitzer
Tél : 03 89 33 44 88
www.las.fr

69289 Lyon

Lycée Ampère
Tél : 04 72 10 12 12
<http://ampere.elycee.rhonealpes.fr/>

69338 Lyon

Lycée La Martinière Duchère
Tél : 04 72 17 29 50
www.martiniere-duchere.fr

69372 Lyon

Lycée Auguste et Louis Lumière
Tél : 04 78 78 31 78
www2.ac-lyon.fr/etab/lycees/lyc-69/lumiere/

69665 Villefranche-sur-Saône

Lycée polyvalent Claude Bernard
Tél : 04 74 02 72 72
<http://claudes-bernard.elycee.rhonealpes.fr/>

71018 Mâcon

Lycée Lamartine
Tél : 03 85 20 46 00
<http://lyc71-lamartine.ac-dijon.fr>

72007 Le Mans

Lycée Marguerite Yourcenar
Tél : 02 43 84 02 60
<http://yourcenar.e-lyco.fr>

74107 Annemasse

Lycée polyvalent des Glières
Tél : 04 50 43 93 20
www.ac-grenoble.fr/lycee/glieres.annemasse

75009 Paris

Lycée Edgar Quinet
Tél : 01 48 78 55 17
<http://lyc-edgar-quinet.ac-paris.fr>

75010 Paris

Lycée Jules Siegfried
Tél : 01 45 26 50 95
<http://lyc-jules-siegfried.ac-paris.fr>

75013 Paris

LPO Jean Lurçat - Site Gobelins
Tél : 01 44 08 70 20
www.lycee-jean-lurcat.net

75014 Paris

Lycée Emile Dubois
Tél : 01 44 16 85 90
www.ac-paris.fr/serail/jcms/s2_271306/ee-ig-emile-dubois-portail

75017 Paris

École nationale de commerce
Tél : 01 44 85 85 00
www.enc-bessieres.org

75017 Paris

Lycée international de Paris Honoré de Balzac
Tél : 01 53 11 12 13
www.ac-paris.fr/serail/jcms/s1_95163/ee-ig-clg-honore-de-balzac-portal

75020 Paris

Lycée Maurice Ravel
Tél : 01 44 64 87 40
www.lycee-maurice-ravel.fr

76044 Rouen

Lycée Gustave Flaubert
Tél : 02 35 12 88 88
www.lycee-flaubert-rouen.fr/app/

76290 Montivilliers

Lycée Jean Prévost
Tél : 02 32 79 57 77
http://prevost-lyc.spip.ac-rouen.fr

76308 Sotteville-lès-Rouen

Lycée les Bruyères
Tél : 02 32 81 69 70
http://lycees.ac-rouen.fr/bruyeres

77100 Meaux

Lycée Jean Vilar
Tél : 01 60 23 00 00
www.lycee-jean-vilar77.com

77196 Dammarie-les-Lys

Lycée polyvalent Frédéric Joliot-Curie
Tél : 01 64 39 34 34
www.lyceejoliotcurie77.fr

77290 Mitry-Mory

Lycée polyvalent Honoré de Balzac
Tél : 01 64 27 80 81
http://lpohdb.fr

77380 Combs-la-Ville

Lycée Galilée
Tél : 01 60 34 53 30
http://lycee-galilee.jimdo.com/

77421 Noisiel

Lycée polyvalent Gérard de Nerval
Tél : 01 60 37 53 00
http://lyceegerardnerval.fr/

78100 Saint-Germain-en-Laye

Lycée Jean-Baptiste Poquelin
Tél : 01 30 87 44 00
www.lycee-jbpoquelin.fr

80094 Amiens

Lycée Edouard Gand
Tél : 03 22 53 41 22
http://edgand.lyc.ac-amiens.fr/

83957 La Garde

Lycée du Coudon
Tél : 04 94 08 65 00
http://site.lycee-coudon.fr/

86034 Poitiers

Lycée Victor Hugo
Tél : 05 49 41 39 22
www.lyc-victorhugo.ac-poitiers.fr

87036 Limoges

Lycée Auguste Renoir
Tél : 05 55 01 77 10
www.cite-renoir.ac-limoges.fr

90016 Belfort

Lycée Condorcet
Tél : 03 84 46 64 80
www.lyc-condorcet.ac-besancon.fr

91300 Massy

Lycée Fustel de Coulanges
Tél : 01 69 53 40 60
www.lyc-fustel-de-coulanges-massy.ac-versailles.fr/

91706 Sainte-Geneviève-des-Bois

Lycée Albert Einstein
Tél : 01 69 46 11 11
www.lyc-einstein-ste-genevieve.ac-versailles.fr/

92150 Suresnes

Lycée Paul Langevin
Tél : 01 47 72 20 13
www.lyc-langevin-suresnes.ac-versailles.fr

92310 Sèvres

Lycée Jean-Pierre Vernant
Tél : 01 46 26 60 10
www.lyceevernant.fr/

93206 Saint-Denis

Maison d'éducation de la Légion d'Honneur
Tél : 01 48 13 13 33
www.legiondhonneur.fr

93342 Le Raincy

Lycée Albert Schweitzer
Tél : 01 41 53 11 50
http://lyceeschweitzer.fr/

93604 Aulnay-sous-Bois

Lycée général et technologique Jean Zay
Tél : 01 48 66 04 98
www.lyczayaulnay.fr/

94107 Saint-Maur-des-Fossés

Lycée Marcelin Berthelot
Tél : 01 45 11 51 11
www.lycee-berthelot.org

94235 Cachan

Lycée de Cachan
Tél : 01 47 40 49 60
http://lyceedecachan.fr/

95200 Sarcelles

Lycée Jean-Jacques Rousseau
Tél : 01 39 33 26 00
www.lyc-rousseau-sarcelles.ac-versailles.fr

95290 L'Isle-Adam

Lycée Fragonard
Tél : 01 34 08 19 91
www.lyc-fragonard-isle-adam.ac-versailles.fr

95490 Vauréal

Lycée Camille Claudel
Tél : 01 34 21 18 93
www.lyc-claudel-vaureal.ac-versailles.fr

97170 Petit-Bourg

Lycée général et technologique Des Droits de l'Homme
Tél : 05 90 95 40 28
http://lyceedesdroitsdelhomme.fr/

97220 La Trinité

Lycée Frantz Fanon
Tél : 05 96 58 21 96
http://etabs.ac-martinique.fr/igtfrantzfanon/

97360 Mana

Lycée polyvalent Léopold Elfort
Tél : 05 94 27 80 43
http://lpo-leopold-elfort.eta.ac-guyane.fr

97360 Mana

Section d'enseignement professionnel du Lycée polyvalent Léopold Elfort
Tél : 05 94 27 80 43
http://lpo-leopold-elfort.eta.ac-guyane.fr

97490 Saint-Denis

Lycée général et technologique Leconte de Lisle
Tél : 02 62 94 79 20
http://lycee-llisle.ac-reunion.fr

98849 Nouméa

Lycée Lapérouse
Tél : 00 687 28 33 60
www.ac-noumea.nc/laperouse

Consulaire

28008 Chartres

Campus de la CCI d'Eure et Loir
Tél : 02 37 84 28 28
www.campus28.fr

54521 Laxou

École supérieure du commerce et des affaires - CCI formation 54
Tél : 03 83 95 36 13
http://cciformation54.fr

98713 Papeete

CCISM Formation de Tahiti
Tél : 689 54 88 88
www.formation.ccism.pf/

Privé reconnu

67000 Strasbourg

OMNIS
Tél : 03 88 25 88 88
www.omnis.edu

69258 Lyon

IDRAC Business School
Tél : 04 72 85 72 72
www.ecoles-idrac.com

Privé sous contrat

13007 Marseille

Lycée Jeanne Perrimond
Tél : 04 91 52 83 07
www.lyceeperrimond.com

13012 Marseille

Lycée La Cadenelle
Tél : 04 91 18 10 50
www.cadenelle.com

14067 Caen

Lycée Sainte-Ursule
Tél : 02 31 94 71 00
www.lycee-sainte-ursule.fr

18020 Bourges

Lycée privé Sainte-Marie
Tél : 02 48 50 96 60
www.esbc.fr

21018 Dijon

Lycée privé Les Arcades
Tél : 03 80 68 48 28
www.lyceelesarcades.com

22600 Loudéac

Lycée Saint-Joseph
Tél : 02 96 66 10 66
www.saintjosephlodeac.fr

24000 Périgueux

Lycée privé Saint-Joseph
Tél : 05 53 06 84 00
www.stjo-24.fr

29196 Quimper

Lycée Le Likès
Tél : 02 98 95 04 86
www.likes.org

29250 Saint-Pol-de-Léon

Lycée ND du Kreisker
Tél : 02 98 69 13 08
www.lekreisker.fr

31000 Toulouse

Lycée technologique privé Billières Jaurès
Tél : 05 62 48 54 85
www.billieres.com

31000 Toulouse

Section d'enseignement général et technologique du LP Sainte-Marie Saint-Sernin
Tél : 05 62 27 91 61
www.sainte-marie-saintsernin.com/

33000 Bordeaux

Lycée privé Bel-Orme
Tél : 05 56 00 87 97
www.belorme.com

33073 Bordeaux

Lycée privé Assomption Sainte Clotilde
Tél : 05 56 48 77 77
www.assomption-bordeaux.com

34202 Sète

Lycée privé Saint-Joseph (voie générale et technologique)
Tél : 04 67 53 69 10
www.saintjoseph-sete.fr/

35418 Saint-Malo

Lycée polyvalent Institution Saint-Malo La Providence
Tél : 02 99 40 74 74
www.ism-lapro.fr

35708 Rennes

Lycée et section d'enseignement professionnel Jeanne d'Arc
Tél : 02 99 84 30 30
www.lja35.fr

37176 Chambray-lès-Tours

Lycée privé Sainte-Marguerite
Tél : 02 47 74 80 00
www.ste-marguerite.net

38100 Grenoble

Lycée technologique privé Iser-Bordier
Tél : 04 76 22 05 97
www.lycee-iserbordier.fr

38204 Vienne

Lycée général et technologique privé Robin
Tél : 04 74 53 01 21
www.institution-robin.com

41034 Blois

Lycée privé la Providence
Tél : 02 54 56 43 10
www.lapro.org

42028 Saint-Étienne

Lycée La Salle (enseignement supérieur)
Tél : 04 77 43 54 30
www.lasalle42.fr/enseignement-superieur

44000 Nantes

Lycée général et technologique privé Saint-Félix - La Salle
Tél : 02 44 76 35 00
www.stfelixlasalle.fr

44000 Nantes

École nantaise de commerce
Tél : 02 40 48 40 24
www.enacom.fr

44615 Saint-Nazaire

Lycée Notre-Dame d'Espérance
Tél : 02 40 01 81 82
www.lycee-notredame.fr

49066 Angers

Lycée Sacré-Cœur La Salle - site enseignement supérieur
Tél : 02 41 81 42 01
www.gscls.com

51000 Châlons-en-Champagne

Lycée Polyvalent Frédéric Ozanam
Tél : 03 26 69 32 70
www.ozanam-lycee.fr

56275 Ploemeur

Lycée Notre-Dame de la Paix
Tél : 02 97 37 20 68
www.saintlouis-lapaix.com

57070 Metz

Institution de la Salle
Tél : 03 87 20 02 00
www.dlsmetz.net

57126 Thionville

Lycée Notre-Dame de la Providence
Tél : 03 82 82 48 20
www.la-pro.fr

59280 Armentières

Lycée privé Saint-Jude
Tél : 03 20 77 10 49
www.saint-jude.fr

60204 Compiègne

Lycée Jean-Paul II
Tél : 03 44 20 07 03
http://jeanpaul2compiegne.fr/

62301 Lens

Lycée polyvalent privé Saint-Paul
Tél : 03 21 13 56 10
www.lyceestpaul-lens.fr/

64100 Bayonne

Lycée privé Largenté
Tél : 05 59 63 29 29
www.largente.eu

66028 Perpignan

Lycée privé Notre-Dame du Bon Secours
Tél : 04 68 56 57 76
www.bonsecours66.com

67083 Strasbourg

Lycée privé ORT
Tél : 03 88 76 74 76
www.strasbourg.ort.asso.fr

67083 Strasbourg

Lycée privé Sainte Clotilde
Tél : 03 88 45 57 20
www.clotilde.org

69007 Lyon

Lycée Assomption Bellevue - Pôle enseignement supérieur
Tél : 04 37 65 30 70
www.assomption-bellevue.fr

69287 Lyon

Lycée Saint-Marc
Tél : 04 78 38 06 06
www.centresaintmarc.org

69321 Lyon

Lycée Sainte-Marie
Tél : 04 78 28 38 34
www.sainte-marie-lyon.fr

72000 Le Mans

Lycée polyvalent Saint-Charles-Sainte-Croix
Tél : 02 43 50 16 70
www.stcharles-stecroix.org

73000 Chambéry

Lycée général et technologique privé Saint-Ambroise
Tél : 04 79 33 12 55
www.st-ambroise.org

75006 Paris

Lycée privé Carcado Saisseval
Tél : 01 45 48 43 46
www.carcado-saisseval.com

75011 Paris

Lycée privé Charles Péguy
Tél : 01 48 05 16 47
www.charles-peguy.fr

77109 Meaux

Lycée technologique Jean Rose - secteur tertiaire, sanitaire et social
Tél : 01 60 09 88 50
www.ecm-meaux.fr

78000 Versailles

Lycée Notre-Dame du Grandchamp
Tél : 01 39 24 12 80
www.nd-grandchamp.fr

78480 Verneuil-sur-Seine

Lycée Notre-Dame Les Oiseaux
Tél : 01 39 28 15 00
www.ndoverneuil.fr

82000 Montauban

Lycée général et technologique privé Pierre Marie Théas
Tél : 05 63 03 96 27
www.theas-institut.fr

83055 Toulon

Lycée Notre-Dame
Tél : 04 94 27 31 28
www.notre-dame-toulon.fr/

85290 Saint-Laurent-sur-Sèvre

Lycée Saint Gabriel Saint Michel
Tél : 02 51 64 78 70
www.saint-gab.com

86001 Poitiers

Lycée polyvalent privé Isaac de l'Étoile
Tél : 05 49 50 34 00
www.isaac-etoile.fr

89015 Auxerre

Lycée privé Saint-Joseph
Tél : 03 86 94 23 60
www.saint-joseph-auxerre.fr

91800 Brunoy

Lycée polyvalent Saint-Pierre
Tél : 01 60 47 99 99
www.saint-pierre91.org

92100 Boulogne-Billancourt

Lycée Notre-Dame
Tél : 01 46 99 95 75
www.lndb.org

92400 Courbevoie

Lycée Montalembert
Tél : 01 46 67 13 00
www.montalembert-courbevoie.com

94340 Joinville-le-Pont

Lycée général et technologique de l'ensemble Saint-Marie (pôle STS)
Tél : 01 55 12 37 40
www.ensemblesaintmarie.fr

95580 Margency

Lycée Notre-Dame de Bury
Tél : 01 34 27 38 00
www.bury-rosaire.fr

97441 Sainte-Suzanne

LP privé catholique Sainte-Suzanne
Tél : 02 62 98 06 26
www.lyceecluny-saintesuzanne.fr

97458 Saint-Pierre

Lycée polyvalent privé catholique La Salle Saint-Charles
Tél : 02 62 25 41 95
http://lasalle.stcharles.fr

(Source : Onisep)

■ LISTE 7

DUT techniques de commercialisation

Le DUT techniques de commercialisation (TC) est préparé en institut universitaire de technologie (IUT), en formation initiale, en année spéciale, en alternance ou en formation continue.

02000 Laon

IUT de l'Aisne - Site de Laon
Tél : 03 23 26 01 48
http://iut-aisne.u-picardie.fr/l-iut/
Formation : initiale, alternance, contrat d'apprentissage, continue

03000 Moulins

IUT d'Allier - Site de Moulins
Tél : 04 70 46 86 10
www.moniut.univ-bpclermont.fr
Formation : initiale, continue

03101 Montluçon Cedex

IUT d'Allier - Site de Montluçon
Tél : 04 70 02 20 00
www.moniut.univ-bpclermont.fr
www.uca.fr/
Formation : initiale, continue, VAE

06150 Cannes-la-Bocca

IUT de Nice - Site de Cannes
Tél : 04 93 90 53 50
www.iut.unice.fr
> orientation marketing du tourisme
Formation : initiale, continue, VAE

06206 Nice Cedex 3

IUT de Nice - Site de Nice
Tél : 04 97 25 82 00
www.iut.unice.fr
Formation : initiale, alternance, continue

08000 Charleville-Mézières

IUT de Charleville - Site de Charleville
Tél : 03 24 59 75 40
www.iut-rcc.fr
Formation : initiale, alternance

10026 Troyes Cedex

IUT de Troyes
Tél : 03 25 42 46 46
www.iut-troyes.univ-reims.fr
Formation : initiale, continue, VAE

11000 Carcassonne

IUT de Perpignan - Site de Carcassonne
Tél : 04 68 47 71 60
http://iut.univ-perp.fr
Formation : initiale, continue, VAE, année spéciale

13013 Marseille

IUT de Aix-Marseille - Site de Saint-Jérôme Marseille
Tél : 04 91 28 93 00
http://iut.univ-amu.fr
Formation : initiale, continue, alternance, contrat de professionnalisation, année spéciale

13625 Aix-en-Provence Cedex 1

IUT d'Aix-Marseille - Site d'Aix-en-Provence
Tél : 04 42 93 90 00
http://iut.univ-amu.fr
Formation : initiale, alternance, VAE, continue

14032 Caen Cedex

IUT de Caen - Site de Caen
Tél : 02 31 56 70 00
www.unicaen.fr/iutcaen
Formation : initiale, continue

14100 Lisieux

IUT de Caen - Site de Lisieux
Tél : 02 31 48 44 00
www.unicaen.fr/iutcaen/
Formation : initiale, continue

16000 Angoulême

IUT d'Angoulême
Tél : 05 45 67 32 07
http://iut-angouleme.univ-poitiers.fr
Formation : initiale, continue, VAE

17026 La Rochelle Cedex 1

IUT de La Rochelle
Tél : 05 46 51 39 00
www.iut-larochelle.fr
Formation : initiale, année spéciale

20250 Corte

IUT de Corse
Tél : 04 95 61 16 52
http://iut.universita.corsica
Formation : initiale, alternance, continue

22004 Saint-Brieuc Cedex 1

IUT de Saint-Brieuc
Tél : 02 96 60 96 60
http://iut-stbrieuc.univ-rennes1.fr/
Formation : initiale, continue, VAE

24019 Périgueux Cedex

IUT de Bordeaux - Site de Périgueux
Tél : 05 53 02 58 58
http://iut-perigueux.u-bordeaux.fr
Formation : initiale, continue

26901 Valence Cedex 9

IUT de Valence
Tél : 04 75 41 88 00
www.iut-valence.fr
Formation : initiale, année spéciale

27004 Évreux

IUT d'Évreux
Tél : 02 32 29 15 03
www.univ-rouen.fr
Formation : initiale

29334 Quimper Cedex

IUT de Quimper
Tél : 02 98 90 02 27
http://serv-iut.univ-brest.fr/index.php
Formation : initiale, année spéciale, continue, VAE, contrat d'apprentissage, alternance

31077 Toulouse

IUT Paul Sabatier
Tél : 05 62 25 80 30
http://iut.ups-tlse.fr
Formation : initiale, continue, VAE, alternance, contrat d'apprentissage

33072 Bordeaux Cedex

IUT de Bordeaux - Site de Bordeaux Bastide
Tél : 05 56 00 95 56
www.iut.u-bordeaux.fr/general
Formation : initiale, année spéciale, alternance, contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation, continue

34296 Montpellier Cedex 5

IUT de Montpellier - Site de Montpellier
Tél : 04 99 58 50 40
http://iut-montpellier-sete.edu.umontpellier.fr
Formation : initiale, alternance, contrat d'apprentissage, continue, année spéciale

34505 Béziers cedex

IUT de Béziers
Tél : 04 67 11 60 00
www.iutbeziers.fr
Formation : initiale, alternance, continue, contrat d'apprentissage, VAE

36100 Issoudun

IUT de l'Indre - Site d'Issoudun
Tél : 02 54 03 59 03
www.univ-orleans.fr/iut-indre
Formation : initiale, alternance, continue, contrat d'apprentissage

37082 Tours Cedex 02

IUT de Tours
Tél : 02 47 36 66 00
www.iut.univ-tours.fr
Formation : continue, initiale, VAE, alternance, contrat d'apprentissage
> orientation produits agroalimentaires
Formation : continue, initiale, VAE

42023 Saint-Étienne Cedex 2

IUT de Saint-Étienne
Tél : 04 77 46 33 00
www.iut.univ-st-etienne.fr
Formation : initiale, continue, VAE

42334 Roanne Cedex

IUT de Roanne
Tél : 04 77 44 89 00
www.iut-roanne.fr
Formation : initiale, continue, VAE

44606 Saint-Nazaire Cedex

IUT de Saint-Nazaire
Tél : 02 40 17 81 59
www.iut-sn.univ-nantes.fr
Formation : initiale, continue, alternance, contrat d'apprentissage

46100 Figeac

IUT de Figeac
Tél : 05 65 50 30 60
http://iut-figeac.univ-tlse2.fr
Formation : initiale, alternance, contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation

49016 Angers Cedex

IUT d'Angers
Tél : 02 44 68 87 00
www.iut.univ-angers.fr
Formation : initiale, alternance, contrat d'apprentissage, continue

50130 Cherbourg-Octeville

IUT de Cherbourg Manche
Tél : 02 33 01 45 00
http://iutcherbourgmanche.unicaen.fr
Formation : initiale, continue, VAE

51687 Reims Cedex 2

IUT de Reims
Tél : 03 26 91 30 71
www.iut-rcc.fr
Formation : initiale, année spéciale, alternance, contrat d'apprentissage, continue, contrat de professionnalisation

53020 Laval Cedex 09

IUT de Laval
Tél : 02 43 59 49 01
www.iut-laval.univ-lemans.fr
Formation : initiale, VAE

54052 Nancy Cedex

IUT de Nancy-Charlemagne
Tél : 03 72 74 33 40
www.iut-charlemagne.univ-lorraine.fr
Formation : initiale, alternance, contrat d'apprentissage, continue, VAE

56017 Vannes Cedex

IUT de Vannes
Tél : 02 97 62 64 64
www.iutvannes.fr
Formation : initiale, continue

57045 Metz Cedex 1

IUT de Metz
Tél : 03 72 74 84 00
www.iut-metz.univ-lorraine.fr
Formation : initiale, alternance, contrat d'apprentissage, année spéciale, continue, VAE

57970 Yutz

IUT de Thionville-Yutz
Tél : 03 72 74 98 00
www.iut-thionville-yutz.univ-lorraine.fr
Formation : initiale, continue, VAE

59060 Roubaix Cedex 1

IUT C de Lille
Tél : 03 28 33 36 20
http://iut.univ-lille2.fr
Formation : initiale, alternance, contrat d'apprentissage, continue, contrat de professionnalisation

59379 Dunkerque Cedex

IUT du Littoral -Dunkerque
Tél : 03 28 23 73 73
www.iut.univ-littoral.fr
Formation : initiale, continue

59313 Valenciennes Cedex 09

IUT de Valenciennes - Site des Tertiales
Tél : 03 27 51 76 65
www.univ-valenciennes.fr/IUT/
Formation : alternance, contrat d'apprentissage, initiale, continue, VAE, contrat de professionnalisation, année spéciale

59400 Cambrai

IUT de Valenciennes - Site de Cambrai
Tél : 03 27 72 33 30
www.univ-valenciennes.fr/IUT/
> orientation industries agroalimentaires
Formation : initiale, continue, alternance, contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation, VAE

60000 Beauvais

IUT de l'Oise - Site de Beauvais
Tél : 03 44 06 88 62
www.iut-oise.u-picardie.fr
Formation : initiale, continue, alternance

60100 Creil

IUT de l'Oise - Site de Creil
Tél : 03 44 64 46 46
www.iut-oise.u-picardie.fr
Formation : initiale, continue, alternance

62307 Lens Cedex

IUT de Lens
Tél : 03 21 79 32 32
www.iut-lens.univ-artois.fr
Formation : initiale, alternance, contrat de professionnalisation, contrat d'apprentissage, continue

64100 Bayonne

IUT de Bayonne et du Pays Basque - Site de Bayonne
Tél : 05 59 57 43 03
www.iutbayonne.univ-pau.fr
Formation : initiale, continue, alternance, contrat de professionnalisation

65016 Tarbes Cedex

IUT de Tarbes
Tél : 05 62 44 42 00
www.iut-tarbes.fr
Formation : initiale, continue, alternance, contrat de professionnalisation, VAE

67411 Illkirch-Graffenstaden Cedex

IUT Robert Schuman - Illkirch-Graffenstaden
Tél : 03 68 85 89 10
www.iutrs.unistra.fr
Formation : initiale

68008 Colmar Cedex

IUT de Colmar
Tél : 03 89 20 23 58
www.iutcolmar.uha.fr
Formation : initiale, alternance, contrat d'apprentissage, continue

69627 Villeurbanne Cedex

IUT de Lyon 1 - Site Villeurbanne Gratte-Ciel
Tél : 04 72 65 53 53
http://iut.univ-lyon1.fr
> Systèmes industriels
Formation : initiale, année spéciale, continue, VAE, contrat de professionnalisation, alternance

71200 Le Creusot

IUT du Creusot
Tél : 03 85 73 10 10
http://iutlecreusot.u-bourgogne.fr
Formation : initiale, alternance, contrat de professionnalisation

75016 Paris

IUT de Paris Descartes
Tél : 01 42 86 74 23
www.iut.parisdescartes.fr
Formation : initiale, alternance, contrat d'apprentissage

76100 Rouen

IUT de Rouen - Site Pasteur
Tél : 02 35 14 60 14
http://iutrouen.univ-rouen.fr
Formation : initiale, alternance, contrat d'apprentissage

76610 Le Havre

IUT du Havre
Tél : 02 32 74 46 00
http://www-iut.univ-lehavre.fr
Formation : initiale, continue, contrat de professionnalisation, alternance, VAE

77101 Meaux Cedex

IUT de Marne-la-Vallée - Site de Meaux
Tél : 01 64 36 44 10
http://iut.u-pem.fr
Formation : alternance, contrat d'apprentissage, VAE, initiale, continue

77567 Lieusaint Cedex

IUT de Sénart-Fontainebleau - Site de Sénart
Tél : 01 64 13 44 88
www.iutsf.u-pec.fr
Formation : initiale, alternance, contrat d'apprentissage, VAE

77300 Fontainebleau

IUT de Sénart-Fontainebleau - Site de Fontainebleau
Tél : 01 60 74 68 00
www.iutsf.u-pec.fr
Formation : initiale

78120 Rambouillet

IUT de Vélizy-Rambouillet - Site de Rambouillet
Tél : 01 39 25 58 20
www.iut-rambouillet.uvsq.fr
Formation : initiale, continue, VAE, contrat d'apprentissage, alternance

80025 Amiens Cedex 1

IUT d'Amiens
Tél : 03 22 53 40 40
www.iut-amiens.fr
Formation : initiale, alternance, contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation, année spéciale

81108 Castres

IUT A Paul Sabatier de Castres
Tél : 05 63 62 11 50
http://iut.ups-tlse.fr
Formation : initiale, contrat d'apprentissage, alternance, continue, contrat de professionnalisation, VAE

83957 La Garde Cedex

IUT de Toulon - Site de La Garde
Tél : 04 94 14 22 03
http://iut.univ-tln.fr
Formation : initiale, alternance, continue, VAE, contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation

84911 Avignon

IUT d'Avignon
Tél : 04 90 84 14 00
http://iut.univ-avignon.fr
Formation : initiale, alternance, contrat d'apprentissage

86100 Châtellerauld

IUT de Poitiers Châtellerauld Niort
Tél : 05 49 02 52 22
www.iutp.univ-poitiers.fr
Formation : initiale, continue, VAE, alternance, contrat d'apprentissage

87065 Limoges Cedex

IUT du Limousin
Tél : 05 55 43 43 55
www.iut.unilim.fr
Formation : initiale, année spéciale, continue, alternance, VAE

88010 Épinal Cedex

IUT d'Épinal - Hubert Currien
Tél : 03 72 74 18 00
http://iut-epinal.univ-lorraine.fr
Formation : initiale, continue, VAE

89000 Auxerre

IUT de Dijon-Auxerre - Site d'Auxerre
Tél : 03 86 49 28 20
http://iutdijon.u-bourgogne.fr
Formation : initiale, alternance, contrat d'apprentissage, continue, VAE

90016 Belfort cedex

IUT de Belfort-Montbéliard - Site de Belfort
Tél : 03 84 58 77 00
www.iut-bm.univ-fcomte.fr
Formation : initiale, continue, VAE

91025 Évry Cedex

IUT d'Évry - Site d'Évry-Romero
Tél : 01 69 47 73 30
www.iut-evry.fr
Formation : initiale, alternance, continue

91210 Juvisy-sur-Orge

IUT d'Évry - Site de Juvisy
Tél : 01 69 56 56 29
www.iut-evry.fr
Formation : initiale, alternance, continue, contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation

92330 Sceaux

IUT de Sceaux
Tél : 01 40 91 24 99
www.iut-sceaux.u-psud.fr
> spécialité commerce international
Formation : initiale
> spécialité stratégie internationale
Formation : alternance, contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation

93200 Saint-Denis

IUT de Saint-Denis - Site de Saint-Denis
Tél : 01 49 40 61 00
http://iutsd.univ-paris13.fr
Formation : initiale, alternance, continue, contrat d'apprentissage

94010 Créteil Cedex

IUT de Créteil-Vitry - Site de Créteil
Tél : 01 45 17 17 01
http://iut.u-pec.fr
Formation : initiale, continue, VAE, alternance, contrat de professionnalisation, contrat d'apprentissage

95302 Cergy-Pontoise Cedex

IUT de Cergy-Pontoise - Site de Saint-Martin
Tél : 01 34 25 75 46
www.iut.u-cergy.fr
Formation : initiale, continue, contrat d'apprentissage, alternance, année spéciale

95200 Sarcelles

IUT de Cergy-Pontoise - Site de Sarcelles
Tél : 01 34 38 26 00
www.iut.u-cergy.fr
Formation : initiale, continue

97275 Schœlcher Cedex

IUT de Martinique - Site de Schœlcher
Tél : 05 96 72 73 00
http://formation.univ-ag.fr/composante/96
Formation : initiale, alternance, VAE, contrat d'apprentissage

■ LISTE 8

Licences

Pour les formations universitaires en commerce agroalimentaire voir le dossier Actuel-Cidj n°2.152

Achat**Licence**

> Économie et gestion, parcours économie, comptabilité contrôle de gestion, marketing achats : Evry

Licences pro

- > Achats : Angers IUT, Besançon IUT
- > Achat et commercialisation de produits industriels à l'international : Reims IUT
- > Achat industriel et logistique : Nantes IUT
- > Achats et ventes à l'international : Lyon 1 IUT
- > Activités juridiques : marchés publics, métiers de l'achat public : Orléans, Paris 13 IUT
- > Économie et gestion, parcours économie, comptabilité contrôle de gestion, marketing achats : Evry
- > Gestion des achats dans le secteur public : Montpellier IUT
- > Gestion des achats et des approvisionnements : Bordeaux IUT, Evry, Mulhouse, Orléans IUT, Lille IUT, Paris-Est Marne-la-Vallée
- > Logistique et achats industriels : Toulouse 1
- > Logistique et pilotage des flux, parcours gestion de la chaîne logistique : Evry IUT
- > Managements des approvisionnements et de la chaîne logistique : Grenoble Alpes IUT
- > Management des échanges internationaux : achat, vente à l'international : Poitiers IUT
- > Marketing des achats et des ventes à l'international : Lorraine IUT
- > Organisation et gestion des achats : Aix-Marseille IUT
- > Vente ou achat de produits et de services : Paris-Sud IUT

Commerce - Vente**Licences**

- > Gestion, parcours commerce et vente dans les industries agroalimentaires : Montpellier
- > Gestion, parcours management et marketing option marketing vente : Lille
- > Économie et gestion, parcours économie appliquée : Bretagne-Sud
- > Économie et gestion, parcours stratégies décisions et politiques

économiques : Bordeaux
 > Gestion, parcours comptabilité gestion, marketing communication, hôtellerie tourisme : La Rochelle

Licences pro

> Achats et ventes à l'international : Lyon 1 IUT
 > Chargé d'affaires en vente de solutions durables : Versailles IUT
 > Chargé d'affaires : Littoral IUT
 > Chargé de communication et de relation client : Toulouse 1 IUT
 > Chargé de développement commercial : Limoges IUT
 > Commerce et vente appliqués à l'industrie : Le Havre IUT
 > Commerce bilingue franco-espagnol : Pau IUT
 > Commerce en B to B des produits de l'industrie : Lyon 3
 > Commerce et distribution : Bretagne-Sud IUT, Clermont Auvergne, Guyane IUT, Paris 8 IUT, Nouvelle-Calédonie IUT, Versailles IUT
 > Commerce et distribution, options emballage et conditionnement (FORMAPACK) : Avignon IUT
 > Commerce et distribution, options manager de rayon, cadre commercial vente : Poitiers
 > Commerce interentreprises B to B : Savoie mont-Blanc IUT
 > Commercialisation des biens et services interentreprises : Artois IUT
 > Commercialisation des infrastructures touristiques, d'hébergement : Artois IUT
 > Commercialisation des produits équités : Angers
 > Commercialisation des produits et services B to B : Lille IUT
 > Commercialisation des produits et services sportifs : Savoie mont-Blanc IUT, Strasbourg
 > Commercialisation et développement des produits haut de gamme : Bordeaux IUT
 > Développement commercial des PME : Lorraine IUT
 > Développement commercial et gestion des échanges : Amiens IUT
 > Développement et commercialisation de la mode : Angers
 > DISTRISUP management et gestion de rayon : La Réunion
 > Études de marché : Cnam
 > Gestion de la relation client : Limoges IUT
 > Gestion de projets e-commerce, option agroequipements possible : Lorraine IUT
 > Gestion et commercialisation des produits de la filière forestière : Grenoble Alpes
 > Gestion et développement des produits de la mode : Aix-Marseille IUT
 > Lancement de nouveaux produits : Lorraine IUT
 > Management commercial des biens et services : Orléans IUT
 > Management de la relation client : Evry IUT
 > Management de la relation commerciale, options technico-commer-

cial industriel : Savoie mont-Blanc IUT
 > Management de projet informatique et commercial : Rennes 1 IUT
 > Management des activités commerciales : Bordeaux IUT, Dijon IUT
 > Management des équipes commerciales : Paris 5 IUT, Rouen IUT
 > Management des établissements équestres : Angers, IFCE
 > Management des relations commerciales : Clermont Auvergne
 > Management des services : Brest IUT
 > Management et gestion commerciale : Cergy-Pontoise IUT
 > Management et gestion de la relation client : Lyon 1 IUT
 > Management multicanal du commerce de détail : Aix-Marseille
 > Marketing et produits de luxe : Brest IUT
 > Management des échanges internationaux : achat, vente à l'international : Poitiers IUT
 > Management du point de vente : Paris-Est Créteil IUT, Paris-Est Marne-la-Vallée IUT, Artois IUT, UFA Henri-Senez
 > Marketing de la vente et de la gestion de la relation client : Reims IUT
 > Marketing et management de la vente directe : Paris-Est Créteil IUT
 > Marketing des achats et des ventes à l'international : Lorraine IUT
 > Marketing, communication, vente : Guyane IUT, Rennes 1 IUT
 > Métiers de la vente : Lyon 3
 > Organisation, management des services de l'automobile, parcours après-vente : Paris-Est Marne-la-Vallée
 > Outils de pilotage de l'action commerciale : Poitiers IUT
 > Responsable développement de projet : Paris-Est Marne-la-Vallée IUT
 > Responsable du développement commercial : Paris-Est Marne-la-Vallée IUT
 > Service client et vente en biologie médicale : Dijon IUT
 > Technico-commercial industriel : Reims IUT
 > Vente et commercialisation nationale et internationale des produits de la cosmétique parfumerie : Versailles IUT
 > Vente et management en optique et lunetterie : Paris-Sud IUT
 > Vente et marketing en instrumentation et réactifs de laboratoire : Paris-Sud
 > Vente de produits et services énergétiques : GRETA MTI 94, Paris-Est Marne-la-Vallée IUT
 > Vente et commercialisation de produits industriels : Evry IUT
 > Vente ou achat de produits et de services : Paris-Sud IUT
 > Vente, location de matériels, d'équipements de chantier et de manutention : Caen IUT

Commerce international

Licences commerce internationale

> Administration et échanges internationaux : Paris-Est Créteil
 > Commerce et développement international (Cnam) : Cnam
 > Langues étrangères appliquées, parcours commerce international ou marketing international : Besançon, Bordeaux Montaigne, Bretagne-Sud, Cergy-Pontoise, Clermont Auvergne, Grenoble Alpes, Inalco, Lille, Lorraine, Lyon 3, Orléans, Paris 7, Paris-Est Créteil, Rennes 2, Rouen, Toulon, Toulouse Jean-Jaurès

Licence pro

> Achat et commercialisation de produits industriels à l'international : Reims IUT
 > Achats et ventes à l'international : Lyon 1 IUT
 > Adjoint de responsable export : Direction formation de l'université Paris 8
 > Assistant commercial export trilingue : Caen
 > Assistant commercial import-export trilingue : Bretagne-Sud
 > Assistant de gestion import-export : Toulouse 3 IUT, MFCA UPS
 > Assistant gestionnaire des flux internationaux : Lille IUT
 > Assistant gestionnaire export : Rennes 1 IUT
 > Assistant import-export, options assistant trilingue : Grenoble Alpes
 > Attaché au développement international des organisations : Besançon IUT
 > Chargé d'affaires à l'international : Sorbonne université
 > Collaborateur des activités internationales : Sorbonne université, Valenciennes IUT
 > Commerce interentreprise, commerce de gros et commerce international : Lorraine IUT
 > Commerce international : Paris-Est Marne-la-Vallée, Corse Pascal-Paoli IUT
 > Commerce international des vins et spiritueux : Reims
 > Commerce trilingue en agroalimentaire : Le Mans
 > Commercial dans l'environnement européen et international : Strasbourg IUT
 > Commercialisation internationale des bois et dérivés : Reims, CFPPA, site de Crognon
 > Développement commercial par l'international de la PME-PMI : Saint-Étienne IUT
 > Développement de la relation client à l'import-export : Savoie Mont-Blanc
 > Développement international de la PME-PMI : Bordeaux Montaigne, GRETA nord Aquitaine
 > Développement international de l'entreprise : Lyon 1 IUT, INALCO

> E-commerce à l'international : Lorraine IUT
 > International Sales Specialists in Sports : Savoie mont-Blanc IUT
 > Management and International Business : Dijon IUT
 > Management de la relation client Europe : Lycée Carcouët, Nantes IUT
 > Management de projets internationaux : Paris-Nanterre
 > Management des échanges internationaux : achat, vente à l'international : Poitiers IUT
 > Management des projets commerciaux à l'international : Bordeaux IUT
 > Management interculturel à l'international : Bordeaux IUT
 > Management international : gestion import-export : Lorraine IUT
 > Marketing des achats et des ventes à l'international : Lorraine IUT
 > Métiers du commerce international : Aix-Marseille, Amiens, Brest IUT, Lille IUT, Lille, Littoral, Paris-Est Créteil IUT, Paris 8, Paris-Sud IUT, Toulouse Jean-Jaurès
 > Métiers du commerce international, parcours marchés d'Asie : Paris-Est Créteil IUT
 > Négociation commerciale à l'international : Rouen
 > Négociation et vente internationale : Lyon 3
 > Technico-commercial à l'international : Montpellier IUT
 > Technico-commercial en commerce international, options bilingue, trilingue : Cergy-Pontoise
 > Vente et commercialisation nationale et internationale des produits de la cosmétique parfumerie : Versailles IUT

Distribution

Licences

> Gestion, parcours distribution : Lille

Licences pro

> Commerce en B to B des produits de l'industrie : Lyon 3
 > Commerce et distribution : Clermont Auvergne
 > Commerce et distribution : Guyane IUT, Paris 8 IUT, Bretagne-Sud IUT, Versailles IUT, Nouvelle-Calédonie IUT
 > Commerce et distribution, options emballage et conditionnement (FORMAPACK) : Avignon IUT
 > Commerce et distribution, options manager de rayon, cadre commercial vente : Poitiers
 > Commerce interentreprise, commerce de gros et commerce international : Lorraine IUT
 > Commerce, management, options distribution alimentaire : Rennes 1 IUT
 > Conception, distribution, animation et médiation de la filière jeu et jouet : Angers
 > Distribution (management)

d'équipe en unités de grande distribution) : Nantes IUT

- > Distribution : Lorraine IUT
- > Distribution d'énergie et performance énergétique : Paris 13 IUT
- > Distribution des produits liquides et alimentaires : Saint-Étienne IUT, UFA Montbrison-Précieux
- > Distribution électrique et automatisme industriel : Grenoble Alpes IUT
- > Distribution électrique et performance énergétique : Clermont Auvergne
- > Distribution et transports internationaux : Besançon IUT
- > Distriup management : Brest IUT, Paris 8 IUT, La Réunion
- > E-distribution, création et gestion de sites : Versailles IUT
- > Logistique de distribution : Lille IUT
- > Management de la distribution : Reims IUT, Reims IUT, Reims IUT, Brest
- > Management de rayon (DistriSup management) : Aix-Marseille IUT, Angers IUT, Bordeaux, Cergy-Pontoise IUT, Dijon, Grenoble Alpes, Lorraine, Lyon 3, Lille, Limoges IUT, Montpellier, Nice, Paris 1, Paris-Est Créteil IUT, Rouen IUT, Saint-Étienne IUT, EM Strasbourg Business School (Strasbourg), Toulouse 3 IUT
- > Management des entreprises de distribution en réseau : Paris 2
- > Management des services de transport de voyageurs : Lyon 2
- > Management des transports et de la distribution : Bordeaux IUT
- > Management du point de vente : Artois IUT, Paris-Est Créteil IUT, Paris-Est Marne-la-Vallée IUT, UFA Henri-Senez
- > Management et marketing des réseaux de distribution : Brest IUT
- > Manager en distribution spécialisée, orientation équipement de la maison : Valenciennes IUT
- > Métiers du textile habillement, de l'organisation et de la distribution : Sorbonne université
- > Opérations logistiques de distribution : Montpellier IUT
- > Responsable adjoint de la distribution : Lyon 3
- > Responsable commercial vins et réseaux de distribution : Montpellier, Montpellier SupAgro
- > Supervision et contrôle-commande distribués : Lorraine IUT

E-commerce

Licences

- > Gestion, parcours management et marketing option marketing - marketing direct et digital : Lille

Licences pro

- > Assistant projet informatique développement d'applications e-business : Montpellier IUT
- > Chargé d'affaires en automatismes

industriels : Clermont Auvergne

- > Chargé d'affaires en ingénierie électrique et électronique : Montpellier IUT
- > Chargé d'affaires en ingénierie électronique et microélectronique : Bordeaux IUT
- > Commercialisation des produits en ligne : Dijon IUT
- > Communication digitale : Lyon 3 IUT, Lorraine IUT
- > Communications numériques et e-activités : Perpignan
- > Développement durable des territoires par l'e-commerce et l'e-tourisme : Toulouse Jean-Jaurès
- > Développeur Web et mobile pour le commerce électronique : Lorraine IUT
- > E-business : Lyon 1 IUT
- > E-commerçant : La Rochelle IUT
- > E-commerce en ligne et design du Web : Toulon IUT
- > E-commerce et marketing numérique : Avignon IUT, Bordeaux IUT, Bretagne-Sud IUT, Lille IUT, Nantes, Paris-Est Créteil IUT, Paris 5 IUT, Paris 8 IUT, Polynésie française, Savoie mont-Blanc IUT
- > E-distribution, création et gestion de sites : Versailles IUT
- > E-marketing et acquisition de trafic naturel et payant : Mulhouse IUT
- > E-tourisme : La Rochelle, Paris 1
- > Gestion de la relation clients et e-commerce : Caen IUT
- > Gestion et organisation des activités logistiques : Caen IUT
- > Marketing et commerce sur Internet : Evry IUT
- > Marketing et communication Web : Reims IUT
- > Marketing et techniques de l'information et de la communication : Tours IUT
- > Métiers de l'e-assurance et des services associés : Paris-Nanterre
- > Nouvelles technologies de l'information et de la communication : Paris-Est Marne-la-Vallée, Toulouse Jean-Jaurès
- > Processus de commercialisation sur le Web : Artois IUT
- > Relation clients et marketing digital : Lorraine IUT
- > Technologies de l'information et de la communication appliquées au marketing : Besançon IUT
- > Webmarketing et commerce connecté : Lorraine IUT

Technico-commercial

Licences professionnelles

- > Action commerciale interentreprise B to B : Aix-Marseille IUT
- > Cadre commercial nautisme : Nantes IUT
- > Chargé d'affaires à l'international : Sorbonne université
- > Chargé d'affaires en automatismes industriels : Clermont Auvergne
- > Chargé d'affaires en bâtiment :

Lyon 3

- > Chargé d'affaires en génie climatique : Rennes 1 IUT, Clermont Auvergne IUT
- > Chargé d'affaires en ingénierie électrique : Lyon 1 IUT
- > Chargé d'affaires en ingénierie électrique et électronique : Montpellier IUT
- > Chargé d'affaires en ingénierie électronique et microélectronique : Bordeaux IUT
- > Chargé d'affaires en réseaux et télécommunications : Besançon IUT, Pau IUT
- > Chargé d'affaires en thermique du bâtiment (Cnam) : Cnam Cholet
- > Chargé d'affaires en vente de solutions durables : Versailles IUT
- > Commerce et vente appliqués à l'industrie : Le Havre IUT
- > Commercialisation de solutions informatiques, numériques et Web : Bordeaux IUT
- > Commercialisation d'équipements et de services industriels : Valenciennes IUT
- > Commercialisation des aliments santé : Amiens IUT
- > Commercialisation des biens et services industriels : Bordeaux, GRETA nord Aquitaine, Rennes 1 IUT, Cergy-Pontoise IUT, MFCA UPS, Paris-Est Créteil IUT, Toulouse 3 IUT, Toulouse Jean-Jaurès IUT
- > Commercialisation des technologies : Lorraine IUT
- > Management de la production de semences et commercialisation : UFA Le Valentin, Grenoble Alpes IUT
- > Management de la relation commerciale, options technico-commercial industriel : Savoie mont-Blanc IUT
- > Manager technico-commercial : CFFPA Venoy, Dijon IUT
- > Technico-commercial : La Réunion, Mulhouse IUT, Nice IUT, Saint-Étienne IUT, Tours IUT
- > Technico-commercial à l'international : Montpellier IUT
- > Technico-commercial en commerce international, options bilingue, trilingue : Cergy-Pontoise
- > Technico-commercial en instrumentation biotechnologique et biomédicale : Poitiers
- > Technico-commercial en milieu industriel : Rouen IUT
- > Technico-commercial en nutrition animale : Rouen
- > Technico-commercial en PME-PMI : Nantes IUT
- > Technico-commercial en produits et services industriels : Lyon 1 IUT
- > Technico-commercial industriel : Reims IUT
- > Technico-commercial transport et logistique : Lille IUT

■ LISTE 9

Masters

Pour les formations universitaires en commerce agroalimentaire, voir le dossier Actuel-Cidj n°2.152

Achat

- > Achat à l'international : Paris-Saclay
- > Achat industriel des composants électroniques et technologies innovantes : Bordeaux
- > Achat international Global Sourcing : Strasbourg
- > Achats : Toulouse 1
- > Achats et logistique : Savoie mont-Blanc
- > Achats et logistique internationale : Pau
- > Achats et logistiques : Clermont Auvergne
- > Achats internationaux : Le Havre
- > Distribution et achats : Aix-Marseille
- > Droit des achats publics : Paris-Saclay
- > Droit des contrats publics et de l'achat public : Lorraine
- > E-achat et marchés : Besançon
- > Gestion de production, logistique, achats : Caen, Paris-Nanterre
- > Global Sourcing, achat, Supply Chain : Lille
- > Logistique et achats internationaux : Paris-Est Créteil
- > Management de la Supply Chain et achats : Brest
- > Management des achats et de la qualité fournisseurs : Paris-Saclay
- > Management des achats, options achats industriels et qualité, achats indirects : Lyon 3
- > Management des entreprises agroalimentaires et de Process : Rennes 1
- > Management des projets achats et de la Supply Chain : Mulhouse
- > Management global des achats et de la chaîne logistique : Evry
- > Management stratégique des achats : Grenoble Alpes
- > Marketing, commerce, distribution et achats : Brest

Commerce vente

- > Advanced Research in Marketing : Grenoble Alpes
- > Animation et développement de réseaux d'enseignes : Lyon 3
- > Approches culturelles de la distribution et de la consommation : Lille
- > Business Development, option internationale possible : Paris-Dauphine
- > Chef de produit et études marketing : Toulouse 1
- > Commerce des vins : Montpellier, Montpellier SupAgro

- > Commerce des vins et des spiritueux : Bordeaux
- > Commerce et merchandising : Artois
- > Commerce et vente dans les industries agroalimentaires : Montpellier, Montpellier SupAgro
- > Commercial Business Developer : Bordeaux
- > Communication événementielle et digitale, option sport et culture : Orléans
- > Communication marketing et digitale : Grenoble Alpes
- > Communication média et hors média : Bordeaux
- > Data Mining et relation client : Montpellier
- > Direction commerciale et International Business : Clermont Auvergne
- > Droit, gestion et commerce des spiritueux : Poitiers
- > Entrepreneurat digital et création d'entreprises innovantes : Poitiers
- > Études de marché et décisions marketing : Paris 1
- > Études et actions marketing : Nantes
- > Études et recherche en marketing : Rennes 1
- > Franchise et commerce en réseau : Rennes 1
- > Ingénierie commerciale : Nice
- > Ingénierie d'affaires : EM Strasbourg Business School (Strasbourg)
- > Ingénierie marketing des marques : Grenoble Alpes
- > Ingénieur d'affaires : Paris-Est Créteil, Montpellier
- > Langues, droit, commerce : Lyon 3
- > Le quanti : métiers des études en marketing : Grenoble Alpes
- > Logistique, marketing et distribution : Paris 1
- > Management de la distribution : Lille
- > Management de la distribution et relation de service : Clermont Auvergne
- > Management de la marque et communication : Paris 1
- > Management des projets marketing : Poitiers
- > Management des réseaux commerciaux : Paris-Est Créteil
- > Management du commerce et de la distribution : Saint-Étienne
- > Management et développement de projets marketing : Rennes 1
- > Management et direction d'équipes commerciales : Montpellier
- > Management stratégique de la distribution : Dijon
- > Manager commercial : Montpellier
- > Marketing connecté et communication digitale : Lyon 3
- > Marketing cross-canal et relation client : Toulon
- > Marketing de la santé, options accès au marché, négociation ventes : Sorbonne université
- > Marketing des services : Toulouse 1, Brest
- > Marketing des services et digital : Tours
- > Marketing des services et expé-

- rience client : Lyon 3, Tours
- > Marketing digital : La Rochelle, Angers, Nice
- > Marketing digital et e-commerce : Grenoble Alpes
- > Marketing direct et digital : Lille
- > Marketing du distributeur : Lille
- > Marketing du luxe : Poitiers
- > Marketing du produit et des solutions innovantes : Orléans
- > Marketing du sport et des loisirs : Montpellier
- > Marketing et commercialisation de produits de grande consommation : Lyon 3
- > Marketing et communication : Toulouse 1
- > Marketing et développement des produits : Lorraine
- > Marketing et développement des produits, option franco-allemand : Lorraine
- > Marketing et développement des services hôteliers : Lorraine
- > Marketing et gestion commerciale : Lorraine
- > Marketing et ingénierie de la franchise et des entreprises en réseau : Mulhouse
- > Marketing et management des services : Paris-Est Marne-la-Vallée
- > Marketing et management international : Besançon
- > Marketing et pratiques commerciales : Paris 1
- > Marketing et relation client : Mulhouse
- > Marketing et stratégies de marques : Poitiers
- > Marketing international : Lille
- > Marketing opérationnel et digital : Clermont Auvergne
- > Marketing opérationnel international : Paris-Nanterre
- > Marketing stratégique : Bordeaux
- > Marketing stratégique des produits et des marques : Montpellier
- > Marketing stratégique et opérationnel : Rennes 1, Dijon, Lyon 3
- > Marketing vente en B to B : Lyon 3, Lyon 3
- > Marketing vente et relation client : Lille
- > Marketing, Business to Business, international et innovation : Lille
- > Marketing, chef de produit : Paris-Est Créteil
- > Marketing, communication, culture : Lille
- > Marketing, études et innovation produit, options marchés grande consommation : Mulhouse
- > Marketing, innovation et territoires : Montpellier
- > Marketing, médias et communication : Montpellier
- > Marketing, vente : Bretagne-Sud
- > Marketing, vente, distribution, option international possible : Amiens
- > Marketing, vente, options marketing digital, marketing des services : La Réunion
- > Marques et produits jeunesse : Poitiers
- > Mercatique interentreprises (Cnam) : Cnam

- > Métiers de la mode et du textile : Aix-Marseille
- > Métiers de l'enseignement, de l'éducation et de la formation, second degré : Amiens, Besançon, Aix-Marseille, Nantes, Montpellier, Nice, Reims, Cergy-Pontoise, Caen, Paris-Est Créteil, Toulouse Jean-Jaurès, Rouen, Lyon 1, COMUE Lille Nord-de-France, Clermont Auvergne, Languedoc-Roussillon universités
- > Métiers du conseil et de la recherche en marketing : Paris 1
- > Nouvelles approches de la consommation et environnement digital : Rouen
- > Pricing et Revenue Management : Angers
- > Recherche en marketing : Orléans
- > Recherche, études et conseil en marketing : Reims
- > Stratégie commerciale et politiques de négociation : Paris 1
- > Vente et management commercial : Lyon 3

Commerce électronique

- > Agilité des systèmes d'information et e-Business : Paris-Nanterre
- > Business Consulting in Organization and Information Technologies : Paris-Dauphine
- > Commerce connecté : Lille
- > Commerce électronique : Strasbourg
- > Commerce électronique, options cyber sécurité, réseaux sociaux : Paris-Est Créteil
- > Digital et social média : Caen
- > Digital Management : Paris-Nanterre
- > Droit de l'économie numérique : Strasbourg
- > Droit des activités numériques : Paris 5
- > Droit du commerce électronique et de l'économie numérique : Paris 1
- > E-achat et marchés : Besançon
- > Commerce connecté : Lille
- > E-commerce et digital : Reims
- > E-marketing : EM Strasbourg Business School (Strasbourg), Montpellier
- > E-services : Lille
- > E-tourisme et ingénierie culturelle des patrimoines : La Rochelle
- > E-tourisme et management de projets touristiques : Avignon
- > International Business and New Communication Technologies Projects : Paris-Dauphine
- > Langues et commerce électronique : Besançon
- > Management de projet Web : Montpellier
- > Management e-Business : Amiens
- > Marketing connecté et communication digitale : Lyon 3
- > Marketing digital : La Rochelle, Angers
- > Marketing digital et e-commerce : Grenoble Alpes
- > Marketing direct et digital : Lille
- > Marketing opérationnel et digital :

- Clermont Auvergne
- > Marketing, vente, options marketing digital, marketing des services : La Réunion
- > NTIC et gestion internationale des entreprises (Global E-Business) : Lille
- > Webmarketing et e-commerce : Rouen

Commerce international

- > Achat à l'international : Paris-Saclay
- > Achat international Global Sourcing : Strasbourg
- > Achats et logistique internationale : Pau
- > Achats internationaux : Le Havre
- > Affaires et commerce international avec les pays émergents : Paris 13
- > Affaires et négociation internationales : Lille
- > Affaires internationales et management franco-allemand : Lorraine
- > Affaires internationales et négociation interculturelle : Paris-Nanterre
- > Arbitrage et commerce international : Paris-Saclay
- > Arbitrage et droit du commerce international : Paris 1
- > Banque et affaires internationales : Aix-Marseille
- > Banque, finance et négoce international : Bordeaux
- > Commerce électronique, options cyber sécurité, réseaux sociaux : Paris-Est Créteil
- > Commerce et finance internationale : Antilles
- > Commerce et management des affaires internationales : Lille
- > Commerce et management pour l'Asie orientale : Lille
- > Commerce et stratégies internationales : Bordeaux
- > Commerce extérieur trilingue : Paris 8
- > Commerce extérieur, cursus franco-italien possible : Lyon 3
- > Commerce international : INALCO, Lyon 3, Paris 1, Perpignan, Paris-Est Marne-la-Vallée, Poitiers, Nantes, Rennes 2, Toulouse Jean-Jaurès, Tours
- > Commerce international du vin et oenotourisme : Avignon
- > Commerce international équitable et développement : Toulon
- > Commerce international et langues appliquées : Lyon 2
- > Commerce international et management interculturel : Avignon
- > Commerce international et marketing export : Paris 8, Direction formation de l'université Paris 8
- > Commerce international et monde chinois : Paris-Est Créteil
- > Commerce international et monde des Amériques : Paris-Est Créteil
- > Commerce international et monde européen : Paris-Est Créteil
- > Commerce international et pays émergents : Bordeaux Montaigne
- > Contentieux international et européen : Paris-Nanterre

- > Développement de projets artistiques et culturels internationaux : Lyon 2
 - > Développement international de la PME-PMI : Caen
 - > Direction commerciale et International Business : Clermont Auvergne
 - > Droit de la propriété intellectuelle et commerce international : Strasbourg
 - > Droit de l'Union européenne et droit de l'Organisation mondiale du commerce : ENS Rennes, Rennes 1
 - > Droit des affaires français et international : Orléans
 - > Droit des affaires internationales : Paris-Saclay, Aix-Marseille, Tours
 - > Droit des relations économiques internationales et européennes : Cergy-Pontoise
 - > Droit des relations internationales et de l'Union européenne : Paris-Nanterre
 - > Droit du commerce international : Montpellier, Paris-Nanterre
 - > Droit économique et du marché, national et international : Perpignan
 - > Droit économique européen et international : Paris 13
 - > Droit et pratique du commerce international : Nice
 - > Droit et régulation des marchés internationaux : Caen
 - > Droit européen et international des affaires : Paris-Dauphine
 - > Droit international des affaires : Le Havre, Université catholique de Lyon
 - > Droit international économique : Paris 1
 - > Droit international et européen des affaires : Strasbourg
 - > Droit international privé et du commerce international : Paris 1
 - > Échanges internationaux, échanges avec l'Amérique latine, échanges avec l'Asie : Le Havre
 - > Économie et commerce international - Asie : La Rochelle
 - > European and International Business Law : Savoie mont-Blanc
 - > Expertise internationale, options expertise en relations internationales : Aix-Marseille
 - > Globalization and International Trade : Paris-Est Créteil
 - > Ingénierie de projet interculturel et international : Clermont Auvergne
 - > Ingénieur d'affaires internationales : Montpellier
 - > Intelligence, stratégie et compétitivité internationale : Lille
 - > International Business : Lyon 3, Paris-Est Créteil, Paris-Dauphine
 - > International Management : Grenoble Alpes, Toulouse 1
 - > International marketing : Toulouse 1
 - > International Trade : Nice
 - > International, commerce et finance : Limoges
 - > Juriste d'affaires internationales : Paris 5, Dijon, Rennes 1
 - > Juriste d'affaires internationales et européennes : Lorraine
 - > Langues et affaires internationales : Nice, Perpignan
 - > Langues et commerce international : Cergy-Pontoise
 - > Langues étrangères appliquées au commerce et aux affaires : Dijon
 - > Langues étrangères et affaires internationales : Lorraine
 - > Langues étrangères, commerce et stratégie à l'international : Lorraine
 - > Langues, affaires, commerce international : Orléans
 - > Langues, culture, affaires internationales, options Asie-Pacifique, Amériques : La Rochelle
 - > Management à l'international : Amiens
 - > Management de projets internationaux : Brest, Strasbourg
 - > Management des activités internationales : Lyon 3
 - > Management du commerce international : Aix-Marseille, Le Mans, Pau
 - > Management et marketing à l'international : ISCID-CO Dunkerque (Littoral), ISCID-CO Longuenesse (Littoral), Littoral, Rennes 2
 - > Management et négociation à l'international : Valenciennes, Valenciennes
 - > Management financier et contrôle international : Angers
 - > Management interculturel et affaires internationales : Aix-Marseille, Angers, Bordeaux, Mulhouse, Paris-Nanterre, Poitiers, Saint-Étienne
 - > Management international des services d'accueil : Aix-Marseille
 - > Management international et marketing : Angers
 - > Management international et savoir-faire d'excellence : Besançon
 - > Management international franco-chinois : Nantes
 - > Management international trilingue : Paris-Est Créteil
 - > Management stratégique et international : Paris-Nanterre
 - > Marketing et commerce international du vin : Mulhouse
 - > Marketing et management international : Besançon
 - > Marketing international : Le Havre, Lille
 - > Marketing opérationnel international : Paris-Nanterre
 - > Marketing, Business to Business, international et innovation : Lille
 - > Master International Tourism Management : Savoie mont-Blanc
 - > Médiation culturelle et communication internationale : Nantes
 - > Migration Studies : International and European Law : Nice
 - > Négociateur trilingue en commerce international : Angers, Grenoble Alpes, Poitiers
 - > Négociation de projets internationaux : Paul-Valéry
 - > Négociation internationale et interculturelle, options Extrême-Orient : Aix-Marseille
 - > Négociations et expertises internationales : Strasbourg
 - > Négociations internationales des projets commerciaux : Paris-Est Créteil
 - > NTIC et gestion internationale des entreprises (Global E-Business) : Lille
 - > Opérations et fiscalité internationales des sociétés : Paris 1
 - > Projet culturel et artistique international : Paris 8
 - > Projets culturels internationaux : Versailles
 - > Relations commerciales internationales : Saint-Étienne
 - > Relations et affaires internationales : Paul-Valéry
 - > Relations interculturelles et coopération internationale : Lille
 - > Responsable du développement à l'international : Bretagne-Sud
 - > Stratégie et management à l'international : Nice, Paris-Saclay
 - > Stratégies culturelles internationales : INU Champollion
 - > Techniques des échanges internationaux : Amiens
 - > Techniques du commerce international : Lille
 - > Transport et logistique internationale : Amiens
 - > Valorisation et commercialisation internationale des produits insulaires : Corse Pascal-Paoli
- Masters Professionnels**
- > Commerce et management international : Paris 2
 - > Droit des affaires internationales : Paris 2
 - > Droit international économique : Paris 2
 - > Gestion et commerce international : Sorbonne université
 - > Négociation commerciale internationale : Paris 3
- Distribution**
- > Agents distribués, robotique, recherche opérationnelle, interaction, décision : Sorbonne université
 - > Approches culturelles de la distribution et de la consommation : Lille
 - > Commerce connecté : Lille
 - > Concurrence, consommation et droit de la propriété industrielle : Rennes 1, Rennes 1
 - > Contrats et entreprises, options entreprise maritimes, entreprises de distribution : Antilles
 - > Distribution concurrence : Aix-Marseille
 - > Distribution et achats : Aix-Marseille
 - > Distribution et relation client, option parcours des écoles d'ingénieurs Polytech : Paris-Dauphine
 - > Distribution et services : Reims
 - > Distribution vente (Cnam) : ICSV
 - > Droit de la concurrence et de la distribution : Caen
 - > Droit de la distribution : Lille
 - > Droit de la distribution et des contrats d'affaires : Montpellier
 - > Droit du marché, options agroalimentaire, concurrence et consommation : Nantes
 - > Droit, économie et gestion de
- l'audiovisuel, option marketing et distribution : Ina SUP
- > Économie et management des industries du commerce et de la distribution : Nice
 - > Ingénierie des systèmes informatiques distribués : Littoral
 - > Ingénierie du logiciel, des réseaux et des systèmes distribués : INSA Toulouse, Toulouse INP-ENSEEIH (Toulouse INP), Toulouse 3
 - > Juriste d'affaires : commerce, distribution et consommation : Dijon
 - > Logistique, marketing et distribution : Paris 1
 - > Management de la distribution : Lille, La Réunion
 - > Management de la distribution et relation de service : Clermont Auvergne
 - > Management du commerce et de la distribution : Saint-Étienne
 - > Management stratégique de la distribution : Dijon, Montpellier
 - > Manager production et distribution : Montpellier
 - > Marketing du distributeur : Lille
 - > Marketing et ingénierie de la franchise et des entreprises en réseau : Mulhouse
 - > Marketing et relation client : Mulhouse
 - > Marketing international : Lille
 - > Marketing, commerce, distribution et achats : Brest
 - > Nouvelles approches de la consommation et environnement digital : Rouen
 - > Systèmes distribués et dynamiques : Amiens
 - > Systèmes distribués et technologies des réseaux : Paris-Est Créteil
 - > Systèmes intelligents distribués : Cergy-Pontoise, ENSEA
- Technico commercial**
- > Biologie et techniques de commercialisation : Grenoble Alpes
 - > Commercialisation en instrumentation scientifique : Aix-Marseille
 - > Ingénierie technico-commerciale : Cergy-Pontoise, Lyon 1
 - > Technique de commercialisation en optique : Grenoble Alpes



www.cidj.com
rubrique réseau II

Plus de 1 500 centres d'Information Jeunesse vous accueillent à travers toute la France. Vous y trouverez conseils, infos et adresses de proximité.

■ LISTE 10

EGC

Le réseau des écoles de gestion et de commerce (EGC) propose un bachelors professionnel en 3 ans après le bac. Ce cursus mène au titre certifié de responsable marketing, commercialisation et gestion de niveau bac + 3.

Admission sur concours bachelors EGC commun au réseau, à l'exception de certaines écoles qui ont leur propre concours mentionné dans la liste. L'inscription s'effectue via la procédure Parcoursup, sauf indication particulière ci-dessous.
www.bachelor-egc.fr.

Charente BS

16340 L'Isle-d'Espagnac
Tél : 05 45 90 13 27
www.ccicharente-formation.fr/ci-business/charente-business-school
➤ Bachelor responsable en marketing opérationnel en partenariat avec Excelia Group La Rochelle
Formation : contrat d'apprentissage, initiale
Durée : 3 ans (contrat d'apprentissage possible dès la 1^{re} année)
Admission : - admission en 1^{re} année: bac + concours propre
- admission en 2^e année: bac + 2 + dossier + entretien

EGC Agen

Sud Management
47901 Agen Cedex 9
Tél : 05 53 48 41 31
www.sudmanagement.fr
➤ Bachelor responsable en marketing, commercialisation et gestion
Formation : initiale
Durée : 3 ans
Coût : non communiqué

EGC Ain

01000 Bourg-en-Bresse
Tél : 04 74 14 19 10
http://egc.ain.cci.fr
➤ Bachelor responsable en marketing, commercialisation et gestion
Formation : initiale
Durée : 3 ans
Coût : 4 900 € par an

EGC Bourgogne

Campus de Chalons-sur-Saône
71105 Chalons-sur-Saône Cedex
Tél : 03 85 42 36 83
http://egc-bourgogne.fr
www.bachelor-egc.fr
➤ Bachelor responsable en marketing, commercialisation et gestion
Formation : alternance, initiale
Durée : 3 ans (contrat d'apprentissage possible en 3^e année)
Coût : 4 200 € par an

EGC Bourgogne

Campus de Sens
89100 Sens
Tél : 03 86 49 40 72
http://egc-bourgogne.fr
www.bachelor-egc.fr
➤ Bachelor responsable en marketing, commercialisation et gestion
Formation : contrat d'apprentissage, initiale
Durée : 3 ans (apprentissage possible en 3^e année)
Coût : 3 500 € par an

EGC Brive

CCI Corrèze
19100 Brive-la-Gaillarde
Tél : 05 55 18 80 07
www.bachelor-egc.fr
www.correze.cci.fr
www.negoventis.cci.fr
➤ Bachelor responsable en marketing, commercialisation et gestion
Formation : initiale
Durée : 3 ans
Coût : 4 000 € par an

EGC Charleville-Mézières

08106 Charleville-Mézières Cedex
Tél : 03 24 56 62 61
www.ardennes.cci.fr
www.egc-charleville.fr
➤ Bachelor responsable en marketing, commercialisation et gestion
Formation : contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation, initiale
Durée : 3 ans (alternance possible en 2^e et 3^e année)
Coût : 3 400 € par an (possibilité d'apprentissage dès la 2^e année)

Inscription via Parcoursup

EGC d'Occitanie

Campus de Rodez
12000 Rodez
Tél : 05 65 75 56 86
www.bachelor-egc.fr
www.egc-occitanie.fr
➤ Bachelor responsable en marketing, commercialisation et gestion
Formation : contrat d'apprentissage, initiale, continue
Durée : 3 ans (apprentissage possible en 3^e année)
Coût : 4 650 €

EGC d'Occitanie

Campus de Nîmes
30000 Nîmes
Tél : 04 66 87 97 28
www.bachelor-egc.fr
www.egc-occitanie.fr
➤ Bachelor responsable en marketing, commercialisation et gestion
Formation : contrat d'apprentissage, initiale
Durée : 3 ans (apprentissage possible en 3^e année)
Coût : 4 650 € par an

EGC d'Occitanie

Campus de Tarbes
65000 Tarbes
Tél : 05 62 44 15 21
www.bachelor-egc.fr
www.egc-occitanie.fr
➤ Bachelor responsable en marketing, commercialisation et gestion
Formation : contrat d'apprentissage, initiale
Durée : 3 ans (apprentissage possible dès la première année)
Coût : 4 650 € par an

EGC d'Occitanie

Campus de Montauban
82065 Montauban
Tél : 05 63 21 71 00
www.bachelor-egc.fr
www.egc-occitanie.fr
➤ Bachelor responsable en marketing, commercialisation et gestion
Formation : contrat d'apprentissage, initiale
Durée : 3 ans (apprentissage possible en 3^e année)
Coût : 4 650 € par an

EGC Drôme-Ardèche

École de commerce de Valence
26010 Valence Cedex
Tél : 04 75 75 87 28
www.bachelor-egc.fr
➤ Bachelor responsable en marketing, commercialisation et gestion
Formation : initiale
Durée : 3 ans
Coût : non communiqué

EGC Guyane

97351 Matoury
Tél : 05 94 29 86 26
www.bachelor-egc.fr
www.guyane.cci.fr
➤ Bachelor responsable en marketing, commercialisation et gestion
Formation : initiale
Durée : 3 ans
Coût : 5 000 € par an

EGC La Réunion

CCI Formation Nord
97490 Sainte-Clotilde Cedex
Tél : 02 62 48 35 12
www.bachelor-egc.fr
www.egc-reunion.re
➤ Bachelor responsable en marketing, commercialisation et gestion
Formation : initiale
Durée : 3 ans
Coût : non communiqué

Inscription via Parcoursup

EGC Lille

59000 Lille
Tél : 03 28 53 00 00
www.bachelor-egc.fr
www.egc-lille.com
➤ Bachelor responsable en marketing, commercialisation et gestion
Formation : initiale
Durée : 3 ans
Coût : 5 600 € par an
Admission : - admission en 1^{re} année: bac + dossier + concours propre

- admission en 2^e année: bac + 2 + dossier + concours propre
Inscription sur le site de l'école (hors Parcoursup)

EGC Maine

72000 Le Mans
Tél : 02 43 50 25 85
www.bachelor-egc.fr
www.egc-lemans.com
➤ Bachelor professionnel responsable en marketing, commercialisation et gestion
Formation : contrat d'apprentissage, initiale
Durée : 3 ans (apprentissage possible à partir de la 2^e année)
Coût : 4 900 € par an

EGC Martinique

97233 Schœlcher
Tél : 05 96 64 98 41
www.bachelor-egc.fr
www.egc-martinique.com
➤ Bachelor responsable en marketing, commercialisation et gestion
Formation : initiale
Durée : 3 ans
Coût : 5 900 € par an

EGC Nord-Isère

CCI Nord-Isère
38093 Villefontaine Cedex
Tél : 04 74 95 22 01
www.bachelor-egc.fr
www.egc.ccinordisere.fr
➤ Bachelor responsable en marketing, commercialisation et gestion
Formation : contrat de professionnalisation, initiale
Durée : 3 ans
Coût : non communiqué

EGC Normandie

50000 Saint-Lô
Tél : 02 33 77 43 50
www.bachelor-egc.fr
www.egcnormandie.fr
www.negoventis.cci.fr
➤ Bachelor responsable en marketing, commercialisation et gestion
Formation : contrat d'apprentissage, initiale
Durée : 3 ans
Coût : 3 300 € par an

EGC Nouméa

98846 Nouméa Cedex
Tél : 00 687 24 31 40
http://egc.cci.nc
www.bachelor-egc.fr
➤ Bachelor responsable en marketing, commercialisation et gestion
Formation : contrat d'apprentissage, alternance, initiale
Durée : 3 ans (cursus alternance possible)
Coût : environ 580 000 Francs Pacifique par an
Admission : - admission en 1^{re} année: bac ou titre équivalent + concours propre
- admission en 2^e année: bac + 2 en gestion, commerce + concours propre

EGC Strasbourg

67021 Strasbourg Cedex 01
Tél : 03 88 43 08 80
www.ccicampus.fr

> Bachelor responsable en marketing, commercialisation et gestion
Spécialité affaires transfrontalières
Formation : contrat d'apprentissage
Durée : 3 ans

Inscription sur le site www.ccicampus.fr

EGC Vendée

85000 La Roche-sur-Yon
Tél : 02 51 47 70 80
www.bachelor-egc.fr
www.egc-vendee.fr

> Bachelor responsable en marketing, commercialisation et gestion
Formation : contrat d'apprentissage, initiale

Durée : 3 ans (apprentissage possible à partir de la 2^e année)
Coût : 3 950 € par an

Inscription via Parcoursup

Sup de Vente

78100 Saint-Germain-en-Laye
Tél : 01 39 10 78 78
www.supdevente.fr

> Bachelor marketing, vente et gestion
Formation : contrat d'apprentissage, alternance, initiale
Durée : 3 ans (2^e et 3^e années en alternance)

Coût : 6 200 € par an
> Master M1, M2 management qualité relation client
Formation : contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation, alternance
Durée : 1 ou 2 ans

■ LISTE 11**Écoles d'entreprise**

Les écoles d'entreprise dispensent des formations diplômantes et qualifiantes en alternance : contrat d'apprentissage ou contrat de professionnalisation.

Electronique grand public**CFA Ducretet Ile-de-France**

84 rue Villeneuve
92587 Clichy Cedex
Tél : 01 47 30 74 30
www.ducretet.net

> Titre professionnel manager d'unité marchande, niveau bac + 2 appliqué à l'électronique ou au multimédia grand public
Formation : contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation, alternance
Recrutement : bac + 1 ou expérience

professionnelle équivalente.

> Titre certifié vendeur-euse de l'électromestique et du multimédia, niveau bac

Formation : contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation, alternance
Recrutement : niveau bac.

> BTS management commercial opérationnel appliqué à l'électromestique et au multimédia grand public

Formation : contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation, alternance
Recrutement : bac.

CFA Ducretet Rhône-Alpes

2 rue de la Démocratie
69200 Vénissieux
Tél : 04 72 50 50 00
www.ducretet.net

> BTS management commercial opérationnel appliqué à la vente de produits multimédia et d'électronique grand public
Recrutement : bac.

> Titre professionnel manager d'unité marchande, niveau bac + 2 appliqué à la vente de produits multimédia et d'électronique grand public
Formation : contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation, alternance
Recrutement : bac + 1 ou expérience professionnelle équivalente.

Métiers de la Poste**Formaposte Ile-de-France**

CFA des métiers de la Poste
46-48 rue de Lagny
93100 Montreuil
Tél : 01 41 58 67 50
www.formaposte-iledefrance.fr

> Titre certifié responsable de la distribution, niveau bac +3/+4
Formation : contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation, alternance

Recrutement : bac + 2 commerciales (BTS MUC avec 6 mois d'expérience professionnelle).
Sur tests et entretien.

> BTS négociation et digitalisation de la relation client
Formation : contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation, alternance

Recrutement : bac général ou tertiaire.
Sur tests et entretien.

> Titre certifié responsable du développement commercial, niveau bac +3/+4

Formation : contrat d'apprentissage, alternance
Recrutement : bac + 2 filières commerciales (6 mois d'expérience requis en négociation commerciale si BTS Muc) et expérience en relation clients.
Sur tests et entretien.

Formaposte Méditerranée

CFA des métiers de la Poste
Rue Paul Langevin
ZAC Technopôle de Château Gombert, les Baronnie Bât. E
13453 Marseille Cedex 13
Tél : 04 91 13 25 40
www.formaposte-mediterranee.fr

> BTS négociation et digitalisation de la relation client
Formation : contrat d'apprentissage, alternance

Recrutement : de bac à bac + 2 et justifier au moins de 3 mois d'expérience professionnelle en commerce ou relation client.

Sur dossier et entretien.
> appliqué à la relation client à distance

BTS négociation et digitalisation de la relation client
Formation : contrat d'apprentissage, alternance

Recrutement : de bac à bac + 2 et justifier au moins de 3 mois d'expérience professionnelle en commerce ou relation client.

Sur dossier et entretien.
> Licence système d'information et développement commercial

Formation : contrat d'apprentissage, alternance
Recrutement : bac + 2 de préférence en marketing ou commerce et justifier d'une expérience professionnelle de 6 mois minimum en commerce, permis B souhaité.

Sur dossier et entretien.
> Master M1, M2 Management sectoriel option manager commercial
Formation : contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation, alternance

Recrutement : bac + 3 commerce, gestion ou ressources humaines, permis B souhaité.
Sur dossier et entretien.

Formaposte Midi-Atlantique

CFA des métiers de la Poste
2 rue Marc Sangnier
La Cité Numérique, B9
33130 Bègles
Tél : 08 00 80 00 34
www.formaposte-midiatlantique.fr

> Titre certifié responsable de développement commercial B to B, niveau bac +3/+4
Formation : contrat de professionnalisation, alternance

Recrutement : bac + 2/3 commerce, gestion, vente ou administration. Être titulaire du permis B.

Sur dossier, tests et entretien.
> BTS négociation et digitalisation de la relation client

Formation : contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation, alternance
Recrutement : de bac à bac + 1.
Sur dossier, tests et entretien.

> Titre certifié responsable action commerciale courrier, niveau bac +3/+4
Formation : contrat de professionnalisation, alternance

Recrutement : bac + 2/3 commerce, gestion, vente, logistique, droit, être titulaire du permis B.

Sur dossier, tests et entretien.
> Titre certifié responsable action commerciale, niveau bac +3/+4
Formation : contrat d'apprentissage, alternance

Recrutement : bac + 2 toutes filières, justifier d'une expérience professionnelle en gestion, management ou commerce.

Sur dossier, tests et entretien.

Métiers de l'énergie**CFA des métiers de l'énergie Ile-de-France**

43-45 rue Kleber
Site Carré vert EDF
92300 Levallois-Perret
Tél : 01 82 24 82 77
http://cfametiersenergie.fr

> Titre professionnel assistant-e commercial-e, niveau bac + 2
Formation : contrat de professionnalisation, alternance
Recrutement : bac ou équivalent, justifier d'un bon niveau d'anglais (niveau A2).

> DUT techniques de commercialisation appliqué aux métiers de l'énergie
Formation : contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation, alternance
Recrutement : bac STMG ou bac S, ES, bon niveau en mathématiques et en langues recommandé.

Métiers de l'environnement**Campus Véolia Seine et Nord**

CFA institut de l'environnement urbain
Rue d'Ecancourt
Château d'Ecancourt
95280 Jouy-le-Moutier
Tél : 01 34 32 78 00
http://campus.veolia.fr

> Licence pro chargé d'affaires en vente de solutions durables
Formation : contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation, alternance

Recrutement : bac + 2/3 technique ou commercial.
Sur CV, lettre de motivation, tests et entretien.

Transports**CFA ferroviaire Ile-de-France**

70 rue de l'Aqueduc
75010 Paris
Tél : 01 70 64 26 73
www.cfa-ferroviaire-idf.fr

> BTS management commercial opérationnel appliqué au transport ferroviaire
Formation : contrat d'apprentissage, alternance
Recrutement : bac.

Vente

Campus Tech'up

Université professionnelle Descours & Cabaud
22 rue Seguin
69002 Lyon
Tél : 04 72 40 86 19
www.descours-cabaud-carrieres.com
www.techup-dc.com
> CQP commerce de gros ou CQPM vendeur en fournitures industrielles (réseaux Dexis ou Prolians), ou formation qualifiante de commercial (réseau Hydraliens)
Formation : contrat de professionnalisation, alternance, continue
Recrutement : pour la filière commerce de matériel de construction (réseau Prolians), pas de prérequis de diplôme et avoir un réel intérêt pour le secteur du bâtiment.
Pour la filière commerce de biens industriels pour la production (réseau Dexis) justifier d'une formation en mécanique, électrotechnique ou maintenance et avoir un intérêt pour la vente.
Pour la filière de fourniture pour les gestion de l'eau (Hydraliens) justifier d'une formation dans le domaine de l'eau ou technique.
Sur CV, lettre de motivation et entretien. La candidature doit se faire sur le site internet du groupe www.descours-cabaud-carrieres.com ou en contactant directement Tech'up.

LISTE 12

Enseignement à distance

Centre de téléenseignement universitaire - Université de Franche-Comté (CTU)
25030 Besançon Cedex
Tél : 03 81 66 58 70
http://ctu.univ-fcomte.fr
Public

> Licence L1, L2, L3 AES parcours administration et gestion des entreprises ou parcours études territoriales et politiques
> Master M1, M2 finance spécialité finance en entreprise

Centre national d'enseignement à distance (Cned)
86360 Chasseneuil-du-Poitou Cedex
Tél : 05 49 49 94 94
www.cned.fr
Public

> BTS commerce international
BTS négociation et digitalisation de la relation client
BTS management commercial opérationnel
Licence gestion (L1, L2)
Licence gestion, spécialité marketing-vente (L3)
Licence gestion, spécialité management hôtellerie-tourisme (L3)

Master marketing-vente (M1, M2)
> Licence gestion (L1, L2)
Licence gestion, spécialité marketing-vente (L3)
Licence gestion, spécialité management hôtellerie-tourisme (L3)
Master M1, M2 administration et management publics.
> Licence L3 sciences de gestion parcours management, hôtellerie-tourisme

Conservatoire national des arts et métiers (Cnam)

75003 Paris Cedex 3
Tél : 01 40 27 20 00
http://ecole-ingenieur.cnam.fr
http://foad.cnam.fr
www.cnam.fr
Public
> L'offre FOAD (formation ouverte et à distance) du Cnam concerne 449 unités d'enseignement entièrement à distance portant sur les 2 domaines d'enseignement du Cnam : sciences et techniques et disciplines tertiaires.

École de management de Normandie - Campus du Havre (EM Normandie)

76087 Le Havre
Tél : 02 32 92 59 99
www.ecole-management-normandie.com
Association
> Diplôme de l'École de management de Normandie
Coût : 15 990 €
> Master of Science management du tourisme et des loisirs
Durée : 1 an
Coût : 12 000 €

Enseignement à distance - Université Grenoble Alpes (UGA)

38400 Saint-Martin-d'Hères
Tél : 04 57 42 21 42
http://formations.univ-grenoble-alpes.fr/fr/index.html
Public
> Licence L1, L2, L3 économie et gestion

ESCE international business school (ESCE Paris)

75015 Paris
Tél : 01 84 14 02 98
www.esce.fr
www.msc-esce.fr
Privé hors contrat
> Master M2 commerce international (partenariat IAE de Poitiers)
> Master M2 management international (partenariat IAE de Poitiers)

Faculté Jean Monnet - Enseignement à distance - Université Paris Sud

92330 Sceaux
Tél : 01 40 91 17 73
www.jm.u-psud.fr/fr/les_formations/formation-a-distance-ead.html
Public
> Licence L1, L2 économie et gestion en 1 an ou 2 ans

> Licence L3 économie appliquée
Licence L3 gestion parcours gestion des entreprises
Master M1 sciences du management
Master M2 ingénierie de l'innovation, valorisation de la recherche et transfert de compétences

Institut d'administration des entreprises de Poitiers (IAE Poitiers)

86073 Poitiers Cedex
Tél : 05 49 45 42 49
http://iae.univ-poitiers.fr
Public
> Licence L3 gestion
Master M1, M2 administration des entreprises, commerce international, management international.

Institut des professions des affaires et du commerce (Ipac Bachelor Factory)

74000 Anancy
Tél : 04 58 02 02 67
http://elearning.ipac-france.com
www.ipacbachelorfactory.com
Privé hors contrat
> Titre certifié de manager du développement commercial (MBA management commerce et entrepreneurial), niveau bac + 5
> Titre certifié de responsable de gestion des ressources humaines (bachelor ressources humaines), niveau bac +3/+4
> Titre certifié de responsable de la gestion de la paie et du social (bachelor), niveau bac +3/+4
> Titre certifié de responsable du développement de l'unité commerciale (bachelor marketing commerce), niveau bac +3/+4

Institut universitaire de technologie de Grenoble 2 - Site Doyen Gosse (IUT)

Université Pierre Mendès France
38031 Grenoble Cedex
Tél : 04 76 28 46 06
http://iut2.univ-grenoble-alpes.fr
Public
> Licence professionnelle métiers de la gestion et de la comptabilité
Coût : de 2 200 à 4 500 €

Institut universitaire de technologie de Grenoble 2 - Site Verdun (IUT)

Université Pierre Mendès France
38031 Grenoble Cedex
Tél : 04 76 03 79 50
http://iut2.univ-grenoble-alpes.fr
Public
> Licence pro métiers de la gestion et de la comptabilité : gestion

OpenClassrooms

75010 Paris
Tél : 01 80 88 80 30
http://openclassrooms.com
Privé
> Licence pro manager opérationnel
Admission : bac +2.
Durée : 12 mois

Service d'enseignement à distance - Université Toulouse - Jean Jaurès (SED)

31058 Toulouse Cedex 9
Tél : 05 61 50 42 50
http://sed.univ-tlse2.fr
Public
> Licence L1, L2, L3 gestion

Service des pédagogies innovantes - Université de Nice Sophia-Antipolis (Unice)

06357 Nice Cedex 4
Tél : 04 92 00 13 30
http://dev-portail.unice.fr
Public
> Master 2 MAE direction d'entreprise

Service formation continue à distance - Université Paris Dauphine

75775 Paris Cedex 16
Tél : 01 44 05 44 05
www.licence-gestion.dauphine.fr
Public
> Licence L3 sciences de gestion

Service universitaire de formation continue universitaire - Université Picardie Jules Verne (SFCU)

80048 Amiens Cedex 1
Tél : 03 22 80 81 39
www.u-picardie.fr/sfcu
Public
> Master M1, M2 économie parcours management de l'innovation et spécialité eBusiness

LISTE 13

Formations en management du sport

Ces organismes proposent en formation initiale ou en alternance des titres certifiés de manager en commerce du sport. Se reporter au dossier Actuel-Cidj n° 2.321 pour les formations de vendeur avant bac.

13140 Miramas

Centre national professionnel pour la commercialisation des articles de sport et de loisirs (CNPC Sports Sud-Est-Miramas)
Tél : 04 90 44 47 88
www.cnpc.fr
Consulaire
> Titre certifié gestionnaire commercial en magasin de sport, niveau bac + 2
Durée : 2 ans
> Titre certifié responsable développement commercial et marketing en entreprises du sport (bachelor manager en commerce du sport), niveau bac +3/+4

29000 Quimper

Centre national professionnel pour la commercialisation des articles de sport et loisirs (CNPC Sport Bretagne-Quimper-EMBA/CCI)

Tél : 02 98 10 16 01

www.cnpc.fr

www.emba-bs.com

Consulaire

> Titre certifié gestionnaire d'unité commerciale sport, niveau bac + 2

> Titre certifié responsable de la distribution sport

38240 Meylan

Centre national professionnel pour la commercialisation des articles de sport et loisirs (CNPC Sport Alpes-Grenoble)

Tél : 04 76 48 01 59

www.cnpc.fr

Consulaire

> Titre certifié gestionnaire commercial en magasin de sport, niveau bac + 2

> Titre certifié responsable développement commercial et marketing en entreprises du sport (bachelor manager en commerce du sport), niveau bac +3/+4

Admission : bac + 2

Durée : 1 an

44230 Saint-Sébastien-sur-Loire

Centre national professionnel pour la commercialisation des articles de sport et loisirs (CNPC Sport Ouest Nantes)

Lycée La Baugerie

Tél : 04 76 48 70 21

www.cnpc.fr

Consulaire

> Titre certifié gestionnaire commercial en magasin de sport, niveau bac + 2

> Titre certifié responsable développement commercial et marketing en entreprises du sport (bachelor manager en commerce du sport), niveau bac +3/+4

Durée : 3 ans

64237 Bizanos

Centre national professionnel pour la commercialisation des articles de sport et loisirs (CNPC Sud-Pau)

Tél : 05 59 62 76 70

www.cnpc.fr

> Titre certifié gestionnaire commercial en magasin de sport

Durée : 2 ans

> Titre certifié responsable développement commercial et marketing en entreprises du sport (bachelor manager en commerce du sport), niveau bac +3/+4

Durée : 3 ans

73370 Le Bourget-du-Lac

Inseec U. sport (Inseec)

Tél : 04 79 25 32 54

www.inseec-sport.com

Privé

> Titre certifié management du sport, niveau bac +3/+4

Durée : 3 ans

75010 Paris

Isefac Bachelor (Isefac Paris)

Tél : 01 47 70 85 03

www.isefac-bachelor.fr

Privé

> Titre certifié sport event et management du sport, niveau bac +3/+4

Admission : - admission en 1^{re} année : bac + concours propre

- admission en 2^e année : bac + 1

- admission en 3^e année : bac + 2

Durée : 3 ans

Coût : de 750 € à 850 € pour la préinscription, 5 500 € (1^{re} et 2^e années), 5 750 € (3^e année)

75013 Paris

Amos - Paris Sport Business School

Tél : 01 44 64 83 83

www.amos-business-school.eu

Privé

> Titre certifié manager des organisations sportives, niveau bac + 5

Durée : 5 ans

Coût : De 7 000 à 8 000 € par an

> Titre certifié responsable marketing et événementiel sport (bachelor métiers du sport), niveau bac +3/+4

Durée : 3 ans

75738 Paris

Centre national professionnel pour la commercialisation des articles de sport et loisirs (CNPC Ile-de-France)

Tél : 01 55 43 16 02

www.cnpc.fr

Consulaire

> Titre certifié gestionnaire commercial en magasin de sport, niveau bac + 2

> Titre certifié responsable développement commercial et marketing en entreprises du sport (bachelor manager en commerce du sport), niveau bac +3/+4

Admission : bac + 2

75019 Paris

Sports Management School (SMS)

Tél : 01 78 42 89 60

www.sportsmanagementschool.fr

Privé

> Bachelor en management du sport (titre certifié), niveau bac +3/+4

Admission : - admission en 1^{re} année : bac + dossier + entretien

- admission en 2^e année : bac + 1 + dossier + entretien

- admission en 3^e année : bac + 2 + dossier + entretien

Durée : 3 ans

Coût : 8 800 € par an

> MBA en management du sport (titre certifié), niveau bac + 5

Admission : - admission en 1^{re} année : bac + 3 + dossier + entretien

- admission en 2^e année : bac + 4 + dossier + entretien

Durée : 2 ans

Coût : 9 800 € par an

78053 Saint-Quentin-en-Yvelines

EMS Sport Business School

Tél : 01 85 83 00 00

http://emsbs.com

Privé

> Bachelor responsable de communication sport business (titre certifié), 3 options en 3^e année : marketing, événementiel, digital, niveau bac +3/+4

Admission : - sur dossier + concours : bac

Durée : 3 ans, alternance possible en 3^e année

Coût : 8 000 € en 1^{re} et 2^e année, 8 600 € en 3^e année

92300 Levallois-Perret

Win Sport School Paris-Levallois

Tél : 01 79 36 44 49

www.win-sport-school.com/ecole-sport-paris

Privé hors contrat

> Titre certifié manager en commerce du sport, niveau bac +3/+4

Admission : bac + dossier + tests.

Admission en 3^e année : bac + 2

Durée : 3 ans (alternance possible en 3^e année)

Actuel Ile-de-France

Liste 1	
Formation continue	p. 44
Liste 2	
Formations en alternance	p. 45
Liste 3	
Conseil régional	p. 54

■ LISTE 1 (IDF)

Formation continue

Ces formations s'adressent aux salariés et aux demandeurs d'emploi.

75016 Paris

École de management de Normandie
- Campus de Paris (EM Normandie)
Tél : 01 75 00 00 76
www.em-normandie.com/fr
Association
➤ Programme grande école EM Normandie - Grade de master, niveau bac + 5
Admission : - admission en 1^{re} année: bac + concours Sésame
- admission en 3^e année: prépas + concours BCE
- admission parallèle en 3^e année: bac + 2 + concours Passerelle 1
- admission parallèle en 4^e année: bac + 3/4 + concours Passerelle 2
Durée : 5 ans (parcours alternance possible en 4^e et 5^e année)
Coût : 11 000 € par an

75738 Paris

Centre national professionnel pour la commercialisation des articles de sport et loisirs (CNPC Ile-de-France)
Tél : 01 55 43 16 02
www.cnpc.fr
Consulaire
➤ Titre certifié gestionnaire commercial en magasin de sport, niveau bac + 2
➤ Titre certifié responsable développement commercial et marketing en entreprises du sport (bachelor manager en commerce du sport), niveau bac +3/+4
Admission : bac + 2

75017 Paris

École Sup de vente - Site de Champerret (Sup de Vente)
Tél : 01 39 10 78 78
www.supdevente.fr
Consulaire
➤ Titre certifié responsable achats, niveau bac +3/+4
Public : jeune, professionnel du secteur
Admission : bac + 2 ou bac et expérience professionnelle dans le domaine des achats + tests.
Durée : 9 mois à raison de 3 jours consécutifs mensuels (210h)
Coût : 7 200 €

0 Paris

Greta des métiers du tertiaire, de l'hôtellerie et de la restauration (Greta Metehor)
Tél : 01 44 85 85 40
http://gretametehor.com
Public
➤ BTS management commercial opérationnel
Durée : 1 an (sous condition d'expérience professionnelle) ou 2 ans
➤ BTS négociation et digitalisation de la relation client
Durée : 1 an (sous condition d'expérience professionnelle) ou 2 ans en alternance
➤ Formation qualifiante animateur e-commerce
Admission : bac + 2 ou bac avec expérience professionnelle d'au moins 3 ans en communication, marketing ou commerce.
Durée : 3 mois
➤ Licence pro commerce et distribution parcours management du point de vente
Durée : 1 an
➤ Titre certifié étalagiste décorateur marchandiseur, niveau bac + 2
Admission : bac ou équivalent et justifier d'un 1 an d'expérience professionnelle en domaine artistique ou 3 ans dans le commerce et la vente.
Durée : 7 mois
➤ Titre professionnel assistant commercial option e-commerce, niveau bac + 2
Admission : bac ou équivalent, bon niveau d'anglais.
Durée : 1 an
➤ Titre professionnel assistant commercial, niveau bac + 2
Admission : bac ou équivalent, bon niveau d'anglais.
Durée : 1 an

77101 Meaux Cedex

Institut universitaire de technologie de Marne-la-Vallée - Site de Meaux (IUT)
Université Paris Est
Tél : 01 64 36 44 10
http://iut.u-pem.fr
Public
➤ DUT techniques de commercialisation

77186 Noisiel

Greta des métiers et des techniques économiques 77 (GRETA MTE 77)
Tél : 01 60 05 14 46
www.forpro-creteil.org
Public
➤ BTS management commercial opérationnel
Durée : 1100h en centre et 315h en entreprise

78120 Rambouillet

Institut universitaire de technologie de Vélizy-Rambouillet - Site de Rambouillet (IUT)
Tél : 01 39 25 58 20
www.iut-rambouillet.uvsq.fr
Public
➤ DUT techniques de commercialisation

78370 Plaisir

Greta des Yvelines
Tél : 01 30 85 78 78
www.greta-yvelines.fr
Public
➤ Titre professionnel assistant commercial, niveau bac + 2
Public : demandeur d'emploi, salarié
Admission : - bac / BP,
- pratique de l'anglais,
- bon niveau en français (écrit et oral),
- qualités relationnelles,
- capacités d'organisation.
Durée : 210h dont 210 en entreprise.
Coût : 12 000 €
➤ Titre professionnel assistant import-export, niveau bac + 2
Public : demandeur d'emploi, salarié
Admission : - très bon niveau d'anglais,
- maîtrise du français (écrit et oral),
- qualités relationnelles et organisationnelles.
Durée : 810h
Coût : 12 000 €
➤ Titre professionnel manager d'univers marchand, niveau bac + 2
Public : demandeur d'emploi, salarié
Admission : - bac / BP,
- maîtrise du français (oral, écrit),
- expérience professionnelle,
- qualités relationnelles.
Durée : 810h
Coût : 12 000 €
➤ Titre professionnel négociateur(trice) technico-commercial(e), niveau bac + 2
Public : demandeur d'emploi, salarié
Admission : - bac / BP,
- bon niveau en français (écrit et oral),
- connaissances de base en anglais,
- qualités relationnelles,
- capacités d'organisation.
Durée : 810h dont 210h en entreprise.
Coût : 12 000 €

91025 Évry Cedex

Institut universitaire de technologie d'Évry - Site d'Évry-Romero (IUT)
Université Val-d'Essonne
Tél : 01 69 47 73 30
www.iut-evry.fr
Public
➤ DUT techniques de commercialisation

91100 Corbeil-Essonnes

Greta de l'Essonne
Tél : 01 64 90 91 91
www.greta-essonne.fr
Public
➤ Titre Professionnel manager univers marchand, niveau bac + 2
Public : demandeur d'emploi, individuel, jeune, salarié
Admission : - niveau bac, BP dans le tertiaire avec une expérience en commerce,
- bon relationnel,
- méthode et organisation.
Durée : 950h dont 350h en entreprise.
Coût : 7 800 €

91210 Juvisy-sur-Orge

Institut universitaire de technologie d'Évry - Site de Juvisy (IUT)
Université Val-d'Essonne
Tél : 01 69 56 56 29
www.iut-evry.fr
Public
➤ DUT techniques de commercialisation

92330 Sceaux

Institut universitaire de technologie de Sceaux (IUT)
Université Paris Sud
Tél : 01 40 91 24 99
www.iut-sceaux.u-psud.fr
Public
➤ Licence pro métiers du commerce international parcours commerce international des produits du luxe, niveau bac +3/+4
Public : jeune
Admission : bac + 2 à dominante commerciale.
Sur dossier et entretien.
Durée : 1 an

93200 Saint-Denis

Institut universitaire de technologie de Saint-Denis - Site de Saint-Denis (IUT)
Université Paris 13
Tél : 01 49 40 61 00
http://iutsd.univ-paris13.fr
Public
➤ DUT techniques de commercialisation

93330 Neuilly-sur-Marne

Greta des métiers techniques économiques de Neuilly-sur-Marne 93 (Greta MTE 93)
Tél : 01 49 44 42 70
www.forpro-creteil.org
Public
➤ BTS management commercial opérationnel
Public : individuel, tout public
Admission : - bac technique ou général ou professionnel vente,
- niveau bac avec 3 ans d'expérience professionnelle,

- niveau CAP/BEP avec une expérience significative dans la branche.
Durée : 945h en centre + 315h en entreprise.

Coût : 11,50 €/h

> Titre professionnel Manager d'Unités marchandes (MUM), niveau bac + 2

Public : tout public

Admission : - niveau BP, BT, baccalauréat professionnel ou technologique dans le domaine tertiaire avec une expérience en commerce.

- avoir de bonnes capacités relationnelles,
- faire preuve de méthode et d'organisation.

Durée : 600h en centre + 315h en entreprise.

Coût : 13 €/h

94010 Créteil Cedex

Institut universitaire de technologie de Créteil-Vitry - Site de Créteil (IUT) Université Paris Est Créteil Val de Marne

Tél : 01 45 17 17 01

<http://iut.u-pec.fr>

Public

> DUT techniques de commercialisation

> Licence pro commercialisation des produits et services industriels

94142 Alfortville Cedex

Greta des métiers et des techniques industrielles du Val de Marne (Greta MTI 94)

Tél : 01 43 53 52 30

www.forpro-creteil.org

Public

> BTS technico-commercial spécialité énergie et environnement

94154 Rungis Cedex

Institut de formation commerciale permanente (Ifocop)

Le spécialiste de la formation tertiaire en alternance pour adultes

Tél : 01 46 87 24 05

www.ifocop.fr

Association

> Certificat de capacité professionnelle responsable e/m-commerce
Public : demandeur d'emploi de plus de 26 ans, jeune, salarié

Admission : bac + 1/2 ou autodidacte, expérience professionnelle souhaitée.

Sur dossier, tests et entretien.

Durée : 8 mois

Coût : selon statut du candidat, voir avec le centre Ifocop choisi

> Titre certifié acheteur

Public : salarié

Admission : niveau bac +1/2 ou plus ou autodidacte, expérience professionnelle souhaitée.

Sur dossier, test et entretien de motivation.

Durée : 8 mois

Coût : selon statut du candidat, voir avec le centre Ifocop choisi

> Titre certifié assistant-e

commercial-e, niveau bac + 2

Public : salarié

Admission : niveau bac ou plus (formation accessible sans le bac si expérience significative), expérience professionnelle souhaitée.

Sur dossier et entretien.

Durée : 8 mois

Coût : selon statut du candidat, voir avec le centre Ifocop choisi

> Titre certifié assistant-e import-export, niveau bac + 2

Public : salarié

Admission : bac ou plus ou autodidacte, expérience professionnelle souhaitée.

Sur dossier et entretien.

Durée : 8 mois

Coût : selon statut du candidat, voir avec le centre Ifocop choisi

> Titre certifié attaché-e commercial-e, niveau bac + 2

Public : salarié

Admission : bac ou plus, expérience professionnelle souhaitée.

Sur dossier et entretien.

Durée : 8 mois

Coût : selon statut du candidat, voir avec le centre Ifocop choisi

> Titre certifié manager de rayon, niveau bac + 2

Public : salarié

Admission : niveau bac ou plus, expérience professionnelle souhaitée.

Sur dossier, tests et entretien de motivation.

Durée : 8 mois

Coût : selon statut du candidat, voir avec le centre Ifocop choisi

94500 Champigny-sur-Marne

Greta des métiers et des techniques économiques 94 (Greta MTE 94)

Tél : 01 45 16 19 19

www.forpro-creteil.org

www.gmte94.greta-formation.fr

Public

> BTS management commercial opérationnel

> Titre professionnel assistant import-export

Public : demandeur d'emploi, tout public

Admission : - niveau IV dans le domaine tertiaire,

- et/ou expérience professionnelle dans le domaine commercial d'au moins 3 ans,

- anglais professionnel.

Durée : 745h.

> Titre professionnel assistant(e) commercial(e), niveau bac + 2

Public : tout public

Admission : - maîtrise du français écrit et oral,

- niveau B1 en anglais,

- maîtrise des bases en bureautique

et en mathématiques,

- expérience dans le secrétariat,

- capacité relationnelle et organisationnelle (accueil, travail en équipe).

Durée : de 800 à 945h

> Titre professionnel manager d'unités marchandes, niveau bac + 2

Public : tout public

Admission : - niveau bac dans le domaine tertiaire avec une expérience en commerce,

- avoir de bonnes capacités

relationnelles,
- faire preuve de méthode et d'organisation.

Durée : 600h.

95302 Cergy-Pontoise Cedex

Institut universitaire de technologie de Cergy-Pontoise - Site de Saint-Martin (IUT)

Tél : 01 34 25 75 46

www.iut.u-ceryy.fr

Public

> DUT techniques de commercialisation

95200 Sarcelles

Institut universitaire de technologie de Cergy-Pontoise - Site de Sarcelles (IUT)

Tél : 01 34 38 26 00

www.iut.u-ceryy.fr

Public

> DUT techniques de commercialisation

■ LISTE 2 (IDF)

Formations en alternance

Ces établissements proposent des formations en contrat d'apprentissage (A) ou en contrat de professionnalisation (CP).

Titre professionnel ou certificat de capacité

75009 Paris

AMB Formations

Tél : 01 53 19 02 50

www.amb-formations.fr

Privé

> Titre professionnel chef de magasin, niveau bac +3/+4 : CP

> Titre professionnel manager d'univers marchand, niveau bac + 2 : CP

Admission : bac ou équivalent et/ou une expérience professionnelle de 6 mois.

Durée : 12 mois.

75012 Paris

Centre de formation Afpa Paris

Politzer

Tél : 39 36

www.afpa.fr

Association

> Titre professionnel négociateur technico-commercial, niveau bac + 2 : CP

Admission : niveau bac pro commerce ou équivalent avec 1 an d'expérience professionnelle dans le secteur,

permis B recommandé.

Sur dossier.

Durée : 8 mois

77420 Champs-sur-Marne

Centre de formation Afpa de Champs-sur-Marne

Tél : 39 36

www.afpa.fr

Association

> Titre professionnel manager d'unité marchande, niveau bac + 2 : CP

Admission : niveau bac + 1 ou bac avec une année d'expérience professionnelle.

Sur dossier.

Durée : 9 mois

78370 Plaisir

Greta des Yvelines

Tél : 01 30 85 78 78

www.greta-yvelines.fr

Public

> Titre professionnel assistant commercial, niveau bac + 2 : CP

Admission : - bac / BP,

- pratique de l'anglais,

- bon niveau en français (écrit et oral),

- qualités relationnelles,

- capacités d'organisation.

Durée : 210h dont 210 en entreprise.

> Titre professionnel manager d'univers marchand, niveau bac + 2 : CP

Admission : - bac / BP,

- maîtrise du français (oral, écrit),

- expérience professionnelle,

- qualités relationnelles.

Durée : 810h

> Titre professionnel négociateur(trice) technico-commercial(e), niveau bac + 2 : CP

Admission : - bac / BP,

- bon niveau en français (écrit et oral),

- connaissances de base en anglais,

- qualités relationnelles,

- capacités d'organisation.

Durée : 810h dont 210h en entreprise.

78851 Elancourt

Centre de formation Afpa d'Elancourt

Tél : 39 36

www.afpa.fr

Association

Tous les titres de l'Afpa sont susceptibles d'être préparés en contrat de professionnalisation.

> Titre professionnel négociateur-trice technico-commercial-e, niveau bac + 2 : CP

Admission : bac pro domaine commercial ou équivalent et au moins 1 an d'expérience professionnelle dans le secteur, permis B conseiller.

Sur dossier.

Durée : 8 mois

91025 Évry Cedex

CFA EVE

Tél : 01 60 79 54 00

www.cfa-eve.fr

Association

> Titre professionnel chef de projets marketing et commercial, niveau bac +3/+4 : A

Admission : bac + 2 ou 3.

Sur dossier

Durée : 1 an

92587 Clichy Cedex

CFA Ducretet Ile-de-France
Opérateurs téléphoniques, constructeurs et distributeurs d'électroménager, sociétés de service.
Tél : 01 47 30 74 30
www.ducretet.net
Association
> Titre professionnel manager d'unité marchande appliqué à l'électronique ou au multimédia grand public, niveau bac + 2 : A, CP
Admission : bac + 1 ou expérience professionnelle équivalente.
Durée : 1 an

94000 Créteil

Centre de formation Afpa de Créteil
Tél : 39 36
www.afpa.fr
Association
> Titre professionnel manager d'unité marchande, niveau bac + 2 : CP
Admission : niveau bac + 1 ou niveau bac dans le domaine et expérience professionnelle.
Sur dossier.
Durée : 9 mois
> Titre professionnel négociateur-trice technico-commercial-e, niveau bac + 2 : CP
Admission : bac pro dans le domaine du commerce ou équivalent avec expérience dans le secteur.
Sur dossier.
Durée : 8 mois

94154 Rungis Cedex

Institut de formation commerciale permanente (Ifocop)
Tél : 01 46 87 24 05
www.ifocop.fr
Association
> Certificat de capacité professionnelle responsable e/m-commerce : CP
Admission : bac + 1/2 ou autodidacte, expérience professionnelle souhaitée.
Sur dossier, tests et entretien.
Durée : 8 mois

94500 Champigny-sur-Marne

Greta des métiers et des techniques économiques 94 (Greta MTE 94)
Tél : 01 45 16 19 19
www.forpro-creteil.org
www.gmte94.greta-formation.fr
Public
> Titre professionnel assistant(e) commercial(e), niveau bac + 2 : CP
Admission : - maîtrise du français écrit et oral,
- niveau B1 en anglais,
- maîtrise des bases en bureautique et en mathématiques,
- expérience dans le secrétariat,
- capacité relationnelle et organisationnelle (accueil, travail en équipe).
Durée : de 800 à 945h

BTS

75001 Paris

Institut des métiers et des compétences (IMC)
Groupe Randstad
Tél : 01 42 21 92 83
www.imc-randstad.fr
Privé hors contrat
> BTS commerce international - à référentiel commun européen : A
Admission : Bonne maîtrise de deux langues dont l'anglais, et l'allemand ou l'espagnol en LV2.

75009 Paris

CFA Sections d'apprentissage créées par les entreprises franciliennes (CFA Sacef)
Tél : 01 78 09 88 51
www.cfasacef.fr
Privé sous contrat
> BTS commerce international - à référentiel commun européen : A

75010 Paris

CFA Codis Commerce Distribution Services
Groupe IGS
Tél : 01 80 97 45 19
www.cfacodis.com
Privé hors contrat
> BTS management commercial opérationnel : A
> BTS négociation et digitalisation de la relation client : A

75010 Paris

Institut supérieur interprofessionnel de formation en alternance Nord (Isifa Nord)
Isifa
Tél : 01 40 95 13 00
www.isifa.fr
Association
> BTS management commercial opérationnel : A, CP
Admission : accessible sans le bac (sous conditions).
> BTS négociation et digitalisation de la relation client : A, CP
Admission : accessible sans le bac (sous conditions).
> BTS technico-commercial : A, CP
Admission : accessible sans le bac, niveau STI, S, bac pro industriel

75014 Paris

CFA régional multiprofessionnel (CERFAL Montsouris)
Tél : 01 40 52 28 70
www.cerfal.com
Privé
> BTS commerce international - à référentiel commun européen : A, CP
> BTS négociation et digitalisation de la relation client : A, CP

75933 Paris Cedex 19

CFA Paris Académie Entreprises (CFA PAE)
Tél : 01 44 62 41 48
www.cfa-pae.org
Association
> BTS négociation et digitalisation de la relation client appliqué aux

métiers du vin : A
Durée : 2 ans (apprentissage uniquement en 2^e année)

77109 Meaux Cedex

Ufa Jean Rose - Pôle tertiaire
CFA interprofessionnel Cerfal
Tél : 01 60 09 88 50
www.lyceejeanrose-meaux.fr
Privé sous contrat
> BTS négociation et digitalisation de la relation client : A, CP
Durée : 1 an

77130 Saint-Germain-Laval

CFA de la Chambre de métiers et de l'artisanat de Seine-et-Marne - IMA du Pays de Montereau
Tél : 01 64 79 27 20
www.cma77.fr
Consulaire
> BTS management commercial opérationnel : A, CP
Admission : bac
Durée : 2 ans

77186 Noisiel

Greta des métiers et des techniques économiques 77 (GRETA MTE 77)
Tél : 01 60 05 14 46
www.forpro-creteil.org
Public
> BTS management commercial opérationnel : CP
Durée : 1100h en centre et 315h en entreprise

77436 Marne-la-Vallée Cedex 2

CFA Utec commerce-services-gestion - site de Marne-la-Vallée (CCI - Utec)
Tél : 01 60 37 52 25
www.cfautec.fr
www.seineetmarne.cci.fr
Consulaire
> BTS commerce international - à référentiel commun européen : A

78100 Saint-Germain-en-Laye

École supérieure de vente - Campus du Bel Air (Sup de Vente)
Tél : 01 39 10 78 78
www.supdevente.fr
Consulaire
> BTS management commercial opérationnel : A, CP
Admission : bac dossier et entretien
Durée : 9 mois
> BTS négociation et digitalisation de la relation client : A, CP
Admission : bac dossier et entretien
Durée : 9 mois

78320 La Verrière

CFA de l'Affida - site de la Verrière
Tél : 01 30 16 49 20
www.affida.fr
Privé sous contrat
> BTS management commercial opérationnel : A, CP

78480 Verneuil-sur-Seine

Ufa Notre Dame les Oiseaux
CFA interprofessionnel Cerfal
Tél : 01 39 28 15 00

www.ndoverneuil.com
Privé sous contrat
> BTS commerce international - à référentiel commun européen

91035 Évry Cedex

Faculté des métiers de l'Essonne - Site d'Évry (FDME)
Chambre de commerce et d'industrie de Paris Ile-de-France
Tél : 01 60 79 74 00
www.facmetiers91.fr
Consulaire
> BTS négociation et digitalisation de la relation client : A, CP

92587 Clichy Cedex

CFA Ducretet Ile-de-France
Opérateurs téléphoniques, constructeurs et distributeurs d'électroménager, sociétés de service.
Tél : 01 47 30 74 30
www.ducretet.net
Association
> BTS management commercial opérationnel appliqué à l'électrodomestique et au multimédia grand public : A, CP
Admission : bac.
Durée : 2 ans

92130 Issy-les-Moulineaux

Institut supérieur interprofessionnel de formation en alternance Sud (Isifa Sud)
Isifa
Tél : 01 40 95 13 00
www.isifaplusvalues.com
Privé sous contrat
> BTS commerce international - à référentiel commun européen : CP
> BTS management commercial opérationnel : A, CP
Admission : accessible sans le bac (sous conditions).
> BTS négociation et digitalisation de la relation client : A, CP
Admission : accessible sans le bac (sous conditions).

92160 Antony

C3 alternance
C3 Groupe
Tél : 01 42 37 12 34
http://c3alternance.com
Privé hors contrat
> BTS management commercial opérationnel appliqué au e-commerce : A
> BTS management commercial opérationnel : A

92300 Levallois-Perret

CFA des métiers de l'énergie Ile-de-France
Groupe EDF et ses filiales (Enedis, RTE et Dalkia, Framatome, Citelum)
Tél : 01 82 24 82 77
http://cfametiersenergie.fr
Association
> DUT techniques de commercialisation appliqué aux métiers de l'énergie : A, CP
Admission : bac STMG ou bac S, ES, bon niveau en mathématiques et en langues recommandé.
Durée : 2 ans

92800 Puteaux

CFA PME apprentissage
Tél : 01 55 23 23 80
www.agefa.org/jeunes/
Privé sous contrat
> BTS commerce international - à référentiel commun européen : A

93290 Tremblay-en-France

CFA des métiers de l'assistance au sol (Camas formation)
Camas Roissy CDG
Tél : 01 56 48 09 10
www.camasformation.fr
Association
> BTS management commercial opérationnel appliqué aux métiers de l'aérien : A
Admission : Accessible sans le bac, avec le niveau terminale.

94025 Créteil Cedex

CFA académique de Créteil
Tél : 01 57 02 67 74
http://cfaacademique.ac-creteil.fr
Public
Information et inscription auprès du CFA. Les formations ont lieu sur différents sites (voir avec les CFA pour les adresses).
> BTS management commercial opérationnel : A
> BTS négociation et digitalisation de la relation client : A

94107 Saint-Maur-des-Fossés Cedex

CFA de la chambre de métiers et de l'artisanat du Val-de-Marne (CFA 94)
Tél : 01 49 76 50 30
www.cfa94.com
Consulaire
> BTS négociation et digitalisation de la relation client : A

95523 Osny Cergy-Pontoise Cedex

Ifa Chauvin
CCI Paris Ile-de-France
Tél : 01 30 75 38 38
www.ifa-chauvin.fr
Consulaire
> BTS management commercial opérationnel : A

DUT**75015 Paris**

CFA Difcam
Tél : 01 44 37 30 40
www.difcam.com
Privé hors contrat
> DUT techniques de commercialisation : A
Durée : 2 ans

75016 Paris

IUT de Paris Descartes (IUT)
Université Paris 5
Tél : 01 42 86 74 23
www.iut.parisdescartes.fr
Public
> DUT techniques de commercialisation : A

77101 Meaux Cedex

IUT de Marne-la-Vallée - Site de Meaux (IUT)
Université Marne-la-Vallée
Tél : 01 64 36 44 10
http://iut.u-pem.fr
Public
> DUT techniques de commercialisation : A

77567 Lieusaint Cedex

IUT de Sénart-Fontainebleau - Site de Sénart (IUT)
Université Paris-Est Créteil Val-de-Marne (Upec)
Tél : 01 64 13 44 88
www.iutsf.u-pec.fr
Public
> DUT techniques de commercialisation : A

77447 Marne-la-Vallée Cedex 2

CFA Descartes (Adefsa)
Tél : 01 64 61 65 00
www.cfadescartes.fr
Privé hors contrat
Information et inscription auprès du CFA. Les formations ont lieu sur différents sites (voir avec les CFA pour les adresses).
> DUT techniques de commercialisation : A

78120 Rambouillet

IUT de Vélizy-Rambouillet - Site de Rambouillet (IUT)
Université Versailles-Saint-Quentin-en-Yvelines
Tél : 01 39 25 58 20
www.iut-rambouillet.uvsq.fr
Public
> DUT techniques de commercialisation : A

91025 Évry Cedex

CFA EVE
Tél : 01 60 79 54 00
www.cfa-eve.fr
Association
> DUT techniques de commercialisation : A, CP

91025 Évry Cedex

IUT d'Évry - Site d'Évry-Romero (IUT)
Université Évry
Tél : 01 69 47 73 30
www.iut-evry.fr
Public
> DUT techniques de commercialisation

91210 Juvisy-sur-Orge

IUT d'Évry - Site de Juvisy (IUT)
Université Évry
Tél : 01 69 56 56 29
www.iut-evry.fr
Public
> DUT techniques de commercialisation : A, CP

92330 Sceaux

IUT de Sceaux (IUT)
Université Paris Saclay
Tél : 01 40 91 24 99
www.iut-sceaux.u-psud.fr
Public

> DUT techniques de commercialisation spécialité stratégie internationale : A, CP
Durée : alternance possible uniquement 2^e année

93200 Saint-Denis

IUT de Saint-Denis - Site de Saint-Denis (IUT)
Université Sorbonne Paris Cité (USPC)
Tél : 01 49 40 61 00
http://iutsd.univ-paris13.fr
Public
> DUT techniques de commercialisation : A

94010 Créteil Cedex

IUT de Créteil-Vitry - Site de Créteil (IUT)
Université Paris 12
Tél : 01 45 17 17 01
http://iut.u-pec.fr
Public
> DUT techniques de commercialisation : A, CP

94410 Saint-Maurice

CFA Sup 2000
Tél : 01 43 53 68 00
www.cfasup2000.fr
www.facebook.com/cfasup2000
Association
> DUT techniques de commercialisation : A
Durée : 1 ou 2 ans

95302 Cergy-Pontoise Cedex

IUT de Cergy-Pontoise - Site de Saint-Martin (IUT)
Université Cergy-Pontoise
Tél : 01 34 25 75 46
www.iut.u-cergy.fr
Public
> DUT techniques de commercialisation : A

Licence**77454 Marne-la-Vallée Cedex 2**

Université Paris-Est Marne-la-Vallée (Upem)
Université Paris-Est Marne-la-Vallée
Tél : 01 60 95 75 00/01 60 95 76 76 (SIO-IP)
www.u-pem.fr
Public
Documentation, accompagnement personnalisé sur la construction d'un projet d'études, appui à l'insertion professionnelle.
> Licence L3 management commercial et de la relation client : A

91025 Évry Cedex

CFA EVE
Tél : 01 60 79 54 00
www.cfa-eve.fr
Association
> Licence L3 économie et gestion parcours gestion option marketing, achats : A

93210 La Plaine Saint-Denis

CFA Cnam Ile-de-France
Tél : 01 58 80 83 61
http://cfa-idf.cnam.fr
Public
> Licence gestion de l'entreprise parcours commerce et développement international : A

94300 Vincennes

Institut européen de formation en ingénierie informatique (Institut F2I)
Tél : 01 49 57 59 59
www.institut-f2i.fr
Privé hors contrat
> Licence commerce vente marketing : A, CP
Admission : bac + 2.
Sur dossier et entretien.
Durée : 1 an

Licence Professionnelle**75231 Paris Cedex 5**

Université Panthéon-Sorbonne
Université Paris 1
Tél : 01 44 07 80 00
www.pantheon-sorbonne.fr
Public
> Licence pro commerce spécialité management et gestion de rayon : A

75006 Paris

Mission orientation emploi de l'université Panthéon Assas
Université Paris 2
Tél : 01 44 41 58 75
www.u-paris2.fr
Public
> Licence pro management des organisations spécialité entreprises de distribution en réseau : A

75010 Paris

Centre inter entreprises de formations en alternance (Ciefa)
IGS
Tél : 01 80 97 45 66/67
www.ciefa.com
Privé hors contrat
> Licence pro management du point de vente : A, CP

75013 Paris

Institut d'administration des entreprises de Paris (IAE Paris)
Université Paris 1 Panthéon Sorbonne
Tél : 01 44 08 11 60
www.iae-paris.com
Public
> Licence pro commerce et distribution Distrip management : A
Admission : bac + 2, sur dossier et entretien
Durée : 1 an

75014 Paris

CFA régional multiprofessionnel (CERFAL Montsouris)
Tél : 01 40 52 28 70
www.cerfal.com
Privé
> Licence pro management des équipes commerciales : A

75682 Paris Cedex 14

Institut de formation régionale des industries alimentaires d'Ile-de-France (Ifria Ile-de-France)
Tél : 01 53 91 45 15
<http://idf.ifria.fr>
Association
> Licence pro commercialisation des produits agroalimentaires : A

75017 Paris

Greta des métiers du tertiaire, de l'hôtellerie et de la restauration (Greta Metehor)
Tél : 01 44 85 85 40
<http://gretametehor.com>
Public
> Licence pro commerce et distribution parcours management du point de vente : CP
Durée : 1 an
> Licence pro e-commerce et marketing numérique : CP

75018 Paris

CFA Stephenson
Tél : 01 44 92 88 88
www.cfa-stephenson.fr
Privé hors contrat
> Licence pro commerce parcours distribution, management et gestion de rayon : A, CP
> Licence pro management des activités commerciales : A, CP

77567 Lieusaint Cedex

IUT de Sénart-Fontainebleau - Site de Sénart (IUT)
Université Paris-Est Créteil Val-de-Marne (Upec)
Tél : 01 64 13 44 88
www.iutstf.u-pec.fr
Public
> Licence pro distribution mention management de rayon (Distrup) : A
> Licence pro management du point de vente : A

77420 Champs-sur-Marne

IUT de Marne-la-Vallée - Site de Champs-sur-Marne (IUT)
Université Marne-la-Vallée
Tél : 01 60 95 85 85
<http://iut.u-pem.fr>
Public
> Licence pro commerce et distribution parcours management de point de vente : A
Durée : 1 an
> Licence pro commercialisation de produits et services parcours responsable du développement commercial : A
Durée : 1 an
> Licence pro commercialisation de produits et services parcours responsable du développement de projet : A
Durée : 1 an

77447 Marne-la-Vallée Cedex 2

CFA Descartes (Adefsa)
Tél : 01 64 61 65 00
www.cfadescartes.fr
Privé hors contrat
Information et inscription auprès du CFA. Les formations ont lieu sur

différents sites (voir avec les CFA pour les adresses).
> Licence pro commerce et distribution parcours manager de point de vente : A
> Licence pro commercialisation de produits et services parcours responsable du développement commercial : A
> Licence pro gestion des achats et approvisionnements : A

77436 Marne-la-Vallée Cedex 2

CFA Utec Informatique et nouvelles technologies (Utec)
CCI Paris-Ile-de-France
Tél : 01 60 37 52 25
www.cfautec.fr
Consulaire
> Licence pro commerce parcours commercialisation de solutions informatiques professionnelles en réseau : A

77454 Marne-la-Vallée Cedex 2

Université Paris-Est Marne-la-Vallée (Upem)
Université Paris-Est Marne-la-Vallée
Tél : 01 60 95 75 00/01 60 95 76 76 (SIO-IP)
www.u-pem.fr
Public
Documentation, accompagnement personnalisé sur la construction d'un projet d'études, appui à l'insertion professionnelle.
> Licence pro développement commercial : A
> Licence pro gestion des achats et approvisionnements : A, CP
> Licence pro management du point de vente : commerces et services : A

78200 Mantes-la-Jolie

IUT de Mantes-en-Yvelines (IUT)
Université Versailles-Saint-Quentin-en-Yvelines
Tél : 01 39 25 33 40
www.iut-mantes.uvsq.fr
Public
> Licence pro commerce technico-commercial, parcours chargé d'affaires en vente de solutions durables : A, CP

78300 Poissy

Association de formation interprofessionnelle de Poissy et des environs (Afipec)
Tél : 01 39 79 63 50
www.afipe.fr
Association
> Licence pro commerce, management et marketing des réseaux de distribution : A

91025 Évry Cedex

CFA EVE
Tél : 01 60 79 54 00
www.cfa-eve.fr
Association
> Licence pro gestion des achats et des approvisionnements : A
> Licence pro marketing opérationnel parcours management de la relation client : A

> Licence pro technico-commercial parcours vente et commercialisation de produits industriels : A, CP

91025 Évry Cedex

IUT d'Évry - Site d'Évry-Rostand (IUT)
Université Evry
Tél : 01 69 47 72 00
www.iut-evry.fr
Public
> Licence pro commerce option marketing et commerce sur internet : A

91405 Orsay Cedex

CFA Union
Tél : 01 69 15 35 10
<http://site.cfa-union.org>
Association
> Licence pro management et gestion commerciale des services : A
> Licence pro vente, management en optique et lunetterie : A
Admission : BTS opticien-lunetier

91440 Bures-sur-Yvette

Institut et centre d'optométrie (lco)
Tél : 01 64 86 12 12
<http://lco.asso.fr/>
Privé sous contrat
> Licence pro optique parcours vente et management en optique-lunetterie : A, CP

93130 Noisy-le-Sec

Ufa Cabrini
CFA interprofessionnel Cerfal
Tél : 01 48 15 16 44
www.ufa-cabrini.fr
Privé sous contrat
> Licence pro commercialisation de produits et de services parcours responsable du développement de projet : A

94010 Créteil Cedex

IUT de Créteil-Vitry - Site de Créteil (IUT)
Université Paris 12
Tél : 01 45 17 17 01
<http://iut.u-pec.fr>
Public
> Licence pro commercialisation des produits et services industriels : A, CP
> Licence pro management du point de vente : A, CP

94142 Alfortville Cedex

Greta des métiers et des techniques industrielles du Val de Marne (Greta MTI 94)
Tél : 01 43 53 52 30
www.forpro-creteil.org
Public
> Licence pro vente de produits et services énergétiques : A

94410 Saint-Maurice

CFA Sup 2000
Tél : 01 43 53 68 00
www.cfasup2000.fr
www.facebook.com/cfasup2000
Association
> Licence pro commerce et distribution parcours management du point de vente : A

> Licence pro commerce spécialité distribution management de rayon Distrip : A
> Licence pro commercialisation de produits et services parcours produits de la cosmétique et de la parfumerie : A

95200 Sarcelles

IUT de Cergy-Pontoise - Site de Sarcelles (IUT)
Université Cergy-Pontoise
Tél : 01 34 38 26 00
www.iut.u-cergy.fr
Public
> Licence pro commerce et distribution option DistriSup management : A, CP
> Licence pro commercialisation des produits et services, parcours management et gestion commerciale des services : A, CP

Titre certifié

75005 Paris

CFA informatique télécom et électronique (CFA ITE)
Tél : 01 55 43 23 23
<http://cfa-ite.fr>
Privé
> Titre certifié chargé d'affaires en hautes technologies, niveau bac +3/+4 : A
Admission : bac + 2.
Sur dossier, concours et entretien.
Durée : 1 an
> Titre certifié ingénieur d'affaires en hautes technologies, niveau bac + 5 : A
Admission : bac + 2.
Sur dossier, concours et entretien.
Durée : 3 ans

75008 Paris

École de l'enseignement des métiers de la culture et du luxe (EAC Paris)
Tél : 01 47 70 23 83
<http://ecole-eac.com>
Privé
> Double diplôme bachelor marketing du luxe et de l'industrie joaillière (avec l'ING) et titre certifié chef de projet en communication, niveau bac +3/+4 : CP
Admission : - admission en 1re année : bac
- admission en 2^e ou 3^e année : bac + 1 ou bac + 2
Durée : 3 ans

75010 Paris

Centre de formation Aftral - Site de Paris (Aftral - CFATL)
Aftral
Tél : 01 53 34 97 20
www.aftral.com
Association
> Titre certifié responsable commercial transport logistique, niveau bac + 5 : CP
Admission : bac + 2 test + entretien
Durée : 1 an

75010 Paris

Centre inter entreprises de formations en alternance (Ciefa)
IGS
Tél : 01 80 97 45 66/67
www.ciefa.com
Privé hors contrat
> Bachelor de l'ICD responsable commercial et marketing option banque assurance (Titre certifié), niveau bac +3/+4 : A, CP
Admission : bac + 2 banque, assurance ou finance ou bac + 2 management, commerce avec expérience en banque.
Durée : 1 an
> Bachelor de l'ICD responsable commercial et marketing parcours business developper et assistant marketing (Titre certifié), niveau bac +3/+4 : A, CP
Admission : bac + 2 commerce vente avec stages ou expérience dans le domaine.
Durée : 1 an

75010 Paris

CFA Codis Commerce Distribution Services
Groupe IGS
Tél : 01 80 97 45 19
www.cfacodis.com
Privé hors contrat
> Titre certifié responsable du développement commercial et marketing, niveau bac +3/+4 : A
Admission : bac + 2 commerce ou management.
Durée : 1 an

75010 Paris

CFA IGS
Groupe IGS
Tél : 01 80 97 47 00
www.cfa-igs.com
Privé sous contrat
> Titre certifié responsable du développement commercial et marketing, niveau bac +3/+4 : A
Admission : bac + 2.
Durée : 1 ou 2 ans selon les prérequis

75010 Paris

École supérieure de commerce et de marketing (Istec Paris)
Tél : 01 40 40 20 30
www.istec.fr
Association
> Bachelor développeur commercial et marketing, niveau bac +3/+4 : CP
Admission : - admission en 1^{re} année: bac + concours propre
- admission en 2^e année: bac + 1 + concours propre
- admission en 3^e année: bac + 2 + concours propre
Durée : 3 ans
> Programme grande école - grade master spécialisations en 5^e année: marketing international du luxe, International business negotiation, management des ressources humaines, niveau bac + 5 : A, CP
Admission : - admission en 1^{re} année: bac, concours propre
- admission en 2^e année: bac + 1

+ concours propre
- admission en 3^e année: bac + 2 + concours propre
- admission en 4^e année: bac + 3 + concours propre
Durée : 5 ans, alternance possible dès la 1^{re} année

75010 Paris

Institut supérieur interprofessionnel de formation en alternance Nord (Isifa Nord)
Isifa
Tél : 01 40 95 13 00
www.isifa.fr
Association
> Titre certifié chargé de la distribution et de la négociation, niveau bac +3/+4 : A, CP
Admission : BTS filière commerciale ou équivalent.
Durée : 1 an

75010 Paris

MJM Graphic Design Paris
Tél : 01 42 41 88 00
www.mjm-design.com
Privé hors contrat
> Titre certifié de visuel merchandiser, niveau bac + 2 : CP
Admission : Bac, niveau bac ou équivalent.
Sur entretien et tests.
Durée : 2 ans

75013 Paris

Paris School of Business (PSB)
Tél : 01 53 36 44 00
www.psbedu.paris
Privé sous contrat
> Bachelor en management général et international, niveau bac +3/+4 : A, CP
Admission : - admission en 1^{re} année: bac (ou bac +1) + concours propre
- admission en 2^e année: bac + 1 + concours propre
- admission en 3^e année: bac + 2 + concours propre
Durée : 3 ans (alternance possible en 3^e année)
> Diplôme du Programme Grande école - grade master, niveau bac + 5 : A, CP
Admission : - admission en 1^{re} année: bac + concours Sésame
- admission en 2^e année: bac + 1 + concours propre
- admission en 3^e année: bac + 2 + concours propre
- admission en 4^e année: bac +3/4 + concours propre
Durée : 5 ans (alternance possible en master 1 et 2)

75014 Paris

Paris Pôle Alternance
Tél : 01 40 79 02 90
www.ppa.fr
Privé hors contrat
> Titre certifié manager du développement commercial et international, niveau bac + 5 : CP
> Titre certifié responsable d'affaires commerciales et développement international, niveau bac +3/+4 : A, CP

75015 Paris

ESCE international business school (ESCE Paris)
Inseec U.
Tél : 01 84 14 02 98
www.esce.fr
www.msc-esce.fr
Privé hors contrat
> International bachelor ESCE (titre certifié), niveau bac +3/+4 : CP
Admission : sur entretien.
Durée : 3 ans (alternance possible en 3^e année)

75015 Paris

Mod'Art International
Tél : 01 58 39 36 60
http://modart-paris.com
Privé hors contrat
> Titre certifié responsable marketing et commercial-e de la mode et du luxe, doublé du diplôme universitaire mode, luxe et art de vivre, niveau bac +3/+4
Admission : bac + 3 d'une école de mode, management, marketing ou communication.
Sur CV, lettre de motivation, dossier, tests et entretien.
Durée : 1 an

75015 Paris

Pigier Paris création
Pigier
Tél : 01 43 27 34 92
www.pigier.com/pigier-creation
Privé
> Titre certifié responsable du développement commercial options spa manager, management du luxe, management dans l'univers de la beauté : CP
Admission : bac ou équivalent, dossier, tests et entretien.
Admission directe en 3^eème année possible avec :
- un bac + 2 dans le domaine de la coiffure ou de l'esthétique
- ou un bac + 2 d'une filière tertiaire et un CAP coiffure ou esthétique.
Durée : 3 ans.
Dernière année en alternance, que ce soit en formation initiale ou en contrat de professionnalisation.

75015 Paris

Weller international business school (WIBS)
Tél : 01 56 33 76 76
www.weller.fr
Privé
> Titre certifié manager du développement commercial options : management commercial, communication et marketing digital, finance, niveau bac + 5 : A, CP
Admission : - admission en 1^{re} année: 3 ans validés de ESC, licence en commerce, DEES ou bac + 4 "hors commerce"
- admission en 2^e année: 4 ans validés de ESC ou master commerce + projet professionnel
Durée : 2 ans
> Titre certifié responsable du développement commercial, niveau bac +3/+4
Durée : 3 ans

77100 Meaux

CFA Utec - Site de Meaux (Utec)
Tél : 01 74 60 52 93
www.cfautec.fr
Consulaire
> Titre certifié gestionnaire d'unité commerciale et de distribution, niveau bac + 2 : A, CP
Admission : bac.
Durée : 2 ans
> Titre certifié responsable de développement commercial, niveau bac +3/+4 : A, CP
Admission : bac + 2.
Durée : 1 an
> Titre certifié responsable de la distribution, niveau bac +3/+4 : A, CP
Admission : bac + 2.
Durée : 1 an

77215 Avon Cedex

CFA Utec Avon-Fontainebleau
CCI Paris-Ile-de-France
Tél : 01 60 72 74 00
www.cfautec.fr
Consulaire
> Titre certifié chargé de la gestion et de l'activité commerciale de l'entreprise, niveau bac + 2 : A, CP
Admission : bac.
Durée : 2 ans
> Titre certifié responsable de développement commercial, niveau bac +3/+4 : A, CP
Admission : bac + 2 ou équivalent.
Durée : 1 an
> Titre certifié responsable de la distribution, niveau bac +3/+4 : A, CP
Admission : bac + 2 ou équivalent.
Durée : 1 an

77437 Marne-la-Vallée Cedex 2

École supérieure de management en alternance (ESM-A)
Groupe HEMA
Tél : 01 64 62 62 40
www.esm-a.eu
Privé
> Bachelor responsable en gestion, niveau bac +3/+4 : CP
Admission : - admission en 1^{re} année: bac + dossier et entretien
- admission en 2^e année: bac + 1 + dossier et entretien
- admission en 3^e année: bac + 2 + dossier et entretien
Durée : 4 ans (alternance possible dès la 1^{re} ou 2^e année)
> Programme Grande école management international: accès au titre certifié de manager international (niveau I), niveau bac + 5 : CP
Admission : - 1^{re} année: sur dossier + concours propre (entretien de motivation)
- 2^e année: sur dossier + concours propre (entretien de motivation)
- 3^e et 4^e année: entretien + épreuves écrites
Durée : 5 ans (alternance possible à partir de la 3^e année)
> Programme Grande école management international: accès au titre certifié de négociateur d'affaires internationales (niveau I), niveau bac + 5 : CP

Admission : - 1^{re} année : sur dossier + concours propre (entretien de motivation)
 - 2^e année : sur dossier + concours propre (entretien de motivation)
 - 3^e et 4^e années : entretien + épreuves écrites
 Durée : 5 ans (alternance possible à partir de la 3^e année)
 > Titre certifié (Programme grande école) manager de l'innovation et du développement de projets transversaux, niveau bac + 5 : CP
 Admission : - admission en 1^{re} et 2^e années : bac/bac +1 + dossier et entretien
 - admission en 3^e année : bac + 2 + dossier et entretien, concours (option RH)
 - admission en 4^e et 5^e années : bac + 3/4 + dossier et entretien, concours (option RH)
 Durée : 5 ans (alternance dès la 3^e année)

78000 Versailles

Institut supérieur international du parfum, de la cosmétique et de l'aromatique alimentaire (Isipca) CCI Paris-Ile-de-France
 Tél : 01 39 23 70 00
 www.isipca.fr
 Consulaire
 > Titre certifié chargé-e d'optimisation commerciale des marques et produits en parfums/cosmétiques, niveau bac +3/+4 : A, CP
 Admission : BTS, DUT ou licence 2. Sur dossier, tests, connaissance du secteur et entretien.
 Durée : 1 an
 > Titre certifié responsable développement commercial parfumerie et cosmétique, niveau bac +3/+4 : A, CP
 Admission : BTS, DUT, licence 2, maîtrise de l'anglais ou d'une langue étrangère. Dossier, test et entretien.
 Durée : 1 an

78100 Saint-Germain-en-Laye

École Sup de vente - Site Bel Air (Sup de Vente)
 CCI Paris Ile-de-France
 Tél : 01 39 10 78 78
 www.supdevente.fr
 Consulaire
 > Bachelor acheteur leader, niveau bac +3/+4 : A, CP
 Admission : - admission : bac + 2 ou bac +3 technique, commercial ou pluridisciplinaire + test et entretien
 Durée : 1 an
 > Bachelor consultant recrutement, niveau bac +3/+4 : A, CP
 Admission : - admission : bac + 2 + test et entretien
 Durée : 1 an
 > Bachelor responsable de développement commercial, niveau bac +3/+4 : A, CP
 Admission : - admission : bac + 2 + test et entretien
 Durée : 1 an
 > Bachelor responsable opérationnel retail, niveau bac +3/+4 : A, CP

Admission : - admission : bac + 2 technique, commercial ou tertiaire + test et entretien
 Durée : 1 an
 > Titre certifié manager ingénieur d'affaires, niveau bac + 5 : A, CP
 Admission : - admission en 1^{re} année : bac + 3 technique, scientifique ou tertiaire + test et entretien
 - admission en 2^e année : bac + 4 technique, scientifique ou tertiaire + test et entretien
 Durée : 2 ans
 > Titre certifié responsable manager de la distribution, niveau bac +3/+4 : A, CP
 Admission : bac + 2 commerce, gestion, tertiaire.
 Durée : 1 an

78356 Jouy-en-Josas Cedex

École de l'environnement et du cadre de vie (L'EA Tecomah)
 L'EA
 Tél : 01 39 67 12 00
 www.ecole-lea.fr
 Consulaire
 > Bachelor responsable commercial en agrobusiness (RCA) - titre certifié, niveau bac +3/+4 : A, CP
 Admission : bac + 2 agricole, agronomie ou biologie (DUT ou BTS) - sur dossier et entretien
 Durée : 1 an
 > Bachelor responsable commercial en agrobusiness appliqué au secteur du paysage (RCA Paysage) - titre certifié, niveau bac +3/+4 : A, CP
 Admission : titulaire d'un bac + 2 /+ 3 des filières paysage, agricole ou travaux publics (BTSA, BTS, DUT, licences...) - sur dossier et entretien
 Durée : 1 an
 > Titre certifié manager du développement d'affaires en agrobusiness spécialisé en paysage, niveau bac + 5 : A, CP
 Admission : bac + 3 filières paysage, agricole ou travaux publics. Admission directe en 2^e année avec un bac + 4 de ces mêmes filières.
 Durée : 13 ou 26 mois
 > Titre certifié manager du développement d'affaires en agrobusiness spécialisé secteurs agricole, alimentaire, environnement, niveau bac + 5 : A, CP
 Admission : bac + 3 filières commerce-gestion, production industrielle, scientifiques et techniques.
 Admission directe en 2^e année avec un bac + 4 dans ces mêmes filières.
 Durée : 13 ou 26 mois

91035 Évry Cedex

Faculté des métiers de l'Essonne - Site d'Évry (FDME)
 Chambre de commerce et d'industrie de Paris Ile-de-France
 Tél : 01 60 79 74 00
 www.facmetiers91.fr
 Consulaire
 > Titre certifié gestionnaire d'unité commerciale spécialisation distribution, niveau bac + 2 : A, CP
 Admission : BP, bac pro, bac techno

ou bac général.
 Durée : 2 ans
 > Titre certifié gestionnaire d'unité commerciale spécialisé parfumerie et cosmétiques : A, CP
 Admission : bac, bac techno, bac pro ou BP.
 Durée : 2 ans
 > Titre certifié responsable de développement commercial spécialisation banque assurance, niveau bac +3/+4 : A, CP
 Admission : BTS ou équivalent à dominante commerciale ou banque/assurance.
 Durée : 1 an
 > Titre certifié responsable de développement commercial spécialisation industries, niveau bac +3/+4 : A, CP
 Admission : BTS ou équivalent dans les secteurs de la vente, du commerce, ou de l'industrie.
 Durée : 1 an
 > Titre certifié responsable de développement commercial, niveau bac +3/+4 : A, CP
 Admission : BTS ou équivalent dans le domaine du commerce.
 Durée : 1 an
 > Titre certifié responsable de la distribution, niveau bac +3/+4 : A, CP
 Admission : BTS ou équivalent des domaines du commerce ou de la distribution.

91070 Bondoufle

Faculté des métiers de l'Essonne - Site de Bondoufle (FDME)
 CCI de Paris Ile-de-France
 Tél : 01 69 91 44 44
 www.facmetiers91.fr
 Consulaire
 > Titre certifié responsable développement commercial appliqué à l'industrie : A, CP

92513 Boulogne-Billancourt Cedex

École de management Essca - Campus de Paris (Essca)
 Essca
 Tél : 02 41 73 47 47
 http://executive.essca.fr
 www.essca.fr
 Association
 > Bachelor en management international, niveau bac +3/+4 : A, CP
 Admission : - admission en 1^{re} année : bac + dossier + entretien
 - admission en 2^e année : bac +1 ou bac + 2 en commerce, économie-gestion de préférence + dossier
 Durée : 3 ans

92587 Clichy Cedex

CFA Ducretet Ile-de-France
 Opérateurs téléphoniques, constructeurs et distributeurs d'électroménager, sociétés de service.
 Tél : 01 47 30 74 30
 www.ducretet.net
 Association
 > Titre certifié vendeur-euse de l'électrodomestique et du multimédia, niveau bac : A, CP
 Admission : niveau bac.
 Durée : 1 an

92130 Issy-les-Moulineaux

Institut supérieur interprofessionnel de formation en alternance Sud (Isifa Sud)
 Isifa
 Tél : 01 40 95 13 00
 www.isifaplusvalues.com
 Privé sous contrat
 > Titre certifié chargé de la distribution et de la négociation, niveau bac +3/+4 : CP
 Durée : 3 ans (alternance possible uniquement en 3^e année)

92160 Antony

C3 alternance
 C3 Groupe
 Tél : 01 42 37 12 34
 http://c3alternance.com
 Privé hors contrat
 > Titre certifié chargé de développement commercial et marketing, niveau bac +3/+4 : CP
 Admission : bac + 2 commerce.
 Durée : 1 an
 > Titre certifié responsable d'un centre de profit option distribution, niveau bac +3/+4 : CP
 Admission : bac + 2 commerce.
 Durée : 1 an

92300 Levallois-Perret

CFA des métiers de l'énergie Ile-de-France
 Groupe EDF et ses filiales (Enedis, RTE et Dalkia, Framatome, Citelum)
 Tél : 01 82 24 82 77
 http://cfametiersenergie.fr
 Association
 > Titre professionnel assistant-e commercial-e, niveau bac + 2 : CP
 Admission : bac ou équivalent, justifier d'un bon niveau d'anglais (niveau A2).
 Durée : 2 ans

92916 - Paris la Défense Courbevoie Cedex

CFA Léonard de Vinci
 Tél : 01 41 16 72 80
 www.cfadevinci.fr
 Association
 > Titre certifié de négociateur d'affaires, niveau bac +3/+4 : A, CP
 Admission : bac + 2.
 Durée : 1 an
 > Titre certifié responsable des achats, niveau bac + 5 : A, CP
 Admission : bac + 3, bonne maîtrise de l'anglais.
 Durée : 2 ans

92916 Paris La Défense

École de management Léonard de Vinci (EMLV)
 Tél : 01 41 16 75 64 (standard)/01 41 16 71 01 (admissions)
 www.emlv.fr
 Association
 > Diplôme de l'EMLV - Programme grande école, niveau bac + 5 : A
 Admission : - admission en 1^{re} année : bac + concours Sésame
 - admission en 3^e année : bac + 2 ou équivalent + dossier + tests + entretien

- admission en 4^e année: licence ou équivalent + dossier + tests + entretien
 - admission en 5^e année: master + dossier
 Durée : 5 ans (apprentissage en 4^e et 5^e année dans 2 filières uniquement)
 > Double diplôme: diplôme visé par l'Etat de l'EMLV et titre certifié manager de la communication numérique de l'Institut de l'internet et du multimédia (IIM), niveau bac + 5 : CP
 Admission : bac + 3 en management, marketing, communication, sciences humaines ou gestion.
 Sur dossier, test et entretien.
 Durée : 2 ans

92999 Paris La Défense

Idrac business school Paris (Idrac Paris)
 Tél : 01 44 40 80 40
 www.ecoles-idrac.com
 Privé sous contrat
 > Titre certifié de manager de la stratégie commerciale et marketing, niveau bac + 5 : A
 Admission : - admission en 1^{re} année: bac + 3, avec remise à niveau en management, marketing, stratégie d'entreprise, analyse financière, droit des affaires et contrôle de gestion pour les bac + 3 hors sciences de gestion.
 - admission en 2^e année: bac + 3 en sciences de gestion.
 Sur dossier, tests, atelier collaboratif et entretien individuel.
 Durée : Formation initiale: 1 ou 2 an(s)

92071 Paris La Défense

Institut de formation aux affaires et à la gestion de Paris (Ifag Paris)
 IGS/IFG
 Tél : 01 46 59 20 76
 www.ifag.com
 Association
 > Titre certifié de manager d'entreprise ou de centre de profit (MBA manager stratégique), niveau bac + 5 : A, CP
 Admission : - admission en 1^{re} année: bac + 3 + concours Ifag
 - admission en 2^e année: bac + 4 + concours Ifag
 Durée : 2 ans

92044 Paris La Défense

School of Management Iseeg (Iseeg)
 Tél : 01 55 91 10 10
 www.iseeg.fr
 Privé sous contrat
 > Master management - Programme Grande école de l'IESEG - grade master, niveau bac + 5 : A
 Admission : - admission en 1^{re} année: bac + concours Accès
 - admission en 2^e année: bac + 1 dans le domaine + concours propre
 - admission en 3^e et 4^e années: bac + 2 ou bac + 3 dans le domaine + concours propre
 Durée : 5 ans (possibilité de master en alternance)

93100 Montreuil

Formaposte Ile-de-France
 Groupe La Poste
 Tél : 01 41 58 67 50
 www.formaposte-iledefrance.fr
 Association
 > Titre certifié responsable de la distribution, niveau bac +3/+4 : A, CP
 Admission : bac + 2 commerciales (BTS MUC avec 6 mois d'expérience professionnelle).
 Sur tests et entretien.
 Durée : 12 mois
 > Titre certifié responsable du développement commercial, niveau bac +3/+4 : A
 Admission : bac + 2 filières commerciales (6 mois d'expérience requis en négociation commerciale si BTS Muc) et expérience en relation clients.
 Sur tests et entretien.
 Durée : 12 mois

93210 La Plaine Saint-Denis

Euridis business school (Euridis)
 Tél : 01 55 99 98 11
 www.euridis-ecole.com
 Privé
 > Titre certifié chargé d'affaires en hautes technologies, niveau bac +3/+4 : A, CP
 Admission : bac + 2 tous domaines.
 Sur concours.
 Durée : 1 an

94154 Rungis Cedex

Institut de formation commerciale permanente (Ifocop)
 Tél : 01 46 87 24 05
 www.ifocop.fr
 Association
 > Titre certifié acheteur : CP
 Admission : niveau bac +1/2 ou plus ou autodidacte, expérience professionnelle souhaitée.
 Sur dossier, test et entretien de motivation.
 Durée : 8 mois
 > Titre certifié assistant-e commercial-e, niveau bac + 2 : CP
 Admission : niveau bac ou plus (formation accessible sans le bac si expérience significative), expérience professionnelle souhaitée.
 Sur dossier et entretien.
 Durée : 8 mois
 > Titre certifié attaché-e commercial-e, niveau bac + 2 : CP
 Admission : bac ou plus, expérience professionnelle souhaitée.
 Sur dossier et entretien.
 Durée : 8 mois
 > Titre certifié manager de rayon, niveau bac + 2 : CP
 Admission : niveau bac ou plus, expérience professionnelle souhaitée.
 Sur dossier, tests et entretien de motivation.
 Durée : 8 mois

95500 Gonesse

CFA Gescia - Site de Gonesse
 CCI Paris Ile-de-France
 Tél : 01 34 07 78 95
 www.gescia.fr
 Consulaire
 > Titre certifié responsable manager de la distribution, niveau bac +3/+4 : A, CP
 Admission : bac + 2 domaines commerce, vente ou distribution.
 Durée : 1 an

95523 Osny Cergy-Pontoise Cedex

Ifa Chauvin
 CCI Paris Ile-de-France
 Tél : 01 30 75 38 38
 www.ifa-chauvin.fr
 Consulaire
 > Titre certifié responsable de la distribution, niveau bac +3/+4 : A
 Admission : bac + 2.
 Durée : 1 an

Diplôme visé par l'état

75006 Paris

Ipag Business School - Paris (Ipag)
 Tél : 01 53 63 36 00
 www.ipag.edu
 Association
 > Diplôme de l'Ipag - programme grande école, niveau bac + 5 : CP
 Admission : - admission en 1^{re} année: bac + concours Sésame
 - admission en 3^e année: bac + 2 + concours Ambitions+
 - admission en 4^e année: bac + 3 + concours Ambitions+
 Durée : 5 ans (contrat d'apprentissage possible en 5^e année)

75009 Paris

CFA Sections d'apprentissage créées par les entreprises franciliennes (CFA Sacef)
 Tél : 01 78 09 88 51
 www.cfasacef.fr
 Privé sous contrat
 > Diplôme de l'Ecole supérieure de commerce de Skema Business School (ESC) : A
 Admission : bac + 3
 Durée : 1 ou 2 ans
 > Diplôme de l'Insec, niveau bac + 5 : A
 Admission : - 1^{re} année, classe prépa ou sur titres bac + 2.
 - 2^e année, sur titres bac + 3/4.
 Durée : 2 à 3 ans

75010 Paris

Centre interentreprises de formations en alternance (Ciefa)
 IGS
 Tél : 01 80 97 45 66/67
 www.ciefa.com
 Privé hors contrat
 > Diplôme visé de l'ICD grade master option e-business et marketing digital : A, CP
 Admission : bac + 3.
 Durée : 2 ans
 > Diplôme visé de l'ICD grade master option management de la relation

client : A, CP
 Admission : bac + 3.
 Durée : 2 ans
 > Diplôme visé de l'ICD grade master option relation clients en banque : A, CP
 Admission : bac + 3.
 Durée : 2 ans

75010 Paris

CFA Codis Commerce Distribution Services
 Groupe IGS
 Tél : 01 80 97 45 19
 www.cfacodis.com
 Privé hors contrat
 > Diplôme visé par l'Etat de l'Institut international de commerce et distribution (ICD), niveau bac + 5 : A
 Admission : bac + 3.
 Durée : 2 ans

75010 Paris

CFA IGS
 Groupe IGS
 Tél : 01 80 97 47 00
 www.cfa-igs.com
 Privé sous contrat
 > Diplôme visé par l'Etat de l'Institut international de commerce et distribution (ICD), niveau bac +3/+4 : A
 Admission : bac + 3.
 Durée : 2 ans

75010 Paris

École supérieure de commerce et de marketing (Istec Paris)
 Tél : 01 40 40 20 30
 www.istec.fr
 Association
 > Programme grande école - grade master spécialisations en 5^e année: marketing international du luxe, International business negotiation, management des ressources humaines, niveau bac + 5 : A, CP
 Admission : - admission en 1^{re} année: bac, concours propre
 - admission en 2^e année: bac + 1 + concours propre
 - admission en 3^e année: bac + 2 + concours propre
 - admission en 4^e année: bac + 3 + concours propre
 Durée : 5 ans, alternance possible dès la 1^{re} année

75010 Paris

Insec school of business & economics - Campus Paris (Insec SBE Paris)
 Insec U.
 Tél : 01 40 71 48 23
 www.inseec-bs.com
 www.inseec-u.com
 Association
 > Diplôme Insec, programme grande école, Grade de master, niveau bac + 5 : A, CP
 Admission : - admission en 1^{re} année: prépas + concours BCE
 - admission parallèle en 1^{re} année: bac + 2 + concours Insec Evolution 1
 - admission parallèle en 2^e année: bac + 3/4 + concours Insec Evolution 2
 Durée : 3 ans

75011 Paris Cedex 11

ESCP Europe Campus Paris (ESCP Europe)

CCI Paris Ile-de-France

Tél : 01 49 23 20 00

www.escp-europe.eu

Consulaire

> Master in management grande école - Grade de master, niveau bac + 5 : A

Admission : - admission en 1^{re} année: prépa + concours BCE
- admission en 2^e année: bac + 3 + concours propre
Durée : 3 ans (apprentissage possible)

75013 Paris

Paris School of Business (PSB)

Tél : 01 53 36 44 00

www.psb-edu.paris

Privé sous contrat

> Bachelor en management général et international, niveau bac +3/+4 : A, CP

Admission : - admission en 1^{re} année: bac (ou bac +1) + concours propre
- admission en 2^e année: bac + 1 + concours propre
- admission en 3^e année: bac + 2 + concours propre
Durée : 3 ans (alternance possible en 3^e année)

> Diplôme du Programme Grande école - grade master, niveau bac + 5 : A, CP

Admission : - admission en 1^{re} année: bac + concours Sésame
- admission en 2^e année: bac + 1 + concours propre
- admission en 3^e année: bac + 2 + concours propre
- admission en 4^e année: bac +3/4 + concours propre
Durée : 5 ans (alternance possible en master 1 et 2)

75682 Paris Cedex 14

Institut de formation régionale des industries alimentaires d'Ile-de-France (Ifria Ile-de-France)

Tél : 01 53 91 45 15

http://idf.ifria.fr

Association

> Diplôme de l'ICD commercial agroalimentaire (grade master) : A

Admission : bac + 3

Durée : 2 ans

75015 Paris

ESCE international business school (ESCE Paris)

Insee U.

Tél : 01 84 14 02 98

www.esce.fr

www.msc-esce.fr

Privé hors contrat

> Diplôme d'études supérieures de management international - programme grande école, niveau bac + 5 : A

Admission : - admission en 1^{re} année: bac + concours Sésame
- admission en 3^e année: bac + 2 + concours Ambitions+
- admission en 4^e année: bac + 3

+ concours Ambitions+

Durée : 5 ans (alternance possible dès la 3^e année)

75015 Paris

European business school (EBS) INSEEC U.

Tél : 01 84 14 02 15

www.ebs-paris.fr/ecole-management

Privé hors contrat

> Programme grande école de l'EBS - grade master spécialisations: digital business et e-commerce; international business management; innovation et management entrepreneurial; finance; luxury and fashion brand management; new marketing trends, niveau bac + 5 : A, CP

Admission : - admission en 1^{re} année: bac + concours Sésame
- admission en 2^e année: bac + 1 validé ou en cours de validation + dossier
- admission en 3^e année: bac + 2 + concours Ambitions+
- admission en 4^e année: bac + 3 + concours Ambitions+
Durée : 5 ans (alternance possible dès la 4^e selon la spécialisation choisie)

75016 Paris

École de management de Normandie

- Campus de Paris (EM Normandie)

CCI Le Havre - Caen

Tél : 01 75 00 00 76

www.em-normandie.com/fr

Association

> Programme grande école EM Normandie - Grade de master, niveau bac + 5 : CP

Admission : - admission en 1^{re} année: bac + concours Sésame
- admission en 3^e année: prépas + concours BCE
- admission parallèle en 3^e année: bac + 2 + concours Passerelle 1
- admission parallèle en 4^e année: bac + 3/4 + concours Passerelle 2
Durée : 5 ans (parcours alternance possible en 4^e et 5^e année)

75018 Paris

CFA pour expertise comptable (ACE)

Tél : 01 49 21 43 40

www.ace-expert.com

Privé sous contrat

> Programme Grande école : A

Admission : Licence ou licence pro, avec bon niveau d'anglais + concours Passerelles 2
Durée : 2 ans (3^e et 4^e année uniquement en alternance)

78100 Saint-Germain-en-Laye

École Sup de vente - Site Bel Air (Sup de Vente)

CCI Paris Ile-de-France

Tél : 01 39 10 78 78

www.supdevente.fr

Consulaire

Bachelor délivré par le réseau

Bachelor EGC

> Bachelor marketing, vente et

gestion, niveau bac +3/+4 : A
Admission : - admission en 1^{re} année:

bac + concours Bachelor EGC

Durée : 3 ans (2^e et 3^e années en alternance)

91011 Évry Cedex

Institut Mines-Télécom business school (IMT BS)

Institut Mines-Télécom

Tél : 01 60 76 40 40

www.telecom-em.eu

Public

> Diplôme d'études supérieures de gestion d'Institut Mines-Télécom business school - Grade de master : A

Admission : - admission en 1^{re} année: prépas + concours BCE
- admission en 1^{re} année: prépas ENS Cachan, prépas scientifiques ou bac + 2 (BTS, DUT, L2) + concours Passerelle 1
- admission en 2^e année: bac + 3/bac + 4/bac + 5 + concours Passerelle 2
Durée : 3 ans

92513 Boulogne-Billancourt Cedex

École de management Essca - Campus de Paris (Essca)

Essca

Tél : 02 41 73 47 47

http://executive.essca.fr

www.essca.fr

Association

> Bachelor en management international, niveau bac +3/+4 : A, CP

Admission : - admission en 1^{re} année: bac + dossier + entretien
- admission en 2^e année: bac +1 ou bac + 2 en commerce, économie-gestion de préférence + dossier
Durée : 3 ans

> Essca - Programme Grande école - grade master, niveau bac + 5 : A

Admission : - admission en 1^{re} année: bac + concours Acces
- admission en 3^e année: bac + 2 (gestion, économie, LEA...) + concours propre
- admission en 4^e année: bac + 3 + concours propre
Durée : 5 ans

92415 Courbevoie Cedex

EDC Paris Business School (EDC Paris BS)

Tél : 01 46 93 02 70

www.edcparis.edu

Association

> Diplôme EDC - programme grande

école - grade master, niveau bac + 5 : A

Admission : - admission en 1^{re} année: bac + concours Sésame
- admission en 2^e année: bac + 1 + dossier
- admission en 3^e année: bac + 2 + concours Passerelle 1
- admission en 4^e année: bac + 3 + Passerelle 2
Durée : 5 ans (alternance possible en 4^e + 5^e année)

92916 Paris La Défense

École de management Léonard de Vinci (EMLV)

Tél : 01 41 16 75 64 (standard)/01

41 16 71 01 (admissions)

www.emlv.fr

Association

> Diplôme de l'EMLV - Programme

grande école, niveau bac + 5 : A

Admission : - admission en 1^{re}

année: bac + concours Sésame

- admission en 3^e année: bac + 2

ou équivalent + dossier + tests

+ entretien

- admission en 4^e année: licence

ou équivalent + dossier + tests

+ entretien

- admission en 5^e année: master

+ dossier

Durée : 5 ans (apprentissage en 4^e et

5^e année dans 2 filières uniquement)

> Double diplôme: diplôme visé

par l'Etat de l'EMLV et titre certifié

manager de la communication numé-

rique de l'Institut de l'internet et du

multimédia (IIM), niveau bac + 5 : CP

Admission : bac + 3 en management,

marketing, communication, sciences

humaines ou gestion.

Sur dossier, test et entretien.

Durée : 2 ans

92999 Paris La Défense

Idrac business school Paris (Idrac

Paris)

Tél : 01 44 40 80 40

www.ecoles-idrac.com

Privé sous contrat

> Bachelor responsable du marketing

et du développement commercial,

niveau bac +3/+4 : CP

Admission : - admission en 1^{re}

année: bac + concours propre

- admission en 2^e année: bac + 1

+ concours propre

- admission en 3^e année: BTS, DUT,

L2 à dominante tertiaire et interna-

tionale + concours propre

Durée : 3 ans (alternance possible en

3^e année)

92044 Paris La Défense

School of Management Isege (Isege)

Tél : 01 55 91 10 10

www.isege.fr

Privé sous contrat

> Master management - Programme

Grande école de l'IESEG - grade

master, niveau bac + 5 : A

Admission : - admission en 1^{re}

année: bac + concours Accés

- admission en 2^e année: bac + 1

dans le domaine + concours propre

- admission en 3^e et 4^e années: bac

+ 2 ou bac + 3 dans le domaine

+ concours propre

Durée : 5 ans (possibilité de master

en alternance)

93100 Montreuil

Formaposte Ile-de-France

Groupe La Poste

Tél : 01 41 58 67 50

www.formaposte-iledefrance.fr

Association

> Diplôme visé par l'Etat de l'ICD

responsable client entreprises : CP
Admission : bac + 3 commerce et permis B.
Sur tests et entretien.
Durée : 24 mois

95021 Cergy-Pontoise Cedex

Essec Business School (Essec)
Tél : 01 34 43 30 00
www.essec.fr
Association
➤ Diplôme de l'ESSEC grande école - Master in management spécialisations : expertise comptable ; conseil finance et organisation ; conseil en stratégie ; droit ; prep'ENA ; économie ; finance ; actuariat ; business analytics methods ; business analytics applications ; BtoB relationship management ; information systems ; entrepreneuriat ; programme CPI ; business design et innovation ; management des opérations ; agri-food ; immobilier ; business administration ; global manager in Europe, niveau bac + 5 : A
Admission : - admission en 1^{re} année : prépa ECS, ECE, ECT, ULM, A/L ou B/L + concours BCE
- admission en 2^e année : bac + 4/5 + dossier, tests et entretien
Durée : 4 ans ; possibilité de contrat d'apprentissage à partir de la 2^e année

Master et Master professionnel

75231 Paris Cedex 5

Université Panthéon-Sorbonne
Université Paris 1
Tél : 01 44 07 80 00
www.pantheonsorbonne.fr
Public
➤ Master pro M2 marketing et pratiques commerciales : A

75006 Paris

Ipag Business School - Paris (Ipag)
Tél : 01 53 63 36 00
www.ipag.edu
Association
➤ Diplôme de l'Ipag - programme grande école, niveau bac + 5 : CP
Admission : - admission en 1^{re} année : bac + concours Sésame
- admission en 3^e année : bac + 2 + concours Ambitions+
- admission en 4^e année : bac + 3 + concours Ambitions+
Durée : 5 ans (contrat d'apprentissage possible en 5^e année)

75006 Paris

Mission orientation emploi de l'université Panthéon Assas
Université Paris 2
Tél : 01 44 41 58 75
www.u-paris2.fr
Public
➤ Master pro M2 défense et dynamiques industrielles : A

75010 Paris

Centre inter entreprises de formations en alternance (Ciefa)
IGS
Tél : 01 80 97 45 66/67
www.ciefa.com
Privé hors contrat
➤ Diplôme visé de l'ICD grade master option e-business et marketing digital : A, CP
Admission : bac + 3.
Durée : 2 ans
➤ Diplôme visé de l'ICD grade master option management de la relation client : A, CP
Admission : bac + 3.
Durée : 2 ans
➤ Diplôme visé de l'ICD grade master option relation clients en banque : A, CP
Admission : bac + 3.
Durée : 2 ans

75010 Paris

École supérieure de commerce et de marketing (Istec Paris)
Tél : 01 40 40 20 30
www.istec.fr
Association
➤ Programme grande école - grade master spécialisations en 5^e année : marketing international du luxe, International business negotiation, management des ressources humaines, niveau bac + 5 : A, CP
Admission : - admission en 1^{re} année : bac, concours propre
- admission en 2^e année : bac + 1 + concours propre
- admission en 3^e année : bac + 2 + concours propre
- admission en 4^e année : bac + 3 + concours propre
Durée : 5 ans, alternance possible dès la 1^{re} année

75010 Paris

Inseec school of business & economics - Campus Paris (Inseec SBE Paris)
Inseec U.
Tél : 01 40 71 48 23
www.inseec-bs.com
www.inseec-u.com
Association
➤ Diplôme Inseec, programme grande école, Grade de master, niveau bac + 5 : A, CP
Admission : - admission en 1^{re} année : prépas + concours BCE
- admission parallèle en 1^{re} année : bac + 2 + concours Inseec Evolution 1
- admission parallèle en 2^e année : bac + 3/4 + concours Inseec Evolution 2
Durée : 3 ans

75011 Paris Cedex 11

ESCP Europe Campus Paris (ESCP Europe)
CCI Paris Ile-de-France
Tél : 01 49 23 20 00
www.escp-europe.eu
Consulaire
➤ Master in management grande

école - Grade de master, niveau bac + 5 : A
Admission : - admission en 1^{re} année : prépa + concours BCE
- admission en 2^e année : bac + 3 + concours propre
Durée : 3 ans (apprentissage possible)

75013 Paris

Institut d'administration des entreprises de Paris (IAE Paris)
Université Paris 1 Panthéon Sorbonne
Tél : 01 44 08 11 60
www.iae-paris.com
Public
➤ Master M1 et M2 marketing et pratiques commerciales parcours management de la marque et communication : A
Admission : Avoir moins de 26 ans et avoir un bac + 4
Durée : 2 ans
➤ Master M2 management et administration des entreprises : A
Durée : 1 an

75013 Paris

Paris School of Business (PSB)
Tél : 01 53 36 44 00
www.psb.edu.paris
Privé sous contrat
➤ Diplôme du Programme Grande école - grade master, niveau bac + 5 : A, CP
Admission : - admission en 1^{re} année : bac + concours Sésame
- admission en 2^e année : bac + 1 + concours propre
- admission en 3^e année : bac + 2 + concours propre
- admission en 4^e année : bac +3/4 + concours propre
Durée : 5 ans (alternance possible en master 1 et 2)

75015 Paris

European business school (EBS)
INSEEC U.
Tél : 01 84 14 02 15
www.ebs-paris.fr/ecole-management
Privé hors contrat
➤ Programme grande école de l'EBS - grade master spécialisations : digital business et e-commerce ; international business management ; innovation et management entrepreneurial ; finance ; luxury and fashion brand management ; new marketing trends, niveau bac + 5 : A, CP
Admission : - admission en 1^{re} année : bac + concours Sésame
- admission en 2^e année : bac + 1 validé ou en cours de validation + dossier
- admission en 3^e année : bac + 2 + concours Ambitions+
- admission en 4^e année : bac + 3 + concours Ambitions+
Durée : 5 ans (alternance possible dès la 4^e selon la spécialisation choisie)

75016 Paris

École de management de Normandie - Campus de Paris (EM Normandie)
CCI Le Havre - Caen
Tél : 01 75 00 00 76
www.em-normandie.com/fr
Association
➤ Programme grande école EM Normandie - Grade de master, niveau bac + 5 : CP
Admission : - admission en 1^{re} année : bac + concours Sésame
- admission en 3^e année : prépas + concours BCE
- admission parallèle en 3^e année : bac + 2 + concours Passerelle 1
- admission parallèle en 4^e année : bac + 3/4 + concours Passerelle 2
Durée : 5 ans (parcours alternance possible en 4^e et 5^e année)

75775 Paris Cedex 16

Université Paris-Dauphine
Université Paris 9
Tél : 01 44 05 41 22
www.apprentissage.dauphine.fr
Public
➤ Master M2 business development : A
➤ Master M2 management du luxe : A

75018 Paris

CFA pour expertise comptable (ACE)
Tél : 01 49 21 43 40
www.ace-expert.com
Privé sous contrat
➤ Programme Grande école : A
Admission : Licence ou licence pro, avec bon niveau d'anglais + concours Passerelles 2
Durée : 2 ans (3^e et 4^e année uniquement en alternance)

77454 Marne-la-Vallée Cedex 2

Université Paris-Est Marne-la-Vallée (Upem)
Université Paris-Est Marne-la-Vallée
Tél : 01 60 95 75 00/01 60 95 76 76 (SIO-IP)
www.u-pem.fr
Public
Documentation, accompagnement personnalisé sur la construction d'un projet d'études, appui à l'insertion professionnelle.
➤ Master M1, M2 innovation design luxe, niveau bac + 5 : A
Admission : - admission en M1 : bac + 3 management, école de commerce
- admission en M2 : M1 management, IEP, LEA, sciences humaines, droit ; bac + 4 école de commerce ou d'ingénieur ; DSAA
TOEIC de 750 minimum, sur dossier et entretien.
Durée : 2 ans

78100 Saint-Germain-en-Laye

École Sup de vente - Site Bel Air (Sup de Vente)
CCI Paris Ile-de-France
Tél : 01 39 10 78 78
www.supvente.fr
Consulaire
➤ Master M1, M2 management des achats et de la qualité fournisseurs : A, CP

Admission : bac + 3.
Admission directe en 2^e année avec bac + 4 ou équivalent.
Durée : 1 ou 2 ans
> Master M1, M2 management qualité relation client : A, CP
Admission : bac + 3.
Admission directe en 2^e année avec bac + 4 ou équivalent.
Durée : 1 ou 2 ans

91025 Évry Cedex

CFA EVE
Tél : 01 60 79 54 00
www.cfa-eve.fr
Association
> Master M1, M2 gestion de production, logistique, achats parcours management global des achats et de la chaîne logistique : A
> Master M1, M2 marketing vente parcours distribution vente : A

91011 Évry Cedex

Institut Mines-Télécom business school (IMT BS)
Institut Mines-Télécom
Tél : 01 60 76 40 40
www.telecom-em.eu
Public
> Diplôme d'études supérieures de gestion d'Institut Mines-Télécom business school - Grade de master : A
Admission : - admission en 1^{re} année: prépas + concours BCE
- admission en 1^{re} année: prépas ENS Cachan, prépas scientifiques ou bac + 2 (BTS, DUT, L2) + concours Passerelle 1
- admission en 2^e année: bac + 3/bac + 4/bac + 5 + concours Passerelle 2
Durée : 3 ans

92001 Nanterre Cedex

Université Paris Ouest Nanterre La Défense
Université Paris 10
Tél : 01 40 97 75 34
www.parisnanterre.fr
Public
> Master M1, M2 management stratégique parcours management stratégique international : A, CP

92513 Boulogne-Billancourt Cedex

École de management Essca - Campus de Paris (Essca)
Essca
Tél : 02 41 73 47 47
http://executive.essca.fr
www.essca.fr
Association
> Essca - Programme Grande école - grade master, niveau bac + 5 : A
Admission : - admission en 1^{re} année: bac + concours Accès
- admission en 3^e année: bac + 2 (gestion, économie, LEA...) + concours propre
- admission en 4^e année: bac + 3 + concours propre
Durée : 5 ans

92671 Courbevoie - La Défense Cedex

CFA Afi 24
Tél : 01 49 97 15 27 (bac et BTS)/29 (études supérieures)
www.afi24.org
Association
> Master pro M2 ingénierie commerciale appliqué aux domaines scientifiques : A

92415 Courbevoie Cedex

EDC Paris Business School (EDC Paris BS)
Tél : 01 46 93 02 70
www.edcparis.edu
Association
> Diplôme EDC - programme grande école - grade master, niveau bac + 5 : A
Admission : - admission en 1^{re} année: bac + concours Sésame
- admission en 2^e année: bac + 1 + dossier
- admission en 3^e année: bac + 2 + concours Passerelle 1
- admission en 4^e année: bac + 3 + Passerelle 2
Durée : 5 ans (alternance possible en 4e + 5e année)

92916 Paris La Défense

École de management Léonard de Vinci (EMLV)
Tél : 01 41 16 75 64 (standard)/01 41 16 71 01 (admissions)
www.emlv.fr
Association
> Diplôme de l'EMLV - Programme grande école, niveau bac + 5 : A
Admission : - admission en 1^{re} année: bac + concours Sésame
- admission en 3^e année: bac + 2 ou équivalent + dossier + tests + entretien
- admission en 4^e année: licence ou équivalent + dossier + tests + entretien
- admission en 5^e année: master + dossier
Durée : 5 ans (apprentissage en 4^e et 5^e année dans 2 filières uniquement)
> Double diplôme: diplôme visé par l'Etat de l'EMLV et titre certifié manager de la communication numérique de l'Institut de l'internet et du multimédia (IIM), niveau bac + 5 : CP
Admission : bac + 3 en management, marketing, communication, sciences humaines ou gestion.
Sur dossier, test et entretien.
Durée : 2 ans

92044 Paris La Défense

School of Management Ieseg (Ieseg)
Tél : 01 55 91 10 10
www.ieseg.fr
Privé sous contrat
> Master management - Programme Grande école de l'IESEG - grade master, niveau bac + 5 : A
Admission : - admission en 1^{re} année: bac + concours Accès
- admission en 2^e année: bac + 1 dans le domaine + concours propre
- admission en 3^e et 4^e années: bac

+ 2 ou bac + 3 dans le domaine + concours propre
Durée : 5 ans (possibilité de master en alternance)

93210 La Plaine Saint-Denis

CFA Cnam Ile-de-France
Tél : 01 58 80 83 61
http://cfa-idf.cnam.fr
Public
> Master M1, M2 marketing vente parcours distribution vente : A, CP

94010 Créteil Cedex

Université Paris Est Créteil Val-de-Marne (Upec)
Université Paris 12
Tél : 01 45 17 11 79/01 41 78 47 96 (SCUIO-IP)
www.u-pec.fr
Public
> Master M2 marketing, vente parcours ingénieur d'affaires : A
> Master marketing, vente parcours management opérationnel des réseaux commerciaux : A

94010 Créteil Cedex

Université Val-de-Marne - Institut d'administration des entreprises Gustave Eiffel (IAE Gustave Eiffel)
Université Paris Est Créteil
Tél : 01 41 78 47 35
www.iae-eiffel.fr/fr
Public
> Master M2 marketing et production de services : A, CP
> Master pro M2 ingénieur d'affaires : A, CP
> Master pro M2 management des réseaux commerciaux : A, CP

94410 Saint-Maurice

CFA Sup 2000
Tél : 01 43 53 68 00
www.cfasup2000.fr
www.facebook.com/cfasup2000
Association
> Master M1, M2 marketing et vente parcours ingénieur d'affaires : A
> Master M1, M2 marketing et vente parcours management des réseaux commerciaux : A

■ LISTE 3 (IDF)

Conseil régional

Le Conseil régional d'Île-de-France finance des formations de courte et de longue durée.

Les formations financées par le Conseil régional d'Île-de-France s'adressent aux demandeurs d'emploi franciliens de tout âge et prioritairement à ceux qui ont un faible niveau de qualification. Il existe des formations pour tous les niveaux et dans tous les secteurs d'activité. Pour consulter l'offre de formation : www.defi-metiers.fr